

Bộ sưu tập HỆ THỐNG MẠNH MỀ by LUẬT NGÂM TÀI CHÍNH
TIKTOK : <https://www.tiktok.com/@luatngamtaichinh>

Fanpage: <https://www.facebook.com/Luatngamtaichinh/>

MỤC LỤC

Lời mở đầu: Thế nào là văn hóa mạnh mẽ? Làm sao để sở hữu tư duy của kẻ mạnh? 22

Đừng suốt ngày chỉ trích ông chủ đen tâm không công bằng, tại sao không suy nghĩ làm thế nào để trở thành ông chủ, làm thế nào để sử dụng sự bất công? Nguyên nhân gốc rễ là do thuộc tính của bạn chưa thay đổi, lập trường sai. 26

2. Môi trường sống: Những khu vực nghèo khó có phong tục giản dị, nhưng thực ra điều đó không có nghĩa là họ có đạo đức cao, 26

3. Tài nguyên: Nhiều người muốn học theo Lý Bạch không sợ quyền quý, không cúi đầu, thậm chí thường đối đầu với cấp trên..... 26

Làm thế nào để có tư duy của kẻ mạnh? 26

Vì tư duy của kẻ mạnh và 99% người bình thường khác nhau, thậm chí hoàn toàn trái ngược. 26

Quá trình hình thành tư duy mạnh mẽ vô cùng khó khăn, vì rất phản nhân tính..... 26

Cần ba điểm sau: 26

1. Tin tưởng kẻ mạnh: Bước đầu tiên là tin tưởng kẻ mạnh, điều này rất khó khăn. Vì từ nhỏ mọi người đã bị nhồi nhét khái niệm “kẻ ăn thịt người là đáng khinh”, cho rằng người có tiền, có quyền, không có người tốt, có sự phản kháng tự nhiên trong tâm lý..... 26

2. Theo đuổi kẻ mạnh: Củ gừng bản địa không cay, nhưng nhà sư từ nơi khác đến lại biết niệm kinh, mọi người thường không nhận ra người mạnh mẽ bên cạnh mình. Thường tôn sùng những kẻ mạnh không quen thuộc. ... 27

3. Dựa vào kẻ mạnh: Theo dõi kẻ mạnh, không quan trọng hiểu hay không, tiếp nhận toàn bộ, trước tiên làm cho vững chắc, sau đó mới tối ưu hóa. Không phải hiểu rồi mới hành động. 27

001. Tại sao phụ nữ cần đặc biệt nỗ lực? 28

002. Tại sao những người thực sự giỏi thường rất yên tĩnh..... 28

003. Những người vươn lên từ tầng lớp thấp, bản chất đều là những người quyết đoán và nhẫn tâm!	28
004. Năm bước để khởi nghiệp từ hai bàn tay trắng.....	29
005. Trí tuệ đối nhân xử thế mà sếp cũ dặn dò trước khi rời đi.....	29
006. Tại sao người nghèo thường rất tự ti?	29
007. Phụ nữ làm việc trong môi trường công sở cần có tâm lý ổn định	30
008. Tư duy ấu trĩ.....	30
009. Sự đáng tin cậy	31
011 Tiếp cận với người có năng lực thực thi mạnh	31
012 Quý nhân là ai?.....	31
013Nhận thức của người nghèo không bao giờ tỉnh thức suốt đời	31
014Thương đạo và chính đạo.....	32
015Kiếm nhiều tiền có bí quyết	32
016. Trong nguyên tác tiếng Anh của bộ phim kinh điển "Bố già", có một đoạn:	32
017. Tất cả những người từ tầng đáy leo lên đều không có gì, chỉ có khát vọng mãnh liệt để leo lên.	33
018. Khi bạn đã vượt qua cơn bão, bạn không còn là người trước đây nữa.	33
019. Những người xuất thân từ gia đình bình thường, đừng quá vội vàng.....	34
020. Bình thường nên sống như đang đối mặt với sự kiện quan trọng.	34
021. Trong suy nghĩ, đừng bao giờ loại bỏ tiền bạc và tư bản.....	35
022. Làm thế nào để tự mình thăng tiến, hãy thực hiện tốt chín điểm sau đây.	35
023. Khi bạn cảm thấy trạng thái của mình không tốt, có vài phương pháp bạn có thể thử.....	36
024. Khi bán cung, tôi đã rút ra một đạo lý.	36
025. Bạn có biết cảm giác tuyệt vời thế nào khi thiết lập được "cảm giác biên giới" không?	37
026. Làm thế nào để tránh hiểu biết nửa vời, cái gì cũng biết một ít nhưng không thành thạo?	38
027. Tại sao những người giỏi thường nói ít?.....	39

028. Làm một người kiên nhẫn và quyết đoán.....	39
029. Rời xa quê hương sớm	40
030. Đọc sách còn có thể thay đổi số phận không?	40
031. Thanh niên kiếm tiền nhất định phải tiết kiệm sức lực	41
032. Đối với những thanh niên xuất thân từ gia đình tầng lớp thấp, khi leo lên, nhất định phải nhớ giữ vững.	41
033. Theo chân người giỏi	42
034. Người có thể suy đoán đến tương lai, họ xử sự thế nào?	42
035. Luôn tập trung đầu tư vào phần trên của cổ.....	43
036. Tránh xa những người chỉ biết nhận	43
037. Thực sự chịu khổ.....	43
038. Đàn ông chọn vợ, nên chọn người có trí tuệ, nhan sắc không phải là điều quan trọng nhất.....	44
039. Phân tích những đặc điểm của người giỏi.....	44
040. Ba tuyệt chiêu để nhanh chóng làm quen với người lạ	44
041. Mỗi lần đau khổ, khó khăn trong cuộc đời đều là nơi rèn luyện	45
042. Kết hôn với người nghèo có ảnh hưởng gì.....	45
043. Phụ nữ tìm đối tượng, nhất định phải chọn người đàn ông giàu.....	46
044. Tầm quan trọng của vòng tròn quan hệ.....	46
045. Kinh doanh, tuyệt đối không kiếm tiền của 5 loại người này, kiếm rồi chắc chắn sẽ gặp rắc rối:	47
046. Tự lực thì Trời giúp.....	47
047. Người phụ nữ thực sự giỏi	47
048. Phụ nữ giỏi có thái độ dứt khoát trong tình cảm.....	48
049. Dám gọi bán và làm phiền	48
050. Yên tĩnh mài giũa một kỹ năng.....	48
051. Một người đạt được thành tựu vượt trội hơn người thường, phải có sự giúp đỡ và hỗ trợ của quý nhân ở mỗi giai đoạn của cuộc đời.	49

052. Đừng vì tiền mà làm việc lâu dài trong những việc bạn hoàn toàn không hứng thú.	49
053. Mỗi người đều là một thể năng lượng đầy đủ.....	49
054. Người mạnh mẽ không thích những người yếu đuối hay than vãn.....	49
055. Thế giới bạn nhìn thấy tối tăm hay sáng lạn, phụ thuộc vào bạn.....	50
056. Con người cũng là hàng hóa, chỉ cần giá trị đủ cao, bạn sẽ mua được.....	51
057. Thế nào là cảnh giới.....	51
058. Có tiền, chính là đạo đức lớn nhất!	51
059. Chiến lược giao tiếp với người khác	52
060. Nguyên lý đầu tiên	52
061. Con đường tốt nhất để mô phỏng người giỏi, là phân tích từng chi tiết.....	52
062. Thanh niên nhất định phải tìm được nơi rèn luyện của mình	52
063. Cuộc đời có ba giai đoạn.....	53
064. Tránh xa bạn xấu.....	53
065. Bạn cần một trường năng lượng.....	53
066. Giai đoạn quý giá nhất của cuộc đời là từ 25 đến 32 tuổi.....	54
067. Thế giới này không có đúng sai, chỉ có mạnh yếu.....	54
068. Thức tỉnh tư duy nhận thức	54
069. Tác dụng của tiềm thức	55
070. Mọi người sẽ bao dung người mạnh	55
071. Vòng kết nối của người nghèo và người giàu	55
072. Bắt đầu từ bây giờ phải cân trọng lời nói và hành động	56
073. Học kỹ năng mới, phải vừa học vừa thực hành	56
074. Bốn lựa chọn lớn quyết định thành bại của cuộc đời:.....	56
075. Cách duy trì bất kỳ mối quan hệ nào	56
076. Hãy coi cuộc đời như một trò chơi bạn sẽ thấy rất nhẹ nhàng!	57
077. Người làm việc lớn không bận tâm những điều nhỏ.....	57
078. Cuộc đời gặp hai loại Bò Tát	58
079. Thanh niên thị trấn nhỏ rời khỏi vùng an toàn.....	58

080. Không ai thích người nhất gan	58
081. Trở ngại thực sự của bạn là rào cản tâm lý	58
082. Tại sao người thực sự giỏi đều rất yên tĩnh.....	59
083. Tránh xa những người tiêu cực	59
084. Tránh xa người không chân thật	59
085. Giáo dục con cái tốt nhất là giảm bớt nội hao cho con chứ không phải là tăng thêm nội hao.	60
086. Tránh xa những người dễ hứa hẹn.	60
087. Tại sao nhiều người giỏi sau khi thất bại lại có thể nhanh chóng đứng dậy?	60
088. Học hỏi có ba cấp độ: "trang bị", "luyện tập" và "sử dụng".	60
089. Học hỏi từ người giỏi: Hãy làm việc với thái độ chân thành, khiêm tốn, biết nghe lời, đáng tin cậy, biết ơn và làm việc nghiêm túc.	61
090. Không có người nghèo nào có thể tự mình tạo ra tư duy của người giàu để dẫn dắt mình đến con đường giàu có.	61
091. Con người có tính hai mặt.....	61
092. Quan hệ giữa người với người nên phân biệt sự thân thiết và xa cách.....	61
093. Muốn cải thiện vận mệnh của mình, hãy nhớ câu này.....	62
094. Bình thường là do lựa chọn của bản thân.....	62
096. Liên tục học hỏi.....	63
097. Đối với con gái, giai đoạn từ 25 đến 30 tuổi là bước ngoặt rất quan trọng trong cuộc đời	63
098. Một người phụ nữ sống không tốt, hoặc là ngu ngốc, hoặc là lười biếng, hoặc là vừa ngu ngốc vừa lười biếng.....	63
099. Lợi mình là lợi người	63
100. Bí mật kiếm tiền chỉ có thể làm, không thể nói	64
101. Đọc sách học tập, nhất định phải theo đuổi số lượng, nhưng phải đảm bảo chất lượng	64
102. Người mạnh mẽ là người cô độc tự cường	64
103. Người mạnh mẽ lười biếng phản công.....	65
104. Một người đột ngột tỉnh ngộ là điều đáng sợ nhất	65

105. Tại sao người trẻ ngày càng chán ghét việc người khác dạy họ làm việc?.....	66
106. Kiến thức thông thường của tầng lớp thượng lưu là bí kíp đối với tầng lớp trung lưu và hạ lưu.....	66
100. Bí mật kiếm tiền chỉ có thể làm, không thể nói	66
101. Đọc sách học tập, nhất định phải theo đuổi số lượng, nhưng phải đảm bảo chất lượng	66
102. Người mạnh mẽ là người cô độc tự cường	67
103. Người mạnh mẽ lười biếng phản công.....	67
104. Một người đột ngột tỉnh ngộ là điều đáng sợ nhất	68
105. Tại sao người trẻ ngày càng chán ghét việc người khác dạy họ làm việc?.....	68
106. Kiến thức thông thường của tầng lớp thượng lưu là bí kíp đối với tầng lớp trung lưu và hạ lưu.....	68
107. Trí tuệ dùng người ngược lại	69
108. Muốn thay đổi hiện trạng, phải thay đổi thói quen	69
109. Rời khỏi môi trường cũ mới có thể thành công	69
110. Không thể nỗ lực được phải làm sao?.....	69
111. Người xuất chúng là ai?	70
112. Điểm chung trong giao tiếp của người giàu.....	70
113. Đại trí nhược ngu, tiềm long ngọa hổ	71
114. Trong vũ trụ này mọi sự mọi vật đều có số mệnh.....	71
115. Chúng ta phải thừa nhận rằng, trên thế giới này có nhiều người không thích hợp để kết hôn	71
116. Bảo vệ năng lượng của mình.....	72
117. Lối sống và cách chơi.....	72
118. Sự độc lập tài chính là điểm đến tốt nhất cho phụ nữ, không phải hôn nhân	72
119. Bạn xuất thân từ tầng lớp thấp, thành công muộn mới là chính đạo	73
120. Hãy bỏ qua sĩ diện.....	73
121. Chủ doanh nghiệp nên tránh xa những người và việc không liên quan đến kiếm tiền.....	73

122. Người giỏi nói những lời dễ nghe	73
123. Công việc kiếm tiền nhưng có hại.....	74
124. Nguyên nhân thực sự khiến một gia đình nghèo khó:	74
125. Người kiểm soát được bản thân là thần thánh.....	75
126. Nhiều người thích tự lừa dối bản thân	75
127. Cẩn thận với môi trường xung quanh bạn.....	75
128. Chín loại người sẽ không đạt được gì trong tương lai	75
129. Không phải do không có tài năng	76
130. Sống trong đời thường khó thành công.....	76
131. Đàn ông khi nào mới thực sự trưởng thành?.....	77
132. Một người đột phá số phận cần gì?	77
133. Thoát khỏi môi trường để quan sát môi trường	78
134. Đừng bao giờ thỏa hiệp.....	78
135. Bạn cực kỳ khao khát, bạn sẽ ngày càng dửng dưng.....	78
136. Muốn thành công bạn phải quyết liệt, hãy nhớ những điều sau!	79
137. Tôi không bao giờ giao du với những người không trung thực, thói quen lừa dối	79
138. Tại sao nhiều người làm sếp lại có vẻ ngoài dữ dằn?	79
139. Nuôi dưỡng người tài quan trọng, nhưng quan trọng hơn là chọn lựa người tài ..	80
140. Giao tiếp: Kịp thời giảm thiểu tổn thất	80
141. Một người phụ nữ có thể trưởng thành, biến đổi hay không	80
142. Người phụ nữ cực kỳ thực tế mới có thể mở ra cuộc đời tươi sáng	81
143. Tất cả những người thành công trong kinh doanh đều rất quyết liệt	81
144. Không có hứng thú vì thiếu hiểu biết.....	81
145. Cách kết nối sâu với một người	82
146. Thu hút bằng sự hướng dẫn khéo léo	82
147. Bạn là hình ảnh do những người xung quanh tạo ra	82
148. Làm gì khi mơ hồ?	83
149. Phần lớn tai họa trong cuộc đời đến từ việc tiếp xúc với người không phù hợp ..	83

150. Người lạnh lùng, thiếu tình cảm thường có kết quả lớn	83
151. Cốt lõi để một gia đình phát triển	83
152. Bạn có từng nhận ra điều gì đó đột ngột không?	84
153. Sự trưởng thành nhỏ nhờ nỗ lực, sự biến đổi lớn nhờ phá vỡ ba quan điểm.....	84
154. Bốn giới hạn của con người	85
155. Sự giàu có có thể hóa giải sự nóng nảy	85
156. Người giỏi đều có khả năng chống lại sự tiêu hao nội tại.....	85
157. Năng lượng thuần túy.....	86
158. Giải mã Kinh Dịch	86
159. May mắn đến từ việc thử nghiệm và rèn luyện lặp đi lặp lại.....	87
160. Tài sản lớn nhất của người bình thường là thời gian, là 24 giờ mỗi ngày	87
161. Người thành công có một điểm chung: Đọc nhiều tiểu sử	87
162. Về nhà nên giả vờ ngốc nghếch, tỏ ra yếu đuối.....	87
163. Làm thế nào để biết một người có thật lòng với bạn không?	88
164. Dành 3-5 năm để thử nghiệm và sai lầm, sau đó dành 10 năm để làm một việc, 90% sẽ thành công	88
165. Khi một người có mục tiêu	88
166. Đôi khi sự nghi ngờ cũng khiến bạn ngừng phát triển.....	88
132. Một người đột phá số phận cần gì?	88
133. Thoát khỏi môi trường để quan sát môi trường	89
134. Đừng bao giờ thỏa hiệp.....	89
135. Bạn cực kỳ khao khát, bạn sẽ ngày càng dũng cảm.....	89
136. Muốn thành công bạn phải quyết liệt, hãy nhớ những điều sau!	90
137. Tôi không bao giờ giao du với những người không trung thực, thói quen lừa dối	90
138. Tại sao nhiều người làm sếp lại có vẻ ngoài dữ dằn?	90
139. Nuôi dưỡng người tài quan trọng, nhưng quan trọng hơn là chọn lựa người tài ..	91
140. Giao tiếp: Kịp thời giảm thiểu tổn thất	91
141. Một người phụ nữ có thể trưởng thành, biến đổi hay không	92

142. Người phụ nữ cực kỳ thực tế mới có thể mở ra cuộc đời tươi sáng	92
143. Tất cả những người thành công trong kinh doanh đều rất quyết liệt	92
144. Không có hứng thú vì thiếu hiểu biết.....	92
145. Cách kết nối sâu với một người	93
146. Thu hút bằng sự hướng dẫn khéo léo	93
147. Bạn là hình ảnh do những người xung quanh tạo ra	93
148. Làm gì khi mơ hồ?	94
149. Phần lớn tai họa trong cuộc đời đến từ việc tiếp xúc với người không phù hợp ..	94
150. Người lạnh lùng, thiếu tình cảm thường có kết quả lớn	94
151. Cốt lõi để một gia đình phát triển	94
152. Bạn có từng nhận ra điều gì đó đột ngột không?	95
153. Sự trưởng thành nhờ nỗ lực, sự biến đổi lớn nhờ phá vỡ ba quan điểm	96
154. Bốn giới hạn của con người	96
155. Sự giàu có có thể hóa giải sự nóng nảy	96
156. Người giỏi đều có khả năng chống lại sự tiêu hao nội tại.....	97
157. Năng lượng thuần túy.....	97
158. Giải mã Kinh Dịch	97
159. May mắn đến từ việc thử nghiệm và rèn luyện lặp đi lặp lại.....	98
160. Tài sản lớn nhất của người bình thường là thời gian, là 24 giờ mỗi ngày	98
161. Người thành công có một điểm chung: Đọc nhiều tiểu sử	98
162. Về nhà nên giả vờ ngốc nghếch, tỏ ra yếu đuối	99
163. Làm thế nào để biết một người có thật lòng với bạn không?	99
164. Dành 3-5 năm để thử nghiệm và sai lầm, sau đó dành 10 năm để làm một việc, 90% sẽ thành công	99
165. Khi một người có mục tiêu	99
166. Đôi khi sự nghi ngờ cũng khiến bạn ngừng phát triển.....	99
167. Không ngừng leo lên, tiến hóa và thái độ	100
168. Thế nào là giác ngộ	100
169. Bốn cấp độ kiếm tiền, bạn ở cấp độ nào?	100

170. Thực sự tiến bộ.....	100
171. Nội hao lớn nhất của người trẻ từ tầng lớp thấp chính là sự chỉ đạo sai lầm từ gia đình và người thân.....	101
172. Người xuất thân từ nông thôn có cơ hội vươn lên không?	101
173. Bí mật của sự giàu có là gì?	101
174. Chỉ cần bạn đủ tự tin, chắc chắn sẽ có người thích bạn.....	101
175. Các cô gái trẻ không nên mơ tưởng đi đường tắt.....	102
176. Định mệnh đúng là gì?	102
177. Người thông minh nói những lời dễ nghe.....	102
178. Một người càng kiếm được nhiều tiền, càng ít bị nội hao, tế bào cơ thể cũng rất linh hoạt.....	103
179. Không gần thì không kính.....	103
180. Nếu bạn muốn có mối quan hệ tốt với những người xung quanh, có một bí quyết:	103
181. Về việc tiêu tiền, có 5 nguyên tắc phổ quát, dành tặng bạn:.....	103
182. Tránh xa những người và hoạt động độc hại	103
183. Tại sao nhiều người thông minh lại sống bình thường?.....	104
184. Quyền lực chia cho ai?	104
185. Người mạnh mẽ có sức mạnh tự phục hồi mạnh mẽ, còn người yếu không có..	104
186. Điều xa xỉ nhất trên thế giới luôn là sự nghiệp	105
187. Người xuất thân từ gia đình bình thường đừng quá vội vàng.....	105
188. Kết bạn, nhất định phải có tiêu chuẩn.....	105
189. Đỉnh cao của phụ nữ là đi qua rừng hoa mà không vương một chiếc lá	105
190. Đây là tư duy của người giàu!	106
191. Người có tham vọng không cho phép bản thân bình thường.....	106
192. Người nhỏ nhen có dấu hiệu	106
193. Thế giới thực của các nhà tư bản là gì?.....	106
194. Chỉ có tình cảm được xây dựng bằng giá trị trao đổi mới là lâu dài và bền vững	106

195. Chiến lược là đồng hành cùng người mạnh	107
196. Người mạnh lên như thế nào?	107
197. Các bộ phim phải xem trên con đường tiến tới.....	107
198. Nguyên nhân một gia đình ngày càng nghèo, ngày càng thất bại.....	108
199. Cuộc đời này, người khác có yêu bạn hay không, thực sự không quan trọng	108
200. Thiên tài thực sự luôn cô độc!.....	108
201. Học hành có ích gì không?.....	109
202. Đại trượng phu phải đi khắp nơi	109
203. Mục đích của sự trung thực.....	109
204. Trích đoạn phỏng vấn của tác giả Minh Triều	109
205. Các giai đoạn trưởng thành của đàn ông.....	110
206. Bản chất con người có một điểm yếu: quan tâm đến cách người khác nhìn nhận mình.....	110
207. Người như thế nào dễ gặp quý nhân?	110
208. Làm thế nào để chọn bạn?.....	111
209. Cẩn thận chọn đối tác	111
210. Không bao giờ có vị tướng nào thành công một cách nhanh chóng.....	111
211. Lời nói ác ý là tích ác	111
212. Buông bỏ tâm giúp người, tôn trọng số phận người khác.....	112
213. Đọc sách đúng không phải là học thuộc lòng	112
214. Phụ nữ nhất định phải có giá trị cốt lõi để đàn ông không rời bỏ.....	112
215. Cao thủ chỉ có giao lưu tư tưởng, không có giao tiếp xã giao	112
216. Bốn việc lo chuyện bao đồng trong đời	112
217. Người ở ba đẳng cấp tình cảm	113
218. Một số kiến thức kinh doanh nhỏ.....	113
219. Nước chảy không tranh đầu	113
220. Cao thủ không có nhiều cảm xúc và phiền phức	113
221. Nguyên tắc xã giao lên trên.....	114
222. Tự ái quá mạnh là trở ngại thành công.....	114

223. Những người không thành công trong thế giới này là ai?	114
224. Gia đình có tầm nhìn	115
225. Khi còn trẻ, nhất định phải rời xa vùng an toàn.....	115
226. Cách giao tiếp tốt nhất.....	115
227. Người yếu bị người khác bắt nạt.....	115
228. Tránh xa những người mang gene thất bại	116
229. Cách nhận biết người thông minh xung quanh	116
230. Các giai đoạn tiến bộ của phụ nữ.....	116
231. Một bộ não bận rộn không thể nảy ra những ý tưởng vĩ đại và sáng tạo mới mẻ	116
232. Ban ơn cho người khác, tốt nhất là bắt đầu từ ân huệ nhỏ và tăng dần	117
233. Tài nguyên tuân theo hiệu ứng Matthew.....	117
234. Hãy vào môi trường tiên tiến và tiếp xúc với những người tiên tiến.....	117
236. Trong quá trình phát triển, đừng đấu tranh vô ích và hành động mù quáng.....	117
237. Khi được hỏi điều gì khiến Bill Gates sợ hãi nhất, ông trả lời:	118
238. Những người phụ nữ sống thực tế và lý trí	118
239. Từ 20 đến 30 tuổi là giai đoạn đầy đau khổ.....	118
240. Hầu hết mọi người phải đến 35-40 tuổi mới hiểu được sự thật và logic của xã hội	119
241. Tự tin là tốt, nhưng quá tự tin thì không tốt.....	119
242. Bỏ cuộc dễ dàng là đặc tính phổ biến của đa số người	119
243. Người giỏi là người suy nghĩ sâu sắc và hiểu biết rộng.....	119
244. Bất hiểu kiểu mới	119
245. Dấu hiệu của người đàn ông bắt đầu trở nên mạnh mẽ.....	119
246. Người có thành tựu lớn thường là người hướng nội	120
247. Phụ nữ cảm xúc là những người chơi cảm giác, khó thành công	120
248. Không nên kết giao với những người xấu xa.....	120
249. Ổn định cảm xúc là đỉnh cao của tu dưỡng.....	120
250. Cách tạo mối quan hệ với người thành công và quý nhân.....	120

251. Người nghèo có mặt mỏng, xương cứng, túi rỗng	120
252. Khi bạn đòi của bạn có giá trị hơn bạn	121
253. Ba sai lầm lớn trong cuộc đời	121
254. "Khi phải cắt đứt, nếu không làm sẽ gặp họa"	121
255. Bạn không có lòng quả cảm, sẽ chẳng bao giờ thành công	121
256. Người tài giỏi thường có thể lực mạnh mẽ như lửa hoang	121
257. Bạn là một người thật tuyệt vời!	121
258. Người trông có vẻ đàn độn nhưng có nội tâm tinh tế thường là người tài giỏi ..	122
259. Người khôn ngoan lập kế hoạch trong bóng tối và thành công trong ánh sáng..	122
260. Khả năng kiếm tiền mạnh và nhiều tiền mang lại cảm giác an toàn và đảm bảo cho gia đình	122
261. Quý nhân thực sự là ai?	122
262. Con người phải có chính kiến của riêng mình	122
263. Quy tắc trục xoay	123
264. Cuộc đời gặp khó khăn, phần lớn do hai nguyên nhân:	123
265. Người phụ nữ kiếm được nhiều tiền là người mạnh mẽ	123
236. Trong quá trình phát triển, đừng đấu tranh vô ích và hành động mù quáng.....	123
237. Khi được hỏi điều gì khiến Bill Gates sợ hãi nhất, ông trả lời:	123
238. Những người phụ nữ sống thực tế và lý trí	124
239. Từ 20 đến 30 tuổi là giai đoạn đầy đau khổ.....	124
240. Hầu hết mọi người phải đến 35-40 tuổi mới hiểu được sự thật và logic của xã hội	124
241. Tự tin là tốt, nhưng quá tự tin thì không tốt.....	124
242. Bỏ cuộc dễ dàng là đặc tính phổ biến của đa số người	125
243. Người giỏi là người suy nghĩ sâu sắc và hiểu biết rộng.....	125
244. Bất hiểu kiểu mới	125
245. Dấu hiệu của người đàn ông bắt đầu trở nên mạnh mẽ.....	125
246. Người có thành tựu lớn thường là người hướng nội	125
247. Phụ nữ cảm xúc là những người chơi cảm giác, khó thành công	125

248. Không nên kết giao với những người xấu xa	125
249. Ổn định cảm xúc là đỉnh cao của tu dưỡng.....	126
250. Cách tạo mối quan hệ với người thành công và quý nhân	126
251. Người nghèo có mặt mỏng, xương cứng, túi rỗng	126
252. Khi bạn đòi của bạn có giá trị hơn bạn	126
253. Ba sai lầm lớn trong cuộc đời	126
254. "Khi phải cắt đứt, nếu không làm sẽ gặp họa"	127
255. Bạn không có lòng quả cảm, sẽ chẳng bao giờ thành công	127
256. Người tài giỏi thường có thể lực mạnh mẽ như lửa hoang	127
257. Bạn là một người thật tuyệt vời!	127
258. Người trông có vẻ đàn độn nhưng có nội tâm tinh tế thường là người tài giỏi ..	127
259. Người khôn ngoan lập kế hoạch trong bóng tối và thành công trong ánh sáng..	127
260. Khả năng kiếm tiền mạnh và nhiều tiền mang lại cảm giác an toàn và đảm bảo cho gia đình	128
261. Quý nhân thực sự là ai?	128
262. Con người phải có chính kiến của riêng mình	128
263. Quy tắc trục xoay	128
264. Cuộc đời gặp khó khăn, phần lớn do hai nguyên nhân:	128
265. Người phụ nữ kiếm được nhiều tiền là người mạnh mẽ	128
266. Những người chấp nhận sự tương thích ngược đáng sợ đến mức nào?.....	129
267. Bạn càng tử tế với bản thân, người khác sẽ càng tàn nhẫn với bạn.....	129
268. Những người tài giỏi đều cực kỳ khiêm tốn và ản mình.....	129
269. Quy tắc ngấm trong xã hội.....	129
270. Phương pháp tiến bộ nhanh chóng cho người bình thường - chế độ đóng cửa ..	130
271. Đọc xong bạn sẽ không còn lo lắng nữa	130
272. Giữ khuyết điểm của người khác trong lòng, nhìn nhận ưu điểm của họ và khen ngợi.....	130
273. Đừng quá kỳ vọng vào việc con cái sẽ thành đạt để thay đổi tình trạng gia đình	130

274. Cách thay đổi vận mệnh.....	130
275. Người cũ không đi xa, họ chỉ dừng lại ở nơi đó	131
276. Con đường thành công bí mật của những người giỏi.....	131
277. Đừng mong đợi quá nhiều vào bất kỳ ai	131
278. Trình độ cao nhất của việc kiểm soát người khác không phải là kiểm soát, mà là khiến đối phương cảm thấy biết ơn.....	131
279. Xuất thân của bạn chỉ quyết định 20 năm đầu đời của bạn	131
236. Trong quá trình phát triển, đừng đấu tranh vô ích và hành động mù quáng.....	132
237. Khi được hỏi điều gì khiến Bill Gates sợ hãi nhất, ông trả lời:	132
238. Những người phụ nữ sống thực tế và lý trí	132
239. Từ 20 đến 30 tuổi là giai đoạn đầy đau khổ.....	132
240. Hầu hết mọi người phải đến 35-40 tuổi mới hiểu được sự thật và logic của xã hội	133
241. Tự tin là tốt, nhưng quá tự tin thì không tốt.....	133
242. Bỏ cuộc dễ dàng là đặc tính phổ biến của đa số người	133
243. Người giỏi là người suy nghĩ sâu sắc và hiểu biết rộng.....	133
244. Bất hiếu kiểu mới	133
245. Dấu hiệu của người đàn ông bắt đầu trở nên mạnh mẽ.....	133
246. Người có thành tựu lớn thường là người hướng nội	134
247. Phụ nữ cảm xúc là những người chơi cảm giác, khó thành công	134
248. Không nên kết giao với những người xấu xa	134
249. Ổn định cảm xúc là đỉnh cao của tu dưỡng.....	134
250. Cách tạo mối quan hệ với người thành công và quý nhân	134
251. Người nghèo có mặt mỏng, xương cứng, túi rỗng	135
252. Khi bạn đời của bạn có giá trị hơn bạn	135
253. Ba sai lầm lớn trong cuộc đời	135
254. "Khi phải cắt đứt, nếu không làm sẽ gặp họa"	135
255. Bạn không có lòng quả cảm, sẽ chẳng bao giờ thành công	135
256. Người tài giỏi thường có thể lực mạnh mẽ như lửa hoang	135

257. Bạn là một người thật tuyệt vời!	136
258. Người trông có vẻ đàn độn nhưng có nội tâm tinh tế thường là người tài giỏi ..	136
259. Người khôn ngoan lập kế hoạch trong bóng tối và thành công trong ánh sáng..	136
260. Khả năng kiếm tiền mạnh và nhiều tiền mang lại cảm giác an toàn và đảm bảo cho gia đình	136
261. Quý nhân thực sự là ai?	136
262. Con người phải có chính kiến của riêng mình	137
263. Quy tắc trục xoay	137
264. Cuộc đời gặp khó khăn, phần lớn do hai nguyên nhân:	137
265. Người phụ nữ kiếm được nhiều tiền là người mạnh mẽ	137
266. Những người chấp nhận sự tương thích ngược đáng sợ đến mức nào?	137
267. Bạn càng tử tế với bản thân, người khác sẽ càng tàn nhẫn với bạn	137
268. Những người tài giỏi đều cực kỳ khiêm tốn và ẩn mình	138
269. Quy tắc ngầm trong xã hội	138
270. Phương pháp tiến bộ nhanh chóng cho người bình thường - chế độ đóng cửa ..	138
271. Đọc xong bạn sẽ không còn lo lắng nữa	138
272. Giữ khuyết điểm của người khác trong lòng, nhìn nhận ưu điểm của họ và khen ngợi	138
273. Đừng quá kỳ vọng vào việc con cái sẽ thành đạt để thay đổi tình trạng gia đình	139
274. Cách thay đổi vận mệnh	139
275. Người cũ không đi xa, họ chỉ dừng lại ở nơi đó	139
276. Con đường thành công bí mật của những người giỏi	139
277. Đừng mong đợi quá nhiều vào bất kỳ ai	140
278. Trình độ cao nhất của việc kiểm soát người khác không phải là kiểm soát, mà là khiến đối phương cảm thấy biết ơn	140
279. Xuất thân của bạn chỉ quyết định 20 năm đầu đời của bạn	140
280. Nghệ thuật điều khiển người khác	140
281. Về sáng tạo	141

282. Người hiểu biết.....	141
283. Tiến bộ mang lại sự tinh táo và thuận lợi.....	141
284. Cảnh giới tối cao của cuộc đời là Nho làm vỏ, Đạo làm xương, Phật làm tâm..	141
285. Mỗi người đều phải trả giá cho nhận thức của mình	142
286. Hai việc quan trọng nhất để rèn luyện bản thân.....	142
287. Con người có chí lớn mà không có vận may thì cũng khó thành công.....	142
288. Đừng cho người khác cơ hội làm điều ác	142
289. Học cách đối nhân xử thế của người bình thường	143
290. Phấn đấu nên bắt đầu từ sớm	143
291. Tâm lý lành mạnh thường phù hợp với những thất bại đã trải qua.....	143
292. Thực sự trưởng thành không phải chỉ là nghe hiểu, mà là từ học hiểu, học nghĩ đến học dùng	144
293. Người và người sinh ra đã không bình đẳng.....	144
294. Trò chơi điền rồ của vốn	144
295. Thanh niên từ 20 đến 30 tuổi phải hoàn thiện nhận thức của mình.....	144
296. Bản chất là gì?	145
297. Tại sao không nên tùy tiện dạy người khác kiến thức?.....	145
298. Người có thể lột xác đều là người có khả năng phá vỡ giới hạn của nhận thức .	145
299. Linh hồn là gì?	145
300. Sức hút của nhân cách là gì?	146
301. Bạn sẽ bị môi trường đồng hóa	146
302. Khi từ chối người khác, hãy quyết đoán	146
303. Học tập suốt đời	146
304. Lười biếng là không nên, phải nhìn thế giới bằng con mắt phát triển	147
305. Người có khí trường mạnh là như thế nào?	147
306. Vòng tròn càng nhỏ càng cố định	147
307. Làm việc lớn và khó, vốn dĩ không có đường tắt	148
308. Đặc điểm lớn nhất của người rảnh rỗi là thời gian không có giá trị	148
309. Không bao giờ để lộ sức mạnh thật của bạn, giữ lại ba phần để bảo toàn.....	148

310. Tại sao người tài giỏi không muốn dẫn dắt bạn?	148
311. Không bao giờ cố gắng thay đổi bất kỳ ai	149
312. Biểu hiện của người thâm sâu là gì?	149
313. Đừng đáp lại người tiêu cực.....	149
314. Người tài giỏi là gì?	149
315. Thà dạy con thành sói, không dạy con thành cừu.....	150
316. Người thực sự tài giỏi	150
317. Khi nào con người thực sự mạnh mẽ?	150
318. Làm thế nào để thay đổi số phận?.....	150
319. Một người có thể khiêm tốn đến mức nào?	150
320. Làm ngay những việc khiến bạn ngại ngùng	151
321. Thế nào là hiểu chuyện?.....	151
322. Lãnh đạo lớn đều là bậc thầy về nhân tính.....	151
323. Tại sao chúng ta không thể nhờ cậy người lớn?	151
324. Không có khả năng không học được.....	152
325. Học tập là để sử dụng.....	152
326. Một sự thật đau lòng, người có chí tiến thủ thường là người ít tình cảm	152
327. Tại sao bây giờ kết hôn ngày càng khó?	152
328. Thế nào là lựa chọn đúng?	152
329. Bạn có thể cung cấp giá trị gì cho người khác?	153
330. Bạn không thành công vì bạn không đủ quyết liệt.....	153
331. Phương pháp tăng khả năng nhanh nhất	153
332. Cách Nhanh Nhất Để Tăng Trưởng Năng Lực	153
333. Người Lớn Nên Mạnh Dạn Nói Về Tiền	154
334. Đừng Chỉ Trích Những Người Chia Sẻ Kiến Thức	154
335. Cuộc Sống Là Nghệ Thuật Lựa Chọn và Cách Ly	154
336. Con Người Có Phần Cứng Giống Nhau Nhưng Phần Mềm Khác Nhau.....	155
337. Càng ở Tầng Lớp Thấp, Càng Cạnh Tranh Khốc Liệt! Người Thoát Ra Là Hiếm	155

338. Trạng Thái Phát Triển Phổ Biến: "Máu Hết Không Dám Động, Máu Đầy Bắt Đầu Đuà Giỡn"	155
339. Người Có Tính Kiên Nhẫn Cao, Sẽ Luôn Thành Công Và Có Cơ Hội.....	155
340. Cuộc Đời Là Hành Trình Tăng Cường Kiến Thức Và Kỹ Năng.....	156
341. Tiếp Cận Nguồn Thông Tin Cốt Lõi.....	156
342. Đừng Giao Lưu Sâu Với Người Ngăn Cản Bạn	156
343. Người Giỏi Luôn Đặt Lợi Ích Lên Hàng Đầu.....	156
344. Sự Trì Hoãn Tốn Nhiều Năng Lượng, Hành Động Chữa Bệnh	157
345. Đừng Dừng Thời Gian và Sức Lực Để Kiểm Tiền Khi Còn Trẻ.....	157
346. Bản Chất Con Người Luôn Tham Lam.....	158
346. Bản Chất Con Người Luôn Tham Lam Vô Độ	163
347. Đạo Đức Kinh Có Một Câu Có Thể Giải Quyết Mọi Vấn Đề.....	163
348. Bản Chất Con Người Phải Đi Ngược Lại, Tư Duy Đảo Chiều.....	163
349. Làm Thế Nào Để Cảm Thấy Thật Sảng Khoái? Tập Trung Vào Nội Tâm	163
350. Dành Nhiều Thời Gian Với Người Cùng Trình Độ Không Giúp Bạn Tiến Bộ .	164
351. Làm Thế Nào Để Nâng Cao Khả Năng Đối Nhân Xử Thế	164
352. Người Thực Sự Giỏi Sẽ Làm Gì Khi Bị Người Khác Gây Hấn?	164
353. Những Người Thành Công Đều Có Khí Chất Của Vua Chúa.....	165
354. Bí Quyết Cốt Lõi Để Thành Công Là Gì?	165
355. Dám Bỏ Tư Duy Cố Định Và Tiến Bộ Liên Tục!	165
356. Đàn Ông Thường Chỉ Có Thể Cạnh Tranh Trong Sự Nghiệp.....	165
357. Bản Chất Con Người Là Đáng Sợ Nhất, Hiểu Được Sẽ Giúp Bạn Đi Đúng Hướng Trong 10 Năm	166
358. Tin Vào Những Người Có Kết Quả	168
359. Cao Thủ Thường Là Những Người Lười Biếng Nhưng Đầy Chiến Lược	168
360. Xã Hội Loài Người Là Phiên Bản Nâng Cấp Của Thế Giới Động Vật.....	168
361. Cách Làm Việc Của Những Người Thông Thái	169
362. Tư Duy Nghèo Đang Hủy Hoại Bạn.....	169
363. Tâm Lý Người Mạnh	170

345. Khi Còn Trẻ, Đừng Dừng Thời Gian và Sức Lực Để Kiểm Tiền.....	171
364. Phụ Nữ Không Có Tư Duy Nam Giới Sẽ Không Có Lợi Thế Cạnh Tranh Trong Tình Trường và Thương Trường.....	171
365. Thợ Săn Cao Cấp Xuất Hiện Như Một Con Mồi.....	171
366. Luật Hấp Dẫn Trong "The Secret"	172
367. Bạn Càng Bình Tĩnh, Điềm Dạm và Kiên Nhẫn, Trường Khí Của Bạn Càng Mạnh.....	172
368. Bạn Đồng Hành Chất Lượng, Như Hổ Thêm Cánh.....	172
369. Đại Trí Nhược Ngốc	173
370. Ba Vấn Đề Chính Mà Đàn Ông Cần Giải Quyết Trước Tuổi 35.....	173
371. Người Trẻ Không Quan Tâm Đến Thời Cuộc Sẽ Chắc Chắn Thất Bại	173
372. [Tránh Xa Những Người Gây Cản Trở Bạn]	174
373. Đừng Tùy Tiện Mở Lòng Với Người Khác.....	174
374. Tại Sao Phải Ít Nói?	175
375. Tôi Không Thích Người Yếu Đuối và Ngu Ngốc.....	175
376. Vương Dương Minh Đã Từng Nói	176
378. Người Khôn Ngoan Không Sa Vào Tình Yêu	176
379. Năm Tầng Lớp Xã Hội, Bạn Ở Tầng Nào?	176
380. Con Người Bị Phế Bỏ Như Thế Nào	177
381. Cách Tốt Nhất Để Giải Quyết Sự Mông Lung Của Người Trẻ Là Đọc Lịch Sử.....	177
382. Người Có Năng Lượng Thấp Thường Khó Kiếm Được Nhiều Tiền	177
383. Sử Dụng Kỹ Năng Chuyên Môn Để Kiếm Danh, Lợi và Quyền	178
384. Đừng Thích Làm Thầy Người Khác	178
385. Người Thầy Tốt Thực Sự Là Người Dạy Theo Từng Người Học.....	179
386. Tập Trung 85% Năng Lượng Vào Những Người Yêu Thương và Hỗ Trợ Bạn	179
387. Làm Thế Nào Để Nhận Diện Phụ Nữ Chất Lượng.....	179
388. Khi Tham Lam, Trí Tuệ Sẽ Biến Mất.....	179
389. Làm Thế Nào Để "Giả Heo Ăn Hổ"?.....	180
390. Người Có Trí Tuệ Thực Sự Là Ai?.....	180

391. Người Thiếu Tình Yêu Từ Nhỏ Thường Không Có Sức Mạnh Tâm Hồn	181
392. Đa Số Người Thất Bại Không Phải Vì Năng Lực, Trí Tuệ, Hay Cơ Hội, Mà Vì Tâm Trạng Tiêu Cực và Không Kiên Trì.....	181
393. Thầy Dẫn Vào Cửa, Tu Hành Tại Cá Nhân.....	181
394. Tránh Xa Người Rác Rưởi.....	182
395. Tránh Xa Người Không Biết Ơn.....	182
396. Câu Chuyện Với Elon Musk	182
397. Người Phụ Nữ Đi Qua Nghịch Cảnh Rất Mạnh Mẽ	183
398. Sức Khỏe Và Tâm Lý	183
399. Trích Đoạn Từ Phim "Thiên Đạo"	183
400. Lời Dạy Trong Kinh Kim Cang	183
401. Tại Sao Người Khác Biết Bạn Thật Thà Ngay Lần Đầu Gặp?	183
402. Làm Thế Nào Để Nhận Biết Một Người Đàn Ông Sẽ Nghèo Hay Giàu Trong Tương Lai?	184
403. Duy Trì Tầng Lớp Xã Hội, Khoảng Cách Tạo Nên Nhận Thức.....	184
404. 5 Loại "Khí" Của Người Mạnh Mẽ.....	184
405. Tối Ưu Cuộc Sống	184
406. 8 Giới Hạn Cuộc Đời Không Nên Vượt Qua.....	184
407. Nhận Thức Thương Mại.....	185
408. Đơn Giản Hoá Mục Tiêu.....	185
409. Đọc Sách Kinh Điển.....	185
410. Quy Tắc Giao Tiếp Nâng Cao.....	185
411. Quy Luật Tính Người.....	185
412. Bậc Thầy Nhân Tính	185
413. Vấn Đề Gia Đình Nguyên Sinh.....	186
414. Nhận Biết Người Tài.....	186
415. Đọc Lịch Sử	186
416. Chân Thành	186
417. Người Bắt Đầu Từ Tay Trắng.....	186

418. Bí Quyết Sống Trẻ Trung.....	186
419. Sự Thật Cần Hiểu Rõ	186
420. Đặc Điểm Người Trải Qua Khó Khăn	186
421. Thấu Hiểu Tính Người.....	187
422. Người Giỏi Là Người Biết Biểu Đạt.....	187
423. Tại Sao Người Học Cao Thường Không Làm Được Kinh Doanh?	187
424. Lịch Sử Và Những Người Thành Công	187
425. Ăn Khô Lúc Trẻ	187
426. Tình Cảm Và Sự Lý Trí	187
427. Cách Nâng Cao Bản Thân.....	188
428. Cách Vượt Qua Khoảnh Khắc Tăm Tối Trong Đời.....	188
429. Phụ Nữ Khi Thức Tỉnh.....	188
430. Không Bao Giờ Cảm Thấy Xấu Hổ	188

Lời mở đầu: Thế nào là văn hóa mạnh mẽ? Làm sao để sở hữu tư duy của kẻ mạnh?

Hiểu rõ để giảm bớt 20 năm phấn đấu!

Con người trong cuộc đời này cần nắm vững ba kỹ năng lớn: Một là bản chất con người, hai là quy luật, ba là thuộc tính văn hóa. Quy luật là thiên đạo, thuộc tính văn hóa là địa đạo, bản chất con người là nhân đạo, Chúng hợp lại thành thiên cơ. Nhận thức của một người càng cao, sự thấu hiểu thiên cơ càng sâu sắc. Đặc điểm của quy luật là như vậy, vốn dĩ là như thế, không thể tranh cãi. Quy luật không chuyển theo ý chí của con người, bạn chỉ có thể nhận biết và tuân thủ, không thể thay đổi. Cái gọi là thực sự cầu thị, chính là nhận biết và tuân thủ quy luật của sự vật. Nhưng có thể nhìn thấy quy luật của sự vật hay không, phụ thuộc vào quan niệm và nhận thức cá nhân, có thể giác ngộ được hay không. Văn hóa mạnh mẽ, chính là văn hóa tuân thủ quy luật của sự vật, Văn hóa yếu kém, chính là dựa vào kỳ vọng đạo đức của kẻ mạnh, thu được ngoại lệ, cũng là kỳ vọng có một đẳng cấp thế. Nói trắng ra, kẻ mạnh trở thành kẻ mạnh vì họ tin vào quy luật của thế giới này, chỉ có một quy luật duy nhất, đó là luật rừng. Không hiểu luật rừng, có thể xem vài tập của Thế giới động vật, bạn sẽ hiểu ngay thôi. Thế giới con người và thế giới động vật có cùng một thuộc tính, đó là kẻ mạnh ăn kẻ yếu. Ở đây không có tình cảm, không có lý lẽ, thậm chí không có đúng sai. Sói muốn ăn cừu, cừu nói lý lẽ, nói đúng sai, nói tình cảm với sói, có ích không? Sói có bị quả báo vì ăn cừu không? Không. Sói ăn cừu, đó là quy luật! Bạn là cừu, bạn phải bị sói ăn, đó mới là điều hợp lý. Người tuân thủ văn hóa mạnh mẽ tuân theo quy

luật khách quan này, nên không bị ánh mắt thế tục, ràng buộc đạo đức, tình cảm con cái kiềm chế. Họ liều mạng để biến mình thành sói! Vì họ biết rõ, nếu mình sống như cừu, những người thân, bạn bè, người yêu xung quanh mình đều sẽ bị sói ăn mất. Còn văn hóa yếu kém vì dễ học, dễ hiểu, dễ sử dụng, trở thành loại phổ biến. Văn hóa dân gian cổ đại, chú trọng văn hóa “trời cao”, là văn hóa chờ đáng cứu thế đến cứu mình. Nói trắng ra, là chờ bánh từ trên trời rơi xuống. Nút thắt của quan niệm truyền thống nằm ở chữ “dựa vào”. Ở nhà dựa vào cha mẹ, ra ngoài dựa vào bạn bè, dựa vào Thượng đế, dựa vào Bồ Tát, dựa vào ân huệ của hoàng đế, tổng kết lại là dựa vào mọi thứ, nhưng chưa hiểu rõ rằng thực sự bạn chỉ có thể dựa vào chính mình.

Kẻ mạnh đều cô đơn Cái gọi là giao tiếp xã hội, trong mắt kẻ mạnh thực sự là không tồn tại! Giao tiếp xã hội của họ đều nhằm mục đích thu lợi ích. Có lợi ích thì có tình cảm, không có lợi ích thì không nên có tình cảm! Bạn nhìn có thấy chói mắt không, không chấp nhận được? Đó là thuộc tính văn hóa trong xương tủy bạn đang kiểm soát nhận thức của bạn. Khi bạn đọc đến đây và cảm thấy trong lòng không thể chấp nhận, điều đó có nghĩa là thuộc tính văn hóa của bạn thuộc về văn hóa yếu kém!

Đừng vội, tôi sẽ nói về thuộc tính văn hóa là gì, và tại sao bạn bị nó kiểm soát.

Trở lại câu nói "có tình cảm thì mới có lợi ích", đó là quy luật, quy luật là sự thật khách quan, bạn chấp nhận hay không, nó vẫn tồn tại ở đó.

Tôi biết bạn sẽ nói rằng, bạn bây giờ đối xử rất tốt với cha mẹ mình, không vì bất kỳ lợi ích nào.

Nếu cha mẹ bạn có tài sản một tỷ, bạn ngày ngày ở bên cạnh họ, chỉ cần đưa cho bạn một tỷ đó, bạn có đối xử tốt với họ gấp mười lần hiện tại không?

Lại hỏi bạn, hiện tại bạn tốt với con cái hơn hay với cha mẹ hơn?

Lại hỏi bạn, bạn sinh con vì bạn vui hay vì con bạn vui?

Khi con bạn lớn lên, bạn nói với chúng: "Mẹ đã sinh con ra, nuôi lớn con, rất khó khăn, con phải biết hiếu thảo với mẹ."

Bạn sinh chúng vì bạn vui, bạn nuôi chúng cũng vì bạn vui, không cần biết bạn có thừa nhận hay không, bạn đã đưa chúng đến thế giới này mà không qua sự đồng ý của chúng phải không?

Rồi bạn yêu cầu chúng hiếu thảo với bạn khi bạn già, phải chăng cũng vì bạn vui?

Ngoài sự ích kỷ muốn mình vui ra, có tình cảm gì trong đó không?

Có thể bạn đọc đến đây, đã không thể chấp nhận được, nghĩ rằng tôi là người máu lạnh đúng không?

Vậy tôi nói cho bạn biết, người theo văn hóa mạnh mẽ đều có suy nghĩ như vậy, vì đó là quy luật.

Bản chất của mọi tình cảm đều là vì lợi ích!

Chỉ là tôi dám thừa nhận, còn bạn không dám thừa nhận.

Thậm chí, phần lớn mọi người đều không muốn thừa nhận, vì họ tin vào giá trị phổ quát của thế giới, tin rằng nhân tính vốn thiện, tin rằng người tốt sẽ được báo đáp.

Đó đều là những lý tưởng hóa.

Như một con thỏ nhỏ ở trong khu rừng đầy rắn độc và thú dữ, nhìn thấy một bông hoa, tưởng tượng đó là một khu vườn xinh đẹp.

Thiên đường ở đâu? Kẻ yếu mãi mãi không có cơ hội đến đó!

Còn kẻ mạnh, mỗi ngày sống đều ở thiên đường.

Một con sư tử trở thành thủ lĩnh của bầy sư tử, có thể giao phối với tất cả sư tử cái trong bầy, còn những con sư tử đực khác chỉ có thể nhìn.

Thủ lĩnh sư tử đực không cần săn mồi nhưng có quyền ưu tiên phân phối thức ăn.

Đó là thiên đường, nhưng chỉ có kẻ mạnh mới sống ở đó.

Còn trong mắt người theo văn hóa yếu kém, đó là vô đạo đức, đó là bất nạt. Điều gì tạo nên nghèo đói? Đó là thuộc tính văn hóa yếu kém trong xương tủy của bạn.

Thuộc tính văn hóa là gì? Là những tư tưởng được truyền vào từ nhỏ đến lớn bởi những người xung quanh, là hiệu ứng bầy đàn bị ảnh hưởng bởi phần lớn người xung quanh.

Những tư tưởng này, những ảnh hưởng này, sẽ ăn sâu vào não của một người, hình thành cơ sở đánh giá giá trị của mọi sự vật.

Điều này giống như trong mắt người Tứ Xuyên, món ăn ngon nhất chắc chắn phải là cay, món nhạt nhẽo không thể ăn được.

Còn trong mắt người Quảng Đông, ăn cay thì nóng trong người, ăn nhạt mới đúng.

Đây là kết quả của thuộc tính văn hóa!

Nếu bạn đặt người Quảng Đông này ở Tứ Xuyên trong 10 năm, anh ta sẽ ăn sâu vào đầu rằng, món cay mới là ngon nhất.

Những suy nghĩ, nhận thức, đánh giá, quan điểm hiện tại của bạn không phải của riêng bạn. Đều do phần lớn người xung quanh bạn truyền vào.

Đây gọi là hội chứng mù quáng theo đám đông!

Muốn thoát khỏi sự kiểm soát của thuộc tính văn hóa này, chỉ có một lựa chọn: Thay đổi môi trường! Đừng tin vào lời khuyên của những người xung quanh! Hãy nói chuyện với những người giỏi!

Đọc bài viết, đọc sách, nghe giảng, đều là những cách tốt nhất để nói chuyện với người giỏi.

Tại sao Trung Quốc cổ đại lại lạc hậu?

Điều này phải nhìn vào hệ thống và văn hóa đằng sau bề mặt.

Vì bất kỳ số phận nào, suy cho cùng đều là sản phẩm của văn hóa.

Năm ngàn năm tích lũy văn hóa đủ để chúng ta vỗ ngực nói: Chúng ta có văn hóa. Nhưng năm ngàn năm tích lũy văn hóa không thể khiến chúng ta ngẩng đầu đáp: Chúng ta có gì về văn hóa?

Nếu văn hóa từ gốc rễ là thuộc tính văn hóa yếu kém, làm sao có thể chứa đựng được chính trị và kinh tế của văn hóa mạnh mẽ?

Đánh giá thuộc tính của một nền văn hóa không phải nhìn vào thời gian tích lũy dài hay ngắn, mà là nhìn vào khoảng cách của nó so với quy luật khách quan. Hoàng đế cổ đại tin vào thần thánh, trường sinh bất tử, không tin vào khoa học kỹ thuật, dẫn đến quốc môn bị các cường quốc phương Tây mở ra. Sau đó học hỏi mô hình kinh tế và khoa học kỹ thuật phương Tây, cải cách mở cửa, mới có được quốc gia giàu mạnh ngày nay.

Những điều này đều cho thấy kết quả do văn hóa mạnh mẽ và văn hóa yếu kém mang lại.

Gần đây, Jack Ma trong một chương trình nói rằng, ông không thích tiền, không quan tâm đến tiền, đã gây xôn xao dư luận.

Còn cựu chủ tịch Vanke Wang Shi nói rằng, giới trẻ không nên vội kiếm tiền, hãy làm từ thiện, leo núi, cũng gây ra làn sóng phản ứng trên mạng.

Thực ra họ nói không sai, vì, tầng lớp của họ vốn dĩ không phải là điều mà người bình thường có thể hiểu được.

Vì kiến thức trong xã hội này có thuộc tính giai cấp, bạn không ở trong giai cấp đó, nào bạn không thể tiếp nhận tín hiệu chính xác của người khác, giống như điện thoại của bạn không biết mật khẩu thì không thể kết nối.

Người hiểu được thuộc tính văn hóa có thể dựa vào đó để đánh giá nhân tính của một người hoặc một nhóm người, nhìn thấu quy luật phát triển của sự vật, từ đó dự đoán kết quả sự việc.

Văn hóa mạnh mẽ, có ba điểm sau:

1. Quan điểm lập trường: Lão Tử dạy chúng ta, người dưới nghe đạo, cười ha hả, không cười không đủ gọi là đạo.

Nói về vấn đề quan điểm. Giá trị của kẻ mạnh luôn nhấn mạnh mọi người phải tránh “đưa mình vào vị trí của kẻ yếu”.

Đừng đặt mình vào góc độ của kẻ yếu, góc độ của nhân viên, góc độ của người bị quản lý, những người như vậy, từ chối văn hóa mạnh mẽ,

Làm sao có thể biến mình thành kẻ mạnh?

Đừng suốt ngày chỉ trích ông chủ đen tâm không công bằng, tại sao không suy nghĩ làm thế nào để trở thành ông chủ, làm thế nào để sử dụng sự bất công? Nguyên nhân gốc rễ là do thuộc tính của bạn chưa thay đổi, lập trường sai.

2. Môi trường sống: Những khu vực nghèo khó có phong tục giản dị, nhưng thực ra điều đó không có nghĩa là họ có đạo đức cao,

mà là họ sợ hãi hoặc thậm chí trốn tránh, không dám rời khỏi môi trường cố định và khép kín này, chỉ có thể sống một cách trung thực. Họ ghét tranh đấu, giúp đỡ lẫn nhau, vì vậy họ không thể cảm nhận được sự lạnh lùng của con người ở thành phố lớn, không thể cảm nhận được sự tàn khốc của cuộc đấu tranh ở tầng lớp cao. Họ nghĩ rằng tại sao không thể cùng nhau chiến thắng, cùng nhau phát triển? Thực tế, tầng lớp cao không phải làm bánh, mà là chơi trò chia bánh, tranh giành lợi ích.

3. Tài nguyên: Nhiều người muốn học theo Lý Bạch không sợ quyền quý, không cúi đầu, thậm chí thường đối đầu với cấp trên.

Thực ra, người bình thường và Lý Bạch khác nhau vài ngàn năm ánh sáng. Trước khi trở thành người nổi tiếng nhất, hãy lo cho cái bụng của mình, lo bữa ăn tiếp theo là gì trước đã? Khi bạn nghe một người nói chuyện, trước tiên hãy xem bối cảnh và tài nguyên của họ. Một người nói rằng tiền bạc không quan trọng trong đời, sống vui vẻ là được, tiền bạc chỉ là vật ngoài thân. Bạn đừng tin hết, có thể người đó là một tỷ phú. Họ có đủ tư cách để nói như vậy. Đừng thấy Châu Nhuận Phát đi tàu điện ngầm mua đồ mà nghĩ rằng đó là hạnh phúc. Đó là trải nghiệm cuộc sống đôi khi của họ, họ có thể bất cứ lúc nào chọn quay lại và lái một chiếc Rolls-Royce. Còn bạn thì sao...

Làm thế nào để có tư duy của kẻ mạnh?

Vì tư duy của kẻ mạnh và 99% người bình thường khác nhau, thậm chí hoàn toàn trái ngược.

Quá trình hình thành tư duy mạnh mẽ vô cùng khó khăn, vì rất phản nhân tính.

Cần ba điểm sau:

1. Tin tưởng kẻ mạnh: Bước đầu tiên là tin tưởng kẻ mạnh, điều này rất khó khăn. Vì từ nhỏ mọi người đã bị nhồi nhét khái niệm “kẻ ăn thịt người là đáng

khinh”, cho rằng người có tiền, có quyền, không có người tốt, có sự phản kháng tự nhiên trong tâm lý.

Vì vậy để người bình thường không ghen tị kẻ giàu, không ghen tị quan chức đã rất khó rồi, bạn muốn họ học theo những người này, cơ bản là khó càng thêm khó. Điển hình nhất là khi tư vấn người giỏi hơn mình, khi kẻ mạnh đưa ra câu trả lời, mình không hiểu, thay vì khiêm tốn tiếp nhận, lại muốn tranh luận ngay lập tức, giống như bạn đang đọc bài viết này. Luôn muốn chứng minh mình đúng, bạn đúng, tại sao bạn không thành công? Cái gọi là tin tưởng kẻ mạnh, là sự qui thuận vô điều kiện. Văn hóa mạnh mẽ không phải để bạn hiểu và chấp nhận, mà là chấp nhận rồi hành động, sau đó mới có thể hiểu được.

2. Theo đuổi kẻ mạnh: Củ gừng bản địa không cay, nhưng nhà sư từ nơi khác đến lại biết niệm kinh, mọi người thường không nhận ra người mạnh mẽ bên cạnh mình. Thường tôn sùng những kẻ mạnh không quen thuộc.

Ví dụ, liên tục nghiên cứu Jack Ma, Nhậm Chính Phi, Lưu Truyền Chí và các doanh nhân hàng đầu khác, Thực ra những người này quá xa vời với thực tế của người bình thường chúng ta, cơ bản không cùng một trọng lượng. Thời đại, bối cảnh, lĩnh vực của họ không thể bắt chước được đối với chúng ta. Nhưng nếu chúng ta thực sự muốn thành công, như tôi thường nói, hãy theo dõi những người gần bạn hơn, cao hơn bạn một nấc, hoặc là một bậc. Xem họ đang làm gì, môi trường và điều kiện của họ tương tự, học hỏi nhiều hơn, luôn sẵn sàng hỏi. Xem họ đang làm gì, rồi làm theo, từng bước nâng cấp mạng lưới xã hội và hệ thống tư duy của mình, hoàn thành sự chuyển đổi tư duy của bản thân.

3. Dựa vào kẻ mạnh: Theo dõi kẻ mạnh, không quan trọng hiểu hay không, tiếp nhận toàn bộ, trước tiên làm cho vững chắc, sau đó mới tối ưu hóa. Không phải hiểu rồi mới hành động.

Vì với mô hình tư duy hiện tại của bạn không thể hiểu được, và sẽ có sự phản kháng rất lớn, vì vậy, trước tiên tiếp nhận toàn bộ mà không phê phán, thông qua thực hành để điều chỉnh bản thân. Nhưng điều này có một vấn đề, nhiều người cả đời có thể không nhận được thông tin chính xác, một sai lầm đủ để khiến bản thân không bao giờ phục hồi. Nói một cách thông tục, bạn chỉ thấy kẻ trộm ăn thịt, không thấy kẻ trộm bị đánh. Bạn chỉ thấy vẻ hào nhoáng của người thành công, nhưng vô tình bỏ qua bóng tối phía sau họ, chỉ thấy họ mở công ty, không thấy họ có được tài nguyên như thế nào, chỉ thấy vẻ ngoài hào nhoáng, không thấy sự tính toán phía sau. Vì vậy, cách tốt nhất là theo dõi kẻ mạnh, trở thành tai mắt, tay chân của họ, trở thành một phần của họ, mới có thể thực sự chuyển biến. Trong mắt người hầu không có người vĩ đại, không chỉ vì thiếu sự huyền bí, mà còn vì nguyên nhân gốc rễ là hành động của người vĩ đại không bao giờ vĩ đại, mà càng tầm tối, càng giả tạo, càng tàn nhẫn, càng lạnh lùng, càng vô tình. Tất cả những điều này, người bình thường không thể chấp nhận được. Vì vậy, văn hóa mạnh mẽ, người bình thường không thể hiểu được, càng không thể chấp nhận! Vì vậy đừng tin vào lý lẽ, cũng đừng tôn sùng lý lẽ, Vì những điều có lý thường vô ích! Còn những điều thực sự hữu ích, thường là những điều nghe không có lý!

001. Tại sao phụ nữ cần đặc biệt nỗ lực?

Một khi để đàn ông phát hiện ra bạn tự ti, cần anh ta, không thể độc lập, thì tiềm thức của họ sẽ muốn bắt nạt bạn, nô dịch bạn, chà đạp bạn, điều này giống như cá mập người thấy mùi máu.

Điều bất hạnh lớn nhất của một người phụ nữ là không có sự nghiệp, chỉ theo đuổi tình cảm. Khi bạn đầu khổ vào ban đêm, khi cuộc sống không như ý, bạn sẽ nhận ra rằng không ai quan tâm đến bạn, người có thể kéo bạn ra khỏi vũng bùn chỉ có thể là tiền trong tay bạn và tinh thần không chịu khuất phục của bạn.

Thế giới này luôn là kẻ yếu thích nghi với kẻ mạnh, và thế giới chỉ tôn trọng kẻ mạnh. Vì vậy, với tư cách là một người phụ nữ, muốn chiếm giữ một vị trí trong thế giới này, bạn không thể dựa vào bất kỳ ai, bạn phải liên tục rèn luyện bản thân, rèn luyện ngoại hình, rèn luyện khả năng kiếm tiền. Khi bạn cải thiện bản thân, mọi thứ sẽ xoay quanh bạn.

002. Tại sao những người thực sự giỏi thường rất yên tĩnh

Những người thực sự có năng lực không hứng thú với việc thể hiện và khoe khoang, chỉ những người đầu rỗng tuếch, túi tiền trống rỗng mới thích khoe khoang sự ngu dốt của mình trong các tình huống, những kẻ bảo nông nổi không thể yên tĩnh, dựa vào dối trá và khoác lác để che đậy bản thân, thực chất là đang tự lừa dối mình.

Trong bất kỳ nhóm nào, những người thực sự giỏi thường là những người rất yên tĩnh, chính vì sự yên tĩnh này mà họ có thể nhìn rõ hành động của người khác, từ đó thấu hiểu được mưu lược và trí tuệ, và trở nên ngày càng giỏi hơn!

003. Những người vươn lên từ tầng lớp thấp, bản chất đều là những người quyết đoán và nhẫn tâm!

Việc vươn lên từ tầng lớp thấp có nghĩa là bạn phải đặt cược đúng nhiều lần liên tiếp, phải có sự nhanh nhẹn, chính xác và dứt khoát cùng với dũng khí cắt đứt những điều không cần thiết, bởi nhiều lúc không có giải pháp tối ưu tuyệt đối, chỉ đơn giản là vấn đề thêm nước hay thêm bột mì.

Những người thực sự mạnh mẽ đến mức cực đoan, đều mang một chút tàn nhẫn. Họ thậm chí làm được nhiều việc mà người trước không thể làm, để lại những thành tựu không thể phai mờ, nhưng vẫn bị mang tiếng là vô tình bạc nghĩa. Đây là sức mạnh tâm lý mà kẻ mạnh phải đối mặt.

Ai bảo bạn cứ muốn đối đầu với số phận và trời cao, người thắng được thiên mệnh, chẳng phải đều là những người nhẫn tâm với bản thân sao?

Nhưng điều này không có nghĩa là không có lòng nhân từ và tốt bụng, chỉ cần bạn nhìn xa và yêu thương sâu sắc.

Sự vươn lên là một việc rất khó khăn, nhưng có gì là không khó? Ai mà không khó khăn? Có lẽ sống với nỗi đau vốn là một phần của cuộc sống.

004. Năm bước để khởi nghiệp từ hai bàn tay trắng

1. Bước đầu tiên của khởi nghiệp từ hai bàn tay trắng không phải là mở công ty, mà là rời khỏi gia đình gốc.
2. Bước thứ hai của khởi nghiệp từ hai bàn tay trắng không phải là mở công ty, mà là chọn một ngành đang phát triển.
3. Bước thứ ba của khởi nghiệp từ hai bàn tay trắng cũng không phải là mở công ty, mà là tích lũy một khoản vốn khởi đầu.
4. Bước thứ tư của khởi nghiệp từ hai bàn tay trắng cũng không phải là mở công ty, mà là chờ đợi một cơ hội khởi nghiệp.
5. Bước thứ năm của khởi nghiệp từ hai bàn tay trắng, bạn phải có niềm tin vững chắc, mở một công ty trong một ngành đang phát triển, được thị trường và vốn ưa chuộng. Đối với những người khởi nghiệp từ hai bàn tay trắng, mở công ty chưa bao giờ là tiếng kèn xung trận, mở công ty luôn là bài ca chiến thắng thị trường.

005. Trí tuệ đối nhân xử thế mà sếp cũ dặn dò trước khi rời đi

1. Dù người khác cầu xin, cũng không bao giờ đưa ra ý kiến cho bất kỳ ai.
2. Khi gặp vấn đề, nếu có thể tìm người lạ và dùng tiền giải quyết, hãy tìm người lạ, cố gắng không tìm người quen.
3. Đừng tham lam những lợi ích nhỏ, không ai mãi mãi là kẻ thua cuộc.
4. Thà đợi người khác 10 phút, không để người khác đợi mình 1 phút.
5. Đối với những người thích chiếm lợi ích nhỏ, hãy nhìn thấu nhưng không nói ra.
6. Người quen mở công ty mời bạn đến, đừng đi.
7. Hãy tôn trọng người khác một cách có thói quen, kể cả những người không tôn trọng mình.
8. Nhất định phải xử lý tốt quan hệ với sếp, tôn trọng và phục tùng sếp, không bao giờ sai!

006. Tại sao người nghèo thường rất tự ti?

Chủ yếu là vì chưa hiểu rõ sự thật của cuộc đời. Hầu hết mọi người không bị áp đảo bởi trí tuệ. Chỉ có bốn chữ: quen tay hay việc.

Bạn đến những nơi cao cấp nhiều, bạn sẽ quen với quy tắc của nơi đó, rồi mọi người sẽ nói bạn đã trải đời, nói bạn thanh lịch! Bạn yêu đương nhiều, nắm rõ những bí quyết của đàn ông và phụ nữ, rồi bạn sẽ trở thành người tình tài ba trong truyền thuyết.

Bạn tán tỉnh một người đàn ông, bạn rất lo lắng, nhưng nếu bạn tán tỉnh một trăm người, sau đó thêm một người nữa, bạn còn lo lắng không? Có dễ dàng tiếp cận không? Điều là vấn đề xác suất.

Một người chỉ cần có cơ hội thử sai, thì không thể mãi mãi là kẻ thất bại.

Người nghèo bị mắc kẹt chính ở đây, không có cơ hội thử sai, nên kỹ năng không thể phát triển, vì vậy phần lớn họ bắt đầu tự nghi ngờ bản thân, liệu mình có thông minh như những người có điều kiện tốt hơn không? Có nỗ lực như họ không? Đây là một tư duy sai lầm.

Khi bạn hiểu rõ ý nghĩa thực sự của cuộc đời, bạn sẽ không bao giờ tự trách mình nữa, và sự tự ti cũng sẽ biến mất. Thực ra chỉ đơn giản vậy thôi!

007. Phụ nữ làm việc trong môi trường công sở cần có tâm lý ổn định

Phụ nữ bước ra xã hội làm việc, trước hết cần có tâm lý vững vàng như núi Thái Sơn, mặt dày như tường thành, đó mới là con đường đúng đắn.

Khi tâm lý ổn định, bạn mới có thể nghĩ ra những ý tưởng tốt. Hoảng loạn, hấp tấp là những điều cấm kỵ lớn.

Xã hội này đòi hỏi đạo đức rất cao ở phụ nữ, không cần nói nhiều, những chỉ trích, chửi bới, sỉ nhục đạo đức, thậm chí là tấn công cá nhân đều sẽ ập đến. Đối mặt với những điều này, lời khuyên của Vương thúc là không thừa nhận bất cứ điều gì nếu không có bằng chứng xác thực, mặc kệ mọi người nói gì, hãy buông bỏ lòng tự trọng cao ngạo của bạn, như vậy người khác sẽ không thể làm gì bạn.

Bao gồm cả những "khuyết điểm" mà bạn bắn khoăn, như vóc dáng, thực sự, chỉ cần bạn không quan tâm, người khác cũng sẽ không quan tâm. Những ai thực sự quan tâm, hãy để họ đi, họ vốn không cùng con đường với bạn. Không cần cố hòa nhập. Còn những người có sở thích kỳ lạ, hãy để họ tìm kiếm, thật sự không cần nuông chiều họ.

Tâm lý mạnh mẽ của bạn thực sự có thể được cải thiện thông qua luyện tập liên tục. Khi bạn chưa phải là người mạnh mẽ, bạn có thể tìm một người mạnh mẽ trong tâm trí bạn, học hỏi và bắt chước họ, theo thời gian, bạn sẽ dần trở nên mạnh mẽ hơn.

008. Tư duy ấu trĩ

Một gia đình tốt đẹp thường dễ bị loại người này làm lệch lạc, gây rối loạn, thậm chí dẫn đến thảm họa.

Đặc điểm điển hình của họ là tư duy ấu trĩ, họ sống trong sự bảo bọc, không biết tiền bạc đến từ đâu, cũng không hiểu bản chất con người. Cách họ xử lý công việc cũng mơ hồ, nghĩ rằng thế giới là như họ tưởng tượng.

Họ thích bắt ép người khác bằng đạo đức và ưa thích những câu chuyện độc hại. Nắm giữ tài nguyên gia đình, nhưng lại dễ bị lừa, tham lam, tức giận, si mê là những đặc điểm của họ. Họ tham lam, thích nổi giận và ngu ngốc, điều này không phải do tính cách của họ mà là do nguyên tội của họ. Cuộc đời của họ định sẵn phải trải qua thảm họa mới mới giữa được. Nếu không bị thực tế đánh một bài học đích đáng, họ hoàn toàn không thể trưởng thành.

009. Sự đáng tin cậy

Đừng bao giờ trong công việc, vì những chuyện vặt vãnh mà lặt mặt với người khác. Công việc là để sống, đừng quá nghiêm túc. Có thể lừa thì lừa, có thể làm thì làm. Nếu đã nói vài câu mà người ta không hiểu, thì không cần nói nữa. Hãy cười một cách lịch sự, nhiều vấn đề sẽ tự nhiên biến mất.

Việc này tôi làm mà không có lợi ích thực chất, thì tôi sẽ không làm. Nếu người ta nhất quyết muốn tôi làm, tôi sẽ kéo dài thời gian. Sau vài ngày, họ hỏi lại, tôi sẽ xin lỗi rằng quá bận, không có thời gian.

Cuối cùng, việc này không thành. Sau đó, họ sẽ không làm phiền tôi nữa. Tất cả đều vui vẻ.

011 Tiếp cận với người có năng lực thực thi mạnh

Nếu bên cạnh bạn có một người có năng lực thực thi mạnh, đó là điều may mắn, hãy tiếp cận với anh ấy. Khi bạn ở bên cạnh anh ấy, bạn sẽ giống như anh ấy, có năng lực thực thi và bị anh ấy ảnh hưởng. Ngược lại, nếu bạn giao lưu và liên hệ với một nhóm người có năng lực thực thi kém, không kiên nhẫn, dễ dàng bỏ cuộc, tiêu cực và sống ngày qua ngày, bạn cũng sẽ trở thành như họ.

012 Quý nhân là ai?

Quý nhân không phải là người giúp đỡ bạn toàn diện, biến bạn từ một kẻ yếu thành một người tài giỏi, cũng không phải là những người đặc biệt xuất sắc. Quý nhân thực ra chính là những người rất bình thường và phổ biến xung quanh bạn. Khi còn trẻ, Guo Degang gặp nhiều khó khăn ở Thiên Tân, không đạt được thành tựu, và đã có một cuộc trò chuyện sâu đậm với một người bạn già hơn. Người bạn đó lặp đi lặp lại một câu, "Bạn phải rời khỏi đây." Chỉ với câu nói đó, Guo Degang đã ngộ ra và quyết định đi lên phía Bắc, lập quyết tâm không làm nên sự nghiệp thì không quay đầu lại, "Không còn đường lùi, quyết chiến đến cùng." Đối với một số người, rời đi là bắt đầu, đừng ở lại nơi cũ mà tự giam mình. Khi còn trẻ, hãy sớm thoát khỏi vòng tròn cũ, từ bỏ tất cả những gì đã qua, đó là chiến lược đúng đắn để thoát khỏi sự kìm hãm và phát triển của các thanh niên từ xưa đến nay.

013 Nhận thức của người nghèo không bao giờ tỉnh thức suốt đời

90% người nghèo sống chỉ để đủ ăn đủ mặc, có cơm ăn, áo mặc, một chiếc xe trị giá 100.000 tệ và một căn nhà 100 mét vuông trả góp. Đó đã là thành tựu lớn nhất trong cuộc đời của người nghèo. Kiếm được 1 triệu tệ mỗi năm, sống trong biệt thự, lái xe Panamera là điều họ không dám nghĩ tới vì xác suất rất thấp. Tại sao lại như vậy? Vì nhận thức của người nghèo không bao giờ tỉnh thức suốt đời, định sẵn số phận tâm

thường của họ. Tư duy nghèo khó sẽ được di truyền và lan truyền. Cha mẹ nghèo không thể dạy bạn cách kiếm 1 triệu tệ, càng không quan tâm đến việc bạn có khỏe mạnh hay hạnh phúc không. Suốt cuộc đời họ, họ chỉ khiến bạn trở thành một con trâu cặm cùi làm việc, làm việc trong một nhà máy hoặc công ty, từ 21 tuổi đến 65 tuổi, đó là kế hoạch nghề nghiệp lý tưởng nhất của họ.

014 Thương đạo và chính đạo

Những nhân tài hàng đầu ở trong chính trường, những nhân tài hàng hai ở trong thương trường. Chính trường và thương trường là hai lĩnh vực hoàn toàn khác nhau. Chính trường theo đuổi sự cân bằng, ngay cả khi có đấu tranh cũng không được để lộ ra ngoài, sáng còn ăn cơm cùng nhau, chiều đã có thể trở thành thâm phán và tội nhân. Bề ngoài chính trường yên bình, bên dưới thì dòng nước ngầm cuộn chảy. Thương trường theo đuổi sự cùng thắng, tất cả cạnh tranh đều thể hiện trước công chúng. Sáng còn đấu đá quyết liệt, chiều có thể đã thành đối tác hợp tác. Quyền lực và lợi ích là hai thứ hoàn toàn khác nhau. Có quyền lực thì sẽ có lợi ích, nhưng có lợi ích không nhất thiết sẽ có quyền lực.

015 Kiếm nhiều tiền có bí quyết

thắng ra là phải nhờ quý nhân giúp đỡ. Kiếm ít tiền, dựa vào sự thông minh, chăm chỉ và khôn lỏi của bản thân là đủ. Kiếm nhiều tiền thì phải nhờ quý nhân giúp đỡ. Đa phần mọi người cả đời không nhận ra quy luật này là vì họ có vấn đề về phẩm chất đạo đức, nên không được người tài giỏi công nhận, từ đó không kiếm được tiền. Thực ra, người tài giỏi đều biết từng lời nói và hành động của bạn, nên trước mặt người tài giỏi càng chân thành càng tốt. Bạn gặp vận xui là vì bạn chưa chứng minh cho người tài giỏi thấy bạn là người tốt. Kỹ năng giỏi nhất trong xã hội là nghe lời người tài giỏi. Chỉ cần người đó giỏi hơn bạn, bạn nên nghe theo, không cần biết họ nói gì. Người giỏi trong xã hội đều là người giàu, họ thường rất thông minh nên mới có tiền và có khả năng. Vì vậy, bạn chỉ cần học theo họ, họ làm gì bạn làm nấy, đừng hỏi tại sao, vì nếu bạn hỏi, bạn cũng không hiểu nổi, nếu bạn hiểu, bạn đã giàu rồi. Thế giới nội tâm của bạn tạo ra và phản chiếu từng khoảnh khắc hiện tại. Mọi phiền muộn, lo lắng, sợ hãi, nghi ngờ, tự ti, cô lập, oán trách, lừa dối... đều không đến từ bên ngoài mà đến từ tư duy, quan niệm, ý nghĩ, nhận thức cố hữu của bạn... Bạn phải nhận ra điều này mới có khả năng thay đổi cuộc đời. Đã có nhiều bậc thầy chỉ ra rằng chúng ta phải "cầu biến" từ nội tâm. Tuy nhiên, mọi người chưa bao giờ tin rằng chính mình đã đem lại đau khổ cho mình mà luôn đổ lỗi cho hoàn cảnh bên ngoài và người khác.

016. Trong nguyên tác tiếng Anh của bộ phim kinh điển "Bố già", có một đoạn:

Bố già Corleone nói: "Người có thể nhìn thấu bản chất sự việc trong một giây, và người mất nửa đời vẫn không nhìn rõ bản chất sự việc, định mệnh của họ chắc chắn sẽ khác nhau." Một người, dù là nam hay nữ, nếu quá thật thà, có cảm giác đạo đức quá

cao, sẽ bị khung giới hạn bó chặt. Những người này suy nghĩ quá cứng nhắc, đầu óc đầy những điều không thể làm cái này, không thích hợp làm cái kia, cuối cùng người khác có mọi thứ, còn họ chỉ là một người tốt. Họ không thể vì mục đích mà uốn lượn cứu nước, cũng không thể chấp nhận việc mình nói dối một chút vô hại nhưng lại ích kỷ, làm việc gì cũng tỏ ra lo sợ, sợ bị trừng phạt, sợ mình không phải là người tốt. Thực ra, trong thế giới người lớn, nếu bạn không chấp nhận được vùng xám, chỉ biết đen trắng. Điều này tương đương với việc bạn tự loại mình ra khỏi cuộc chơi, bị xã hội đào thải. Người thực sự có năng lượng cao không chỉ chấp nhận quy tắc xã hội, mà còn có thể tạo ra quy tắc nhỏ để thích ứng với quy tắc lớn, từ xưa đến nay luôn tuân theo quy luật mạnh sống yếu chết.

017. Tất cả những người từ tầng đáy leo lên đều không có gì, chỉ có khát vọng mãnh liệt để leo lên.

Khi bạn có khát vọng mãnh liệt, bạn đã thành công một nửa, bạn dám phá vỡ khung giới hạn nặng nề trên thân mình, dám dẹp bỏ mọi trở ngại, thần chấn giết thần, Phật chấn giết Phật, trải qua muôn vàn khó khăn, cuối cùng sống như một hình mẫu và lãnh tụ tinh thần của người khác! Người từ tầng lớp thấp muốn lật ngược tình thế, nếu không có 5-8 năm tích lũy và lặp đi lặp lại, là điều không thể. Đầu tiên, bạn phải có tham vọng làm việc lớn và khát vọng mãnh liệt. Thứ hai, bạn cần đầu tư vào sự phát triển của bản thân bất chấp mọi giá. Bạn phải như con sói đánh hơi những người giỏi hơn mình, như con nhím hút lấy tinh hoa ưu tú để biến thành dinh dưỡng của chính mình! Thứ ba, bạn cần thực hành những gì đã học, va chạm, tích lũy kinh nghiệm thực chiến, bạn cần mỗi ngày làm việc quên ăn quên ngủ, hồn treo mộng lụy, mê man đắm chìm, toàn tâm toàn lực vào công việc, chỉ có vậy mới có thể mở ra một con đường! Thứ tư, bạn cần trân trọng mỗi người quý nhân xung quanh, và bạn còn cần tìm thấy những người cùng chí hướng để cùng nhau leo lên. Người yếu đuối luôn thích phàn nàn về số phận không công bằng với mình, phàn nàn cha mẹ không thể hỗ trợ mình về nền tảng, luôn có thói quen giao số phận cho người khác, cuối cùng bị người khác cắt xén nhưng không có sức phản kháng. Tất cả điều này cuối cùng chỉ gói gọn trong hai chữ "phụ thuộc". Người mạnh mẽ không bao giờ đặt hy vọng vào người khác, không bao giờ giao số phận của mình cho bất kỳ ai, mà tự mình kiểm soát số phận, trở thành người thực sự nắm toàn cục. Khi quyền chủ động nằm trong tay chúng ta, không còn phụ thuộc, chỉ làm cho hành động của chúng ta mạnh mẽ hơn, giúp chúng ta phát triển lớn hơn.

018. Khi bạn đã vượt qua cơn bão, bạn không còn là người trước đây nữa.

Nếu một người chưa từng rơi vào vực sâu chịu đựng đau đớn, chưa từng rơi vào cảnh khổ cực đến tột cùng, họ sẽ không cảm nhận được sự tàn nhẫn và nham hiểm của nhân tính, sẽ không cảm nhận được sự dễ tiện và dơ bẩn của nhân tính. Trong những ngày khó khăn khi kêu trời không thấu, kêu đất không nghe, trong những thời gian độc thân trải qua tuyệt vọng, bị thương, bất lực, tan nát trái tim, trong những năm tháng cơ thể

như treo lơ lửng trong không trung không có điểm dừng, nước mắt chỉ có thể lặng lẽ chảy, cảm xúc chỉ có thể lặng lẽ tan biến. Ở trong tình cảnh khó khăn như vậy, tình cảnh nói ra người khác cũng không thể hiểu, kể ra người khác cũng không có cảm giác, chỉ đành một mình núp trong góc mạnh mẽ chịu đựng, gồng gượng, tự liếm vết thương, chịu đựng qua mùa đông lạnh giá. Mạnh hay không mạnh, không dễ nói, dù sao thì vào lúc này, bản thân một người đã sống như cả vạn quân ngựa. Có thể nói, đòn tấn công mang tính hủy diệt này, người bình thường thật sự không chịu nổi. Người có thể chết đi sống lại, cũng gần như đã luyện thành một sức sống đen tối. Sức mạnh này, không thể cản nổi. Bên trong nó chứa đựng một linh hồn mạnh mẽ và tàn nhẫn, không thể phá vỡ.

019. Những người xuất thân từ gia đình bình thường, đừng quá vội vàng.

Phải kiên nhẫn, khi có cơ hội thì chủ động ra tay, khi không có cơ hội thì ẩn mình chờ đợi. Đa số người thường đến 30 tuổi mới có bước tiến trong sự nghiệp. Gặp người xấu đừng chấp nhặt, gặp chuyện rắc rối đừng dây dưa, quan trọng hơn cả năng lực, tài sản, địa vị chính là tầm nhìn của một người, tầm nhìn quyết định bạn có thể đi xa đến đâu. Hãy nhớ rằng, kiếm tiền, thành công không phải là chuyện một sớm một chiều, giai đoạn đầu phải không ngừng đào sâu tích lũy, giai đoạn sau bạn mới có thể bùng nổ sức mạnh kinh khủng!

020. Bình thường nên sống như đang đối mặt với sự kiện quan trọng.

Không có người nào thường ngày ăn chơi, ngủ nghề, uống rượu, cờ bạc, nhưng khi gặp chuyện lại có thể siêng năng khổ luyện, tự giác, thông minh tiến bộ; không có người nào bình thường dễ nổi nóng, dễ thay đổi, khó kiểm soát, nhưng khi gặp chuyện lại có thể bình tĩnh, hành xử đúng mực; Không có người nào bình thường lười biếng, yếu đuối, nhưng khi gặp chuyện lại có thể chịu khổ, chịu khó; không có người nào bình thường sống sung sướng, nhưng khi gặp chuyện lại có thể chịu được cảnh nghèo khó, chấp nhận cảnh khổ; không có người nào bình thường sống qua ngày, nhưng khi gặp chuyện lại có thể phát huy hết năng lực của mình; không có người nào bình thường không cố gắng kiếm tiền, nhưng khi gặp chuyện lại có thể bỏ tiền ra cứu người, giải quyết rắc rối. Bình thường bạn thế nào, khi gặp chuyện sẽ là như thế ấy. Nhiều khi, bình thường bạn thế nào, khi chuyện lớn xảy đến, tâm trí dao động, thậm chí không thể giữ được trạng thái bình thường. Vì vậy, bình thường nên sống như đang đối mặt với sự kiện quan trọng, như đang đối mặt với kẻ thù, cẩn thận rèn luyện kỹ năng tốt, nuôi dưỡng thói quen tốt. Chỉ nên hơi thả lỏng, không cần căng thẳng tinh thần, không nên lấy bình thường làm lý do để hoàn toàn thả lỏng, tạo nên những thói xấu. Yêu cầu bản thân nghiêm khắc, siêng năng, tự giác tiến bộ, chịu khổ, chịu khó, theo đuổi tài sản, cũng chấp nhận cảnh nghèo khó, không vì một thời gian lâm vào cảnh khốn mà sa lầy vào những chi tiết nhỏ nhặt, ảnh hưởng đến việc tìm cách thoát khỏi khó khăn.

021. Trong suy nghĩ, đừng bao giờ loại bỏ tiền bạc và tư bản.

Lời nói ra cũng không nên loại bỏ tiền bạc và tư bản. Nếu bạn loại bỏ tiền bạc và tư bản, bạn sẽ đứng về phía đối lập với tiền bạc và tư bản, đối lập với tiền bạc và tư bản chính là nghèo khổ. Hãy dám nghĩ đến việc kiếm tiền, dám nói về kiếm tiền; dám nghĩ đến việc kiếm nhiều tiền, dám nói rằng mình muốn kiếm nhiều tiền. Kiếm nhiều tiền, có thể khiến bản thân, gia đình, bạn bè sống tốt hơn, khỏe mạnh hơn, được người khác tôn trọng hơn, khiến con cháu thông minh hơn; Kiếm được nhiều tiền hơn nữa, còn có thể khiến những người xa lạ không liên quan đến chúng ta cũng có cuộc sống tốt hơn. Với những người xấu hổ khi nói về tiền, ngại nói về tiền, coi thường tiền, ghét người giàu, có ác cảm với người giàu, chửi người giàu, thậm chí không nuôi nổi bản thân và gia đình, Hãy tránh xa, không tranh luận với họ, cũng không giáo dục họ, chúng ta chỉ chọn kết giao với những người cùng tần số, chỉ giao tiếp với những người có khả năng kiếm tiền mạnh. Con người thật mâu thuẫn, một mặt thì chửi mắng đồ đất đỏ, sao không đi cướp? Tôi nghèo quá, tôi không mua nổi, lừa người; Một mặt thì lại nói, giàu có mà sức khỏe kém thì có ích gì? Đa số người đều là bình thường, có mấy ai kiếm được nhiều tiền? Không phải nhờ cha, mẹ vợ, vợ hay may mắn? Tiền của họ có sạch không? Nên kiểm tra một chút... Tỏ vẻ mình rất khôn ngoan, cao ngạo, trong mắt họ, người giàu, người kiếm nhiều tiền, chính là có điều đen tối, xuất xứ không rõ ràng, nên bị kiểm tra. Nhưng hề có lợi ích thì chạy còn nhanh hơn thỏ, không có lợi ích thì không dậy sớm, lộ rõ gương mặt tham lam.

022. Làm thế nào để tự mình thăng tiến, hãy thực hiện tốt chín điểm sau đây.

Một, Mọi việc đều nghĩ theo hướng tốt. Nội quan nhiều, khởi tâm động niệm, kịp thời chuyển hóa suy nghĩ tiêu cực thành niềm tin tích cực, tâm có thể chuyển cảnh là đại trí tuệ.

Hai, Ngủ sớm dậy sớm, tích cực chính khí, có sức khỏe tốt. Làm việc khi mặt trời mọc, nghỉ ngơi khi mặt trời lặn, tuân theo thiên đạo, thuận theo thiên đạo.

Ba, Tránh xa những người có năng lượng tiêu cực. Đối với tất cả những người và việc làm tiêu hao năng lượng của mình, hãy kính trọng và giữ khoảng cách, tuyệt đối không dây dưa, khi phát hiện người này không đúng, cần kịp thời cắt đứt và từ bỏ, cuộc sống chính là nghệ thuật của sự tách rời.

Bốn, Mỗi ngày tự nói với mình càng ngày càng tốt hơn. Tâm không gọi vật, vật không đến, vô điều kiện tin tưởng bản thân, kiên trì một thời gian, sẽ có điều may mắn không ngờ tới.

Năm, Mỗi ngày kiên trì học tập nâng cao bản thân. Học tập chính là sự bỏ sung miễn phí, may mắn đến cũng cần có năng lực để đón nhận.

Sáu, Làm việc thiện mỗi ngày, tích lũy phúc báo. Có thể làm được thì mỗi ngày làm ba việc thiện.

Bảy, Không nói những từ tiêu cực. Dù là đối với bản thân hay người khác, người khác như tấm gương của bạn, năng lượng tiêu cực của bạn cuối cùng sẽ phản chiếu lại bản thân.

Tám, Tránh xa những thứ miễn phí. Trên đời không có gì miễn phí, ngay cả một lời khen ngợi, một khi sinh ra lòng tham, chắc chắn sẽ phải trả giá đắt, miễn phí chính là đắt nhất, nó tiêu hao phúc báo của bạn. Đằng sau miễn phí không ngoại lệ đều là cạm bẫy.

Chín, Tiếp cận nhiều hơn với những người có năng lượng tích cực, cùng tần số nuôi dưỡng, chiếu sáng lẫn nhau.

023. Khi bạn cảm thấy trạng thái của mình không tốt, có vài phương pháp bạn có thể thử.

Thứ nhất, có thể ôm em bé, vì em bé thường có linh khí.

Thứ hai, tiếp xúc với cây cỏ thụ, có thể sờ vào những cây to, khỏe mạnh, có tuổi đời trên trăm năm.

Thứ ba, không có việc gì thì hãy đến những nơi cao cấp đi dạo, những nơi cao cấp, tinh thần và diện mạo của họ thường tốt, đến nhiều để nhìn ngắm và tiếp xúc, giúp nâng cao tinh thần và linh hồn của bạn.

Thứ tư, ngồi thử hạng nhất, hạng nhất của tàu cao tốc, hạng nhất của máy bay, ngồi thử và cảm nhận.

Vì những nơi này có từ trường tốt, tiếp xúc nhiều có thể giúp bạn dần dần thay đổi vận may.

024. Khi bắn cung, tôi đã rút ra một đạo lý.

Nếu một mũi tên bắn ra mà lệch khỏi mục tiêu, thì chắc chắn quá trình đã có vấn đề.

"Tôi rõ ràng đối xử tốt với mọi người, tại sao ai cũng không thích tôi." Nếu ai có suy nghĩ như vậy thì có lẽ họ đang cố gắng quá mức để làm hài lòng người khác. Kết quả cuối cùng là người và vật đều cảm thấy họ không phải "người của mình". Tất nhiên, mọi người đều cảm thấy họ rất giả tạo.

Vì vậy, có người dùng cả đời để cảm thán kết quả, nhưng không bao giờ nghĩ rằng quá trình quyết định kết quả. Kết quả lệch mục tiêu, chắc chắn là quá trình đã xuất hiện vấn đề.

"Tôi rõ ràng có thành tích rất tốt, tại sao mỗi lần thăng chức lại không đến lượt tôi." Người có suy nghĩ như vậy đã bỏ qua thực tế rằng xã hội Trung Quốc luôn là xã hội của quan hệ và nhân tình. Thành tích chỉ là cái gõ cửa, việc cho bạn qua ngưỡng cửa hay không, luôn là lợi ích của lãnh đạo.

Từ xưa đến nay, người có thành tích tốt đều không có kết quả tốt. Công cao chán chủ, khiến chủ nhân lo ngại.

Vì vậy, nếu mục tiêu là thăng tiến, quá trình không chỉ là thành tích, nếu lãnh đạo cảm thấy bạn không phải người của mình hoặc không thể trở thành người tin cậy, "không kiểm soát được" cũng đủ lý do để áp bạn dưới núi Ngũ Hành.

Trong "Tây Du Ký", ở sườn núi Sư Đà Lĩnh, xương trắng như rừng. Đại Bàng và Thanh Sư cùng Bạch Tượng làm điều ác, nợ máu chồng chất, kết quả là, Thanh Sư và Bạch Tượng là

tọa kỵ của Văn Thù và Phổ Hiền, chỉ cần thuận theo, nợ máu của muôn sinh linh cũng bị xóa sạch. Đại Bàng Kim Sí Điều là cậu của Như Lai trong tiểu thuyết, đương nhiên cũng không có chuyện gì.

Tôn Ngộ Không ăn vài trái đào tiên bị đày 500 năm, ba con thú thân này gây ra bao nhiêu án mạng cũng không có chuyện gì.

Vì vậy, có người không thể hiểu rõ quy luật nơi cửa ải.

Nếu đặt một cái trán, dán một lá bùa, tìm người nhảy múa làm phép, số phận sẽ thay đổi. Vậy thì còn mua nhà gần trường học, tìm thầy giỏi để học, luyện kỹ năng làm gì?

Vì vậy, nhiều người có mục tiêu không sai, nhưng quá trình sai sót, nên không đạt được mục tiêu. Đáng sợ nhất là quá trình sai sót không xem xét lại, mà đổ lỗi cho mục tiêu và kết quả.

Trong "Bồ già" có câu nói: Một người có thể nhìn thấu bản chất sự việc trong một phút, và người dùng cả đời vẫn không nhìn rõ bản chất sự việc, định mệnh của họ chắc chắn sẽ khác nhau.

Nếu bản thân không hiểu rõ, hãy hỏi người giỏi.

Người không qua được kỳ thi tư pháp đến hỏi tôi, tôi khuyên họ tìm chuyên gia trong lĩnh vực đó. Người mang bệnh nặng đến hỏi tôi, tôi khuyên họ tìm danh y để chẩn đoán.

Người bán hải sản muốn kinh doanh tốt, không thể đi hỏi một thợ sửa giày không giỏi bằng mình.

Vì vậy, biết xấu hổ mà sau đó dũng cảm, không ngại hỏi điều chưa biết.

Đừng dành thời gian trong vòng thoải mái để tìm người lơ mơ tìm sự đồng cảm, hãy dành nhiều thời gian hơn để hỏi những người xuất sắc trong lĩnh vực bạn quan tâm, học hỏi và thỉnh giáo.

025. Bạn có biết cảm giác tuyệt vời thế nào khi thiết lập được "cảm giác biên giới" không?

Ví dụ: Tôi từ chối bạn, tôi không cảm thấy khó chịu chút nào, vì khó chịu là bài học của bạn, không liên quan gì đến tôi.

Ví dụ: Tôi thích bạn, tôi cần bạn giúp đỡ, tôi sẽ nói với bạn ngay, tôi không cảm thấy ngại ngùng chút nào. Vì nói hay không là bài học của tôi, chấp nhận hay không là bài học của bạn, không liên quan gì đến tôi.

Bị từ chối là trạng thái bình thường, tôi nỗ lực cố gắng thì có 50% cơ hội. Tôi không nỗ lực cố gắng thì không có cơ hội. Vì vậy, chấp nhận bị từ chối là bài học của tôi.

Để thiết lập cảm giác biên giới, nhất định phải chữa lành vết thương trong tâm hồn, bù đắp sự thiếu hụt trong tâm hồn. Chỉ khi tâm hồn đủ hoàn chỉnh, đủ mạnh mẽ, chúng ta mới có thể làm tốt bài học của mình, đồng thời từ chối làm bài học giúp người khác.

026. Làm thế nào để tránh hiểu biết nửa vời, cái gì cũng biết một ít nhưng không thành thạo?

4 tiêu chuẩn:

Một, Lĩnh vực khóa định

Bạn phải khóa định một lĩnh vực, biết dừng lại mới có sự ổn định, bạn biết mình muốn đào sâu vào hướng nào, chỉ khi có định hướng, bạn mới có thể đạt được điều gì đó, không bị các cơ hội khác cám dỗ, quấy nhiễu. Trong cuộc sống có rất nhiều cơ hội, nhưng thuộc về bạn thì không nhiều. Khi bạn cảm thấy cơ hội quá nhiều, khắp nơi đều có, nghĩa là bạn chưa khóa định. Hiện nay chúng ta nói về lĩnh vực phân khúc, kiên trì đến cùng, nghĩa là bạn phải không ngừng học hỏi trong một lĩnh vực nào đó, học suốt đời. Tìm ra sách, đồng nghiệp trong lĩnh vực đó, xem xét toàn diện, học hỏi, chứ không hoàn toàn dựa vào bản thân tự làm, đóng cửa làm xe chậm quá. Chúng ta sẽ có giai đoạn "mò đá qua sông" tự tìm đường, nhưng không phải ngay từ đầu đã tự tìm đường, học hỏi kinh nghiệm của người khác, xây dựng nền tảng, sau đó kiến thức tiềm ẩn mà người khác không truyền đạt được, cần bạn tự thực hành để đạt được.

Hai, Học trong chiến tranh

Nói đơn giản, thực hành mới biết được sự thật. Học kinh nghiệm, rồi phải nghiền ngẫm, luyện tập trên các việc cụ thể, chúng ta vừa phải làm lý thuyết gia, biết ngồi luận đạo, vừa phải làm người thực hành, có thể giải quyết vấn đề thực tế. Lý thuyết là nền tảng, thực hành để phát triển. Học xong phải thường xuyên luyện tập. Ví dụ, tôi học marketing, không chỉ áp dụng trong công việc của mình, mà còn phân tích mọi tình huống thương mại gặp trên đường. Những gì học từ sách có thể không phù hợp với bạn, không chắc chắn hòa hợp với bạn, nhưng những gì bạn thu được từ thực hành, chắc chắn bạn sẽ thấm thía.

Ba, Không ngừng hàng ngày, suốt đời tiến bộ

Nghiên cứu chuyên sâu, có trở ngại lớn nhất: "Ba ngày đánh cá, hai ngày phơi lưới", bỏ cuộc giữa chừng, thậm chí vừa bắt đầu đã bỏ cuộc, chưa đến giữa chừng đã bỏ. Tăng Quốc Phiên khuyên gia đình học tập, không thể vì bận rộn mà học ít, không học; khi đi làm ngoài, mang theo bài học; không thể vì nhàn rỗi mà học nhiều, làm trước công việc. Quý ở chỗ không ngừng hàng ngày, tích lũy lâu dài. Chúng ta có thể nói quá một chút, bận rộn không thể học ít, nhàn rỗi càng phải học nhiều. "Dây cưa đứt gỗ, nước chảy đá mòn", học một lĩnh vực suốt đời, giữ kiên nhẫn, chỉ nắm bắt cơ hội của mình, thì tỷ lệ thành công sẽ lớn hơn nhiều so với người khác.

Bốn, Ôn cũ biết mới, có thể làm thầy

Học xong, áp dụng thực hành, sẽ phát hiện ra vấn đề thực tế, sách không đề cập, dù có đề cập, khi bạn tự làm lại không đạt được kết quả như mong đợi, vậy thì đây là điều bạn cần chú ý. Vì sách chỉ truyền đạt được những thứ có thể truyền đạt, kiến thức rõ ràng, chúng ta có thể thấy, còn kiến thức tiềm ẩn, tác giả không thể viết ra. Ví dụ "Đạo Đức Kinh", từ xưa đến nay không biết bao nhiêu người viết chú giải, nhưng khi bạn tự đọc, sẽ phát hiện ra bạn có thể hiểu được những điều mới, điều này do kinh nghiệm và trải nghiệm của bạn khác với người khác, nên có thể thấy được trí tuệ tiềm ẩn mới. "Đạo Đức Kinh" có 5000 chữ, chỉ có ngàn ấy chữ, nhưng kiến thức tiềm ẩn của nó, có lẽ trên thế giới chưa ai dám tự nhận đã khai thác hết. Vì vậy, hôm nay bạn học được điều gì, mang đi thực hành, sau khi trải qua trăm trận chiến, đọc lại cùng

một cuốn sách, sẽ thấy câu này từ lâu đã có ám chỉ, chỉ là tôi không thực hành nên không phát hiện ra, phải có thực hành của riêng mình mới có thể khai thác được nội hàm mà tác giả không thể truyền đạt. Ông cũ biết mới, chính là đạo lý này. Đừng luôn nghĩ học cái mới, những gì bạn đã học, liệu có thực hành và phát triển lý thuyết mới? Cùng một cuốn sách, bạn khai thác được nhiều hơn, còn người khác do ít thực hành nên không khai thác được nhiều, bạn có thể làm thầy của họ. Thầy, chính là người thu hoạch lớn nhất, dạy người khác, củng cố kinh nghiệm thực chiến của mình, từ đó nâng lên tầm hiểu biết mới. Lợi người lợi mình.

Tất cả sự phát triển đều nằm ngoài vùng thoải mái. Khi nào bạn bắt đầu hành động, bạn sẽ bắt đầu nhập môn. Không hành động, mãi mãi chỉ là nói suông, không bao giờ nhập môn được. Người bình thường là nhận thức qua kinh nghiệm, người tài giỏi là nhận thức qua hành động. Mật dày, dũng cảm làm, bắt đầu từ 50 điểm. Mặc kệ mọi thứ, cứ làm trước đã. Suy nghĩ chỉ rõ ràng hơn khi bạn bắt tay vào làm. Hãy hành động trước, rồi giải quyết vấn đề trong quá trình hành động. Hoàn thành trước, rồi hoàn thiện sau. Nội hao là vô ích nhất. Có thời gian phân vân lo lắng, đã sớm làm xong việc. Chúng ta phải dám thử, dũng cảm thử sai, đừng sợ thất bại. Trở ngại, thất bại là rất bình thường. Nhiều việc chỉ khi bạn tự làm mới biết được tình hình thực tế. Bạn đã trải qua, đã thất bại, trí tuệ và tư duy tài chính của bạn chắc chắn sẽ được nâng cao đáng kể. Tất cả các vấn đề tồn tại đều nhằm giúp linh hồn bạn trưởng thành. Không có gì quan trọng hơn là phát triển bản thân và nâng cao khả năng giải quyết vấn đề!

027. Tại sao những người giỏi thường nói ít?

Ít lời, ít nói là một cách tốt nhất để bảo vệ trường năng lượng của bản thân. Chúng ta, những người bình thường, khi gặp phải người không phù hợp, chỉ cần mở miệng, bắt đầu nói chuyện, năng lượng sẽ nhanh chóng bị tiêu hao, đôi khi mất vài ba ngày cũng không hồi phục được.

Và chúng ta thường theo bản năng sẽ nói ra nhiều lời thừa thãi, điều này ảnh hưởng rất lớn đến trải nghiệm tinh thần và vật chất của chúng ta.

Đình Nguyên Anh mua bữa sáng trước khi trả tiền, khi đi lại bị đòi thêm, anh chọn cách im lặng trả tiền rồi đi, tránh tranh luận, cũng là vì lý do này. Vì vậy, ba năm học nói, một đời học im lặng, trong đó có nhiều điều sâu sắc.

028. Làm một người kiên nhẫn và quyết đoán

Bạn sẽ nhận thấy rằng, những người có thể làm nên việc lớn đều có nhiều trải nghiệm nhục nhã, chỉ là họ không cho rằng đó là việc quá lớn lao. Nếu bạn muốn thành công, trước hết hãy học cách gạt bỏ tâm hồn mong manh của mình, trở thành một người có thể chịu đựng được, trở thành một người kiên nhẫn và quyết đoán.

Đa số mọi người đều yếu ớt, trong khi người mạnh mẽ mỗi lần trải qua khó khăn đều như con gián không thể bị đánh bại.

Khó khăn đối với người yếu đuối là một vực sâu không đáy, nhưng đối với người mạnh mẽ là bước đệm, đối với người giỏi là một tài sản.

Người mạnh mẽ đối mặt với khó khăn và thất bại, có thể khiến mình bước vào trạng thái không liên quan và bên ngoài cuộc, không liên quan sinh ra trí tuệ, bên ngoài cuộc sinh ra sự

thông minh. Bạn có thể đến mức nào để nhìn nhận khó khăn từ góc độ mới, bạn sẽ có cơ hội đến mức đó để tìm ra cơ hội từ khó khăn. Bạn muốn sống một cuộc sống bình thường, sẽ gặp những đau đớn bình thường; bạn muốn sống một cuộc sống tốt nhất, chắc chắn sẽ gặp những tổn thương mạnh nhất.

Cuộc sống là sự kết hợp của những điều bất ngờ. Hãy buông bỏ lo lắng, nóng nảy, tâm hồn mong manh và lòng tự tôn giả tạo của bạn. Chúng ta cùng nhau, trở thành những người kiên nhẫn và quyết đoán.

029. Rời xa quê hương sớm

Rời xa quê hương sớm, thoát ly khỏi gia đình gốc, rời xa vòng tròn họ hàng, vòng tròn người quen, đại tộc, tránh xa vòng tròn chỉ biết uống rượu và khoác lác, sớm tìm thấy sở thích của mình, rèn luyện khả năng của bản thân, hoàn thiện nhân cách, cố gắng bám rễ tại thành phố lớn, làm việc cùng những người cùng chí hướng, tham gia vào các ngành công nghiệp phù hợp với xu hướng, nâng cao nhận thức của bản thân, hiểu biết về những gì đang diễn ra trên thế giới, tham gia vào và sống thực sự như một con người, có cá tính năng lượng đầy nhiệt huyết và thanh xuân.

Chứ không phải là khi đã trưởng thành vẫn bị cha mẹ trói buộc bởi suy nghĩ truyền thống, được giáo dục để nghe lời và tuân thủ, đánh mất cá tính của mình, kết hôn khi còn rất trẻ, làm một công việc mà có thể nhìn thấy tương lai từ xa, công việc mà người già cũng có thể làm được, cả ngày uống rượu khoác lác, tự làm tê liệt mình, sống một cuộc sống mù mờ, không theo kịp thời đại, không kiếm được tiền, hoặc bị môi trường cản trở không thể phát triển, hoặc đã trở nên vô cảm, sống một cách mù quáng, không biết ý nghĩa của cuộc sống là gì, sống một ngày qua ngày khác.

Ý nghĩa của cuộc sống, không phải là sự bảo thủ, lùi bước, mà là sự khai phá, tiến lên phía trước. Dù chỉ có số ít người tiến lên phía trước, mong bạn đừng chôn vùi những ý tưởng nhiệt huyết trong lòng mình. Hy vọng những người có ý tưởng có thể bùng cháy và tiếp tục bùng cháy mãi.

030. Đọc sách còn có thể thay đổi số phận không?

Sự nghèo khó về vật chất có thể phá hủy lòng tự trọng của bạn suốt đời. Sự nghèo khó về tinh thần có thể tiêu tốn cả những kiếp luân hồi của bạn.

Cuộc sống không có con đường nào là đi không công, cũng không có cuốn sách nào là đọc không công. Những cuốn sách bạn đã đọc, những con đường bạn đã đi, sẽ thay đổi nhận thức của bạn một cách không ngờ tới, âm thầm giúp bạn xóa đi sự ngu dốt và nông cạn.

Sách rẻ, nhưng không có nghĩa là kiến thức rẻ, mặc dù đọc sách không chắc sẽ thành công, không chắc sẽ cho bạn tương lai tươi sáng, nhưng nó có thể giúp bạn nói chuyện có đạo đức, làm việc có cân nhắc, lời nói có chuẩn mực, vui đùa có giới hạn.

Đọc sách là sự cao quý với mức đầu vào thấp nhất.

031. Thanh niên kiếm tiền nhất định phải tiết kiệm sức lực

Đừng mê tín vào điều gì, thanh xuân là để cống hiến vô tư. Thực tế, trong bất kỳ mối quan hệ nào, chỉ cần bạn ở vị trí thấp, ở phía nghe lời và làm theo, thì giá trị bạn tạo ra, phần lớn sẽ bị tước đoạt.

Thế giới này thực tế là như vậy, người càng vất vả càng không kiếm được tiền, người lười càng kiếm được nhiều tiền.

Nhất định phải nâng cao nhận thức, rèn luyện bộ óc của mình, chuyển từ kiếm tiền bằng sức lao động sang kiếm tiền bằng trí óc, đừng nghe lời bất kỳ ai, đừng để ai chỉ phối bạn.

Phải suy nghĩ ở cấp độ cao hơn, đối kháng ngược lại với cha mẹ, cấp trên, đối tác, để tất cả mọi người theo nhịp độ của bạn, bạn phải ở vị trí trung tâm, ở vị trí của nhà cái.

Suy nghĩ, chỉ huy từ trung tâm, điều phối hợp lý, tất nhiên cuối cùng bạn phải dẫn dắt toàn bộ kế hoạch tạo ra giá trị, sau đó phân phối hợp lý.

Nhất định phải nhớ, lao động cực nhọc vô giá trị, nhưng công lao dù nhỏ cũng là vô giá.

032. Đối với những thanh niên xuất thân từ gia đình tầng lớp thấp, khi leo lên, nhất định phải nhớ giữ vững.

Không được dùng sức quá mạnh, nếu không sẽ giống như lò xo, quá nhanh và quá mạnh, rất dễ bị gãy.

Leo lên là một công trình dài hạn, không những phải tích lũy dày, phát triển mỏng, mà còn phải chờ đợi thời cơ và quý nhân, trong trường hợp mình đã chuẩn bị đầy đủ, từng bước một tiến lên. Gia Cát Lượng nói rằng nguyên nhân ông luôn chiến thắng là vì trong đời chưa bao giờ mạo hiểm.

Có nhiều thanh niên, đặc biệt là những người xuất thân từ tầng lớp thấp, sau khi thấy được sự phồn hoa, rất muốn thay đổi số phận của mình trong thời gian ngắn, kết quả là dùng sức quá mạnh, trực tiếp bị sụp đổ, rơi vào vũng lầy nợ nần, người thông minh có thể vượt qua trong ba đến năm năm, từ đó hiểu được rằng cẩn thận thì đi xa, kẻ ngu ngốc thì trở lại nguyên hình, bám vào thành giếng chỉ nhìn một cái, rồi ngã xuống đau đớn.

Không hiểu thì không làm, bình tĩnh, điềm tĩnh, không nóng vội, hỏi ý kiến người thông minh nhiều hơn, làm ít những việc vượt quá khả năng của mình, giữ mọi thứ trong tầm kiểm soát.

033. Theo chân người giỏi

Khi bạn nhận thấy một người thực sự giỏi, có thành quả và bạn quyết định theo chân họ, hãy theo họ một cách triệt để, 3 năm, 5 năm, 10 năm...

Người giỏi sẽ luôn giỏi, ngay cả khi gặp phải giai đoạn khó khăn, chỉ cần không mắc nợ nặng hoặc sức khỏe không gặp vấn đề nghiêm trọng, họ vẫn có thể xoay chuyển tình thế.

Bởi vì nhận thức, kinh nghiệm, tư duy kinh doanh, trường năng lượng, tầm nhìn, năng lực thực thi, khả năng phán đoán, khả năng lãnh đạo, ảnh hưởng, khả năng kiếm tiền, khả năng thu thập thông tin, khả năng giao tiếp,... những tài sản vô hình này vẫn còn.

Bạn cần dùng thời gian và lòng trung thành để đổi lấy sự tin tưởng, không phàn nàn, tin tưởng họ, nghe lời, chịu khó, không dễ dàng lật mặt phản bội.

Bạn không thể quá đam mê sức mạnh, thấy người khác giỏi hơn là ngay lập tức chạy theo.

Bạn vốn dĩ không có gì, không có kinh nghiệm, không có tiền, không có nguồn lực, không có quyền lực, không có bạn bè tài giỏi.

Muốn người giỏi dẫn dắt bạn, ngoài việc dành nhiều năm thời gian, ngày thơ đi theo, ngày thơ nghe lời, dùng năng lực chứng minh bản thân, bạn còn có thể làm gì?

Lúc thì tin tưởng, ngưỡng mộ, theo chân người này, lúc lại thấy người đó không ổn, không thể giúp bạn kiếm tiền nhanh chóng, liền chạy theo người khác;

Thấy người kia cũng không ổn, theo vài tháng, lại nhảy sang người khác.

Loại người này có nhiều toan tính, đến đâu cũng không tích lũy được sự tin tưởng, không có bạn bè. Không có sự tin tưởng, không có sự thử thách qua thời gian, ai sẽ dẫn dắt bạn? Người giỏi có nguồn lực, cũng có thể cho người khác, tại sao lại phải cho bạn?

Bạn muốn trở thành ai, hãy theo chân người đó lâu dài, bước vào vòng tròn của họ, tiếp xúc với môi trường đó, dốc lòng dốc sức vì họ, dễ dàng thành công nhất.

Tự mình mày mò, không có người giỏi dẫn dắt, hầu như đều không thành công.

034. Người có thể suy đoán đến tương lai, họ xử sự thế nào?

Có phải là họ suy đoán mọi thứ rồi tránh tất cả những tai nạn?

Chắc chắn không phải như vậy, suy nghĩ như vậy là của trẻ con. Có những tai nạn là phải trải qua. Người thông minh là biết mình đang ở đâu vực, rồi bình thản đối diện. Người thực sự có bản lĩnh, không bao giờ sợ mình không thể đứng dậy. Khi cần ăn xin thì ăn xin, khi cần chém giết thì chém giết. Lúc ở đáy thì tự vui đùa, cùng diễn kịch với những người chỉ trích và chế

giấu mình. Khi cần đứng lên, sẽ nhanh chóng nắm bắt cơ hội, bật lên. Con đường lầy lội cũng là con đường, không thể không đi.

035. Luôn tập trung đầu tư vào phần trên của cổ

Thanh niên, nếu không gặp khó khăn kinh tế đặc biệt, đừng bao giờ dùng sức lao động để kiếm tiền. Đó là hành động rất ngu ngốc và thiển cận.

Tài sản lớn nhất của thanh niên là thời gian, năng lượng, sự chú ý. Bạn dành thời gian vào lao động thể chất, không giúp nâng cao tư duy nhận thức, khởi nghiệp, marketing, kỹ năng làm chủ. Thời gian tiêu hao, thể lực yếu đi, kiếm không bằng tiêu, bạn sẽ làm gì?

Nhất định phải đầu tư thời gian, năng lượng, sự chú ý và một ít vốn vào lĩnh vực tư duy. Dùng thời gian tích lũy, mài giũa những kỹ năng không thể thay thế, càng ngày càng kiếm tiền và có giá trị.

Bạn nên học tập, tư duy, nâng cao nhận thức, nâng cao khả năng thực thi, nhanh chóng kiếm tiền và có thể kiếm tiền lâu dài. Chứ không phải làm việc bằng sức lao động.

036. Tránh xa những người chỉ biết nhận

Nếu bạn muốn thay đổi số phận một cách đáng kể, hoặc chỉ muốn kinh doanh tốt, hãy bắt đầu từ việc tránh xa những người chỉ biết nhận, tránh xa những người có phẩm chất kém, những người vô dụng.

Như vậy, xung quanh bạn sẽ toàn những người sẵn sàng trả tiền cho giá trị, những người có phẩm chất tốt, những người có năng lực.

Vì những người này sẵn sàng trả tiền cho giá trị, có phẩm chất tốt, có năng lực, nên họ sẽ kiếm được tiền.

Khi sản phẩm và dịch vụ của bạn thực sự có giá trị, họ sẽ mua mà không tranh cãi, không nói nhiều, không mặc cả.

Nếu xung quanh bạn toàn là những người thu nhập kém, phẩm chất kém, chỉ biết nhận, những người này sẽ liên tục quấy rầy bạn, chiếm dụng thời gian của bạn, cản trở bạn kiếm tiền.

Và khi có một chút vấn đề, không được lợi, họ sẽ cãi nhau với bạn, gây rắc rối cho bạn.

037. Thực sự chịu khổ

Một số người nghĩ rằng mình rất chịu khó, nhưng thực ra chỉ là chịu khổ về thể lực, có năm loại khổ mà nhiều người không chịu nổi:

1. Chịu khổ về trí não bằng cách suy nghĩ độc lập

2. Chịu khổ về tự kỷ luật bằng cách nhẫn nhịn và kiềm chế
3. Chịu khổ về cô đơn bằng cách đọc sách học tập
4. Chịu khổ về lòng tự trọng bằng cách chịu đựng sự xúc phạm
5. Chịu khổ về tâm tính bằng cách nhẫn nại làm những việc vụn vặt và thực hiện đến cùng

Trong đó, khổ về thể lực là đơn giản nhất và dễ chịu đựng nhất, trong khi khổ về trí não, tự kỷ luật, cô đơn, lòng tự trọng và tâm tính thì mỗi cái đều khó hơn cái trước. Khi bạn có thể suy nghĩ độc lập, đọc sách học tập, nhẫn nhịn và kiềm chế, thực hiện đến cùng, rất khó để không đạt thành tựu trong một lĩnh vực nào đó.

038. Đàn ông chọn vợ, nên chọn người có trí tuệ, nhan sắc không phải là điều quan trọng nhất

Đàn ông bận rộn với sự nghiệp, thường không có nhiều thời gian để dạy dỗ con cái. Lúc này, một người phụ nữ hiểu biết, có trí tuệ, sẽ đóng vai trò rất quan trọng. Cô ấy sẽ rất tận tâm, trách nhiệm trong việc nuôi dưỡng một đứa trẻ có tinh thần trách nhiệm và khả năng chịu đựng. Điều này thường giúp bạn giữ vững hậu phương.

Ngược lại, nếu cưới một người phụ nữ trẻ chỉ biết chơi bời, khi gặp chuyện thì ngang ngược, cô ấy sẽ chỉ nuôi dạy ra một đứa con không chịu đựng được, không hiểu chuyện. Cưới đúng người phụ nữ sẽ đón thần tài. Cưới sai người phụ nữ ít nhất sẽ hủy hoại ba thế hệ.

039. Phân tích những đặc điểm của người giỏi

"Thiên Đạo": Đinh Nguyên Anh có bốn tư duy phản "nhân tính". Học một cái sẽ lật đổ nhận thức của bạn, thay đổi bản thân.

1. Người giỏi làm việc giỏi nghiên cứu quy luật, người bình thường làm việc theo cảm tính.
 2. Người giỏi có tư duy phản nhân tính, người bình thường chờ đợi đáng cứu thế.
 3. Người giỏi có tư duy hệ thống, người bình thường có tư duy phân mảnh như các vì sao.
 4. Người giỏi luôn nỗ lực vượt qua giới hạn nhận thức, người bình thường tiếp tục theo đuổi những thú vui tầm thường.
-

040. Ba tuyệt chiêu để nhanh chóng làm quen với người lạ

1. Mời đàn ông ăn cơm, mang theo một cô gái xinh đẹp, như vậy sẽ rất nhanh phá băng, tỷ lệ thành công khi bàn chuyện cũng sẽ tăng lên hơn 85%.

2. Mời phụ nữ ăn cơm, có thể mang theo một món quà để thể hiện sự tôn trọng, có thể khiến thiện cảm của bạn ngay lập tức tăng lên.
3. Một người mời nhiều người, chuyện bàn bạc rất khó thành. Nhiều người mời một người, chuyện bàn bạc sẽ dễ thành công hơn, bởi vì người đó được nhiều người tán dương, phòng tuyến tâm lý dễ bị phá vỡ.

Đừng ngốc nghếch mời người ta đi học hỏi nâng cao, hãy biết đưa họ vào những cuộc vui, sự hưởng thụ, bởi vì sa đọa khiến người ta nghiện, cùng dòng mới có thể hợp nhau. Dành tiền mời khách hàng ăn uống, vui chơi, cùng hưởng thụ, mới có thể nhanh chóng kéo gần mối quan hệ.

041. Mỗi lần đau khổ, khó khăn trong cuộc đời đều là nơi rèn luyện

Thiếu tiền, thế giới kinh doanh là nơi rèn luyện của bạn; Hôn nhân gặp vấn đề, hôn nhân là nơi rèn luyện của bạn; Quan hệ xã hội gặp vấn đề, đối nhân xử thế là nơi rèn luyện của bạn; Quan hệ với cha mẹ gặp vấn đề, xử lý quan hệ cha con là nơi rèn luyện của bạn; Cơ thể mắc bệnh, tự giác tập luyện và chăm sóc sức khỏe là nơi rèn luyện của bạn. Trên thế giới này không có cách nào để trường sinh, chỉ có cách để dưỡng sinh.

Những nơi rèn luyện này, nếu bạn vượt qua được, bạn sẽ từ đó hiểu ra một số đạo lý, gọi là “ngộ đạo”. Nếu không vượt qua được, bạn sẽ mãi mắc kẹt ở đó, thậm chí chết tại đó, đây chính là kiếp nạn trong quá trình rèn luyện của bạn.

042. Kết hôn với người nghèo có ảnh hưởng gì

Bạn có khả năng cao sẽ phải chịu trách nhiệm cho sự ngu ngốc, tai họa, nợ nần và mọi điều xấu của họ, những tư tưởng sai lầm của họ. Cả sự ngu ngốc, lừa dối, hư hỏng của gia đình họ nữa. Bạn sẽ phải chịu trách nhiệm bằng cách nào? Bằng cả cuộc đời, tài sản, sự nghiệp, tương lai của bạn. Nói cách khác, bạn chỉ vì nhu cầu tình dục và tình yêu mong manh đó, tự lừa dối mình và trả giá mọi thứ, khiến cuộc sống trở nên vô nghĩa. Hơn nữa, con cái bạn nuôi dạy cũng sẽ trở thành những kẻ ngu ngốc. Một đời không có tương lai, con cháu đều bị hủy hoại.

Phụ nữ nhất định phải mạnh mẽ, đầu tư vào bản thân nhiều hơn, dù là về ngoại hình hay tinh thần. Trước đây có phụ nữ nói trong phần bình luận của tôi rằng mình là nắp vung nào thì chọn nồi đó, đừng yêu cầu quá cao, với những phụ nữ như vậy tôi chỉ muốn nói rằng, bạn xứng đáng với mọi khổ đau.

Bạn nỗ lực nâng cao bản thân là để làm gì, chẳng phải là để có được những nguồn tài nguyên tốt hơn, bạn sẽ được bảo vệ và hỗ trợ từ mọi phía.

Vì vậy, trong bất kỳ hoàn cảnh nào, hãy ngay lập tức tránh xa những người đàn ông nợ nần, nghèo khổ, ngu ngốc. Đừng để họ nói chuyện với bạn. Những người có bản lĩnh hãy nhớ kỹ điều này, đừng bao giờ bị cảm động bởi những chuyện nhỏ nhặt, lời đường mật của người nghèo rồi mắc lừa.

043. Phụ nữ tìm đối tượng, nhất định phải chọn người đàn ông giàu

Người đàn ông giàu có đồng nghĩa với năng lực, sự quyết đoán, khả năng ra quyết định, EQ, IQ, vòng tròn quan hệ và may mắn,...

Còn người đàn ông không có tiền chắc chắn có lý do cho việc đó, lười biếng, tính cách có nhiều vấn đề, thiếu may mắn, hoặc những vấn đề khác.

Nói cách khác, đàn ông giàu có từ chất lượng tổng thể chắc chắn cao hơn người đàn ông bình thường, dù là khi yêu hay sau hôn nhân, họ chắc chắn ít có vấn đề hơn so với đàn ông bình thường.

Vì vậy, nhất định phải nâng cao bản thân, nếu không bạn thậm chí sẽ không có cơ hội được chọn, chỉ có thể lẫn lộn với những người bình thường, cuối cùng làm giảm mức độ của bản thân.

044. Tầm quan trọng của vòng tròn quan hệ

Bạn chơi với những người đàn ông, phụ nữ còn sót lại, ban đầu bạn không hiểu, lâu dần bạn sẽ cảm thấy không kết hôn cũng tốt;

Bạn chơi với những người là tiểu tam, ban đầu bạn không ưa, cảm thấy họ bẩn, lâu dần bạn sẽ thấy quen,

Thậm chí có thể bạn sẽ hiểu khó khăn của họ, và cũng đi theo con đường này;

Bạn chơi với những người lười biếng, không có mục tiêu, bạn sẽ mất đi tham vọng, sống qua ngày, lãng phí cuộc sống.

Con người là sản phẩm của môi trường, bạn ở cùng ai sẽ chịu ảnh hưởng từ người đó;

Bạn được truyền tải thông tin, văn hóa, kiến thức, ví dụ, kinh nghiệm nào, sẽ bị ảnh hưởng bởi những điều đó.

So với môi trường, vòng tròn quan hệ, thông tin, văn hóa,... yếu tố ảnh hưởng đến nhận thức tư tưởng nhiều hơn là gì?

Đó là chí hướng! Mục tiêu kiên định! Niềm tin, tín ngưỡng!

Nếu môi trường bên ngoài, vòng tròn quan hệ, thông tin, văn hóa, ví dụ không kích thích chí hướng, mục tiêu, niềm tin, tín ngưỡng của bạn, ngay cả khi bạn có điều kiện nâng cao nhận thức rất tốt, bạn cũng sẽ bỏ qua, bỏ quên.

Môi trường, vòng tròn quan hệ, thông tin, văn hóa, ví dụ,... đều chỉ là yếu tố bên ngoài, sự thay đổi thực sự của một người xuất phát từ sự thay đổi bên trong.

Sự thay đổi bên trong quyết định sự thay đổi của một người; yếu tố bên ngoài chỉ là điều kiện hỗ trợ.

Khi bạn có chí hướng, mục tiêu, niềm tin, tín ngưỡng, bạn sẽ vượt qua mọi trở ngại, chủ động bước vào môi trường, vòng tròn quan hệ mà mình cần, hiểu biết thông tin, văn hóa, kiến thức, ví dụ cần thiết, tạo nên nhận thức tư tưởng của mình.

Ai cản trở mục tiêu của bạn, môi trường nào hạn chế sự phát triển của bạn, bạn đều dám từ bỏ.

045. Kinh doanh, tuyệt đối không kiếm tiền của 5 loại người này, kiếm rồi chắc chắn sẽ gặp rắc rối:

1. **Những bà mẹ bỉm sữa không kiếm được tiền;**
 2. **Người mắc nợ, người nghèo;**
 3. **Sinh viên không có kinh nghiệm xã hội;**
 4. **Người phẩm chất kém, lời nói rõ ràng không trung thực;**
 5. **Người nóng vội, không biết ơn.**
-

046. Tự lực thì Trời giúp

Bạn luyện tập thì cơ thể mới bắt đầu khỏe mạnh. Bạn đọc sách thì trí não mới bắt đầu phong phú. Mọi sự thay đổi chắc chắn phải bắt đầu từ bản thân. Đừng trông chờ có quý nhân giúp đỡ, chỉ người tự giúp mình thì Trời mới giúp, mọi thứ đều thay đổi vì bạn. Rèn luyện là ở tâm chứ không phải ở cảnh, là ở pháp chứ không phải ở tướng. Không ngừng sửa đổi sai lầm của mình, chính đôn phẩm hạnh, làm những việc khó khăn nhưng đúng đắn, phúc báo, quý nhân, cơ hội sẽ tự nhiên đến!

047. Người phụ nữ thực sự giỏi

Phụ nữ hãy nhớ, bất kể lúc nào, mục tiêu của bạn là kiếm tiền, làm cho bản thân xuất sắc, hoặc nuôi dưỡng thế hệ tiếp theo của bạn. Ngoài ba điều này, những thứ khác chỉ là những việc mà kẻ ngốc mới làm. Đặc biệt, khi trong mối quan hệ vợ chồng, không thể trông cậy vào đối phương, thì hãy chỉ tập trung vào bản thân, chuẩn bị tốt cho việc rời đi hoặc bị bỏ rơi, đừng tự hủy hoại tương lai, tuyệt đối không làm người đàn bà đánh đá, than vãn. Phải hiểu rằng người tự hạ thấp mình thì người khác mới khinh thường, người tự trọng thì người khác mới tôn trọng. Số phận của phụ nữ có ba bước ngoặt, bước đầu là gia đình gốc, bước thứ hai là bạn đời, bước thứ ba là sự thức tỉnh của bản thân. Nếu bạn không có gia đình tốt, không có bạn đời như ý, thì nhất định phải đánh thức bản thân mạnh mẽ để thực hiện cuộc sống thay đổi số phận của mình.

048. Phụ nữ giỏi có thái độ dứt khoát trong tình cảm.

Đối mặt với sự thất trách hoặc lơ là của đàn ông, khi cần cắt đứt thì cắt đứt, thà oan cho đàn ông còn hơn tìm lý do cho họ, thà giết nhầm còn hơn bỏ sót, chỉ nhanh chóng điều chỉnh bản thân rồi tìm người khác.

Phụ nữ yếu đuối sẽ thế nào? Lấy lỗi làm của đàn ông để trừng phạt bản thân, không chấp nhận thực tế, buồn bã, u sầu, đêm khuya nước mắt đầm đìa, mơ tưởng rằng sự hy sinh và cống hiến của mình sẽ làm đàn ông cảm động, cứu rỗi và cải tạo đàn ông.

Cuối cùng chỉ là câu chuyện nông dân và con rắn. Phụ nữ muốn chọn lựa người đàn ông có năng lực, có trách nhiệm, có thể cùng chiến đấu, thì trước hết phải cứng rắn lên.

049. Dám gọi bán và làm phiền

Như Vu Mẫn Hồng, Chu Hồng Dịch, Giang Nam Xuân, Lôi Quân,... những đại gia đã sớm tự do tài chính, vẫn hoạt động tích cực trên tuyến đầu bán hàng, ngày đêm quảng bá sản phẩm, ý tưởng của mình, thường xuyên gửi tin nhắn chiếm lấy sự chú ý của mọi người.

Bao gồm cả Steve Jobs, Bill Gates, Jay Abraham và các doanh nhân hàng đầu thế giới khác, gặp ai cũng giới thiệu quảng bá sản phẩm của họ, khiến người khác bỏ tiền mua, nhưng nhiều chủ doanh nghiệp không kiếm được tiền vẫn cố giữ thẻ điện, không dám bán sản phẩm của mình, không dám rao hàng, không dám gửi tin nhắn hàng loạt, không dám quay video, livestream, không dám đăng bài trên mạng xã hội. Thực ra, chỉ cần sản phẩm của bạn tốt, người dùng cần thì sẽ mua, sẽ quay lại mua, sẽ giới thiệu. Sản phẩm bán tốt, mọi người chỉ nghĩ rằng bạn thành công, không ai chết cứng với việc bạn từng dày mặt, điên cuồng rao hàng, gây phiền toái.

Chủ doanh nghiệp, phải dám bán sản phẩm mà mình tin tưởng, dám rao bán, dám làm phiền người khác, dám đưa ra yêu cầu và nhu cầu. Như vậy mới có lợi cho việc đưa sản phẩm, dịch vụ tốt đến người dùng, doanh nghiệp cũng có thể thu lợi nhuận, phát triển mạnh mẽ.

050. Yên tĩnh mài giũa một kỹ năng

Một người chỉ cần khi có người, khi không có người, khi có việc, khi rảnh rỗi, đều mài giũa một kỹ năng của mình, vừa luyện tập, vừa học lý thuyết và các ví dụ điển hình trong lĩnh vực này, vừa cải tiến kỹ năng của mình, thì có thể dựa vào ý chí của mình để thay đổi ngưỡng số phận, tức là bạn tệ nhất cũng sẽ có điều kiện vật chất tốt hơn người bình thường. Hơn nữa, có một kỹ năng, bạn gặp quý nhân hoặc chủ động tìm kiếm quý nhân, thường có thể ở lại trong vòng tròn của quý nhân, vì bạn có một kỹ năng, có giá trị hiếm có.

Còn người không luyện tập kỹ năng, không có sở trường, cuộc sống sẽ nghèo khó, không gặp được quý nhân. Dù gặp được quý nhân, bạn cũng không có khả năng để người khác tận dụng, cuối cùng vẫn không ai giúp bạn.

051. Một người đạt được thành tựu vượt trội hơn người thường, phải có sự giúp đỡ và hỗ trợ của quý nhân ở mỗi giai đoạn của cuộc đời.

Quý nhân sẵn sàng chủ động giúp đỡ, hỗ trợ bạn, hoặc sau khi bạn hỏi họ, họ sẽ suy nghĩ kỹ rồi giúp bạn, vì bạn có giá trị hoặc tài nguyên độc đáo, bạn có điểm sáng, có một kỹ năng, có phẩm chất mà họ công nhận.

Giá trị hoặc tài nguyên độc đáo, điểm sáng, kỹ năng, phẩm chất, đều xuất phát từ việc bạn ngày ngày không ngừng học hỏi những tư tưởng, ví dụ, phương pháp hàng đầu, hiểu biết nhiều về cuộc đời thành công của những người thành đạt, đọc rất nhiều sách...

Cho đến khi mỗi giờ bạn đều không lãng phí.

052. Đừng vì tiền mà làm việc lâu dài trong những việc bạn hoàn toàn không hứng thú.

Bởi vì không ai có thể biến những việc mình ghét thành chuyên nghiệp; Không chuyên nghiệp thì không kiếm được nhiều tiền, cũng sẽ không làm việc nghiêm túc, chỉ làm việc qua loa cho xong.

Nhất định phải xây dựng sự nghiệp, công việc của bạn dựa trên sở thích của bạn. Bạn hứng thú với điều gì, hãy nghiên cứu điều đó, biến sở thích thành chuyên môn và tài năng, rồi dùng chuyên môn và tài năng đó để làm những công việc vừa hứng thú vừa kiếm tiền.

Như vậy, khi làm việc bạn sẽ có nguồn cảm hứng và năng lượng dồi dào, sẽ toàn tâm toàn ý làm việc, không ngừng tối ưu hóa năng lực, phương pháp của mình.

053. Mỗi người đều là một thể năng lượng đầy đủ

Khi bạn bắt đầu thực sự tìm kiếm bên trong, hoàn toàn tin tưởng vào bản thân, công nhận bản thân, kiên định với chính mình và khai thác bản thân, bạn sẽ đánh thức được năng lượng tiềm ẩn to lớn trong cơ thể. Bạn sẽ trở nên thông suốt thông tin, nguồn cảm hứng dồi dào, nhiều điều trước đây không hiểu cũng trở nên thông suốt. Những thứ bên ngoài cũng sẽ tự nhiên có được. Đó là nội thánh ngoại vương, gần thì vui, xa thì đến, là lịch sử và cũng là công nghệ hiện đại.

054. Người mạnh mẽ không thích những người yếu đuối hay than vãn

Khi gặp phải khó khăn, người yếu đuối thích đi khắp nơi than vãn mình khổ sở thế nào, người khác chỉ tránh xa bạn, sợ bạn vay tiền, còn sợ dính vào vận xui của bạn.

Người mạnh mẽ khi gặp khó khăn, sẽ không để người khác nhìn ra, chỉ âm thầm tự giải quyết, đêm khuya một mình chịu đựng, rồi hít thở sâu, cố gắng học tập, cố gắng làm việc, chỉ có như vậy mới nhanh chóng vượt qua khó khăn.

Bởi vì bản tính con người là hướng lợi tránh hại, là tôn trọng kẻ mạnh, là thực dụng.

Khi bạn nói mình yếu đuối và nghèo khó, người mạnh mẽ sẽ không chơi với bạn.

Tôi tuy thương bạn, nhưng tôi không chơi với bạn.

Ai muốn chơi với kẻ yếu, kẻ nghèo, kẻ xui xẻo? Ai sẽ lại gần bạn?

Người khác đều sợ bạn còn không kịp, bạn chỉ càng ngày càng tệ, không bao giờ có ngày lật ngược tình thế.

Bản chất của xã hội là tàn nhẫn, logic cơ bản là không nói về tình cảm, chỉ nói về lợi ích.

Bạn có thể đáp ứng lợi ích của người khác, người ta sẽ tiếp cận bạn; Bạn không thể đáp ứng lợi ích của người khác, người ta sẽ tránh xa bạn.

Vì vậy hãy luôn nhớ, không có tiền cũng không được nói không có tiền, xui xẻo cũng không được nói xui xẻo.

Dù chết cũng đừng nói "tôi không thể", "tôi rất yếu", "tôi rất nghèo", "tôi sao lại xui xẻo thế này"!

055. Thế giới bạn nhìn thấy tối tăm hay sáng lạn, phụ thuộc vào bạn.

Nếu bạn là kẻ vô dụng, không có giá trị, bạn có tư cách gì để người khác tốt với bạn?

Nếu bạn chỉ có lòng tốt, nhưng không có thủ đoạn, không biết bảo vệ mình, bạn sẽ bị những kẻ xấu lợi dụng trong tình huống và thương trường mà không thể làm gì, chỉ có thể trở thành miếng thịt trên thớt, bị người ta tùy ý chém giết.

Bạn chỉ có một con đường, đó là mạnh mẽ bản thân, luyện tập giá trị không thể thiếu.

Đừng yếu đuối, đừng sợ hãi, đừng than thở, càng không nên dựa dẫm.

Bạn nghĩ bạn là Lâm Đại Ngọc sao? Đại Ngọc cuối cùng cũng cô độc, hận đời mà chết. Không ai có nghĩa vụ phải thương hại bạn. Bạn yếu đuối, sẽ có rất nhiều người muốn ăn tươi nuốt sống bạn.

Kẻ yếu đuối không có quyền lên tiếng, xã hội chỉ cho phép người mạnh mẽ lên tiếng. Đó là sự thật.

Người thực sự giỏi là người thấy được bóng tối, nhưng vẫn hướng về ánh sáng.

056. Con người cũng là hàng hóa, chỉ cần giá trị đủ cao, bạn sẽ mua được.

Nhà đẹp, xe tốt, trường học tốt, bệnh viện tốt, đàn ông tốt, phụ nữ tốt, đều là những nguồn tài nguyên xã hội quý giá, khan hiếm, giá cả chắc chắn không rẻ. Ví dụ như bạn bỏ ra 20 đồng chỉ mua được hàng bán lẻ đường, nhưng bỏ ra 200.000 đồng thì mua được Hermès. Tại sao bạn không thu phục được đàn ông, phụ nữ xuất sắc? Tại sao bạn không thu phục được khách hàng lớn có tiền? Bởi vì giá trị của bạn không đủ, không mua nổi! Vì vậy, bạn cần làm là nâng cao năng lực của mình, tăng giá trị, như vậy bạn mới có vốn để đàm phán! Đừng tin vào từ “trân trọng” mang tính chủ quan. Có được, chắc chắn là vì có năng lực. Mất đi, chắc chắn là vì không có năng lực. Không liên quan gì đến việc bạn có trân trọng hay không. Đừng tự cho mình là đúng mà tự bị lụy!

057. Thế nào là cảnh giới

Có thể vượt qua những thứ hữu hình, có thể sinh và diệt bất cứ lúc nào, đó là cảnh giới. Một người có cảnh giới, là lúc này bạn có giá trị, tôi có thể đối tốt với bạn đến cực điểm. Khi bạn cản trở sự phát triển sự nghiệp của tôi, không kể bạn là ai, lập tức loại bỏ, không chần chừ, không lưu luyến.

Có cảnh giới là có thể hóa thân mình thành không, có thể làm ông chủ lớn ra vào các nơi cao cấp, giao lưu với những người cao cấp; rồi ngay lập tức có thể chơi đùa cùng trẻ con, có thể giấu mình ở bất kỳ góc nào, bất cứ lúc nào. Bất cứ lúc nào nhập cảnh, bất cứ lúc nào xuất cảnh, bất cứ lúc nào có ranh giới, bất cứ lúc nào không có ranh giới, có thể là người làm từ thiện khi đối diện với trẻ em miền núi, rồi trở lại làm một doanh nhân nghiêm khắc khi ở công ty.

058. Có tiền, chính là đạo đức lớn nhất!

Càng là người nghèo và yếu, càng thích nói về tình cảm, càng thích dùng đạo đức để ràng buộc người khác. Bi kịch lớn nhất của con người, là mình nghèo khó, khôn khổ, lại luôn miệng nói về đạo đức, tình cảm, còn luôn cảm thấy mình là người tốt. Khi bạn nghèo và yếu, đừng nói về “tình yêu” vì bạn không xứng! Tình yêu cần phải có tài khoản ngân hàng. Có tiền, chính là đạo đức lớn nhất! Ít nhất, bạn có thể cho bố mẹ con cái một cuộc sống tốt đẹp. Nếu một người không làm tốt sự nghiệp của mình, không thể cho bố mẹ con cái một cuộc sống tốt đẹp, nói mình là người tốt, ai tin đây? Làm người tốt, không phải suốt ngày khoe miệng mình là người tốt, không phải để bố mẹ con cái sống nghèo khổ, vất vả, rồi lại an ủi mình rằng mình là người tốt vì nhường chỗ trên xe buýt, quyên góp một đồng cho người ăn xin, lòng cảm thấy ấm áp. Làm người tốt, là làm việc chăm chỉ, tạo ra giá trị cho khách hàng, làm cho bản thân tốt hơn, để gia đình mình sống tốt hơn, như vậy bạn đã cứu rồi thế giới.

059. Chiến lược giao tiếp với người khác

Giao tiếp với người có gia đình hòa thuận. Ngược lại, người có gia đình không hòa thuận, cố gắng đừng giao tiếp. Bạn sẽ thấy, giao tiếp theo cách này có thể giúp bạn tránh được một số người xấu. Những người đối xử không tốt với gia đình, khi chạm vào lợi ích của họ, làm sao họ tốt với bạn được? Trong lĩnh vực đầu tư, có nguyên tắc đầu tư cũng là nguyên tắc kết bạn: nhất định phải khảo sát xem gia đình có hòa thuận không. Những người phụ bạc vợ, kiên quyết không đầu tư, người ly hôn mà xử lý không tốt, kiên quyết không đầu tư.

060. Nguyên lý đầu tiên

Mỗi khi Elon Musk được hỏi tại sao bạn lại thành công như vậy? Câu trả lời của anh ấy luôn nhất quán: đó là nguyên lý đầu tiên. Nguyên lý đầu tiên nói đơn giản là không làm những việc bề ngoài. Ví dụ, bạn nên học kỹ năng, chứ không phải lấy bằng cấp, bạn nên kết nối con người, chứ không phải tìm việc. Bạn cần nâng cao mối quan hệ thân mật, chứ không phải đăng ký kết hôn, tìm việc mình yêu thích suốt đời, chứ không phải điên cuồng kiếm tiền. Vậy bạn còn nhớ chứ? Câu nói kinh điển trong phim Bố già: Một giây nhìn thấu bản chất sự việc và người dành cả đời cũng không nhìn ra bản chất của sự việc, sẽ sống hai cuộc sống hoàn toàn khác nhau. Ông chủ có một kỹ năng và đủ tiền dự trữ (hoặc vật phẩm có thể nhanh chóng chuyển thành tiền), là chiến lược tốt nhất để chống lại suy thoái kinh tế, thậm chí là khủng hoảng chiến lược. Và một kỹ năng, cùng đủ tiền dự trữ, cần phải được tích lũy liên tục trong thời gian bình thường. Khi khủng hoảng kinh tế xảy ra, nhiều người sẽ thất nghiệp, phá sản, kinh doanh giảm sút, trở nên rảnh rỗi hơn. Lúc này, chính là thời điểm tốt để mài giũa kỹ năng, làm những việc mình giỏi một cách triệt để, tập trung toàn bộ thời gian, năng lượng, tài nguyên vào mài giũa kỹ năng, tích lũy ưu thế, mở rộng "con hào" bảo vệ, suy nghĩ thấu đáo: Làm thế nào để làm tốt hơn? Như vậy, khi kinh tế phục hồi, bạn có thể dựa vào kỹ năng đặc biệt của mình, dễ dàng đánh bại những người đã ngủ yên trong thời gian dài, giành chiến thắng ngay lập tức, kiếm được lợi nhuận cao.

061. Con đường tốt nhất để mô phỏng người giỏi, là phân tích từng chi tiết

Bạn muốn học hỏi ai, trở thành ai, thì hãy dành nhiều thời gian để nghiên cứu người đó. Bạn hãy thu thập tất cả bài viết, phát biểu, hình ảnh, âm thanh, video, tác phẩm, ví dụ của họ, học đi học lại, phân tích đi phân tích lại, hiểu rõ nhất có thể về trải nghiệm từ nhỏ đến lớn của họ, những gì họ đã học, sách họ đã đọc, việc họ đã làm, suy nghĩ về tâm lý, tư tưởng, logic của họ, phân tích quyết định và hành động của họ, sau đó mô phỏng tư tưởng, lời nói, hành động của họ, kết hợp với tình hình thực tế của bản thân, kiểm chứng trong thực tế, tốc độ tiến bộ của bạn sẽ nhanh bất ngờ.

062. Thanh niên nhất định phải tìm được nơi rèn luyện của mình

Đừng dễ dàng rời khỏi nơi rèn luyện của mình, con người là sản phẩm của môi trường, hỏ vào rừng sâu, rộng về biển lớn, người có tài năng, đến nơi thuộc về mình, thì không thể quay đầu

lại, “Không quay về quê hương, về quê hương không thơm tho” Chu Nguyên Chương sau khi làm hoàng đế, gặp lại người làng xưa, người này nói đùa, tôi tưởng là ai, hóa ra là Chu Trọng Bát ngày xưa đi ăn xin đây mà: Một câu nói khiến Chu Nguyên Chương đỏ mặt, mất hết thể diện. Nhiều cao tăng đắc đạo, sau khi đắc đạo, đi khắp nơi giảng pháp, nhưng không bao giờ về quê nhà, bởi vì người nhà quá quen thuộc, không tôn trọng và kính sợ đạo lý cơ bản, họ chỉ nói, chẳng phải là thằng Cầu Đản ngày xưa sao, hử mà cũng được gọi là đại sư? Con người phải tôn trọng quy luật.

063. Cuộc đời có ba giai đoạn

1. Nhìn núi là núi
2. Nhìn núi không phải là núi
3. Nhìn núi vẫn là núi

Giai đoạn đầu tiên, nhìn núi là núi, chỉ thấy bề ngoài, giá trị quan và nhãn mác của đại chúng, không có khả năng suy nghĩ độc lập, theo dòng chảy, trong trạng thái hỗn độn. Giai đoạn thứ hai, nhìn núi không phải là núi, sau nhiều học hỏi và trải nghiệm, bắt đầu nhận ra bề ngoài đều là ảo ảnh, quy luật và bản chất ẩn bên dưới mới là thật. Giai đoạn thứ ba, nhìn núi vẫn là núi, là sự mơ hồ quý giá sau khi hiểu rõ mọi thứ, là trí tuệ lớn sau khi thấu hiểu quy luật của sự việc.

064. Tránh xa bạn xấu

Bạn xấu, chỉ biến bạn thành người xấu, dẫn bạn ăn uống bừa bãi, cờ bạc,... Thường xuyên rủ bạn chơi game, đi hộp đêm, họ tiêu xài quá mức, vay tiền, xem video vô giá trị, ghen tị, phàn nàn, hận thù, xem những thứ không nên xem, nghe những điều không nên nghe, nói những lời không nên nói, bạn cũng sẽ giống như một con cá uơn, miệng phun hoa sen, nói bậy bạ, nằm ở đâu đó, ôm điện thoại, mỗi ngày đều lãng phí thời gian, tinh thần uể oải, đánh mất ý chí chiến đấu. Tham vọng, ý chí chiến đấu, mục tiêu, ước mơ của bạn, sẽ bị phá hủy trong những hành động tầm thường lặp đi lặp lại. Sự trì hoãn, lười biếng trong một thời gian ngắn, đổ lỗi cho ngoại cảnh, thường khiến bạn hình thành thói quen lười biếng suốt đời. Một thời gian bỏ bê, thường không nhận ra, sẽ trở thành thói quen lâu dài. Tôi tự cho rằng mình có khả năng nhận thức mạnh mẽ, trường năng lượng không yếu lắm, nhưng vẫn không tránh khỏi bị tiêu hao, suy yếu, kéo xuống bởi một số người xung quanh. Những người không có khả năng nhận thức, trường năng lượng yếu, cảm xúc dễ dao động, kiếm tiền không nhiều, da mặt mỏng, bạn phải chú ý, liệu người bạn tiếp xúc có thể cùng bạn tiến lên, cùng nhau đạt thành tựu không.

065. Bạn cần một trường năng lượng

Cho bạn tư tưởng đúng đắn, phương pháp hiệu quả, và một nhóm người cùng tần số với bạn. Như vậy, bạn sẽ không bối rối và lo lắng, cũng không đi sai đường, càng không cô đơn. Sự thông minh của con người là như nhau, tại sao năng lực của bạn kém hơn người khác, tài sản ít hơn người khác, vì bạn không tiếp cận được những trí tuệ giúp bạn thành công. Giống như

một cọng rơm buộc vào bắp cải và cua, giá trị khác nhau rất lớn. Con người là sản phẩm của môi trường, bạn tiếp cận ai, ở đâu, quyết định bạn sẽ trở thành ai.

066. Giai đoạn quý giá nhất của cuộc đời là từ 25 đến 32 tuổi.

Mọi thứ đều chưa xác định, mọi thứ đều còn cơ hội, giai đoạn này, từng inch thời gian là vàng, thời gian trôi qua không quay lại, nên mở rộng tầm nhìn của mình, lên lầu cao ngắm nhìn toàn cảnh con đường phía trước. Đừng lãng phí thời gian cho bất kỳ ai, hãy trân trọng thời gian của mình, dùng để đọc sách, kiếm tiền, rèn luyện sức khỏe, không ngừng tập trung vào thế giới của mình. Những năm phấn đấu này, quyết định chiều cao của bạn sau 35 tuổi, chất lượng cuộc sống, quyết định bạn có thể leo cao đến đâu, những năm này là những năm bạn xây dựng nền tảng cuộc đời, là những năm bạn cần phải nỗ lực để kiếm tiền, xây dựng một nền tảng vững chắc, biển rộng cho cá nhảy, trời cao cho chim bay, những năm này là thời điểm để bạn giang rộng cánh bay cao, dũng cảm tiến lên, tận hưởng quyền tự do, quyền quyết định, mọi thứ đều do bạn nói. Đừng trở thành đứa trẻ to xác, đừng lo lắng, hãy nhìn về phía trước, tiến lên.

067. Thế giới này không có đúng sai, chỉ có mạnh yếu.

Bất cứ ai suốt ngày tranh cãi đúng sai với người khác, đều chưa trưởng thành. Mọi quy tắc đều do kẻ mạnh đặt ra, kẻ yếu chỉ có thể tuân theo. Thậm chí, tư duy và quan điểm trong đầu của kẻ yếu cũng do kẻ mạnh truyền vào. Kẻ yếu làm gì có quyền lên tiếng? Hiểu thì hiểu. Khi bạn không có thực lực, hãy im lặng! Khi bạn không thể sống mà không có người khác, thậm chí phải cúi đầu khom lưng, tất cả chỉ để kiếm miếng ăn. Biết lên biết xuống, biết co biết duỗi, mới là người giỏi. Khi bạn gặp người khác không hiểu bạn, đừng giải thích với bất kỳ ai. Khi bạn chưa tạo ra kết quả, không ai muốn nghe bạn nói, dù bạn nói đúng, người khác cũng cho là vớ vẩn. Hãy dùng tất cả thời gian giải thích để học tập và làm việc, sau đó để kết quả lên tiếng. Khi có kết quả, dù bạn nói vớ vẩn, người ta cũng cho là thom. Hãy luôn nhớ: kẻ mạnh ăn thịt kẻ yếu, thành công thì làm vua, thất bại thì làm giặc, không có lý lẽ nào để bàn. Mạnh mẽ chính là chân lý!

068. Thức tỉnh tư duy nhận thức

Xã hội đều có phân tầng, số phận cũng có các cấp độ. Những người ở tầng lớp thấp nhất của xã hội, căn bản không có thời gian và năng lượng để học tập, không có thời gian và năng lượng để suy nghĩ, cũng rất khó để lập kế hoạch cho tương lai. Họ có rất ít tài nguyên có thể sử dụng, các mối quan hệ cũng rất hạn hẹp, ứng phó với thực tế đã làm họ kiệt sức, không thể nói đến việc nâng cao tầng lớp. Điều tồi tệ hơn là hiện nay có những sản phẩm giải trí như TikTok, Kuaishou, WeChat Moments dễ gây nghiện, chiếm dụng hầu hết thời gian rảnh của mọi người, khiến họ không còn thời gian để suy nghĩ về bản thân, thay đổi thực tại và tương lai. Vì vậy, hiện trạng là hầu hết mọi người bị khóa chặt ở một tầng lớp xã hội, bị giới hạn trong một vòng tròn... Tóm lại, phương pháp để vượt qua tầng lớp xã hội: đọc đúng sách (đọc sai sách có thể lãng phí vài chục năm), đi nhiều nơi (trải nghiệm và kinh nghiệm chất lượng cao), gặp gỡ nhiều người (trả phí để tham gia các hội nhóm của người giỏi, giao tiếp, nghe một lời của người giỏi hơn đọc sách mười năm, giao tiếp tốt nhất là có người chỉ đường và

chia sẻ kinh nghiệm). Không thể dành hết thời gian và năng lượng cho công việc bận rộn, phải dành thời gian để suy nghĩ, tổng kết, lập kế hoạch, chuyển đổi, nâng cao bản thân. Từ chối lướt mạng vô mục đích, giảm thiểu thời gian chơi điện thoại.

069. Tác dụng của tiềm thức

Tất cả những người thiếu hành động, đều vì trong tiềm thức của họ không có ý muốn hành động mạnh mẽ. Ý thức có thể khiến người không hành động bắt đầu hành động, nhưng không thể khiến họ duy trì hành động liên tục. Chỉ khi tiềm thức thay đổi, họ mới thực sự muốn hành động từ sâu thẳm trái tim, hoặc tự động hành động. Bản năng của con người là không suy nghĩ nếu có thể, không hành động nếu có thể. Bây giờ bạn biết tại sao khi bạn khuyên người khác tiến lên, đừng lười biếng, khuyên người khác ít tức giận, nhìn nhận mọi thứ thoáng hơn, khuyên bạn bè không bạo lực gia đình, khuyên đồng nghiệp học tập, quản lý tài chính, khởi nghiệp, khuyên người khác ít thức khuya, khuyên con cái ít chơi game, đọc sách nhiều hơn, họ lại thờ ơ, không động lòng không? Vì lời khuyên của bạn chỉ vào ý thức của họ, không vào tiềm thức, họ chỉ "biết", thay đổi hành vi trong thời gian ngắn, nhưng lâu dài lại trở lại như cũ, không thể duy trì "làm được". Khi họ thay đổi cách suy nghĩ và hành vi, có nghĩa là tiềm thức ban đầu của họ đã bị phá vỡ và xây dựng lại. Nói phóng đại thì "như biến thành người khác, tiềm thức thay đổi, thế giới bên trong thay đổi, người tất nhiên thay đổi!" Sự khác biệt giữa người và người, chính là tiềm thức và ý thức khác nhau, cơ thể chỉ là vỏ bọc, là nơi chứa đựng ý thức, không có cơ thể, ý thức không có chỗ bám. Tiềm thức mất đi, cũng có nghĩa là người đó chết. Lần đầu tiên bạn làm một việc chưa từng làm, đừng sợ thất bại, và phải chuẩn bị thất bại, bạn không phải thần thánh, không thể làm đúng ngay lần đầu. Đừng nghĩ rằng bạn làm sai, thất bại thì mất mặt, chỉ cần bạn chịu đựng được hậu quả của thất bại, hãy dũng cảm làm, kiên định thử nghiệm, tiến bước ổn định, phát hiện vấn đề và nhanh chóng sửa chữa. Trong quá trình đó, có thất bại, có mất mặt, có chế giễu, có chửi mắng, nhưng điều đó không quan trọng, vì khi bạn đạt được thành quả, những người đó sẽ kính trọng bạn, họ sẽ quên đi những lúc bạn khó khăn, chỉ biết rằng bạn bây giờ thành công.

070. Mọi người sẽ bao dung người mạnh

Chỉ cần bạn có một kỹ năng đặc biệt và kỹ năng đó trong môi trường bạn đang ở là mạnh nhất, người khác sẽ bao dung khuyết điểm của bạn, dù EQ của bạn rất kém, không biết nói chuyện, cũng không muốn giao tiếp, thái độ của họ với bạn vẫn sẽ là tôn trọng, thân thiện, nhường nhịn.

071. Vòng kết nối của người nghèo và người giàu

Một người nghèo bước vào vòng kết nối của người giàu, người giàu sẽ hợp sức giúp họ trở nên giàu có; Một người giàu bước vào vòng kết nối của người nghèo, người nghèo sẽ hợp sức khiến họ trở nên nghèo đi. Nhưng người nghèo không muốn ở gần người giàu, vì họ cảm thấy ở bên người giàu, người giàu không tôn trọng họ, không cho họ vị trí quan trọng, không để họ làm những việc quan trọng, sợ người giàu lợi dụng xong rồi vứt bỏ, lãng phí thời gian...

Người giàu cũng không thích ở gần người nghèo, vì sợ bị ảnh hưởng bởi quan điểm, lời nói, thói quen của người nghèo, làm sai quyết định, trở nên nghèo đi, sợ bị người nghèo tống tiền, sợ bị người nghèo lừa gạt, sợ bị người nghèo bám dính, sợ bị người nghèo chia cắt tài sản. Có người nghĩ, người giàu thông minh, sao có thể bị ảnh hưởng bởi người nghèo, bị người nghèo lừa? “Người khôn cũng có lúc sai, người ngu cũng có lúc đúng.” Thực tế, người giàu cũng là người, chỉ là người có nhận thức cao hơn. Chỉ cần người giàu ở lâu với người nghèo, người nghèo liên tục đào hố, liên tục lừa gạt, người giàu cũng sẽ sa vào hố, bị lừa. Thực tế, ai cũng có sơ hở, cũng có lúc sai. Người nghèo cần phá vỡ quan điểm, tiếp cận người giàu; người giàu cần thận trọng kết bạn, tránh xa người có nhận thức thấp, đức hạnh kém, và người không có năng lực, vì kết giao với những người này chắc chắn sẽ bị tổn thất.

072. Bắt đầu từ bây giờ phải cẩn trọng lời nói và hành động

Nếu bạn dự định làm việc lớn, muốn đạt được danh tiếng và lợi ích lớn, hãy bắt đầu từ bây giờ cẩn trọng lời nói và hành động, không làm điều sai trái, không vi phạm pháp luật. Vì những hành động không đúng đắn của bạn vô tình hoặc cố ý trong tương lai sẽ trở thành tư liệu để đối thủ tấn công bạn, họ sẽ khuếch đại và phóng đại mâu thuẫn để làm tổn thương bạn. Chỉ có cẩn trọng lời nói và hành động, không làm điều sai trái, không vi phạm pháp luật, mới không để lại bom mìn cho tương lai, không để cho kẻ xấu và kẻ thù có cơ hội lợi dụng.

073. Học kỹ năng mới, phải vừa học vừa thực hành

Cố gắng luyện tập kỹ năng đó trong cuộc sống hàng ngày và công việc, không chỉ học lý thuyết, mà phải làm việc cụ thể.

074. Bốn lựa chọn lớn quyết định thành bại của cuộc đời:

1. Chọn đúng bạn đời (không tiêu hao, kéo nhau xuống);
 2. Chọn đúng ngành nghề (đam mê, yêu thích, có không gian phát triển cao);
 3. Chọn đúng vòng kết nối (chỉ chọn những người cùng tần số, cao tần, tránh xa tiểu nhân, người xấu, người tính tình cực đoan, người ngu, người độc hại, người thường xuyên đòi hỏi);
 4. Chọn đúng người hướng dẫn, huấn luyện viên (người có thành quả và đi đúng đường).
-

075. Cách duy trì bất kỳ mối quan hệ nào

Bất kỳ mối quan hệ nào cuối cùng cũng chỉ là quen biết, người có tâm sẽ cảm thấy mệt mỏi, người vô tâm sẽ không sao, bạn và tôi đều là khách qua đường. Dù bạn đã chịu đựng bao nhiêu tổn thương, bao nhiêu điều không thể buông bỏ, cuối cùng chữa lành cho bạn không

phải là thời gian, mà là sự hiểu biết. Vì vậy, bạn phải hiểu rõ: giữa người với người không có phản bội cũng không có trung thành, tất cả đều bắt đầu vì giá trị, kết thúc vì giá trị. Giá trị của bạn chính là tất cả của bạn. Rất ít người hoàn toàn tốt hoặc xấu, không có mối quan hệ vĩnh viễn, chỉ có lợi ích vĩnh viễn. Bạn làm tổn hại lợi ích của họ, bạn là người xấu trong mắt họ, bạn phù hợp với lợi ích của họ, bạn là người tốt trong mắt họ. Thế giới này không có câu nào có thể khiến bạn giác ngộ hoàn toàn, điều thực sự khiến bạn tỉnh ngộ là trải nghiệm đau đớn thấu xương. Nỗi đau lớn, trí tuệ lớn, nỗi đau nhỏ, trí tuệ nhỏ. Thân không khổ thì phúc lộc không dày, tâm không khổ thì trí tuệ không mở. Duy trì bất kỳ mối quan hệ nào, chỉ cần tám chữ: đại yêu không yêu, đại tình vô tình, bạn từ từ ngộ ra.

076. Hãy coi cuộc đời như một trò chơi bạn sẽ thấy rất nhẹ nhàng!

Trước tiên hãy thoát khỏi bản thân hiện tại, trở thành một người chơi. Nói cách khác, thân xác này là nhân vật của bạn. Bạn có thể đọc sách, tập thể dục, đề tăng cường thuộc tính nhân vật. Liên tục nhận nhiệm vụ, hoàn thành nhiệm vụ. Tất cả những người xung quanh bạn, bao gồm cha mẹ của bạn, đều là người giả, đều là để giúp bạn hoàn thành nhiệm vụ cuộc đời. Cuối cùng hoàn thành nhiệm vụ, nhận phần thưởng. Những điều có thể mang lại niềm vui và hạnh phúc cho bạn, chính là phần thưởng bạn nhận được. Trở lại cuộc đời, bạn sẽ thấy, cấp độ có thể chuyển thành nhận thức, trải nghiệm, vv. Suy nghĩ về cuộc đời chỉ làm bạn đau khổ hơn, nhưng thoát khỏi cuộc đời, sử dụng tư duy trò chơi, bạn sẽ thấy những điều không rõ ràng sẽ trở nên sáng tỏ.

077. Người làm việc lớn không bận tâm những điều nhỏ

Người làm việc lớn, không bận tâm điều nhỏ, không bận tâm quá khứ, không bận tâm những điều không vui, không bận tâm những tổn thương quá khứ, người cuối cùng cũng chết, tại sao phải làm quá trình trở nên rối rắm và đau khổ? Bị mắc kẹt trong sự bận tâm, đối với cuộc đời, ngoài việc tiêu hao, không có ý nghĩa gì. Mỗi khi tôi bận tâm về điều gì, về ai, không thoát ra được cảm xúc, tôi sẽ xem các video, hình ảnh về vũ trụ, hành tinh, phản tỉnh sự bận tâm của mình, trong vũ trụ này, có nghĩa gì? Cuộc đời vài chục năm, tôi có nhiều việc lớn phải làm, tại sao phải có thời gian bận tâm? Điều này giúp tôi nhanh chóng làm dịu cảm xúc, như thể không có gì xảy ra, không phàn nàn, không bận tâm, không lo lắng. Mỗi ngày làm việc trong lĩnh vực mình giỏi và thích thú, tập trung làm việc 4 giờ. Vài năm sau bạn sẽ thành thần, nhưng hầu hết mọi người không làm được, họ không có kiên nhẫn tích lũy. Đây là bản chất con người, hoặc nói là thú tính. Tại sao con người không muốn suy nghĩ, suy nghĩ là đau khổ, tại sao suy nghĩ đau khổ, vì tiêu hao năng lượng, như tập thể dục vậy. Tiêu thụ nhiều năng lượng, giảm tiêu hao năng lượng, đó là chương trình được chỉnh sửa gen. Thức ăn nhiều năng lượng ăn vào là vui. Làm việc tiêu hao năng lượng là không vui. Người giỏi đều phản bản chất con người, tiến bộ là phản bản chất con người. Đây là lý do biết mà không làm được.

078. Cuộc đời gặp hai loại Bò Tát

Một loại là Bò Tát thuận hành, là người giúp bạn, cho bạn những trải nghiệm tốt đẹp. Một loại là Bò Tát nghịch hành, là người giúp bạn vượt qua, cho bạn những trải nghiệm đau khổ. Bạn biết thời điểm tốt nhất để trưởng thành là khi nào không? Chính là khi bạn gặp những người và vấn đề khiến bạn đau đớn không muốn sống. Khi bạn gặp những người và vấn đề khiến bạn đau đớn không muốn sống, chính là lúc tốt nhất để rèn luyện bản thân, hoàn thiện bản thân, mạnh mẽ lên. Hãy đối mặt vấn đề, vượt qua vấn đề, chấp nhận vấn đề, bạn sẽ thắng cấp! Điều đó sẽ giúp bạn thoát thai hoá cốt, tái sinh!

079. Thanh niên thị trấn nhỏ rời khỏi vùng an toàn

Ý nghĩa của việc thanh niên thị trấn nhỏ thời nay học tập chăm chỉ, nên là sớm rời khỏi quê hương, thoát khỏi gia đình gốc, rời khỏi vòng tròn họ hàng, vòng tròn người quen, vòng tròn đại gia tộc, tránh xa vòng tròn chỉ biết uống rượu và nói chuyện phiếm. Sớm tìm thấy sở thích của mình, rèn luyện kỹ năng của mình, hoàn thiện nhân cách của mình, cố gắng bám rễ tại thành phố lớn, làm việc với những người cùng chí hướng, làm trong ngành phù hợp với xu hướng, nâng cao nhận thức của mình. Không phải sau khi trưởng thành vẫn bị cha mẹ và suy nghĩ truyền thống chi phối, bị giáo dục phải nghe lời, làm mất cá tính của mình, tuổi còn trẻ đã bị gia đình sắp xếp kết hôn, làm công việc có thể thấy hết cả đời, suốt ngày uống rượu và nói chuyện phiếm để làm tê liệt bản thân, mơ hồ, không theo kịp xu hướng, bản thân cũng không kiếm được tiền. Những người này hoặc bị mắc kẹt trong môi trường, chỉ không thực hiện được, hoặc đã trở nên tê liệt, ăn uống một cách mù quáng, không biết ý nghĩa của cuộc sống, sống ngày qua ngày. Ý nghĩa của cuộc sống, không phải là bảo thủ, rút lui, mà là khai phá, tiến lên. Dù chỉ có số ít người tiến lên, cũng mong bạn không chôn vùi ý nghĩ nhiệt huyết trong lòng.

080. Không ai thích người nhất gan

Những năm gần đây tôi phát hiện ra một sự thật tàn khốc trong giao tiếp giữa con người với nhau, hầu như không ai thích người nhất gan. Vì trên người họ chỉ thấy căng thẳng, sợ hãi, thấp hèn, xu nịnh, luôn tỏ ra rụt rè, thiếu quan điểm và ý kiến độc lập, dễ bị thế gian tàn ác đối xử tồi tệ nhất. Điều này cho thấy một vấn đề, chỉ có sức mạnh mạnh mẽ, tính cách quyết đoán, thái độ rõ ràng, mới có thể giành được sự tôn trọng của người khác.

081. Trở ngại thực sự của bạn là rào cản tâm lý

Trở ngại thực sự của bạn không phải là năng lực, phương pháp, môi trường, mà là ích kỷ, sợ hãi, tự ti, thiếu tình yêu, vô minh, định kiến, kiêu ngạo, thích sĩ diện, cảm tính, không có chí tiến thủ, thích chiếm lợi, sợ lỗ, sợ chịu thiệt, nóng nảy, không kiên nhẫn, không có nghị lực, không hiểu tập trung... Vượt qua rào cản tâm lý, năng lực, phương pháp, đều có thể đạt được, môi trường cũng có thể thay đổi.

082. Tại sao người thực sự giỏi đều rất yên tĩnh

Người thực sự có năng lực không thích phô trương và khoe khoang, chỉ có người đầu rỗng, túi rỗng mới thích khoe khoang sự thiếu hiểu biết của mình, các tế bào nóng nảy không yên tĩnh dựa vào lời nói dối và khoe khoang để che giấu bản thân, thực ra là tự lừa dối mình. Trong bất kỳ vòng tròn nào, người thực sự giỏi, thường là những người rất yên tĩnh, chính vì sự yên tĩnh đó, họ có thể nhìn thấy rõ ràng những hành động của người khác, có thể nhận ra bí mật và trí tuệ, từ đó trở nên ngày càng giỏi hơn! Người thực sự giỏi đều là người thực hành, thực hành tạo ra tri thức thực. Người càng không có năng lực, càng thích nói lý thuyết, nói mãi cũng không làm được, vì họ không biết, nên mới nói lý thuyết để che giấu sự thiếu hiểu biết của mình. Người thực sự giỏi đều trực tiếp đi vào thực hành và thực hiện, chỉ cần nói vài câu đơn giản, họ cũng biết phải làm thế nào. Người hỏi những vấn đề lớn, vấn đề rất mơ hồ, cơ bản đều là người ngốc. Người giỏi không hỏi những vấn đề cao xa, người thực sự giỏi đều hỏi những vấn đề cụ thể. Tại sao? Vì người thực hành không mơ hồ. Tôi không thể làm thời gian quay ngược lại, thay đổi suy nghĩ, lời nói và hành động của tôi trong quá khứ, cũng không thể tăng tốc thời gian để nhanh chóng đạt được những điều tôi muốn, tôi có thể kiểm soát chỉ là hiện tại, bây giờ, ngay lúc này, biết mình nên nghĩ gì, nên làm gì. Sau đó, chủ động làm mọi việc, có thể làm một chút là làm ngay, không trì hoãn, lười biếng, chờ đợi. Nhiều khi, thời điểm hành động tốt nhất không phải là quá khứ, không phải tương lai, mà là hiện tại, ngay lúc này. Hành động ngay lập tức, hàng ngày không ngừng làm thêm một chút. Những người trẻ tuổi, rất tài năng, thông minh, hiểu biết tốt, có tham vọng, có ước mơ, có mục tiêu, đến ba, bốn mươi tuổi, vẫn tầm thường, bận rộn, không có một kỹ năng đặc biệt, không có kết quả, đều là những người học tập hàng ngày, kiến thức phong phú, học vấn uyên bác, đọc nhiều sách có thể xây thành một bức tường, nhưng không thực hiện từng việc nhỏ. Chỉ học, không làm, luôn chờ đợi cơ hội, chờ đợi quý nhân. Thời điểm nào là thời điểm tốt nhất? Chính là hiện tại, ngay lúc này. Quý nhân nào là người quý nhân đầu tiên và quan trọng nhất trong cuộc đời? Chính là bản thân mình trong quá trình hành động tích lũy!

083. Tránh xa những người tiêu cực

Hãy quan sát kỹ những người xung quanh, bao gồm cả người thân, nếu họ luôn nói những điều tiêu cực với bạn, luôn phủ định bạn, cản trở sự tiến bộ của bạn, hãy tránh xa họ càng sớm càng tốt. Ngay cả khi đó là cha mẹ, cũng nên sớm chuyển ra ngoài. Mưu sát đáng sợ nhất là mưu sát tinh thần của một người. Cảm giác tốt, cảm giác xấu đều là bản năng từ thời kỳ động vật của con người. Người bạn ghét ngay từ cái nhìn đầu tiên, đừng miễn cưỡng giao tiếp, sự thật sau đó sẽ chứng minh, người đó chính là kẻ ngu ngốc.

084. Tránh xa người không chân thật

Trước đây khi gặp người nói chuyện không chân thật, tôi không biết tránh xa ngay lập tức, ngược lại còn giao tiếp với họ, kết quả là tôi bị lãng phí thời gian, năng lượng, tốn một số tiền. Bây giờ khi tôi phát hiện ai đó không chân thật, nói chuyện mập mờ, có mưu đồ nhỏ, tôi sẽ nhanh chóng không quan tâm đến họ nữa. Loại bỏ những kẻ mưu đồ này, tôi sẽ không cần

phải tốn công tính toán với họ nữa. Tôi thực sự rất ghét những mối quan hệ giao tiếp mà chi phí giao tiếp, chi phí tin tưởng rất cao.

085. Giáo dục con cái tốt nhất là giảm bớt nội hao cho con chứ không phải là tăng thêm nội hao.

Bạn không cần phải suốt ngày quán quýt lấy con, cãi nhai và giám sát không ngừng nghỉ. Thay vào đó, bạn nên hành động và làm gương. Bạn muốn con cái trở thành người như thế nào, trước tiên bạn phải trở thành người như thế. Nếu bạn yêu thích học tập, con cái sẽ tự nhiên học theo mà không cần bạn phải giám sát. Không thể để cuộc đời bạn không thành công rồi lại muốn chiếm lấy cuộc đời con để hoàn thành những tiếc nuối của mình. Sự chỉ dẫn và ràng buộc từ bố mẹ với nhận thức thấp là cơn ác mộng và nội hao suốt đời của thanh niên. Trong quá trình trưởng thành của con, hãy cho con đủ tiền bạc, hướng dẫn giá trị quan, hỗ trợ tài nguyên tốt thay vì suốt ngày chỉ biết nói rằng con cái làm không được cái này cái kia. Nếu bạn là một con chim vụng về và không bay được, thì hãy để con tự do bay lượn, tự do thử nghiệm và không áp đặt.

086. Tránh xa những người dễ hứa hẹn.

Nếu một người thường xuyên hứa hẹn nhưng không thực hiện, thì đừng chơi với họ và càng không nên hợp tác. Hãy dừng lại kịp thời. Nếu tiếp tục duy trì mối quan hệ, bạn sẽ phát hiện mình bị lừa đảo và chịu thiệt hại lớn. Nếu bạn kịp thời rút lui khi thấy người đó thất thường và hay thay đổi, bạn sẽ tránh được thiệt hại lớn.

087. Tại sao nhiều người giỏi sau khi thất bại lại có thể nhanh chóng đứng dậy?

Những người giỏi buông bỏ vật chất và vẫn giữ được khả năng. Dù gặp giai đoạn khó khăn, họ vẫn có thể lật ngược tình thế nhờ vào nhận thức, kinh nghiệm, tầm nhìn, khả năng thực thi, phán đoán, quản lý, ảnh hưởng, khả năng thu thập thông tin,... Những tài sản vô hình này không mất đi khi thất bại. Người có nhận thức thấp và thiếu kinh nghiệm thường bị mơ hồ sau một cú sốc. Họ không biết phải làm gì, và dễ bị thu hoạch. Người giỏi thật sự được đánh giá bằng khả năng phục hồi sau khi rơi vào đáy. Vì vậy, hãy luyện tập nội công, chú trọng nâng cao bên trong thay vì chỉ chú ý bề ngoài. Khi bạn trở nên đáng giá, có năng lượng cao và sức hút mạnh, vật chất bên ngoài sẽ theo bạn. Đây là khả năng phục hồi bất cứ lúc nào. Người không có khả năng và kinh nghiệm tự đứng dậy sẽ không tự đứng lên được. Nếu có người đỡ giúp mà không tự trưởng thành, họ cũng sẽ ngã xuống khi gặp khó khăn.

088. Học hỏi có ba cấp độ: "trang bị", "luyện tập" và "sử dụng".

"Trang bị": Những người chưa trưởng thành về mặt tâm lý học để khoe khoang, tìm kiếm số lượng, không chú trọng chất lượng, sợ bỏ lỡ điều gì đó nên học hết thứ này đến thứ khác. Kết quả là ngoài việc mất tiền, họ không thu được bất kỳ sự trưởng thành nào. Những gì họ học chỉ dùng để khoe mẽ: "Tôi biết, tôi đã học, tôi đã đọc".

"Luyện tập": Người trưởng thành về mặt tâm lý bắt đầu biết an trú trong hiện tại, không còn chạy theo số lượng, bắt đầu chuyên sâu vào một lĩnh vực, luyện tập có ý thức và trở thành chuyên gia trong lĩnh vực hẹp.

"Sử dụng": Thông suốt mọi thứ, dùng bất kỳ điều gì học được và đạt kết quả. Giai đoạn này được gọi là "biên đá thành vàng". Bạn đang học ở cấp độ nào?

089. Học hỏi từ người giỏi: Hãy làm việc với thái độ chân thành, khiêm tốn, biết nghe lời, đáng tin cậy, biết ơn và làm việc nghiêm túc.

Chân thành và biết ơn không cần phải giải thích, nếu không có tâm tính này, bạn không thể giữ được bất kỳ người giỏi nào. Khiêm tốn và biết nghe lời nghĩa là người giỏi nói gì, bạn tin tưởng, chú ý và thực hiện theo, không nghi ngờ, không phản đối, không chống đối, không phản bội và không thù hận. Tôn trọng và không nói xấu người giỏi, quan tâm đến cuộc sống hàng ngày của họ và gia đình, bạn bè họ. Đáng tin cậy nghĩa là phản hồi kịp thời, từng lời nói đều có đáp ứng, mọi việc đều được giải quyết và xứng đáng được tin tưởng và giao phó. Khi bạn làm được những điều này, tiếp theo là theo dõi sự chỉ dẫn của người giỏi trong nhiều năm, dùng thời gian để đổi lấy sự tin tưởng, chứng minh năng lực bằng việc hoàn thành công việc. Người giỏi sẽ truyền dạy những điều cốt lõi cho bạn. Nếu bạn không làm được, người giỏi sẽ không tiết lộ bí mật quan trọng cho bạn. Người giỏi không chỉ nói giỏi mà còn có kết quả thực tế, có tiền, có quyền, có tài nguyên, có quan hệ và có năng lực chuyên môn. Thế giới có rất nhiều người giả vờ giỏi, không có kết quả thực tế nhưng nói rất giỏi, nếu theo họ thì bạn cũng sẽ không đạt được kết quả.

090. Không có người nghèo nào có thể tự mình tạo ra tư duy của người giàu để dẫn dắt mình đến con đường giàu có.

Một người muốn trở nên giàu có phải hình thành thói quen không ngừng lật đổ chính mình, nghĩa là họ phải có dũng khí từ bỏ những gì mình cho là đúng. Tại sao ngày càng nhiều người bắt đầu chán ghét gia đình gốc của mình? Vì những khổ nạn của họ không phải do chúng ta gây ra, nhưng chúng ta lại phải chịu đựng cảm xúc tiêu cực của họ. Khi chúng ta cố gắng giúp họ giải quyết vấn đề bằng lý trí, họ lại phản ứng mạnh mẽ hơn. Mọi cha mẹ đều chờ đợi con cái nói lời cảm ơn, mọi đứa con đều chờ đợi cha mẹ nói lời xin lỗi, chúng ta đều dùng cả đời để chữa lành tuổi thơ. Con cái coi cha mẹ là chủ nợ trời sinh, luôn nghĩ đến việc báo hiếu. Còn cha mẹ càng nghĩ đến việc dựa vào con cái lúc tuổi già, càng cảm thấy mình thiệt thòi và khổ tâm. Quan niệm văn hóa này là lý do khiến cả dân tộc không thể đứng thẳng lưng.

091. Con người có tính hai mặt.

Hãy phát huy điểm mạnh và khả năng của người khác, hạn chế chỉ trích điểm yếu và thiếu sót của họ. Kích thích thiện ý và lòng vị tha của người khác, hạn chế kích thích ác ý và tính ích kỷ của họ. Đôi khi, không phải là con người không có thiện ý và lòng vị tha, mà là hành vi và ngôn ngữ của bạn đã làm tăng khả năng họ chọn ác ý và ích kỷ.

092. Quan hệ giữa người với người nên phân biệt sự thân thiết và xa cách.

Không hiểu đạo lý này, đừng kết giao vì họ không biết cảm ơn. Lấy đức báo oán, lấy gì báo đức? Nếu bạn dùng đức hạnh để đáp lại kẻ tiểu nhân, bạn sẽ dùng gì để đáp lại

bạn bè, người thân và đối tác? Vì vậy, hãy gần gũi với người tốt và tránh xa người xấu. Nếu không thích ai đó, hãy lặng lẽ rời xa. Đừng như con chó, gặp ai cũng vẫy đuôi xin ăn. Với tâm thái và nhận thức này, chỉ có người tốt mới ở lại bên bạn, kẻ tiểu nhân sẽ tự động rời xa.

093. Muốn cải thiện vận mệnh của mình, hãy nhớ câu này

Hãy làm hết sức mình để mang lại lợi ích lớn nhất cho nhiều người nhất có thể. Hãy coi điều này là tiêu chuẩn đánh giá hành vi của bạn. Trong khi không làm tổn hại bản thân quá nhiều, hãy luôn nghĩ đến người khác, nghĩ đến xã hội. Bất kỳ điều gì có lợi cho người khác, hãy làm nhiều hơn.

Nếu chúng ta làm sai, hãy chấp nhận mọi lời phê bình, và chịu trách nhiệm về những tổn thất và sai lầm gây ra. Ngừng lại kịp thời và đền bù nếu cần thiết. Những lời phê bình có thể giúp bạn sửa đổi hành vi, giúp người khác nhận được lợi ích và đạt được cùng thắng, hãy làm theo.

Đưa ra quyết định dựa trên trái tim của bạn, không chỉ dựa vào lý trí phân tích và cảm xúc bốc đồng. Dù gặp phải tình huống gì, hoặc phải đưa ra quyết định nhanh chóng, bạn cũng sẽ đưa ra quyết định đúng đắn. Về lâu dài, điều này chắc chắn sẽ mang lại kết quả tốt.

Hãy lắng nghe sự hướng dẫn từ lương tâm của bạn, cố gắng không làm những việc có hại cho người khác mà không mang lại lợi ích gì cho bản thân. Tóm lại, đạo trời là lợi ích cho vạn vật, còn đạo người là đắc lòng người.

094. Bình thường là do lựa chọn của bản thân

Sự bình thường của chúng ta đều xuất phát từ những lựa chọn trước đây, từng bước tích lũy lại. Bạn làm những việc giống như đa số mọi người, không nghi ngờ gì, tương lai của bạn cũng sẽ rất bình thường.

Đó là sức mạnh vô hình của văn hóa, nó điều khiển bạn làm những việc bình thường mà bạn không nhận ra. Khi nhận ra cũng không thay đổi, hoặc thay đổi nhưng không có quyết tâm thay đổi hoàn toàn.

Nếu có ai khuyên bạn tiến lên một chút, bạn có thể phản đối: “Sinh tử có số, phú quý do trời! Tôi không có số đó, số phận do trời định! Có bao nhiêu người giống như Jack Ma? Có dễ dàng gì đâu?”.

Tại sao bạn lại chọn làm những việc này? Tại sao suy nghĩ của bạn lại tự giới hạn? Tại sao bạn luôn muốn ít nỗ lực nhưng lại muốn có kết quả nhanh chóng? Vì những người xung quanh bạn đều nghĩ, nói và làm như vậy. Trong xã hội hiện đại, đa số mọi người đều nghĩ, nói và làm như vậy.

Bạn vô thức bắt chước họ và không nhận ra điều đó không hợp lý. Nếu xung quanh bạn toàn là những ông chủ doanh nghiệp hết mình làm việc, tranh thủ từng phút từng giây để bán sản phẩm và dịch vụ, bạn sẽ không chọn tiêu tốn thời gian như thế này. Bạn sẽ không làm vậy, dù bạn có kém đến đâu hay suy thoái đến đâu.

096. Liên tục học hỏi

Bây giờ, mỗi khi có thời gian rảnh, tôi đọc sách, nghe bài giảng và tận dụng tối đa thời gian rảnh để học tập, gần như bỏ qua giải trí. Mỗi giai đoạn thời gian, tốt nhất là học kiến thức hệ thống, học theo chủ đề. Ví dụ, trong vài tháng, chỉ đọc về marketing, hoặc chỉ đọc về truyền thông học, hoặc chỉ đọc về văn hóa truyền thông, hoặc chỉ đọc về tâm lý học, hành vi học. Học một chút ở đây, một chút ở kia, sẽ không thành thạo bất kỳ lĩnh vực nào, dẫn đến thiếu tính cạnh tranh và không có kỹ năng độc đáo, nhận thức tư duy sẽ không vượt trội so với người khác.

097. Đối với con gái, giai đoạn từ 25 đến 30 tuổi là bước ngoặt rất quan trọng trong cuộc đời

Trong giai đoạn này, gần như những tổn thương tình cảm đã được trải qua. Sau khi trải qua tổn thương nặng nề, việc nào có thể thức tỉnh hay không là điều then chốt. Nếu nào có thể thức tỉnh, dù sau này chọn cuộc sống như thế nào, cũng sẽ không sống tệ. Những người đàn ông gặp phải sẽ ngày càng chất lượng, không có nhiều lo lắng về tuổi tác. Nếu nào không thể thức tỉnh, ngày ngày chìm đắm trong thế giới nhỏ của mình, chỉ sẽ ngày càng lo lắng khi tuổi tác tăng lên. Thực tế, phụ nữ độc lập và phụ nữ "trà xanh" đều sống rất tốt. Hơn nữa, ngày càng nhiều người kết hợp hai loại này. Trong sự nghiệp thì độc lập, mạnh mẽ; trước mặt đàn ông thì có thể làm hoa ngôn từ, mềm mại và dịu dàng. Thậm chí là những người nằm giữa, không có sức mạnh và khả năng của phụ nữ sự nghiệp, cũng không thể như "trà xanh" mà uốn mình, hạ thấp cái tôi. Họ luôn đánh giá thế giới theo nhận thức của mình, có tâm lý nạn nhân nặng nề, muốn chiếm hết lợi ích nhưng lại thấy mình thiệt thòi, bức bối và bất lực. Một trong những nhiệm vụ quan trọng nhất của cuộc đời là hiểu rõ mình thực sự muốn gì và làm thế nào để đạt được điều đó.

098. Một người phụ nữ sống không tốt, hoặc là ngu ngốc, hoặc là lười biếng, hoặc là vừa ngu ngốc vừa lười biếng

Có những người phụ nữ phàn nàn về xuất thân không tốt, không có điều kiện tốt. Bạn đã lớn đến từng này tuổi, có hàng chục năm thời gian, tại sao không tự tạo ra điều kiện tốt cho mình? Có những người phụ nữ phàn nàn về chồng không tốt, đó là vì bạn chỉ xứng đáng với người đàn ông như vậy, nếu không thì tại sao không tìm được người tốt hơn? Lưu Đức Hoa là người đàn ông tốt, vấn đề là bạn không thể thu hút được anh ta, anh ta không để mắt đến bạn. Bạn chỉ có thể mua hàng vỉa hè, nhưng lại chê bai hàng vỉa hè này không tốt, cái kia không tốt, thật buồn cười! Có những người phụ nữ, vừa mở miệng ra là lộ ra sự ngu ngốc, đó là vì từ khi tốt nghiệp trường học, bạn không đầu tư vào trí não của mình, nên chỉ còn là một phụ nữ trung niên với nhận thức thấp. Bạn làm việc ngu ngốc thì phải tự chịu hậu quả, không thể trách người khác. Có những người phụ nữ đặc biệt thích dùng "Phật hệ" làm lá chắn cho mình, thực ra là lười biếng! Nghe cô ấy nói chuyện là biết cô ấy lười biếng. Bạn có thể cố gắng lên không? Đã lớn tuổi rồi mà còn không nỗ lực, về già thì làm sao? Một người phụ nữ muốn sống tốt, nhất định không thể lười biếng, đặc biệt là không thể lười biếng trong suy nghĩ.

099. Lợi mình là lợi người

Tư duy lợi mình là lợi người: Con người đều ích kỷ, lợi người mới là lợi mình lớn nhất. Tư duy toàn cục: Nhìn nhận vấn đề từ góc nhìn của Thượng đế, nhìn vấn đề một cách hệ thống,

giải quyết vấn đề. Tư duy làm chủ: Luôn đứng ở tầng đầu tiên của kim tự tháp, xây dựng cỗ máy kiếm tiền. Tư duy mượn lực: Vạn vật không phải sở hữu của tôi, vạn vật đều là công cụ tôi có thể sử dụng. Tư duy quy luật: Đạo chính là quy luật, làm việc theo quy luật chính là thuận theo đạo trời. Tư duy nhân tính: Hiểu nhân tính thì hiểu tiền bạc, lấy con người làm gốc, điều khiển nhân tính để kiểm soát lòng người. Tư duy tiêu tiền: Xem tiền như dự án, xem tiền như kinh nghiệm, xem tiền như công cụ, xem tiền như năng lượng.

100. Bí mật kiếm tiền chỉ có thể làm, không thể nói

Cuộc đời như một ván cờ, nghèo khó và giàu sang chỉ cách nhau một suy nghĩ. Kiếm tiền thực sự là con đường đi đúng, tư duy đúng, sau đó tiền sẽ đến.

Lên kế hoạch cho giai đoạn đầu, tăng cường giai đoạn sau, sử dụng đòn bẩy, mượn gà đẻ trứng, mượn lực cùng thắng, dùng đạo chế ngự thuật, đạo pháp tự nhiên...

Tại sao một số người kiếm tiền rất nhanh? Bởi vì họ có tư duy xuất sắc. Tại sao một số người không kiếm được tiền? Không phải vì họ không chịu khó mà là vì đầu óc họ chưa thông suốt. Muốn vượt qua túi tiền, phải vượt qua bộ não trước! Những lời này tôi đã nói nhiều lần rồi, tài sản phân tán người tụ, tài sản tụ người phân tán, biết cho đi, lợi ích người khác luyện tập tư duy lớn, tư duy rộng.

101. Đọc sách học tập, nhất định phải theo đuổi số lượng, nhưng phải đảm bảo chất lượng

Nếu nội dung học tập của ông chủ không có đảm bảo "chất lượng", dù nhập bao nhiêu "lượng" cũng chỉ là lãng phí thời gian và tiêu hao tinh thần, đều là sai lầm, con người cũng sẽ học ngu đi. Chúng ta nói đọc sách học tập (bao gồm bất kỳ hình thức học tập nào khác) nhất định phải theo đuổi "số lượng", nhưng phải lấy "chất lượng" làm đảm bảo cơ bản.

Có đảm bảo "chất lượng" rồi mới theo đuổi tích lũy "số lượng". Mất đi đảm bảo này, dù học bao nhiêu nội dung cũng không có sự phát triển bản thân, càng không thể thăng tiến. Nhập liệu chất lượng thấp nhiều có thể nói là phí phạm tuổi xuân, vô giá trị.

Nội dung chất lượng cao đến từ đâu? Đến từ tư tưởng của các thánh hiền, bậc thầy, cao thủ, người giỏi, chuyên gia, người có thành quả. Đến từ lý thuyết, phương pháp, trường hợp, tác phẩm, thông tin của họ.

Luôn chỉ học từ những người hoặc trường hợp hoặc tác phẩm đỉnh cao nhất mà bạn có thể tiếp cận được.

102. Người mạnh mẽ là người cô độc tự cường

Luôn muốn tìm kiếm sự công nhận, hỗ trợ, hiểu biết từ người khác, nội tâm là yếu đuối. Người mạnh mẽ là người cô độc tự cường, tự tôn trọng, tự hiểu biết, tự công nhận, tự động viên.

Dù môi trường có ác liệt đến đâu, dù chỉ có một mình hay được nhiều người vây quanh, đều sẽ tập trung làm tốt những việc mình muốn làm. Người giỏi là người tự động viên mình.

Nghĩa là gì?

Người khác nói bạn ngu, không sao cả!

Người khác nói bạn xấu, không sao cả!

Người khác nói bạn không có tiền đồ, không sao cả!

Bản chất là, những người thích phủ định người khác đều là người thất bại!

Người giỏi không bao giờ quan tâm đến những đánh giá từ người bình thường, họ chỉ tin tưởng vào trí tuệ của mình, chỉ trung thành với linh hồn của mình. Tranh luận với những kẻ thích cãi vã chỉ là lãng phí thời gian, lãng phí sinh mệnh.

Người tự động viên mình không bao giờ cảm thấy vui buồn lớn, dao động cảm xúc. Người khác khen vài câu thì tự tin tràn đầy, hăng hái làm việc, người khác phê bình thì tâm trạng khó chịu, chán nản tuyệt vọng. Tất cả những người cần tìm kiếm sự tự tin và năng lượng từ lời khen của người khác đều là người yếu đuối, không có ngoại lệ.

103. Người mạnh mẽ lười biếng phản công

Những người thích phản công lại sự chỉ trích của người khác cũng là người yếu đuối, vì người mạnh mẽ lười biếng phản công. Chớ cần bạn, bạn sẽ cần lại sao? Cách tốt nhất để đối phó với những người thích gây gổ là không để ý đến họ, bạn càng phản hồi họ càng hăng hái, vì họ gây sự để gây sự. Những người như vậy rất ít bạn bè trong thực tế, khi gặp người khác nói chuyện họ rất phấn khích, dùng những lời lẽ khác biệt để chứng minh sự tồn tại thấp kém của mình, đó là biểu hiện của sự cô độc cùng cực.

Người tự động viên mình là vua của linh hồn, người không lờ hành động. Họ có mục tiêu rõ ràng, năng lực thực hiện mạnh mẽ và tâm lý vượt trội hơn người.

104. Một người đột ngột tỉnh ngộ là điều đáng sợ nhất

Những ngày tự mình làm việc, có thể nhận thức rõ hơn về thế giới này, nhìn rõ những người và sự việc xung quanh. Những thứ từng có thể đánh gục bạn, bây giờ trở nên nhỏ bé không đáng kể. Vượt qua cơn bão, bạn đã trở thành người khác so với trước đây, núi cao đường gần, nhìn thế giới tìm chính mình.

Đừng ép buộc bất cứ ai tỉnh ngộ, mỗi linh hồn đều có con đường riêng phải đi. Những người tu hành cần làm là đừng mong thay đổi người khác, mà hãy đối xử tốt với mọi duyên gặp trong đời.

Khi năng lượng của bạn ngày càng cao, bạn bắt đầu thực sự hiểu mọi người. Không có tốt xấu, không có đúng sai, chỉ là họ đang ở tần số năng lượng khác nhau, biểu hiện trạng thái khác nhau, làm ra lựa chọn khác nhau!

Tuy nhiên, một người đột ngột tỉnh ngộ là điều đáng sợ nhất, vì chắc chắn họ đã bị đau mà tỉnh ngộ. Điều kiện để thành công là khổ luyện tinh thần, lao tâm khổ tứ, là để đánh thức bạn. Những trải nghiệm này là lặp đi lặp lại, rồi số phận sẽ không ngừng thúc đẩy bạn.

105. Tại sao người trẻ ngày càng chán ghét việc người khác dạy họ làm việc?

Khi bạn đang lau dọn nhà bếp, đang lau bếp, có một người xuất hiện bên cạnh, có thể là mẹ bạn, vợ bạn, bố bạn, bạn trai của bạn hay bất kỳ ai đó, và họ đứng bên cạnh nói với bạn: "Chén bát trong bồn chưa rửa, bạn rửa đi". Thực ra, trong kế hoạch của bạn, bạn đã định rửa chén rồi. Chỉ là bạn muốn lau sạch bếp trước, sau đó trong khi rửa chén thì sẽ rửa tay luôn, nhưng họ nói như vậy, cứ như thể bạn không định rửa chén, là họ dạy bạn rửa chén vậy. Một việc như thế này, ban đầu họ chỉ đứng đó xem, nhưng vì một câu nói, họ đã tham gia vào, sau đó bạn lau dọn bếp, rửa chén, dọn dẹp xong nhà bếp. Nhà bếp này, trở thành bạn và họ cùng dọn dẹp xong. Kiểu dạy người khác làm việc như vậy, ai gặp cũng phiền. Nhưng nếu khi bạn đang dọn nhà bếp, họ không nói gì, đợi bạn dọn xong, họ khích lệ bạn trước, sau đó chỉ cho bạn vài mẹo nhỏ, cách rửa chén nhanh hơn, cách lau bếp sạch hơn.

106. Kiến thức thông thường của tầng lớp thượng lưu là bí kíp đối với tầng lớp trung lưu và hạ lưu

Kiến thức thông thường của tầng lớp trung lưu là bí kíp đối với tầng lớp hạ lưu. Bạn luôn phải hướng tới tầng lớp cao hơn, nhất định phải kết giao với người giỏi, người tài, tiếp xúc với những người có kết quả thực tế trong lĩnh vực nào đó, thậm chí nghe họ vô tình nói một câu, đối với bạn, đó cũng là bí kíp để đột phá nhận thức, phát hiện cơ hội kinh doanh, thay đổi số phận.

Chọn lọc người, quan trọng hơn nhiều so với việc giáo dục những người sai lầm. Nếu bạn tụ tập một đám người nợ nần, nghèo khổ, chuyện phiếm nhiều, năng lượng tiêu cực, tâm địa không tốt, thường xuyên nghi ngờ quyết sách của công ty, luôn cảm thấy mình thiệt thòi, trong công ty sẽ toàn là trở ngại, không còn sức mạnh thực thi. Và những lời nói của họ trong công ty sẽ ảnh hưởng đến người khác, cũng bắt đầu sống mơ màng, gây chuyện, nghi ngờ, phản đối.

100. Bí mật kiếm tiền chỉ có thể làm, không thể nói

Cuộc đời như một ván cờ, nghèo khó và giàu sang chỉ cách nhau một suy nghĩ. Kiếm tiền thực sự là con đường đi đúng, tư duy đúng, sau đó tiền sẽ đến.

Lên kế hoạch cho giai đoạn đầu, tăng cường giai đoạn sau, sử dụng đòn bẩy, mượn gà đẻ trứng, mượn lực cùng thắng, dùng đạo chế ngự thuật, đạo pháp tự nhiên...

Tại sao một số người kiếm tiền rất nhanh? Bởi vì họ có tư duy xuất sắc. Tại sao một số người không kiếm được tiền? Không phải vì họ không chịu khó mà là vì đầu óc họ chưa thông suốt. Muốn vượt qua túi tiền, phải vượt qua bộ não trước! Những lời này tôi đã nói nhiều lần rồi, tài sản phân tán người tụ, tài sản tụ người phân tán, biết cho đi, lợi ích người khác luyện tập tư duy lớn, tư duy rộng.

101. Đọc sách học tập, nhất định phải theo đuổi số lượng, nhưng phải đảm bảo chất lượng

Nếu nội dung học tập của ông chủ không có đảm bảo "chất lượng", dù nhập bao nhiêu "lượng" cũng chỉ là lãng phí thời gian và tiêu hao tinh thần, đều là sai lầm, con người cũng sẽ

học ngu đi. Chúng ta nói đọc sách học tập (bao gồm bất kỳ hình thức học tập nào khác) nhất định phải theo đuổi "số lượng", nhưng phải lấy "chất lượng" làm đảm bảo cơ bản.

Có đảm bảo "chất lượng" rồi mới theo đuổi tích lũy "số lượng". Mất đi đảm bảo này, dù học bao nhiêu nội dung cũng không có sự phát triển bản thân, càng không thể thăng tiến. Nhập liệu chất lượng thấp nhiều có thể nói là phí phạm tuổi xuân, vô giá trị.

Nội dung chất lượng cao đến từ đâu? Đến từ tư tưởng của các thánh hiền, bậc thầy, cao thủ, người giỏi, chuyên gia, người có thành quả. Đến từ lý thuyết, phương pháp, trường hợp, tác phẩm, thông tin của họ.

Luôn chỉ học từ những người hoặc trường hợp hoặc tác phẩm đỉnh cao nhất mà bạn có thể tiếp cận được.

102. Người mạnh mẽ là người cô độc tự cường

Luôn muốn tìm kiếm sự công nhận, hỗ trợ, hiểu biết từ người khác, nội tâm là yếu đuối. Người mạnh mẽ là người cô độc tự cường, tự tôn trọng, tự hiểu biết, tự công nhận, tự động viên.

Dù môi trường có ác liệt đến đâu, dù chỉ có một mình hay được nhiều người vây quanh, đều sẽ tập trung làm tốt những việc mình muốn làm. Người giỏi là người tự động viên mình.

Nghĩa là gì?

Người khác nói bạn ngu, không sao cả!

Người khác nói bạn xấu, không sao cả!

Người khác nói bạn không có tiền đồ, không sao cả!

Bản chất là, những người thích phủ định người khác đều là người thất bại!

Người giỏi không bao giờ quan tâm đến những đánh giá từ người bình thường, họ chỉ tin tưởng vào trí tuệ của mình, chỉ trung thành với linh hồn của mình. Tranh luận với những kẻ thích cãi vã chỉ là lãng phí thời gian, lãng phí sinh mệnh.

Người tự động viên mình không bao giờ cảm thấy vui buồn lớn, dao động cảm xúc. Người khác khen vài câu thì tự tin tràn đầy, hăng hái làm việc, người khác phê bình thì tâm trạng khó chịu, chán nản tuyệt vọng. Tất cả những người cần tìm kiếm sự tự tin và năng lượng từ lời khen của người khác đều là người yếu đuối, không có ngoại lệ.

103. Người mạnh mẽ lười biếng phản công

Những người thích phản công lại sự chỉ trích của người khác cũng là người yếu đuối, vì người mạnh mẽ lười biếng phản công. Chó cắn bạn, bạn sẽ cắn lại sao? Cách tốt nhất để đối phó với những người thích gây gỗ là không để ý đến họ, bạn càng phản hồi họ càng hăng hái, vì họ gây sự để gây sự. Những người như vậy rất ít bạn bè trong thực tế, khi gặp người khác nói chuyện họ rất phấn khích, dùng những lời lẽ khác biệt để chứng minh sự tồn tại thấp kém của mình, đó là biểu hiện của sự cô độc cùng cực.

Người tự động viên mình là vua của linh hồn, người không lờ hành động. Họ có mục tiêu rõ ràng, năng lực thực hiện mạnh mẽ và tâm lý vượt trội hơn người.

104. Một người đột ngột tỉnh ngộ là điều đáng sợ nhất

Những ngày tự mình làm việc, có thể nhận thức rõ hơn về thế giới này, nhìn rõ những người và sự việc xung quanh. Những thứ từng có thể đánh gục bạn, bây giờ trở nên nhỏ bé không đáng kể. Vượt qua cơn bão, bạn đã trở thành người khác so với trước đây, núi cao đường gần, nhìn thế giới tìm chính mình.

Đừng ép buộc bất cứ ai tỉnh ngộ, mỗi linh hồn đều có con đường riêng phải đi. Những người tu hành cần làm là đừng mong thay đổi người khác, mà hãy đối xử tốt với mọi duyên gặp trong đời.

Khi năng lượng của bạn ngày càng cao, bạn bắt đầu thực sự hiểu mọi người. Không có tốt xấu, không có đúng sai, chỉ là họ đang ở tần số năng lượng khác nhau, biểu hiện trạng thái khác nhau, làm ra lựa chọn khác nhau!

Tuy nhiên, một người đột ngột tỉnh ngộ là điều đáng sợ nhất, vì chắc chắn họ đã bị đau mà tỉnh ngộ. Điều kiện để thành công là khổ luyện tinh thần, lao tâm khổ tứ, là để đánh thức bạn. Những trải nghiệm này là lặp đi lặp lại, rồi số phận sẽ không ngừng thúc đẩy bạn.

105. Tại sao người trẻ ngày càng chán ghét việc người khác dạy họ làm việc?

Khi bạn đang lau dọn nhà bếp, đang lau bếp, có một người xuất hiện bên cạnh, có thể là mẹ bạn, vợ bạn, bố bạn, bạn trai của bạn hay bất kỳ ai đó, và họ đứng bên cạnh nói với bạn: "Chén bát trong bồn chưa rửa, bạn rửa đi". Thực ra, trong kế hoạch của bạn, bạn đã định rửa chén rồi. Chỉ là bạn muốn lau sạch bếp trước, sau đó trong khi rửa chén thì sẽ rửa tay luôn, nhưng họ nói như vậy, cứ như thể bạn không định rửa chén, là họ dạy bạn rửa chén vậy. Một việc như thế này, ban đầu họ chỉ đứng đó xem, nhưng vì một câu nói, họ đã tham gia vào, sau đó bạn lau dọn bếp, rửa chén, dọn dẹp xong nhà bếp. Nhà bếp này, trở thành bạn và họ cùng dọn dẹp xong. Kiểu dạy người khác làm việc như vậy, ai gặp cũng phiền. Nhưng nếu khi bạn đang dọn nhà bếp, họ không nói gì, đợi bạn dọn xong, họ khích lệ bạn trước, sau đó chỉ cho bạn vài mẹo nhỏ, cách rửa chén nhanh hơn, cách lau bếp sạch hơn.

106. Kiến thức thông thường của tầng lớp thượng lưu là bí kíp đối với tầng lớp trung lưu và hạ lưu

Kiến thức thông thường của tầng lớp trung lưu là bí kíp đối với tầng lớp hạ lưu. Bạn luôn phải hướng tới tầng lớp cao hơn, nhất định phải kết giao với người giỏi, người tài, tiếp xúc với những người có kết quả thực tế trong lĩnh vực nào đó, thậm chí nghe họ vô tình nói một câu, đối với bạn, đó cũng là bí kíp để đột phá nhận thức, phát hiện cơ hội kinh doanh, thay đổi số phận.

Chọn lọc người, quan trọng hơn nhiều so với việc giáo dục những người sai lầm. Nếu bạn tụ tập một đám người nợ nần, nghèo khổ, chuyện phiếm nhiều, năng lượng tiêu cực, tâm địa không tốt, thường xuyên nghi ngờ quyết sách của công ty, luôn cảm thấy mình thiệt thòi, trong công ty sẽ toàn là trở ngại, không còn sức mạnh thực thi. Và những lời nói của họ trong công ty sẽ ảnh hưởng đến người khác, cũng bắt đầu sống mơ màng, gây chuyện, nghi ngờ, phản đối.

107. Trí tuệ dùng người ngược lại

Bạn có tài năng, nhưng lại nhờ người không có tài năng chỉ dạy; bạn biết nhiều, nhưng lại nhờ người biết ít chỉ bảo, nghe có vẻ ngược lại, nhưng thực ra trong đó chứa đựng trí tuệ dùng người.

Đa phần tâm lý của mọi người là "bạn không giỏi bằng tôi, bạn không khá bằng tôi, bạn có tư cách gì dạy tôi?" Tâm lý này khiến bạn mất đi một kênh học hỏi rất quan trọng, đồng thời bạn sẽ có nhiều việc phải tự làm, phí thời gian.

Bạn giỏi hơn người khác là thể hiện năng lực tổng hợp, nhưng năng lực tổng hợp mạnh chưa chắc đã đại diện cho việc bạn giỏi hơn người khác trong một khía cạnh nào đó. Nghề nào cũng có chuyên môn, dù là người tầm thường nhất, cũng có khả năng chuyên môn mà bạn không thể làm được. Kết giao với bất kỳ ai, chỉ cần bạn có tâm thế cởi mở, quan sát kỹ lưỡng, đều có thể học hỏi và tận dụng.

Muốn làm lãnh đạo, phải biết tìm người chuyên nghiệp để làm việc chuyên nghiệp; giao việc chuyên nghiệp cho người chuyên nghiệp, chứ không phải lo lắng đối phương không hết lòng mà tự làm. Có người giỏi quản lý, còn bạn không biết gì, bạn cần tìm người biết quản lý hợp tác, nếu không, dù bạn học thêm 5 năm, 10 năm, cũng chưa chắc theo kịp người khác.

108. Muốn thay đổi hiện trạng, phải thay đổi thói quen

Muốn thay đổi hiện trạng tồi tệ, không như ý của mình, không chỉ cần thay đổi mạnh mẽ thói quen xấu cũ mà còn phải kiên nhẫn xây dựng thói quen tốt mới. Bất kể thói quen xấu sâu sắc đến đâu, cũng phải quyết tâm thay đổi. Không chỉ tự mình thay đổi, mà còn phải tìm người giúp mình thay đổi. Kết quả của con người là sản phẩm của thói quen tư duy, thói quen hành vi. Người giỏi không phải sinh ra đã không phạm sai lầm, mà là biết sửa sai, sửa nhanh, sửa triệt để, không lặp lại sai lầm, làm cho sai lầm ngày càng ít đi.

109. Rời khỏi môi trường cũ mới có thể thành công

Cá nhân muốn thành công, chỉ có rời khỏi quê hương, rời khỏi gia đình gốc, rời khỏi môi trường cũ, đến một môi trường mới. Nếu không, mỗi khi bạn động dậy, xung quanh toàn là lực kéo xuống, người này khuyên, người kia nói, không có người ủng hộ, toàn người kéo lùi, nhân danh tốt cho bạn, khuyên bạn đừng động dậy. Lực vô hình này chính là quy định của phong tục, hạn chế sự phát triển của con người, những người thỏa hiệp với lực lượng này, cuối cùng tư duy bị cố định, trở thành một thành viên của nó, trở thành người bảo vệ tư duy cũ.

110. Không thể nỗ lực được phải làm sao?

Biết rằng không nỗ lực khi còn trẻ sẽ hối hận, nhưng vẫn không thể nỗ lực được, phải làm sao đây? Người lạ trước màn hình, có thể cho một câu trả lời không? Bạn chỉ là chưa bị dồn vào đường cùng, hiện tại chắc chắn không thiếu ăn thiếu mặc, nhưng tôi muốn nói: Bạn hiện tại không nỗ lực, sau này cũng sẽ không hối hận đâu. Yên tâm đi, đây không phải là lời khích lệ độc hại, bản chất của cuộc sống là sống. Nếu bạn sống tốt, không hại người không phạm tội, xã hội cũng không coi thường bạn, trước khi trưởng thành, sau khi trưởng thành và sau khi lập gia đình (tức là ngoài bố mẹ bạn ra, đôi khi cũng bao gồm cả bố mẹ bạn) không ai rảnh rỗi đánh giá bạn, mọi người đều rất bận rộn.

Nếu trạng thái hiện tại của bạn cũng có thể tìm được đối tác, lập gia đình, nuôi gia đình, thì không có vấn đề gì cả, thật sự khi thiếu tiền lớn thường là người thân bị bệnh, tai nạn, v.v. Những thứ này dù bạn kiếm được bao nhiêu tiền cũng không chắc có ích. Bạn có thể gặp một điểm, từ điểm đó bắt đầu tỉnh ngộ và bắt đầu nỗ lực, điểm đó không bao giờ là muộn, dù không đến cũng không sao, điều đó cho thấy bạn sống khá tốt, chỉ mong bạn có thể thoải mái hơn; nếu bạn luôn có lo lắng này, luôn tích tụ, đến một thời điểm nào đó có thể bùng phát, sau đó sẽ thay đổi trạng thái cuộc sống của mình, cũng là một trải nghiệm rất thú vị.

Sống, đừng than thở vô cớ, cá mẫn, thì cứ nằm yên, không muốn làm nữa thì lạt mình.

111. Người xuất chúng là ai?

Người 20 tuổi đã nhận thức được phải chịu khó phấn đấu là người xuất chúng. Người như vậy mới có thể kiếm được nhiều tiền, thay đổi vận mệnh nghèo khó. 20 tuổi là giai đoạn quan trọng nhất của cuộc đời, là bước ngoặt vĩ đại nhất của cuộc đời. Người 20 tuổi có khả năng lập kế hoạch cho cuộc đời, đặt mục tiêu cuộc sống, tư duy phấn đấu, ít nhất đã đánh bại 90% người khác, vì quá nhiều người trẻ 20 tuổi còn đang nghĩ đến chơi game, mua giày, tìm bạn gái, những thứ thấp kém như vậy.

Người 40 tuổi mới tỉnh ngộ, cơ bản là người ăn không ngồi rồi, sống qua ngày. Họ phần lớn đều bị ép buộc, bố mẹ già rồi, con cái có rồi, tiếp tục sống qua ngày thì cuộc đời này coi như xong. Người 20 tuổi dám khởi nghiệp, đều là những nhân vật giỏi, đặc biệt là những đứa trẻ xuất thân từ gia đình nghèo khó, dù không thành công, tư duy và dũng khí của họ cũng đã bỏ xa người khác vài con đường. Họ 20 tuổi đã nhìn thấy sự thật của cuộc đời: làm công làm công, 10 năm một giấc mơ trống rỗng. Khởi nghiệp ở tuổi 20, thành công ở tuổi 30, 40, là mô hình hoàn hảo nhất của cuộc đời...

112. Điểm chung trong giao tiếp của người giàu

Bạn quan sát kỹ những người giàu có xung quanh, họ có một điểm chung trong giao tiếp, đó là biết rõ người này không tốt, công việc của người này không tốt, nhưng họ không nhắc nhở, không chỉ dẫn, dù kinh nghiệm và nhận thức của họ vượt xa đối phương, họ cũng không đưa ra lời khuyên.

Vì dù bạn chỉ dẫn, dạy bảo, thậm chí thuyết phục người khác đều cần tiêu hao năng lượng. Hành vi có EQ thấp nhất là liên tục giảng đạo lý.

Xung quanh chúng ta không thiếu những người thích làm thầy người khác, kiểu người này thực ra là sự kết hợp giữa sự tự ti và mong muốn được công nhận, cùng với việc không có khả năng đồng cảm. Họ thích khuyên nhủ người khác theo cách của mình, không quan tâm đến cách nhận thức và cảm xúc hiện tại của đối phương, không để ý đến trải nghiệm cuộc trò chuyện và cảm giác của đối phương. Và tất cả những điều này đều tiêu hao năng lượng của bản thân.

Quản lý bản thân, thật sự không chỉ là quản lý ăn uống, vóc dáng, cuộc sống đơn giản, chúng ta còn cần phải đơn giản hóa lời nói và năng lượng của mình, kiềm chế mong muốn sửa chữa người khác, cũng là một cách tự kỷ luật và trưởng thành.

113. Đại trí nhược ngu, tiềm long ngoạ hồ

Nếu bình thường bạn trông rất ngây ngô, thích suy nghĩ, rất có thể bạn là người làm việc lớn.

Tăng Quốc Phiên, Vương Dương Minh có một điểm chung, nhìn bên ngoài có vẻ khiêm tốn, ngây ngô, ai cũng có thể bắt nạt,

Những người bắt nạt họ lúc đó không có vấn đề gì, sau này bị tiêu diệt mà không biết vì sao.

Vương Dương Minh suốt ngày trông như không có sức sống, có lần quan quân tổ chức bắn cung, yêu cầu Vương Dương Minh tham gia,

Bắn liên tiếp vài mũi tên, đều trúng hồng tâm, mọi người kinh ngạc, xong việc lại trở về dáng vẻ yếu đuối!

Người trí giả nói ít lời, người thông minh nuôi dưỡng tinh thần, đại trí nhược ngu, tiềm long ngoạ hồ, không bay thì thôi, bay là gây chấn động.

114. Trong vũ trụ này mọi sự mọi vật đều có số mệnh

Hãy coi trọng những khó khăn trong tuổi trẻ, có thể đó là sự chỉ dẫn của trời cao cho bạn. Tôi trước 23 tuổi thuận buồm xuôi gió, đột nhiên năm 23 tuổi, mọi việc không suôn sẻ, dự án không tiến triển, suốt ngày lo lắng chán nản, càng nỗ lực càng tự ràng buộc mình. Một ngày nọ, khi lật xem sách, tôi đột nhiên hiểu ra, đây là trời cao muốn tôi rời đi, không để tôi thành công ở đây, nên tạo ra đủ loại chướng ngại, cho thấy nơi thành công của tôi không ở đây. Vì vậy tôi nhanh chóng thu dọn hành lý rời đi, quả nhiên trong vòng hai ba năm, ổn định ở nơi mới, mua nhà, sự nghiệp cũng có tiến triển.

Bước ngoặt của cuộc đời là từ 20 đến 30 tuổi, phân chi tiết hơn là: 19 tuổi, 23 tuổi, 28 tuổi. Cơ bản là bạn an cư ở đâu vào khoảng 25 tuổi, thì cả đời này bạn sẽ ở đó. Sau 30 tuổi không phải không thể điều chỉnh, nhưng điều chỉnh trong điều kiện mọi thứ đã cố định, sẽ gây tổn thương sâu sắc.

Cây di chuyển thì chết, người di chuyển thì sống, mọi thứ đều có số mệnh, hãy biết cách hiểu thấu số mệnh của cuộc đời.

115. Chúng ta phải thừa nhận rằng, trên thế giới này có nhiều người không thích hợp để kết hôn

Họ có ý thức tự chủ mạnh mẽ, yêu tự do, không thích bị ràng buộc.

Họ có nội tâm đơn giản, ghét cuộc sống xã hội phức tạp. Họ hiểu giao tiếp nhưng không thêm giao tiếp, cảm thấy giả dối.

Họ không thích sự ồn ào, thích hưởng thụ thời gian một mình, không thích thậm chí phản cảm với giao tiếp xã hội. Họ có thể cô đơn nhưng không cô độc, trong tâm trí họ thậm chí có một thế giới phong phú khác.

Họ giống như chương trình sai hệ thống, bị coi như virus; họ chỉ là nhân cách hiếm gặp khác với đám đông, nên được tôn trọng.

116. Bảo vệ năng lượng của mình

Đừng vướng mắc với bất kỳ ai, đặc biệt là những người có năng lượng thấp. Tướng quân đi đường không chém cỏ, vướng mắc với người tồi tệ, tần số của bạn sẽ bị rối loạn ngay lập tức.

Cảm thấy tần số của một người không đúng, hãy lập tức chặn và xóa bỏ, cắt đứt kênh giao tiếp. Không tiếp xúc ngẫu nhiên, không giao tiếp tùy tiện, giữ vững trạng thái cảm xúc, tần số, nhịp điệu.

Làm sao để làm được như vậy? Trước hết phải chịu trách nhiệm 100% với bản thân, từ trạng thái chờ đợi, dựa dẫm, yêu cầu thức tỉnh, từ tâm trí nạn nhân thức tỉnh, từ sự thăng hoa trí não thức tỉnh, từ sự ràng buộc nghiệp lực thức tỉnh, từ sự cấy ghép bên ngoài thức tỉnh.

Không có kỳ vọng từ người khác, không có sự chiều rọi, dành 80% thời gian để rèn luyện bản thân, phát triển bản thân, sau đó chỉ cung cấp giá trị cho bên ngoài, chỉ thiết lập liên kết giá trị với người khác, trước nói chuyện giao dịch sau đó nói chuyện tình cảm.

117. Lối sống và cách chơi

- Từ góc độ học thuyết thành công, nếu một cô gái tìm được người đàn ông giàu có, cô ấy đã thắng.
- Từ góc độ ý nghĩa cuộc sống, nếu một cô gái tìm được người mà cô ấy yêu, cô ấy đã thắng.
- Từ góc độ quy luật vũ trụ, nếu một cô gái sống hạnh phúc, cô ấy đã thắng.

Thành công chỉ là ảo giác, có thành thì có bại, có được thì có mất. Ý nghĩa của cuộc sống thực ra không có nghĩa gì, chỉ là đến chơi một chuyến. Thắng thua cũng chỉ là một sự chấp nhận. Những điều này đều là gông cùm và ràng buộc ngăn cản con người sống vui vẻ.

Có người sống rực rỡ, thú vị, có người sống nhạt nhẽo, vô vị. Có người sống mạnh mẽ, sôi nổi, có người sống rụt rè, sợ hãi. Sự khác biệt giữa con người là do cách sống không giống nhau. Cách sống thực ra là cách chơi. Sự giác ngộ của con người khác nhau, cách chơi trên trái đất cũng khác nhau. Bạn không cần phải giống người khác, bạn cũng không cần phải quan tâm người khác chơi như thế nào, quan trọng nhất là bạn chơi tốt cách của mình.

118. Sự độc lập tài chính là điểm đến tốt nhất cho phụ nữ, không phải hôn nhân

Những câu nói "làm tốt không bằng lấy chồng tốt" chỉ có thể lừa được những cô gái chưa trải đời. Những cô gái thông minh thì tin rằng:

- Dựa vào ai cũng không bằng dựa vào chính mình.
- Làm lợi cho ai cũng không bằng làm lợi cho chính mình.
- Ai có cũng không bằng chính mình có.

Sự độc lập tài chính quyết định trọng lượng lời nói của một người. Nền tảng kinh tế quyết định địa vị trong gia đình. Tiền là quyền lực. Một người phụ nữ không có khả năng kiếm tiền, tức là cô ấy đã từ bỏ quyền lựa chọn, từ bỏ quyền được yêu. Dựa vào người khác, dù có được bao nhiêu, bạn cũng chỉ là một con vật nuôi. Nuôi heo, dù cho ăn thức ăn tốt nhất, về bản chất cũng chỉ để giết thịt.

119. Bạn xuất thân từ tầng lớp thấp, thành công muộn mới là chính đạo

Những người thành công muộn thường từ nhỏ đã trải qua nhiều khó khăn, tổ tiên không để lại gia sản. Họ thường thích cô đơn, trên con đường đời của mình, biết nhiều chuyện, nhưng cuối cùng vẫn phải dựa vào chính mình. Họ từ bỏ việc ăn chơi với bạn bè, từ bỏ những mối quan hệ xã hội vô ích, dành thời gian rảnh để suy nghĩ về cuộc sống, nâng cao kỹ năng nghề nghiệp của mình, nghiên cứu sở thích của mình. Dù hiện tại cuộc sống như thế nào, điều không nên từ bỏ nhất là nỗ lực, có thể trong thời gian ngắn không thấy kết quả, nhưng tích lũy lâu dài mới là cách tốt nhất.

120. Hãy bỏ qua sĩ diện

Quan hệ cao cấp là do "quý gôi" mà có, quý nhân là do "quý gôi" mà có, dự án sinh lời tốt là do "quý gôi" mà có, cơ hội phát triển tốt là do "quý gôi" mà có. Chủ doanh nghiệp phải chủ động liên kết với những người chất lượng, đừng cảm trò chuyện, đặt câu hỏi, chân thành, đáng tin cậy, đóng góp, cùng thắng, đền đáp, biết ơn, đồng cảm, không phản bội, không bôi nhọ, không làm hại, không tính toán, không gian lận, không lợi dụng quá nhiều, không chiếm tiện nghi, không vong ơn bội nghĩa.

Bỏ qua sĩ diện, bỏ qua địa vị, quan hệ liên tục, mối quan hệ liên tục, tài sản liên tục. Chủ động bắt chuyện, chủ động liên hệ, chủ động bàn bạc hợp tác, bổ sung lợi thế, giúp đỡ lẫn nhau, cùng thắng cùng lợi. Đừng nghĩ rằng cầu xin người khác là không được, cầu xin không tốt; không cầu xin, sẽ không có nhiều cơ hội hơn. Nhiều người tầm thường, vừa nghèo vừa không chịu bỏ sĩ diện, có tự trọng. Thực ra người nghèo, đâu có gì gọi là tự trọng. Người khác muốn cho bạn mặt mũi thì cho, không muốn cho, bạn có tự trọng gì?

121. Chủ doanh nghiệp nên tránh xa những người và việc không liên quan đến kiếm tiền

Làm nhiều việc vặt, đồng nghĩa với nghèo khó. Người bình thường một ngày phải quét dọn nhà cửa, đưa con đi học, chơi điện thoại, chơi game, đi chơi, xem phim, ăn lẩu, karaoke, không tiết kiệm tiền mà thích tiêu xài, không đọc sách, nói chuyện phiếm, ngẩn ngơ, ngủ nướng, hút thuốc, uống rượu, đánh bài, ghen tị, tính toán mưu mô, liên tục thay đổi mục tiêu, trì hoãn, ích kỷ không muốn chia sẻ... Những việc nhỏ này tiêu tốn thời gian và năng lượng mỗi ngày của con người, đều là những việc không liên quan đến kiếm tiền, tự nhiên sẽ không kiếm được tiền.

122. Người giỏi nói những lời dễ nghe

Người có quan hệ xã hội kém thường không thể kiềm chế được việc chống đối người khác, phản đối người khác, cãi bướng, phá đám, phá hoại nguyên tắc và quy tắc của người khác. Loại người này, người gặp người ghét, không có bạn thật lòng, càng không thể giao du với người giỏi, nên mãi sống ở tầng lớp thấp nhất của xã hội. Vì luôn sống ở tầng lớp thấp, anh ta sẽ có oán khí, liên tục than phiền, thường xuyên chỉ trích người khác, nói những lời khó nghe, không nhìn thấy ưu điểm của người khác.

Người giỏi giang, đều biết nhìn mặt mà nói lời dễ nghe, nếu không thì im lặng không nói gì. Chủ doanh nghiệp nên tránh xa kẻ ngu dốt, không có kiến thức; tránh xa kẻ tiểu nhân đê tiện, tránh xa kẻ ác độc, tránh xa kẻ không có chuyên môn, không có kết quả, không có khả năng

tự tồn tại, tránh xa kẻ tiêu cực nặng nề, than trời, than đất, than người khác... Con đường đời sẽ thuận lợi hơn nhiều, nhẹ nhàng hơn nhiều, sai lầm, tổn thất cũng sẽ ít hơn nhiều.

123. Công việc kiếm tiền nhưng có hại

Nếu công việc của bạn giúp bạn kiếm được nhiều tiền, nhưng bạn phải tiếp xúc với nhiều người rất tồi tệ, không lý lẽ, mất lý trí, độc hại, và phải giúp đỡ họ những việc, tôi khuyên bạn nên sớm kết thúc công việc này, tránh xa những người thân kinh, tìm một con đường mưu sinh khác. Vì một ngày nào đó bạn sẽ bị họ hại, mất hết mọi thứ của mình. Quan hệ giữa người với người, về lâu dài, nhất định tuân theo quy luật giá trị. Bạn có giá trị, mang lại lợi ích đủ lớn cho người khác, người khác sẽ giao du với bạn, ngược lại, họ sẽ xa lánh.

Khi bạn kết giao với người khác, cũng nên xem lợi ích, xem giá trị, xem lợi ích, nếu không bạn kết giao với những người chỉ tiêu hao bạn, chiếm lợi của bạn, lãng phí thời gian, năng lượng và sự chú ý của bạn. Những người không có giá trị, không biết lợi ích cho người khác, có nhu cầu cảm xúc rất lớn, thường xuyên ghen tị, than phiền, thù ghét người khác, tìm cách đòi hỏi, cảm thấy bạn không yêu họ, không tôn trọng họ, không hiểu họ, không coi trọng họ, không cho họ mặt mũi, không giúp đỡ họ... Cảm thấy bạn làm hại họ, bắt nạt họ, ghen tị với họ, lợi dụng họ... Và sẽ liên tục đòi hỏi bạn, bóc lột, nói những lời hoa mỹ, làm như mình là nhân tài, là vàng, là bảo vật, tiêu cực nghiêm trọng, năng lượng tiêu cực nặng nề, suốt ngày chìm đắm trong cảm xúc, làm người khác cũng cảm thấy không thoải mái, khó chịu, bức bối, giận dữ.

124. Nguyên nhân thực sự khiến một gia đình nghèo khó:

1. Cả gia đình không có một người dẫn đường có tầm nhìn lớn (làm kinh doanh hoặc làm chính trị). Người lớn không thể lập kế hoạch cho thế hệ sau mà chỉ biết làm công cho người khác suốt đời.
2. Các bậc cha mẹ trong gia đình đều là những người ích kỷ, chỉ biết lo cho bản thân, hoàn toàn không chú trọng đến việc giáo dục và hỗ trợ kinh tế cho con cái. Đến khi già cần được chăm sóc mới nghĩ đến việc dùng ơn nuôi dưỡng để ràng buộc con cái.
3. Bị con cái ràng buộc quá sớm, không thể khởi nghiệp, điều kiện gia đình bình thường nhưng không tính toán hậu quả mà sinh nhiều con, mỗi miệng ăn thêm là một phần áp lực, phải vất vả lao động chỉ để duy trì cuộc sống.
4. Anh chị em luôn làm việc riêng rẽ, không tích lũy được tài nguyên, không có lợi thế trong bất kỳ ngành nghề nào, đồng thời không đoàn kết với nhau, tranh cãi không ngừng vì lợi ích nhỏ, như một đồng cát rời.
5. Khi thế hệ sau thành công, tình cảm gia đình cũng đã phai nhạt, vì những ngày khó khăn đều tự mình kiên trì vượt qua, không còn hy vọng vào anh chị em.
6. Một gia đình thực sự xuất sắc là kết quả của nhiều thế hệ cùng nhau khích lệ và nỗ lực! Điều này tôi rất khâm phục người Chiết Giang, họ làm kinh doanh theo kiểu gia đình. Một người có lối đi, sẽ giúp họ hàng mở rộng ở thành phố khác, không những không tranh giành mà còn dễ dàng thực hiện độc quyền trong ngành, từ đó cả gia đình đều thành công.

125. Người kiểm soát được bản thân là thần thánh

Bất kỳ ai, chỉ cần có thể kiểm soát tư tưởng và hành vi của mình, người đó chính là thánh nhân. Không tự kỷ luật thì sẽ bị người khác, bị cuộc sống kỷ luật. Số phận của chúng ta là như vậy: hoặc chọn một con đường tự mình đi, hoặc bị số phận kéo lê, đánh đập mà đi. Con người thực ra rất khó thức tỉnh, phần lớn đều bị đánh thức bởi nỗi đau.

Một người làm tài chính lớn từng nói: Nuôi cừu thì để cừu tiếp tục ngủ, đừng đánh thức chúng. Nuôi heo thì để heo tiếp tục ngủ, đừng đánh thức chúng, một khi đánh thức thì chuỗi thức ăn sẽ bị đứt đoạn. Người giỏi từ sớm đã biết điều gì là quan trọng nhất, còn người bình thường cần nửa đời người mới có thể giác ngộ. Trải qua nhiều gian nan của cuộc đời, quay đầu lại đã không còn là thiếu niên tóc đen nữa. Tiền bạc vốn dĩ là sự thể hiện của năng lực tổng hợp của đàn ông. Nếu không có khả năng kiếm tiền, làm sao có thể mang lại hạnh phúc cho phụ nữ?

126. Nhiều người thích tự lừa dối bản thân

Trước khi kết hôn không kiếm được tiền, nghĩ rằng sau khi kết hôn sẽ phát triển mạnh mẽ. Nghĩ thử xem, điều này sao có thể xảy ra? Khi còn độc thân, một mình ăn no cả nhà không đói, không có nhiều gánh nặng, cũng không dành thời gian để kiếm tiền. Sau khi kết hôn, có áp lực hơn, càng không thể chịu nổi. Phần lớn trường hợp là đổ vỡ, sau đó thì buông xuôi. Do đó, có nhiều người đàn ông thích đánh vợ. Muốn không bị người khác làm tổn thương, bạn phải dùng vật chất để yêu cầu đối phương.

127. Cần thận với môi trường xung quanh bạn

Hãy cẩn thận với môi trường bạn sống, người bạn giao tiếp, sách bạn đọc, khóa học bạn tham gia, chương trình truyền hình, phim ảnh, hình ảnh, văn bản bạn chú ý. Nếu bạn đặt sự chú ý vào rác rưởi, thông tin kém chất lượng, bộ não của bạn sẽ bị đầu độc. Sự đầu độc này có rào cản, ngăn chặn thông tin đúng đắn, có hiệu quả thực tiễn phía sau.

Tiếp nhận thông tin sai lệch, kém chất lượng, tư duy của bạn sẽ trở nên thấp kém, ngu ngốc, bảo thủ. Cách hợp pháp để hủy hoại cả đời một người là tiêm nhiễm vào đầu họ những tư tưởng, thông tin sai lệch, kém chất lượng. Tôi nhận ra sự ngu ngốc của mình khi tôi nỗ lực nhiều năm mà không có kết quả thực tế, tôi hiểu được sự ngu ngốc của mình. Vì người giỏi có kết quả thực tế, tôi công nhận trí tuệ của họ. Từ đó, tôi chỉ muốn chơi với người giỏi, chơi với chuyên gia, chơi với người có kết quả, chỉ học những thông tin họ phát ra, tôi tin tưởng hoàn toàn vào tư tưởng và lời nói của họ. Tôi hiểu được trí tuệ của họ, tôi nghe lời; không hiểu trí tuệ của họ, tôi cũng nghe lời; trong việc nghe lời và thực hành, tôi hiểu được những tư tưởng cao siêu.

128. Chín loại người sẽ không đạt được gì trong tương lai

- Luôn lo lắng, mơ hồ, nhưng không học hỏi, không làm gì, không thay đổi thói quen sai lầm hiện tại, không thay đổi từ bây giờ.
- 1. Phàn nàn người khác, phàn nàn xã hội, phàn nàn mọi thứ, nhưng không suy ngẫm về vấn đề của bản thân và cách sửa đổi.

2. Làm việc gì cũng chỉ nhiệt tình được ba phút, lúc đầu thì hăng hái làm, nhưng không lâu sau lại bỏ dở và chuyển sang làm việc khác.
3. Không dành nhiều thời gian, năng lượng và tiền bạc cho bất kỳ lĩnh vực chuyên môn nào, không thành thạo.
4. Luôn muốn dựa vào ai đó để làm giàu, khao khát vận may, tìm kiếm lối tắt, nhưng bản thân lại không học hành gì, không có kỹ năng chuyên môn nào.
5. Làm nhiều việc cùng một lúc, không biết tập trung, không hiểu rằng việc quan trọng nhất chỉ có một.
6. Một mặt cảm thấy bản thân không thành công, không biết làm gì, không có tài nguyên, không có mối quan hệ, không có năng lực, không có học vấn, nhưng hàng ngày lại lãng phí thời gian, lướt video ngắn, chơi game, ngủ, nói chuyện phiếm, mơ mộng, trốn tránh thực tế.
7. Học hành giả tạo, siêng năng giả tạo, làm việc nửa vời, giảm bớt lo lắng, nhưng thực ra không học được bao nhiêu kiến thức, chỉ là giả vờ.
8. Muốn cống hiến ít hơn, hoặc không cống hiến gì, nhưng lại muốn có được kết quả mong muốn, muốn người khác giúp đỡ.
9. Mong muốn lớn hơn khả năng, muốn quá nhiều, nhưng không làm gì, không kiên nhẫn làm, không làm nghiêm túc, không làm liên tục.
10. Chỉ muốn nhận được lợi ích, thấy kết quả, nhưng không thể bắt đầu từ những việc nhỏ, việc đơn giản, không tập trung vào quá trình.

129. Không phải do không có tài năng

Học kỹ năng chậm, kiến thức không vững, làm việc không tốt, nguyên nhân lớn hơn không phải là do không có tài năng, mà là:

- "Bạn không tập trung toàn bộ sự chú ý, kiên nhẫn, chăm chỉ, trong thời gian ngắn, lặp đi lặp lại đủ số lần, chủ động tiếp thu đủ thông tin, và liên tục cải tiến, liên tục lặp lại."

Trên thế giới này, người ngu ngốc hầu như không có, thiên tài cũng hầu như không có, những người không có kỹ năng thường là những kẻ lười biếng, không muốn thực hành nguyên lý đơn giản trên, là những kẻ không kiên nhẫn, nóng nảy, nóng vội, chỉ nhiệt tình trong ba phút. Những người này làm việc gì, học cái gì, bắt đầu thì hiệu quả thấp, không thấy kết quả, cảm thấy phiền phức, rồi không kiên nhẫn làm tiếp, thậm chí không làm nữa, trực tiếp bỏ cuộc, rồi tìm lý do "khó quá, không học nổi, tôi không có tài năng."

Một fan của tôi nói: "Tôi thực hiện kém, mua nhiều sách nhưng không đọc, không kiên nhẫn tự học, nhưng khả năng vẫn có," Tôi trả lời: "Thực hiện kém, chính là biểu hiện của việc không có khả năng."

130. Sống trong đời thường khó thành công

Một người, chỉ cần lộ diện trong đời thường, hầu như không thể đạt được thành tựu nào, vì thời gian hoàn toàn bị lãng phí vào những việc vặt. Một người có thành tựu nhất định là người sống đơn giản hóa, phần lớn thời gian dùng để nghỉ ngơi, suy nghĩ, phần nhỏ tinh hoa nhất dùng để tập trung làm việc. Lỗ Tấn từng nói, lãng phí thời gian của người khác là hành động mưu hại, vì công việc hàng ngày của ông là viết lách, một khoảnh khắc suy nghĩ, một phút là vài chữ, không thể lãng phí chút nào.

Tiền Chung Thư khuyên vợ rằng khi ông viết, đừng vào phòng nói chuyện với ông, vì khoảnh khắc đó ông đang suy nghĩ, không phải không yêu bà, mà vì khi nói chuyện, cảm hứng lúc đó có thể biến mất. Trong tiểu thuyết võ hiệp, một cao thủ kiếm thuật thường ẩn mình trong núi rừng sâu hai ba mươi năm, không tiếp xúc với đời thường, hàng ngày chỉ ăn, ngủ, luyện kiếm. Mỗi ngày đều tiến bộ, sau vài năm, công lực tăng nhanh. Phải hoàn toàn hiểu rõ một điều, cuộc đời chỉ có mấy chục năm ngắn ngủi, phải dùng thời gian có hạn vào những việc tạo ra giá trị, không được lãng phí một phút nào.

131. Đàn ông khi nào mới thực sự trưởng thành?

Khi nhận ra "cuộc đời là để sống cho chính mình", hầu hết đàn ông trước 28 tuổi đều còn non trẻ, cả ngày chỉ quanh quẩn bên phụ nữ. Thực tế, từ 23 đến 28 tuổi là năm năm rất quan trọng, cần rèn luyện nâng cao nhận thức, thu nhập, sức khỏe, dành thời gian cho bản thân. Đơn giản nhất, kiếm được tiền thì nên mua sách, đăng ký khóa học, mua thẻ gym, chứ đừng lãng phí tiền cho phụ nữ. Khi chưa đạt đến một tầng lớp xã hội ổn định, mọi khoản chi tiêu đều là nuôi vợ người khác. Những người đàn ông trẻ tuổi dành thời gian nâng cao bản thân, sau này không thiếu phụ nữ. Những người đàn ông trẻ tuổi vì phụ nữ mà lãng phí thời gian phát triển, cuối cùng đều không thành công.

Tất cả đều chưa xác định, tất cả đều còn cơ hội, ở độ tuổi này. Từng phút từng giây là vàng, những năm tháng quý giá nên mở rộng tầm nhìn, không nên lãng phí thời gian cho bất kỳ ai, mà phải trân trọng thời gian của mình, dùng để đọc sách, kiếm tiền, rèn luyện sức khỏe, liên tục đào sâu vào thế giới của mình. Những năm tháng phần đầu này quyết định chiều cao, chất lượng cuộc sống sau 35 tuổi, quyết định bạn có thể leo cao đến đâu. Trải nghiệm cuộc đời là cần thiết, phải liên tục chịu khổ mới tích lũy và thấu hiểu được những đạo lý sâu sắc. Chỉ dựa vào đọc sách và chỉ dẫn của người giỏi là không đủ. Những đạo lý không do tự mình trải qua, bạn nghĩ rằng mình hiểu, nghĩ rằng mình biết từ lâu, thực ra bạn vẫn sẽ gặp rắc rối nhiều lần mới nhận ra rằng bạn hoàn toàn không hiểu.

Muốn mạnh mẽ, phải vứt bỏ tư tưởng trông đợi, dựa dẫm. Đinh Nguyên Anh nói rất hay, văn hóa yếu thế phổ biến nhất là: ra ngoài dựa vào bạn bè, ở nhà dựa vào cha mẹ, dựa vào trời đất, dựa vào Phật, dựa vào vua, nhưng không dựa vào chính mình. Tư duy phụ thuộc này tạo nên đặc tính yếu thế của tầng lớp thấp. Chỉ cần một chút ý nghĩ phụ thuộc vào người khác, bạn sẽ rơi vào vòng xoáy không ngừng của đau khổ, và từ đó bạn không còn là chính mình, mà thuộc về người khác. Vì hy vọng, cuộc sống và tương lai của bạn đều gắn chặt vào người khác, bạn đã trở thành một con rối. Do đó, bạn luôn lo lắng, chán nản, không thấy hy vọng. Tự nhiên không thể sống thành mình, không thể sống thành người khác, càng không thể tự lập, tự cường, trở thành người mạnh mẽ.

132. Một người đột phá số phận cần gì?

Không chỉ là nắm giữ tài nguyên và mối quan hệ, mà quan trọng đầu tiên là nắm bắt được "luồng thông tin". Việc tiếp nhận "luồng thông tin" không khó đến vậy, đọc sách là cách nhanh nhất để thu thập "luồng thông tin", vì vậy từ xưa đến nay, những người giỏi đều coi đọc sách là nhiệm vụ hàng đầu.

Tiếp xúc với người nào không làm cho bạn trở thành người đó, mà trước tiên bạn phải trở thành người như thế nào thì mới thu hút được những người như vậy. "Đột phá nhận thức" là chìa khóa để thay đổi số phận. Đến thành phố lớn không phải để chịu khổ mà vì ở đó có những "thông tin" mà quê nhà bạn không có.

Tiếp nhận nhiều luồng thông tin, bạn có thể thay đổi tư duy, khi tư duy thay đổi, từ trường của bạn sẽ thay đổi, "vận khí" của bạn sẽ thay đổi và thu hút những người đồng đạo. Đừng cố thay đổi bất kỳ ai, hãy dừng cảm làm chính mình, thoát khỏi mọi môi trường không có lợi cho sự phát triển của bạn, và tỏa sáng trên sân khấu của bạn.

133. Thoát khỏi môi trường để quan sát môi trường

Tại sao kiếm khách cổ đại đều phải chạy vào rừng sâu để luyện kiếm, để vương ẩn mình trong cung điện, không dễ dàng gặp ai, hòa thượng trốn trong chùa hoặc hang đá? Đó là điều kiện cần thiết để thâm canh, ẩn dật, nhiều nhân vật lớn, người có chút trí tuệ, bạn khó mà tìm thấy họ.

Họ không bao giờ tiết lộ hành tung của mình, nhưng đồng thời lại quan sát mọi thứ trên thế gian, chỉ tiếp xúc với một vài người thân cận. Chỉ có như vậy mới thiết lập được hệ thống ngôn ngữ và tư duy của riêng mình. Khi bạn lộ diện trong bất kỳ vòng tròn nào, bạn sẽ bị môi trường đồng hóa, bị cuốn theo dòng chảy, và tư duy của bạn sẽ bị lấn át.

Thoát ra khỏi môi trường để quan sát môi trường và quan sát môi trường từ trong môi trường là hai khái niệm khác nhau. Trong bối cảnh cạnh tranh khốc liệt, thâm canh là lối thoát tốt nhất, hãy trốn đi, đừng tham gia vào sự hao mòn nội tại, đừng tham gia vào cuộc đấu tranh quyền lực, tìm lợi thế của mình, luyện tập nhiều và chờ đợi cơ hội để bùng nổ, thoát khỏi sự cạnh tranh. Trân trọng thời gian và quyền phát triển, đừng lãng phí.

134. Đừng bao giờ thỏa hiệp

Đừng bao giờ có ý nghĩ "thỏa hiệp", "chấp nhận", "chết còn hơn sống dở". Một sự nhượng bộ vô hạn chỉ dẫn đến chỗ không thể lui thêm, đừng bao giờ thỏa hiệp với "mối quan hệ" hay "môi trường". Hãy nhớ rằng con người có sự lựa chọn, mở rộng khả năng chịu đựng chỉ khiến bạn rơi vào hố sâu không đáy.

Trong một mối quan hệ, chỉ cần đối phương không có giới hạn, tính cách tồi tệ, hãy lập tức cắt đứt. Bất kỳ môi trường nào khiến bạn không thoải mái, hãy rời đi ngay lập tức. Đừng chống lại con người và môi trường, tôn trọng quy luật, giữ vững bản thân.

Nếu "đồng tiền xấu đuổi đồng tiền tốt", hãy nhanh chóng rời đi, để "đồng tiền xấu" tự chơi, nội bộ lạm dụng vô hạn, đừng để mình trở thành bùn trong vũng bùn, hãy nhanh chóng rời khỏi vũng bùn, con người có sự lựa chọn.

135. Bạn cực kỳ khao khát, bạn sẽ ngày càng dũng cảm

Quyết đoán, sẽ thể hiện khả năng hành động gấp 10 lần của bạn. Tư tưởng, suy nghĩ và hình ảnh tưởng tượng của bạn, cảm xúc kích thích sẽ quyết định tốc độ hiện thực hóa.

Nếu bạn thực sự khao khát một điều gì đó, mong muốn mãnh liệt trở thành ai đó, sẽ thực hiện nhanh hơn những ý tưởng mà bạn không coi trọng. Hãy để bản thân cảm thấy phấn khích khi đạt được điều mình muốn, tưởng tượng một cách sống động như thể bạn có thể chạm vào nó, nhìn thấy hoặc cảm nhận nó đã thành hiện thực.

Thường xuyên suy nghĩ nhiệt tình và lặp đi lặp lại về nó, để nó tràn đầy trong tâm trí bạn, nó sẽ tự động tìm đến bạn, bước vào cuộc sống thực của bạn.

136. Muốn thành công bạn phải quyết liệt, hãy nhớ những điều sau!

1. Đừng sợ mưu mô, đấu tranh nhiều sẽ có kinh nghiệm, nếu không thực chiến, bạn sẽ mãi không học được, mãi bị bắt nạt!
2. Từ nhỏ chúng ta được dạy phải làm người tốt, không gây xung đột với người khác, học cách khiêm nhường nhẫn nhịn. Nhưng cơ hội, vinh dự, tiền thưởng, vị trí trong công việc đều có nhiều người tranh giành, bạn không tranh, người khác sẽ tranh, và nó sẽ thuộc về người khác.
3. Đến khi làm việc ở cấp trung, làm người tốt sẽ không đi xa được, bạn phải giỏi đấu tranh. Càng tiến lên, lợi ích càng lớn, bạn không tranh, người khác sẽ đánh bại bạn. Đối mặt với những điều này, cần có đủ chiến lược và biện pháp, nếu không có tâm kế, khi bị người khác bắt nạt, bạn chỉ có thể nhẫn nhịn.

137. Tôi không bao giờ giao du với những người không trung thực, thói quen lừa dối

Chỉ cần phát hiện người này có tiền sử hoặc hành vi lừa dối, tôi lập tức cắt đứt mối quan hệ, không lãng phí thời gian nói chuyện với họ, cũng không muốn duy trì mối quan hệ mơ hồ.

Đôi khi suy nghĩ "không cần phải làm mất lòng người, không muốn làm mất lòng người, không muốn gây thù, không dám làm mất lòng người" sẽ dẫn đến việc bạn có mối quan hệ không dứt với những người không trung thực, thói quen lừa dối.

Mặc dù không phải tất cả kẻ lừa đảo đều làm chúng ta tổn hại, nhưng nói chuyện, liên lạc, hợp tác với họ cũng ảnh hưởng đến uy tín của chúng ta. Vì ai sẽ tin tưởng một người có liên hệ, trò chuyện vui vẻ với kẻ lừa đảo?

138. Tại sao nhiều người làm sếp lại có vẻ ngoài dữ dằn?

Kể cho bạn nghe một ví dụ bạn sẽ hiểu. Có một lãnh đạo lần đầu tiên đến công trường, gặp công nhân liền phát thuốc lá, kết quả là không ai nghe lệnh dù chỉ huy thế nào.

Sau đó, lãnh đạo thay đổi, đến công trường gặp ai cũng chửi, kết quả là công nhân từ xa chạy đến đưa thuốc lá, phát hiện vấn đề liền mắng ngay, và thường dùng tiền phạt, đuổi việc để đe dọa.

Ông ta nói nếu đối xử với công nhân lịch sự, họ sẽ nghĩ rằng bạn không có năng lực, tính tình tốt, kết quả là họ sẽ làm bậy, không tuân thủ. Suy nghĩ của phụ huynh Trung Quốc là muốn con cái mình không phải trải qua bất kỳ khó khăn nào, chỉ dựa vào học hành và bằng cấp để nổi bật, thành công. Điều này là không thể.

Tôi thấy trong thực tế, hầu hết những ông chủ thành công đều có hoàn cảnh gia đình nghèo khó từ nhỏ, phải kiếm tiền nuôi gia đình từ trung học, hoặc từ năm nhất đại học đã phải làm việc để kiếm học phí và sinh hoạt phí, sau đó khởi nghiệp, qua nhiều năm tích lũy cuối cùng trở thành tỷ phú, doanh nhân.

Một người chưa từng trải qua khó khăn, học hành nhiều đến đâu cũng không thể trở thành bậc thầy, doanh nhân, nhà văn xuất sắc hay triết gia đời sống.

Điều kiện cơ bản để một người thành công là phải có sự liên hệ mật thiết với thực tế, phải sâu sắc hiểu cuộc sống. Đừng bám vào việc học gì, mà hãy trải nghiệm trực tiếp. Học vẫn phải lấy cuộc sống làm thể, hình thức của học vẫn phải lấy cuộc sống làm hình thức, và việc sử dụng học vẫn phải lấy cuộc sống làm nền tảng. Tất cả học vẫn phải có "trải nghiệm" làm phương tiện để có thể hoàn toàn bùng nổ. Đến lúc đó, toàn bộ trí tuệ sẽ hiện rõ.

Người giỏi có một đặc điểm là luôn tràn đầy ánh sáng, luôn tích cực. Jack Ma từng nói, doanh nhân là người tự sưởi ấm cho chính mình. Nhiều người có sức chứa tâm lý yếu, gặp chút khó khăn, trở ngại liền nản lòng. Nếu bên cạnh có người như vậy, hãy lập tức tránh xa họ.

Nếu thực sự muốn làm điều gì đó lớn, thì trong lòng chỉ có một suy nghĩ, đó là tiến lên. Cuối cùng, cuộc đời không phải là đấu kỹ năng, mà là đấu lòng tin.

Quản lý là thông qua đội ngũ để đạt kết quả, thông qua kết quả để rèn luyện niềm tin và khả năng của con người.

Hy vọng những điều này sẽ giúp bạn có thêm cái nhìn sâu sắc và tiếp tục phát triển trong cuộc sống và sự nghiệp.

139. Nuôi dưỡng người tài quan trọng, nhưng quan trọng hơn là chọn lựa người tài

Người tài là người tự động, tự tạo động lực cho mình, có thể tự quản lý bản thân và đặt ra yêu cầu cao cho chính mình. Kẻ bất tài thì dù bạn có kích thích thế nào cũng vô ích. Những người này phải loại bỏ ngay lập tức.

140. Giao tiếp: Kịp thời giảm thiểu tổn thất

Bước đầu tiên trong giao tiếp với người khác là nhận biết, lọc và chọn lựa người. Chọn sai người thì mọi giao tiếp sau đó đều sai. Nếu ai đó lợi dụng bạn, lừa đảo bạn, hại bạn, và họ không cảm thấy sai, bạn sẽ không thể hiểu tại sao con người có thể xấu xa như vậy và không biết giới hạn của họ ở đâu, mặt dày đến đâu. Hãy thân cận với người hiền tài, xa lánh kẻ tiểu nhân, bạn sẽ thịnh vượng; thân cận với kẻ tiểu nhân, xa lánh người hiền tài, bạn sẽ suy tàn. Đừng ngại lọc người, xóa người, sợ làm mất lòng người, sợ chận người. Xử lý người sai lầm ban đầu có thể khó chịu, lúng túng, cảm thấy tội lỗi, nhưng cảm giác này sẽ nhanh chóng biến mất. Lọc nhiều người không hợp với bạn, bạn sẽ quen dần. Khi bạn rời bỏ ai đó, họ vẫn sống được, cuộc sống của bạn cũng không bị ảnh hưởng nhiều, để nhau đi, ép buộc, thỏa hiệp chỉ mang lại nhiều rắc rối hơn.

141. Một người phụ nữ có thể trưởng thành, biến đổi hay không

Điều này phụ thuộc vào việc cô ấy có thể thức tỉnh nhận thức về bản thân không, nghĩa là cô ấy có thể thức tỉnh khỏi vai trò nạn nhân không, có thể thức tỉnh khỏi vai trò em bé lớn phụ thuộc vào người khác không. Nếu bạn đặt mình vào vai trò nạn nhân, gặp vấn đề chỉ biết đổ lỗi, than phiền, trách người khác, đổ mọi vấn đề lên hoàn cảnh bên ngoài mà không bao giờ tự phản tỉnh và tự mạnh mẽ lên, thì bạn sẽ mãi mãi không thể trưởng thành. Nếu bạn đặt mình vào vai trò phụ thuộc, chờ đợi, yêu cầu người khác, đặt tất cả hy vọng vào người khác, mong họ chịu trách nhiệm cho cuộc sống của mình, khi không đạt được điều mình muốn thì lại than khóc, la hét như trẻ con, thì bạn cũng sẽ mãi mãi không thể trưởng thành. Phụ nữ phải thức tỉnh! Dù bị tổn thương, dù gặp chuyện tồi tệ cũng phải chấp nhận! Dù đau đớn đến đâu cũng

phải chịu đựng một mình, nuốt máu và nước mắt! Đừng than vãn và oán trách ai! Thay vào đó, hãy nỗ lực mạnh mẽ hơn! Nếu bạn không mạnh mẽ, ai sẽ che chở cho bạn? Nếu bạn không có giá trị, ai sẽ giúp đỡ bạn? Nếu oán trách có ích, ai còn cần phấn đấu cho sự nghiệp?

142. Người phụ nữ cực kỳ thực tế mới có thể mở ra cuộc đời tươi sáng

Nếu bạn không đủ thực tế, số phận của bạn sẽ không tốt. Hầu hết phụ nữ không có cuộc sống tốt, sự nghiệp và gia đình đều tổn hại, nguyên nhân là do họ không đủ thực tế, luôn sống trong ảo tưởng. Thực tế ở đây là chú trọng vào hiện tại. Bạn càng thực tế, cuộc đời bạn sẽ càng sớm mở ra. Phụ nữ tại sao lại bị tổn thương, thậm chí biết rõ là kẻ xấu mà vẫn không rời bỏ, đó là vì họ dễ bị xúc động bởi ký ức, bởi những chi tiết nhỏ trong quá khứ. Đàn ông đưa áo choàng khi mưa, ở bên khi sinh con, mua nước đường đồ khi đau bụng kinh vào giữa đêm, những điều này phụ nữ có thể nhớ suốt đời. Nhưng một người phụ nữ thực tế sẽ không quan tâm đến quá khứ, chỉ quan tâm đến hiện tại. Con người thay đổi, đặc biệt là khi đàn ông từ nghèo trở nên giàu có, việc anh ta từng tốt với bạn không có nghĩa là anh ta sẽ tốt cả đời. Phụ nữ thực tế phát hiện đàn ông thay đổi sẽ lập tức bỏ đi, không ngoảnh lại, chấm dứt mọi thứ. Những người phụ nữ này sẽ vượt xa đồng trang lứa ít nhất mười năm, người thông minh không sa vào tình yêu, kẻ ngu dốt vì tình mà khổ.

143. Tất cả những người thành công trong kinh doanh đều rất quyết liệt

Miệng ngọt chỉ là bề ngoài, là viên đạn bọc đường để đánh lừa người khác, điều quan trọng là sự quyết liệt trong lòng, đây mới là tố chất căn bản để thành công. Sự quyết liệt không phải là hại người để lợi mình, mà là kiên quyết theo đuổi mục tiêu, vượt qua mọi khó khăn, tìm kiếm hiệu quả cao nhất. Điều này có nghĩa là bạn phải đủ dấn thân, đủ tham vọng, đủ kiên trì, khi ngửi thấy mùi máu của con mồi lớn, bạn phải liều lĩnh lao vào cắn xé. Điều này có nghĩa là bạn không nên bị giới hạn bởi xuất thân, nếu gia đình gốc của bạn ràng buộc bạn quá nhiều, bạn phải dũng cảm phá vỡ lòng và đấu tranh một lần. Người thành công không do dự, do dự là không đủ quyết liệt. Người quyết liệt không bao giờ nhìn thấy những chi tiết không quan trọng, họ nhìn thấy bản chất của sự việc, và trong khâu nào có thể đột phá, họ sẽ dốc hết sức vào khâu đó, không kéo dài thời gian.

144. Không có hứng thú vì thiếu hiểu biết

Khi không có điều gì làm bạn hứng thú, bạn không biết mình thích gì, chỉ vì bạn thiếu hiểu biết, bạn biết quá ít, trải nghiệm quá ít. Vậy phải làm sao? Hãy đọc nhiều sách, xem nhiều video chất lượng cao, thử nhiều công việc khác nhau, gặp gỡ nhiều người giỏi, kết nối và liên lạc với những người giỏi, hỏi họ nhiều câu hỏi. Sẽ có ngày bạn phát hiện ra: "Wow! Hóa ra trên đời còn có thứ này, mình muốn làm cái này." Kinh nghiệm sống của bạn càng nhiều, suy nghĩ càng nhiều, bạn sẽ cảm nhận được quy luật rõ ràng hơn. Bạn sử dụng quy luật này có thể dự đoán tương lai, không thể nói dự đoán chính xác, nhưng ít nhất khả năng dự đoán thành công sẽ cao hơn nhiều. Vì vậy, bạn phải chủ động học hỏi, khám phá, tổng kết tất cả các quy luật, chân lý, sự thật về con người và sự việc, và tuân theo chúng. Mọi thứ đều có quy luật, lợi nhuận nhỏ đến từ việc tuân theo ít quy luật; lợi nhuận lớn đến từ việc tuân theo nhiều quy luật. Con người có quy luật của con người, sự việc có quy luật của sự việc, xã hội có quy luật của xã hội, tự nhiên có quy luật của tự nhiên. Quy luật là khách quan, không thể bị tạo ra, sửa đổi hay tiêu diệt; dù con người thừa nhận hay không, quy luật vẫn luôn hoạt động, quyết định xu hướng phát triển của sự vật, không phụ thuộc vào ý chí con người. Đây là lĩnh vực mà những người có văn hóa mạnh cần nghiên cứu, chúng ta phải không ngừng học hỏi, khám phá, tổng kết, và tuân theo quy luật của thế giới.

145. Cách kết nối sâu với một người

Làm thế nào để chứng minh rằng bạn thực sự ủng hộ, công nhận và tin tưởng một người? Làm thế nào để kết nối sâu với một người? Quá đơn giản, họ bán gì, bạn mua cái đó, tiêu dùng thường xuyên, tặng quà thường xuyên, hỏi ý kiến thường xuyên, báo cáo tiến bộ của bạn thường xuyên. Có đơn giản vậy không? Đúng, đơn giản vậy đó. Hãy dùng tiền bạc để ủng hộ, công nhận, và tin tưởng họ. Công nhận, ủng hộ, tin tưởng giả là gì? Chỉ biết nói lời hay, "Cảm ơn bạn! Cảm ơn bạn! Tôi tin bạn! Tôi chân thành học hỏi từ bạn, chân thành tìm kiếm lời khuyên!" Chỉ toàn là lời nói sáo rỗng, không có bất kỳ đóng góp thực sự nào.

146. Thu hút bằng sự hướng dẫn khéo léo

Dù bạn có tài giỏi, kỹ năng tốt đến đâu, nếu ít người biết đến bạn, bạn chỉ có thể sống cảm chừng, nếu không ai biết đến bạn, bạn sẽ chết đói. Đệ tử xuất sắc của Khổng Tử, Nhan Hối, đã chết ở tuổi 32 vì không được biết đến. Khương Tử Nha khi còn trẻ, làm việc gì cũng không xong, kinh doanh gì cũng thua lỗ, cuối cùng bị vợ đuổi ra khỏi nhà. Cho đến khi ông 72 tuổi, cảm thấy mình đã đủ khả năng, liền lập kế ở bên sông Vị Thủy gần hoàng cung, câu được Chu Văn Vương, tranh thủ cơ hội thể hiện tài năng của mình. Đây đều là những bài học và kinh nghiệm, cần phải ghi nhớ. Chỉ cần phương pháp bạn dùng không vi phạm pháp luật, không làm tổn hại người khác, và bạn có mục đích là giúp đỡ người khác, bạn có thể dùng cách mà Khổng Tử đã dạy, hướng dẫn khéo léo, và theo binh pháp Tôn Tử, "binh giả quỷ đạo dã" (binh là đường đi của quỷ). Để người khác tích đức hành thiện, Phật giáo sẽ nói rằng kẻ làm điều ác sẽ xuống địa ngục, người hành thiện sẽ lên thiên đàng. Địa ngục và thiên đàng có tồn tại hay không không quan trọng, điều quan trọng là kẻ làm điều ác sẽ giảm đi, đó là mục tiêu đã đạt được.

147. Bạn là hình ảnh do những người xung quanh tạo ra

Không phải là bạn không thể, mà là bạn nghĩ rằng "bạn không thể". Không phải là bạn không làm được, mà là bạn nghĩ rằng "bạn không làm được". Đây mới là vấn đề lớn nhất của một người! Thực ra, mọi người trước ba tuổi đều không sợ trời, không sợ đất, dám nghĩ dám nói dám làm, chỉ là sau đó hầu hết mọi người đều bị những người nghèo, kẻ yếu, kẻ thất bại xung quanh tiêm nhiễm tư duy tầng dưới. Bạn là hình ảnh do những người xung quanh bạn tạo ra. Người xung quanh bạn là ai, bạn sẽ là người đó. Bởi vì, tiềm thức của con người không suy nghĩ, chỉ phản xạ có điều kiện. Khi mọi người xung quanh đều nói rằng bạn không được, chỉ cần họ liên tục lặp đi lặp lại điều này, tiềm thức của bạn sẽ chấp nhận, và ý thức của bạn cũng sẽ sinh ra sự nghi ngờ bản thân. Thực ra, đại đa số người ta đều có mâu thuẫn giữa ý thức và tiềm thức, một bên muốn thành công, một bên lại tự nhủ rằng mình không được, một bên khao khát hạnh phúc, một bên lại nghĩ rằng mình không xứng đáng có hạnh phúc, liên tục nghi ngờ bản thân, mâu thuẫn bản thân, ở trong trạng thái tinh thần phân liệt. Khi những người xung quanh liên tục nói với bạn rằng "bạn không được", "bạn không thể thành công", tiềm thức của bạn sẽ chấp nhận quan điểm này, nếu bạn không có suy nghĩ độc lập và nội tâm mạnh mẽ, cuối cùng ý thức của bạn cũng sẽ chấp nhận rằng bạn không được. Khi ý thức và tiềm thức của bạn hợp nhất và đều cho rằng bạn không được, bạn sẽ hoàn toàn thất bại.

Hy vọng những điều này sẽ giúp bạn có thêm cái nhìn sâu sắc và tiếp tục phát triển trong cuộc sống và sự nghiệp.

148. Làm gì khi mơ hồ?

Tích lũy tri thức là cách chính để phá vỡ sự mơ hồ. Một người càng thiếu tri thức, nguồn thông tin càng đơn điệu, không có khả năng tư duy, người đó càng dễ hình thành nhận thức đóng kín và dễ dàng thỏa mãn với một giá trị tự cân bằng mục tiêu thấp. Càng ít rời khỏi quê nhà, người đó càng sợ khám phá thế giới bên ngoài. Càng ít đọc sách, người đó càng thích tranh cãi. Càng ít suy nghĩ, người đó càng thích ăn chơi, lãng phí thời gian như xác sống. Tích lũy tri thức bằng cách đọc nhiều sách, tiếp xúc với nhiều thông tin từ các góc nhìn khác nhau, để phá vỡ bộ đóng kín và tái thiết niềm tin và giá trị. Chỉ những ai hoàn thành tự giác ngộ và thức tỉnh mới hiểu được thế giới thực sự là như thế nào.

149. Phần lớn tai họa trong cuộc đời đến từ việc tiếp xúc với người không phù hợp

Tiếp xúc này không chỉ là làm bạn, mà còn là giao tiếp, hoặc ở trong cùng một nhóm, hoặc thậm chí chỉ là gặp gỡ. Những người có tần số, cấp độ, nhóm khác nhau, quan điểm sống khác nhau không thể hiểu được cách làm của nhau, vì vậy cần học cách đặt giới hạn cho bản thân. Tại sao Mẹ Mạnh Tử phải chuyển nhà ba lần? Bởi vì bà cảm thấy môi trường không phù hợp, nên phải rời đi ngay lập tức, thà ẩn náu xa, chứ không ở lại. Tôi và người khác hợp tác, chỉ cần cảm thấy không đúng, tôi sẽ cắt đứt ngay lập tức, thà mất một chút lợi ích cũng không hợp tác với người không đúng. Đôi khi, nếu bạn nhìn nhận ban đầu, tai họa sau này bạn không thể tưởng tượng nổi. Chi phí chìm phải kiểm soát ngay từ đầu. Những người không phù hợp, phải cắt đứt ngay lập tức, học cách chặn người không phù hợp, thì tai họa trong đời sẽ giảm đi nhiều.

150. Người lạnh lùng, thiếu tình cảm thường có kết quả lớn

Có những đứa trẻ thực sự thuộc loại tinh táo sớm, từ nhỏ đã nhìn thấu cuộc đời. Bình tĩnh, khách quan, lý trí, là những đứa trẻ có IQ rất cao, là tài năng hàng đầu. Những người lạnh lùng thường thành công lớn, họ có mục tiêu rõ ràng, biết mình muốn gì và làm thế nào để đạt được điều đó. Mặc dù có vẻ lạnh nhạt, nhưng đến lúc cần thiết, họ vẫn rất tình nghĩa, thậm chí tốt hơn nhiều so với những người ngoài mặt nhân hậu nhưng bên trong độc ác. Ba quan điểm của họ rất đúng, chỉ là cực kỳ lý trí. Sống theo bản chất của mình, không giả tạo, đó là đặc điểm của họ. Trông có vẻ lạnh lùng, nhưng thực sự là đầy trí tuệ, không ai có thể lừa được họ.

151. Cốt lõi để một gia đình phát triển

Toàn bộ gia đình phải giữ vững cảm xúc ổn định. Một ví dụ mô phỏng gia đình đơn giản. Người mẹ, là người dẫn dắt gia đình, phải vui vẻ và hay cười. Người cha, là trụ cột gia đình, phải điềm tĩnh và có trách nhiệm. Con cái sẽ lớn lên trong một môi trường hòa thuận và đầy đủ an toàn. Con cái không cần lo lắng về gia đình u ám hay sợ hãi khi cha mẹ đột ngột cãi nhau. Trong một môi trường yên bình và hài hòa, con cái có đủ tình yêu thương để thoải mái là chính mình và khám phá các hướng đi trong cuộc sống dưới sự hỗ trợ của cha mẹ. Dưới đây là những điểm cần làm để gia đình phát triển, nếu bạn có thể đạt được ít nhất 3 điểm, đảm bảo gia đình bạn sẽ hạnh phúc, vợ chồng hòa hợp, con cái ngoan ngoãn.

1. Mục tiêu của cả gia đình phải nhất quán:

- Có thể chia thành mục tiêu ngắn hạn và dài hạn. Ví dụ, mục tiêu ngắn hạn có thể là tiết kiệm bao nhiêu tiền trong một năm và đi du lịch đến

- đâu; mục tiêu dài hạn có thể là nuôi dạy con cái trở thành người có tâm và có ích cho xã hội.
2. Quan hệ vợ chồng cao hơn tất cả các mối quan hệ khác:
 - Vợ chồng là mối quan hệ quan trọng nhất, cao hơn cả mối quan hệ với con cái và gia đình gốc.
 3. Vợ chồng hợp tác cùng nhau:
 - Một người có thể đảm nhận việc kiếm tiền, người còn lại đảm bảo ổn định. Điều này đảm bảo gia đình có cơ hội và khả năng thăng tiến.
 4. Thế hệ trước phải có tự nhận thức:
 - Nếu họ thông minh, có thể đứng đầu gia đình; nếu không thông minh, hãy ít can thiệp vào thế hệ sau. Rất ít người lớn tuổi có quan điểm đúng đắn và trí óc sáng suốt.
 5. Tập trung vào gia đình nhỏ trước, sau đó mới đến hai gia đình:
 - Tốt nhất là hạn chế để thế hệ trước can thiệp quá nhiều vào cuộc sống của con cái.
 6. Chú trọng giáo dục thế hệ sau nhưng không ép buộc:
 - Chú trọng giáo dục để nuôi dưỡng thói quen học tập và sinh hoạt tốt, có một trình độ học vấn cơ bản, không biến con thành máy làm bài.
 7. Phải có khả năng học tập liên tục:
 - Gia đình phải có ít nhất một người duy trì khả năng học tập suốt đời, để nắm bắt kiến thức, quan điểm và kỹ năng mới nhất.
 8. Vấn đề lớn phải bàn bạc nhiều, vấn đề nhỏ phải thông cảm nhiều:
 - Giảm bớt mong muốn kiểm soát, không nghĩ rằng mọi việc phải nằm trong tầm kiểm soát, giảm bớt lo lắng, đồng thời để gia đình có thể tự do phát triển, những rắc rối nhỏ không cần thiết phải chỉ trích lẫn nhau.
 9. Gia đình phải được dẫn dắt bởi logic và lợi ích, không phải cảm xúc:
 - Ví dụ, không phải vợ hay chồng quản lý tiền bạc, mà là ai có khả năng quản lý tiền tốt hơn sẽ quản lý, mục tiêu cuối cùng là tối đa hóa lợi ích chung. Nên nhớ rằng, trách nhiệm và quyền lợi luôn đi đôi với nhau.

152. Bạn có từng nhận ra điều gì đó đột ngột không?

Khi giao tiếp với các tầng lớp khác nhau, cách tiếp cận phải khác nhau. Giao tiếp với tầng lớp thấp hơn cần tránh sự thân thiện quá mức, càng thân thiện càng dễ bị lừa dối, cuối cùng không thể cứu vãn. Tầng lớp thấp có tính động vật cao, thích hợp với luật rừng, bạn tốt bụng họ sẽ sớm hay muộn cắn bạn, vì họ nghĩ sự thân thiện đại diện cho sự yếu đuối. Người mạnh mẽ luôn ở vị trí cao, không bao giờ tỏ ra tốt bụng quá mức. Phải đặt ra quy tắc từ trước, để họ biết rằng bạn không dễ bị đối phó. Giao tiếp với tầng lớp trung bình và cao cấp, có thể mềm mỏng và thông minh hơn, thể hiện sự khôn ngoan. Đối với những người ở tầng lớp cao hơn, phải có những điểm sáng về quan điểm, phải có thực lực, không kiêu ngạo cũng không tự ti.

153. Sự trưởng thành nhờ nỗ lực, sự biến đổi lớn nhờ phá vỡ ba quan điểm

Nếu bạn sống đến ngày hôm nay và nhận thấy sự nghiệp và gia đình đều không thuận lợi, đừng nghi ngờ, chỉ có một lý do: Đó là những suy nghĩ và quan điểm trong đầu bạn đều sai! Nhiều phụ nữ thích đổ lỗi cho cha mẹ, đổ lỗi cho chồng. Tôi muốn nói rằng: Bạn nhận được những gì bạn đáng nhận, mất đi những gì bạn xứng đáng mất! Bạn ngu ngốc, không có khả năng, dẫn đến kết quả hiện tại. Mỗi người đều phải trả giá cho sự ngu ngốc của mình! Trở

thành người chịu trách nhiệm chính cho cuộc sống của mình là sự khởi đầu của sự trưởng thành. Cách duy nhất để thay đổi cuộc đời là: Tự kiểm điểm và thừa nhận mình sai, sau đó loại bỏ hết suy nghĩ cũ! Bạn phải phá vỡ nhận thức sai lầm trước đây, xây dựng lại tri thức mới, điều chỉnh lại giá trị quan, thì mới có cơ hội thay đổi số phận! Nếu không, bạn xứng đáng với cuộc sống nghèo khổ, khó khăn và đầy đau khổ. Sự trưởng thành nhờ nỗ lực, sự biến đổi lớn nhờ phá vỡ ba quan điểm. Nếu ba quan điểm không bị phá vỡ, chỉ là thay đổi về lượng!

154. Bốn giới hạn của con người

Giới hạn về thời gian: Con còn trẻ mùa hè không thể nói về băng tuyết. Giới hạn về không gian: Con éch ngồi đáy giếng không thể nói về biển cả. Giới hạn về nhận thức: Người mù không thể nói về ánh sáng. Giới hạn về ba quan điểm: Người đời không thể nói về đạo lý.

Không phải tất cả mọi người đều ở cùng một cấp độ. Khi chúng ta không được hiểu trong cuộc sống, đừng vội tranh cãi, vì không phải ai cũng xứng đáng với lời giải thích của chúng ta! Trên thế giới này chỉ có một loại người có thể thực hiện được sự trung thành tuyệt đối, đó là người hiểu biết về nhân quả, đó là người suy nghĩ cẩn thận, đó là người hiểu quy luật, đó là người vượt qua bản chất con người, đó là người tìm thấy cốt lõi của mình. Những người này mới là những người trung thành nhất. Họ trung thành không phải vì bạn, mà vì họ trung thành với trời đất, trung thành với quy luật, trung thành với sự tôn kính đối với tự nhiên. Họ tuân theo đạo lý của thế gian, tuân theo quy luật của thế gian, tuân theo chân lý của thế gian, họ có niềm tin của mình, đó là những người trung thành nhất.

155. Sự giàu có có thể hóa giải sự nóng nảy

Khi một người có tiền, họ hầu như không gặp phải những chuyện khiến họ tức giận, ngay cả khi có, chỉ cần nhìn vào ví tiền của mình, họ sẽ ngay lập tức chuyển từ giận dữ sang cười. Những người có tính khí xấu chủ yếu là những người không có năng lực, không có tiền, họ chỉ có thể chuyển sự bất lực thành giận dữ. Khi một người có nhiều của cải, họ có nhiều lựa chọn thay thế, họ sẽ không lo lắng vì mất mát gì đó. Một người có đủ vật chất là nền tảng cho sự phong phú về tinh thần, nếu không, đó chỉ là căn nhà tranh bị gió thu làm đổ nát. Một người nhất định phải nâng cao năng lực của mình, kiếm nhiều tiền, luôn nở nụ cười với thế giới. Khi gặp chuyện không vui, hãy đi vòng qua, tìm thêm niềm vui, giao lưu với những người cùng tần số. Sử dụng sự giàu có để cách ly khỏi mặt xấu của thế giới. Một người thiếu vốn vật chất sẽ cảm thấy thế giới này như địa ngục, còn người đủ vật chất sẽ cảm nhận được những điều tốt đẹp của thế giới. Sự nghèo khổ là nguồn gốc của mọi đau khổ, nghèo là một tội lỗi nguyên bản.

156. Người giỏi đều có khả năng chống lại sự tiêu hao nội tại

Chống lại sự tiêu hao nội tại là gì? Đó là tập trung làm việc của mình, không lo lắng chuyện của người khác, thậm chí phải kiên quyết từ chối người khác, không để người nhân rồi chiếm dụng thời gian và năng lượng của mình, không cố gắng thay đổi bất kỳ ai, ai muốn thay đổi người khác đều là kẻ điên, đối đầu với thế giới này là đối đầu với chính mình. Thế giới là bao dung, bất kỳ ai, bất kỳ quan điểm nào, đều có lý do tồn tại. Đừng để bất kỳ ai đứng trên cao, phán xét bạn, và cũng đừng phán xét người khác. Một người có thời gian và năng lượng hạn chế, có người thích ăn chơi, có người thích nâng cao bản thân, đều có thể, tất cả đều do mình tự chuốc lấy. Chọn gì, phải chịu trách nhiệm cho điều đó. Trong thời đại giải trí đến chết, phải

tinh táo và kiên quyết, từ chối sự cám dỗ của buông thả, dành nhiều thời gian để nâng cao bản thân.

157. Năng lượng thuần túy

Trong cuộc sống, có nhiều người có năng lượng, khi một người càng tự tin, càng thông thái, niềm tin càng kiên định, năng lượng họ sở hữu càng thuần túy. Bạn có cảm thấy khi ở bên cạnh một người, họ luôn mang lại phiền phức cho bạn, thậm chí khi cách xa hàng ngàn dặm, chỉ một cuộc điện thoại của họ cũng có thể làm bạn bức bối, năng lượng của bạn sẽ tiêu hao ngay lập tức. Khi giao tiếp với những người không hiểu lý lẽ, nói chuyện không cùng tần số, tư duy không cùng cấp độ, họ giống như vật phẩm tiêu hao, sẽ nhanh chóng tiêu hao hết năng lượng của bạn. Trong cuộc sống hàng ngày, bạn phải tránh xa những người này, không nên tiếp xúc bất kỳ ai. Có những người là nguồn năng lượng của bạn, tiếp xúc với họ, bạn sẽ trở nên bình tĩnh, ổn định, thực tế, vui vẻ. Lo lắng sẽ rời xa bạn, thậm chí bạn muốn làm gì đó, bạn sẽ tràn đầy năng lượng, trí tuệ sẽ tăng lên, tư duy trở nên thông suốt hơn. Một người cần biết cách nhận diện hai loại người này, tránh xa những vật phẩm tiêu hao, gần gũi với những nguồn năng lượng. Khí sắc, cuộc sống của bạn sẽ càng ngày càng tốt hơn.

158. Giải mã Kinh Dịch

Quẻ Càn tương ứng với nỗ lực, vươn lên, tự cường không ngừng. Quẻ Khôn tương ứng với bao dung, nhẫn nại, đức dày chở vật. Cân bằng Càn Khôn, nội tâm mạnh mẽ. Tập trung bản thân, làm năng lượng nội tại, giảm thiểu sự can thiệp từ bên ngoài. Trong cuộc sống hàng ngày, chúng ta cảm thấy mệt mỏi vì công việc, vì những việc vặt trong gia đình, bản chất là sự tiêu hao và chảy ra của năng lượng. Sự tiêu hao năng lượng thông qua việc nhìn, nghe, nói, chạm và suy nghĩ, mỗi khoảnh khắc đều tiêu hao. Một người thiếu năng lượng sẽ cảm thấy lực bất tòng tâm, làm việc gì cũng thấy khó khăn, dễ dàng cáu gắt. Muốn giữ tinh thần sáng khoái, đầy năng lượng, ý chí kiên định, cần tập trung bản thân, làm năng lượng nội tại, giảm thiểu sự can thiệp từ bên ngoài. Bạn cần suy nghĩ về mục tiêu hoặc ước mơ của mình. Tất cả những gì liên quan đến nó, bạn có thể suy nghĩ và hành động. Những gì không quan trọng, thậm chí cản trở bạn, không nên xem, nghe, nghĩ hay quan tâm. Tập trung vào những việc bạn muốn. Khi bạn tập trung hoàn toàn vào một việc, hợp nhất thân và tâm, kiên trì, không có gì là không thể thực hiện.

Quẻ Khôn trong Kinh Dịch nói: “囊括，无咎无誉。” (Túi kín, không sai không đúng). Nghĩa là, một cái túi, thắt chặt miệng, thu vào không để lộ ra, thì không có lỗi cũng không có danh dự. Trong cuộc sống, điều này có nghĩa là một người cần thu vào, ẩn mình, không để năng lượng thoát ra ngoài, tập trung vào mục tiêu và hướng đi của mình. Như vậy sẽ không bị sự phán xét và can thiệp từ bên ngoài. Giữ bình tĩnh, tiến lên từng chút một. Những việc nóng nảy, muốn làm lớn ngay lập tức, thường chỉ duy trì được ba phút nhiệt huyết, khó kiên trì đến cuối cùng. Nếu bạn thực sự quyết tâm làm một việc, đừng vội vàng, hãy buông bỏ mong đợi kết quả, bình tĩnh và làm tốt từng việc nhỏ liên quan đến nó.

Quẻ Khôn trong Kinh Dịch nói: “履霜 坚冰至。” (Đi trên sương, đến băng cứng). Theo quy luật tự nhiên, khi có sương, sẽ có băng cứng. Mọi việc luôn bắt đầu từ không đến có, từ nhỏ đến lớn, từng bước phát triển. Nếu hướng đi và quyết định của bạn là đúng, phù hợp với bản thân, thì dù mục tiêu có xa xôi, bạn chỉ cần mỗi ngày làm một chút, mỗi ngày tiến một chút, đạt được mục tiêu chỉ là vấn đề thời gian. Năng lượng đủ mạnh sẽ bùng phát, cơ hội sẽ đến với người đã chuẩn bị sẵn sàng. Có người nói, họ đã nỗ lực cả đời nhưng vẫn sống tầm thường. Nguyên nhân là, năng lượng của bạn không đủ mạnh. Nghĩ xem, năng lượng của bạn

đã tiêu hao ở đâu? Công việc hàng ngày có phải là mục tiêu cuộc đời bạn không? Sau giờ làm việc, bạn xem tivi, chơi game, ăn uống giao tiếp, dạo phố, tám chuyện, duy trì quan hệ xã hội, giải quyết việc vặt gia đình. Chỉ cần bình tĩnh suy ngẫm, phần lớn năng lượng của mọi người đều tiêu hao vào những việc vặt hàng ngày, không phải tập trung vào mục tiêu của mình. Nếu bạn có mục tiêu của riêng mình, hãy dồn hết năng lượng vào đó. Chăm chỉ làm việc, nghiêm túc thực hiện.

Quẻ Khôn trong Kinh Dịch nói: “含章可贞，以时发也。” (Ẩn chứa tài năng, có thể chính đáng, phát huy đúng lúc). Bình thường nỗ lực âm thầm, để năng lực của mình phù hợp với lý tưởng, khi cơ hội đến sẽ bùng phát. Cơ hội chỉ đến với người đã chuẩn bị sẵn sàng.

159. May mắn đến từ việc thử nghiệm và rèn luyện lặp đi lặp lại

Chúng ta thường nghĩ rằng thành công của người khác đến từ may mắn, nhưng thực chất may mắn đáng kinh ngạc đó chỉ là kết quả của nhiều năm chuẩn bị, nhiều lần thất bại, và nhiều năm rèn luyện. May mắn không phải là thứ có thể đạt được chỉ bằng cách chờ đợi và tưởng tượng. Bạn có biết rằng kỹ năng sở trường của bạn càng được luyện tập nhiều, may mắn càng đến nhiều hơn không? Đừng đổ lỗi cho sự thiếu thành công của mình là do không có may mắn hay số phận. Suy nghĩ tiêu cực này chỉ kéo dài thất bại và sự tầm thường của bạn.

160. Tài sản lớn nhất của người bình thường là thời gian, là 24 giờ mỗi ngày

Bạn cần tìm một công việc mà bạn yêu thích, đam mê và có thể kiếm tiền, sau đó dồn toàn bộ năng lượng, chú ý, thời gian, tiền bạc và tài nguyên vào nó. Tập trung vào một việc quan trọng duy nhất, bỏ qua tất cả các công việc vặt vặt khác. Dành 3 tháng đến 3 năm để tập trung làm việc đó, nghiên cứu, tìm kiếm thông tin, và kết nối với những người thành công trong lĩnh vực đó. Tìm hiểu thông tin cốt lõi, các bước quan trọng, và rèn luyện một cách điên cuồng, ngày đêm. Không phải là lặp đi lặp lại một hành động mà phải tiến bộ từng chút một, ngày hôm nay giỏi hơn hôm qua, tối nay giỏi hơn sáng nay, liên tục như vậy. Hãy gắn bó với công việc đó như tình yêu. Vừa rèn luyện vừa nghiên cứu cách biến công việc đó thành nguồn thu nhập. Nhiều người không kiên trì được quá 1 tháng khi không thấy kết quả ngay lập tức, dẫn đến việc không có đủ tích lũy và không thành thạo bất kỳ điều gì, không có sức cạnh tranh.

161. Người thành công có một điểm chung: Đọc nhiều tiểu sử

Mặc dù không thể thu thập được tất cả thông tin quan trọng từ tiểu sử của một người, nhưng trong mỗi cuốn sách đều có tiết lộ một chút thông tin quan trọng. Điều này thử thách khả năng nhận biết của chúng ta. Nếu bạn đọc hàng trăm cuốn tiểu sử, bạn có thể tìm thấy vài chục, thậm chí chỉ cần vài thông tin đặc biệt và chung, điều này cũng là một khoản đầu tư đáng giá trong suốt cuộc đời. Đặc điểm của người thành công là có những đặc điểm chung.

162. Về nhà nên giả vờ ngốc nghếch, tỏ ra yếu đuối

Khi làm việc thì cố gắng hoàn thiện bản thân. Khi kiếm được nhiều tiền, trong vòng tròn quen biết, nên kể về những điều xui xẻo của mình để mọi người vui vẻ. Đừng khoe khoang, nếu không mọi người sẽ cười ngoài mặt nhưng thực chất ghét bạn. Trong vòng tròn lợi ích, hãy thể hiện sự mạnh mẽ để có nhiều cơ hội tiếp cận tài nguyên và mối quan hệ. Đừng khoe khoang trong vòng tròn quen biết và cầu xin giúp đỡ trong vòng tròn lợi ích. Hãy nhớ rằng, vòng tròn lợi ích chỉ giúp đỡ người mạnh, còn vòng tròn quen biết mới giúp đỡ người gặp khó

khăn. Người thực sự giỏi thường để cuộc sống của mình ở chế độ im lặng vì họ biết rằng có thể có người muốn bạn sống tốt, nhưng đa số không muốn bạn sống tốt hơn họ.

163. Làm thế nào để biết một người có thật lòng với bạn không?

Đơn giản là hãy nhìn vào cuộc sống của bạn khi ở bên họ. Bạn có cảm thấy tốt hơn không? Tinh thần và cảm xúc của bạn có tốt hơn không? Bạn có kiếm được nhiều tiền hơn không? Công việc và kiến thức của bạn có được cải thiện không? Nếu không, thì người đó đang lừa bạn. Không quan trọng họ nói những điều tốt đẹp gì hay đã làm gì cho bạn, nếu cuộc sống của bạn trở nên tồi tệ hơn khi ở bên họ, thì đó là dấu hiệu rõ ràng rằng họ không tốt cho bạn.

164. Dành 3-5 năm để thử nghiệm và sai lầm, sau đó dành 10 năm để làm một việc, 90% sẽ thành công

Đọc nhiều về lịch sử thương mại, lịch sử chiến tranh và tiểu sử của những doanh nhân, chiến lược gia lớn, bạn sẽ thấy rằng hầu hết những người thành công đều trải qua giai đoạn này. Quy luật lịch sử trong Kinh Dịch và quy luật tự nhiên đều cho thấy điều này. Giai đoạn đầu tiên trong 3-5 năm đầu, hãy không ngại thất bại, tin tưởng vào bản thân, dũng cảm và kiên định. Sau giai đoạn này, trong 10 năm tiếp theo, cần sự kiên nhẫn, biết từ bỏ những điều không cần thiết, làm cho tâm trí yên tĩnh, vì giai đoạn sau này cần chiến lược để thắng lợi.

165. Khi một người có mục tiêu

1. Quý nhân sẽ xuất hiện
2. Phương pháp sẽ xuất hiện
3. Động lực sẽ xuất hiện
4. Tài nguyên sẽ xuất hiện
5. Nhân tài sẽ xuất hiện
6. Tiền bạc sẽ tự nhiên xuất hiện

166. Đôi khi sự nghi ngờ cũng khiến bạn ngừng phát triển

Khi bạn nghe một lý thuyết mới, thay vì học hỏi một cách khiêm tốn và thử nghiệm trong một thời gian dài để đánh giá kết quả, nếu bạn ngay lập tức nghi ngờ, phản đối, chế giễu và cho rằng đó là lời khuyên vô giá trị thì bạn đã dừng sự phát triển của mình và rơi vào tình trạng tầm thường. Những người tư duy nhạy bén thường được trọng dụng vì họ có thể tiếp nhận cùng một lượng thông tin và suy nghĩ sâu rộng hơn bạn. Những tác phẩm vĩ đại như “Đạo Đức Kinh”, “Trung Dung”, “Quỷ Cốc Tử” đều mang lại những cảm nhận và bài học khác nhau cho mỗi người ở mỗi thời điểm khác nhau. Cũng giống như các sự kiện trong cuộc sống hàng ngày hoặc lịch sử, đều có thể mang lại cho bạn sự khôn ngoan và những bài học quý giá nếu bạn chịu suy nghĩ. Nhưng hầu hết mọi người không có ý thức đó, họ chỉ đơn giản là nghe qua rồi quên. Tôi muốn phát triển ý thức này ở bạn, để bạn có thể thu nhận và tinh lọc những điều tinh túy từ mọi thứ xung quanh, từ đó rút ra bài học và triết lý cuộc sống.

132. Một người đột phá số phận cần gì?

Không chỉ là nắm giữ tài nguyên và mối quan hệ, mà quan trọng đầu tiên là nắm bắt được "luồng thông tin". Việc tiếp nhận "luồng thông tin" không khó đến vậy, đọc sách là cách

nhanh nhất để thu thập "luồng thông tin", vì vậy từ xưa đến nay, những người giỏi đều coi đọc sách là nhiệm vụ hàng đầu.

Tiếp xúc với người nào không làm cho bạn trở thành người đó, mà trước tiên bạn phải trở thành người như thế nào thì mới thu hút được những người như vậy. "Đột phá nhận thức" là chìa khóa để thay đổi số phận. Đến thành phố lớn không phải để chịu khổ mà vì ở đó có những "thông tin" mà quê nhà bạn không có.

Tiếp nhận nhiều luồng thông tin, bạn có thể thay đổi tư duy, khi tư duy thay đổi, từ trường của bạn sẽ thay đổi, "vận khí" của bạn sẽ thay đổi và thu hút những người đồng đạo. Đừng cố thay đổi bất kỳ ai, hãy dừng cảm làm chính mình, thoát khỏi mọi môi trường không có lợi cho sự phát triển của bạn, và tỏa sáng trên sân khấu của bạn.

133. Thoát khỏi môi trường để quan sát môi trường

Tại sao kiếm khách cổ đại đều phải chạy vào rừng sâu để luyện kiếm, để vương ẩn mình trong cung điện, không dễ dàng gặp ai, hòa thượng trốn trong chùa hoặc hang đá? Đó là điều kiện cần thiết để thâm canh, ẩn dật, nhiều nhân vật lớn, người có chút trí tuệ, bạn khó mà tìm thấy họ.

Họ không bao giờ tiết lộ hành tung của mình, nhưng đồng thời lại quan sát mọi thứ trên thế gian, chỉ tiếp xúc với một vài người thân cận. Chỉ có như vậy mới thiết lập được hệ thống ngôn ngữ và tư duy của riêng mình. Khi bạn lộ diện trong bất kỳ vòng tròn nào, bạn sẽ bị môi trường đồng hóa, bị cuốn theo dòng chảy, và tư duy của bạn sẽ bị lấn át.

Thoát ra khỏi môi trường để quan sát môi trường và quan sát môi trường từ trong môi trường là hai khái niệm khác nhau. Trong bối cảnh cạnh tranh khốc liệt, thâm canh là lối thoát tốt nhất, hãy trốn đi, đừng tham gia vào sự hao mòn nội tại, đừng tham gia vào cuộc đấu tranh quyền lực, tìm lợi thế của mình, luyện tập nhiều và chờ đợi cơ hội để bùng nổ, thoát khỏi sự cạnh tranh. Trân trọng thời gian và quyền phát triển, đừng lãng phí.

134. Đừng bao giờ thỏa hiệp

Đừng bao giờ có ý nghĩ "thỏa hiệp", "chấp nhận", "chết còn hơn sống dở". Một sự nhượng bộ vô hạn chỉ dẫn đến chỗ không thể lui thêm, đừng bao giờ thỏa hiệp với "mối quan hệ" hay "môi trường". Hãy nhớ rằng con người có sự lựa chọn, mở rộng khả năng chịu đựng chỉ khiến bạn rơi vào hố sâu không đáy.

Trong một mối quan hệ, chỉ cần đối phương không có giới hạn, tính cách tồi tệ, hãy lập tức cắt đứt. Bất kỳ môi trường nào khiến bạn không thoải mái, hãy rời đi ngay lập tức. Đừng chống lại con người và môi trường, tôn trọng quy luật, giữ vững bản thân.

Nếu "đồng tiền xấu đuổi đồng tiền tốt", hãy nhanh chóng rời đi, để "đồng tiền xấu" tự chơi, nội bộ lạm dụng vô hạn, đừng để mình trở thành bùn trong vũng bùn, hãy nhanh chóng rời khỏi vũng bùn, con người có sự lựa chọn.

135. Bạn cực kỳ khao khát, bạn sẽ ngày càng dũng cảm

Quyết đoán, sẽ thể hiện khả năng hành động gấp 10 lần của bạn. Tư tưởng, suy nghĩ và hình ảnh tưởng tượng của bạn, cảm xúc kích thích sẽ quyết định tốc độ hiện thực hóa.

Nếu bạn thực sự khao khát một điều gì đó, mong muốn mãnh liệt trở thành ai đó, sẽ thực hiện nhanh hơn những ý tưởng mà bạn không coi trọng. Hãy để bản thân cảm thấy phấn khích khi đạt được điều mình muốn, tưởng tượng một cách sống động như thể bạn có thể chạm vào nó, nhìn thấy hoặc cảm nhận nó đã thành hiện thực.

Thường xuyên suy nghĩ nhiệt tình và lặp đi lặp lại về nó, để nó tràn đầy trong tâm trí bạn, nó sẽ tự động tìm đến bạn, bước vào cuộc sống thực của bạn.

136. Muốn thành công bạn phải quyết liệt, hãy nhớ những điều sau!

1. Đừng sợ mưu mô, đấu tranh nhiều sẽ có kinh nghiệm, nếu không thực chiến, bạn sẽ mãi không học được, mãi bị bắt nạt!
2. Từ nhỏ chúng ta được dạy phải làm người tốt, không gây xung đột với người khác, học cách khiêm nhường nhẫn nhịn. Nhưng cơ hội, vinh dự, tiền thưởng, vị trí trong công việc đều có nhiều người tranh giành, bạn không tranh, người khác sẽ tranh, và nó sẽ thuộc về người khác.
3. Đến khi làm việc ở cấp trung, làm người tốt sẽ không đi xa được, bạn phải giỏi đấu tranh. Càng tiến lên, lợi ích càng lớn, bạn không tranh, người khác sẽ đánh bại bạn. Đối mặt với những điều này, cần có đủ chiến lược và biện pháp, nếu không có tâm kế, khi bị người khác bắt nạt, bạn chỉ có thể nhẫn nhịn.

137. Tôi không bao giờ giao du với những người không trung thực, thói quen lừa dối

Chỉ cần phát hiện người này có tiền sử hoặc hành vi lừa dối, tôi lập tức cắt đứt mối quan hệ, không lãng phí thời gian nói chuyện với họ, cũng không muốn duy trì mối quan hệ mơ hồ.

Đôi khi suy nghĩ "không cần phải làm mất lòng người, không muốn làm mất lòng người, không muốn gây thù, không dám làm mất lòng người" sẽ dẫn đến việc bạn có mối quan hệ không dứt với những người không trung thực, thói quen lừa dối.

Mặc dù không phải tất cả kẻ lừa đảo đều làm chúng ta tổn hại, nhưng nói chuyện, liên lạc, hợp tác với họ cũng ảnh hưởng đến uy tín của chúng ta. Vì ai sẽ tin tưởng một người có liên hệ, trò chuyện vui vẻ với kẻ lừa đảo?

138. Tại sao nhiều người làm sếp lại có vẻ ngoài dữ dằn?

Kể cho bạn nghe một ví dụ bạn sẽ hiểu. Có một lãnh đạo lần đầu tiên đến công trường, gặp công nhân liền phát thuốc lá, kết quả là không ai nghe lệnh dù chỉ huy thế nào.

Sau đó, lãnh đạo thay đổi, đến công trường gặp ai cũng chửi, kết quả là công nhân từ xa chạy đến đưa thuốc lá, phát hiện vấn đề liền mắng ngay, và thường dùng tiền phạt, đuổi việc để đe dọa.

Ông ta nói nếu đối xử với công nhân lịch sự, họ sẽ nghĩ rằng bạn không có năng lực, tính tình tốt, kết quả là họ sẽ làm bậy, không tuân thủ. Suy nghĩ của phụ huynh Trung Quốc là muốn con cái mình không phải trải qua bất kỳ khó khăn nào, chỉ dựa vào học hành và bằng cấp để nổi bật, thành công. Điều này là không thể.

Tôi thấy trong thực tế, hầu hết những ông chủ thành công đều có hoàn cảnh gia đình nghèo khó từ nhỏ, phải kiếm tiền nuôi gia đình từ trung học, hoặc từ năm nhất đại học đã phải làm việc để kiếm học phí và sinh hoạt phí, sau đó khởi nghiệp, qua nhiều năm tích lũy cuối cùng trở thành tỷ phú, doanh nhân.

Một người chưa từng trải qua khó khăn, học hành nhiều đến đâu cũng không thể trở thành bậc thầy, doanh nhân, nhà văn xuất sắc hay triết gia đời sống.

Điều kiện cơ bản để một người thành công là phải có sự liên hệ mật thiết với thực tế, phải sâu sắc hiểu cuộc sống. Đừng bám vào việc học gì, mà hãy trải nghiệm trực tiếp. Học vấn phải lấy cuộc sống làm thể, hình thức của học vấn phải lấy cuộc sống làm hình thức, và việc sử dụng học vấn phải lấy cuộc sống làm nền tảng. Tất cả học vấn phải có "trải nghiệm" làm phương tiện để có thể hoàn toàn bùng nổ. Đến lúc đó, toàn bộ trí tuệ sẽ hiện rõ.

Người giỏi có một đặc điểm là luôn tràn đầy ánh sáng, luôn tích cực. Jack Ma từng nói, doanh nhân là người tự sưởi ấm cho chính mình. Nhiều người có sức chứa tâm lý yếu, gặp chút khó khăn, trở ngại liền nản lòng. Nếu bên cạnh có người như vậy, hãy lập tức tránh xa họ.

Nếu thực sự muốn làm điều gì đó lớn, thì trong lòng chỉ có một suy nghĩ, đó là tiến lên. Cuối cùng, cuộc đời không phải là đấu kỹ năng, mà là đấu lòng tin.

Quản lý là thông qua đội ngũ để đạt kết quả, thông qua kết quả để rèn luyện niềm tin và khả năng của con người.

Hy vọng những điều này sẽ giúp bạn có thêm cái nhìn sâu sắc và tiếp tục phát triển trong cuộc sống và sự nghiệp.

139. Nuôi dưỡng người tài quan trọng, nhưng quan trọng hơn là chọn lựa người tài

Người tài là người tự động, tự tạo động lực cho mình, có thể tự quản lý bản thân và đặt ra yêu cầu cao cho chính mình. Kẻ bất tài thì dù bạn có kích thích thế nào cũng vô ích. Những người này phải loại bỏ ngay lập tức.

140. Giao tiếp: Kịp thời giảm thiểu tổn thất

Bước đầu tiên trong giao tiếp với người khác là nhận biết, lọc và chọn lựa người. Chọn sai người thì mọi giao tiếp sau đó đều sai. Nếu ai đó lợi dụng bạn, lừa đảo bạn, hại bạn, và họ không cảm thấy sai, bạn sẽ không thể hiểu tại sao con người có thể xấu xa như vậy và không biết giới hạn của họ ở đâu, mặt dày đến đâu. Hãy thân cận với người hiền tài, xa lánh kẻ tiểu nhân, bạn sẽ thịnh vượng; thân cận với kẻ tiểu nhân, xa lánh người hiền tài, bạn sẽ suy tàn. Đừng ngại lọc người, xóa người, sợ làm mất lòng người, sợ chận người. Xử lý người sai lầm ban đầu có thể khó chịu, lúng túng, cảm thấy tội lỗi, nhưng cảm giác này sẽ nhanh chóng biến mất. Lọc nhiều người không hợp với bạn, bạn sẽ quen dần. Khi bạn rời bỏ ai đó, họ vẫn sống được, cuộc sống của bạn cũng không bị ảnh hưởng nhiều, để nhau đi, ép buộc, thỏa hiệp chỉ mang lại nhiều rắc rối hơn.

141. Một người phụ nữ có thể trưởng thành, biến đổi hay không

Điều này phụ thuộc vào việc cô ấy có thể thức tỉnh nhận thức về bản thân không, nghĩa là cô ấy có thể thức tỉnh khỏi vai trò nạn nhân không, có thể thức tỉnh khỏi vai trò em bé lớn phụ thuộc vào người khác không. Nếu bạn đặt mình vào vai trò nạn nhân, gặp vấn đề chỉ biết đổ lỗi, than phiền, trách người khác, đổ mọi vấn đề lên hoàn cảnh bên ngoài mà không bao giờ tự phản tỉnh và tự mạnh mẽ lên, thì bạn sẽ mãi mãi không thể trưởng thành. Nếu bạn đặt mình vào vai trò phụ thuộc, chờ đợi, yêu cầu người khác, đặt tất cả hy vọng vào người khác, mong họ chịu trách nhiệm cho cuộc sống của mình, khi không đạt được điều mình muốn thì lại than khóc, la hét như trẻ con, thì bạn cũng sẽ mãi mãi không thể trưởng thành. Phụ nữ phải thức tỉnh! Dù bị tổn thương, dù gặp chuyện tồi tệ cũng phải chấp nhận! Dù đau đớn đến đâu cũng phải chịu đựng một mình, nuốt máu và nước mắt! Đừng than vãn và oán trách ai! Thay vào đó, hãy nỗ lực mạnh mẽ hơn! Nếu bạn không mạnh mẽ, ai sẽ che chở cho bạn? Nếu bạn không có giá trị, ai sẽ giúp đỡ bạn? Nếu oán trách có ích, ai còn cần phấn đấu cho sự nghiệp?

142. Người phụ nữ cực kỳ thực tế mới có thể mở ra cuộc đời tươi sáng

Nếu bạn không đủ thực tế, số phận của bạn sẽ không tốt. Hầu hết phụ nữ không có cuộc sống tốt, sự nghiệp và gia đình đều tổn hại, nguyên nhân là do họ không đủ thực tế, luôn sống trong ảo tưởng. Thực tế ở đây là chú trọng vào hiện tại. Bạn càng thực tế, cuộc đời bạn sẽ càng sớm mở ra. Phụ nữ tại sao lại bị tổn thương, thậm chí biết rõ là kẻ xấu mà vẫn không rời bỏ, đó là vì họ dễ bị xúc động bởi ký ức, bởi những chi tiết nhỏ trong quá khứ. Đàn ông đưa áo choàng khi mưa, ở bên khi sinh con, mua nước đường đỏ khi đau bụng kinh vào giữa đêm, những điều này phụ nữ có thể nhớ suốt đời. Nhưng một người phụ nữ thực tế sẽ không quan tâm đến quá khứ, chỉ quan tâm đến hiện tại. Con người thay đổi, đặc biệt là khi đàn ông từ nghèo trở nên giàu có, việc anh ta từng tốt với bạn không có nghĩa là anh ta sẽ tốt cả đời. Phụ nữ thực tế phát hiện đàn ông thay đổi sẽ lập tức bỏ đi, không ngoảnh lại, chấm dứt mọi thứ. Những người phụ nữ này sẽ vượt xa đồng trang lứa ít nhất mười năm, người thông minh không sa vào tình yêu, kẻ ngu dốt vì tình mà khổ.

143. Tất cả những người thành công trong kinh doanh đều rất quyết liệt

Miệng ngọt chỉ là bề ngoài, là viên đạn bọc đường để đánh lừa người khác, điều quan trọng là sự quyết liệt trong lòng, đây mới là tố chất căn bản để thành công. Sự quyết liệt không phải là hại người để lợi mình, mà là kiên quyết theo đuổi mục tiêu, vượt qua mọi khó khăn, tìm kiếm hiệu quả cao nhất. Điều này có nghĩa là bạn phải đủ dấn thân, đủ tham vọng, đủ kiên trì, khi ngửi thấy mùi máu của con mồi lớn, bạn phải liều lĩnh lao vào cắn xé. Điều này có nghĩa là bạn không nên bị giới hạn bởi xuất thân, nếu gia đình gốc của bạn ràng buộc bạn quá nhiều, bạn phải dũng cảm phá vỡ lòng và đấu tranh một lần. Người thành công không do dự, do dự là không đủ quyết liệt. Người quyết liệt không bao giờ nhìn thấy những chi tiết không quan trọng, họ nhìn thấy bản chất của sự việc, và trong khâu nào có thể đột phá, họ sẽ dốc hết sức vào khâu đó, không kéo dài thời gian.

144. Không có hứng thú vì thiếu hiểu biết

Khi không có điều gì làm bạn hứng thú, bạn không biết mình thích gì, chỉ vì bạn thiếu hiểu biết, bạn biết quá ít, trải nghiệm quá ít. Vậy phải làm sao? Hãy đọc nhiều sách, xem nhiều video chất lượng cao, thử nhiều công việc khác nhau, gặp gỡ nhiều người giỏi, kết nối và liên lạc với những người giỏi, hỏi họ nhiều câu hỏi. Sẽ có ngày bạn phát hiện ra: "Wow! Hóa ra trên đời còn có thứ này, mình muốn làm cái này." Kinh nghiệm sống của bạn càng nhiều, suy

nghĩ càng nhiều, bạn sẽ cảm nhận được quy luật rõ ràng hơn. Bạn sử dụng quy luật này có thể dự đoán tương lai, không thể nói dự đoán chính xác, nhưng ít nhất khả năng dự đoán thành công sẽ cao hơn nhiều. Vì vậy, bạn phải chủ động học hỏi, khám phá, tổng kết tất cả các quy luật, chân lý, sự thật về con người và sự việc, và tuân theo chúng. Mọi thứ đều có quy luật, lợi nhuận nhỏ đến từ việc tuân theo ít quy luật; lợi nhuận lớn đến từ việc tuân theo nhiều quy luật. Con người có quy luật của con người, sự việc có quy luật của sự việc, xã hội có quy luật của xã hội, tự nhiên có quy luật của tự nhiên. Quy luật là khách quan, không thể bị tạo ra, sửa đổi hay tiêu diệt; dù con người thừa nhận hay không, quy luật vẫn luôn hoạt động, quyết định xu hướng phát triển của sự vật, không phụ thuộc vào ý chí con người. Đây là lĩnh vực mà những người có văn hóa mạnh cần nghiên cứu, chúng ta phải không ngừng học hỏi, khám phá, tổng kết, và tuân theo quy luật của thế giới.

145. Cách kết nối sâu với một người

Làm thế nào để chứng minh rằng bạn thực sự ủng hộ, công nhận và tin tưởng một người? Làm thế nào để kết nối sâu với một người? Quá đơn giản, họ bán gì, bạn mua cái đó, tiêu dùng thường xuyên, tặng quà thường xuyên, hỏi ý kiến thường xuyên, báo cáo tiến bộ của bạn thường xuyên. Có đơn giản vậy không? Đúng, đơn giản vậy đó. Hãy dùng tiền bạc để ủng hộ, công nhận, và tin tưởng họ. Công nhận, ủng hộ, tin tưởng giả là gì? Chỉ biết nói lời hay, "Cảm ơn bạn! Cảm ơn bạn! Tôi tin bạn! Tôi chân thành học hỏi từ bạn, chân thành tìm kiếm lời khuyên!" Chỉ toàn là lời nói sáo rỗng, không có bất kỳ đóng góp thực sự nào.

146. Thu hút bằng sự hướng dẫn khéo léo

Dù bạn có tài giỏi, kỹ năng tốt đến đâu, nếu ít người biết đến bạn, bạn chỉ có thể sống cầm chừng, nếu không ai biết đến bạn, bạn sẽ chết đói. Đệ tử xuất sắc của Khổng Tử, Nhan Hối, đã chết ở tuổi 32 vì không được biết đến. Khương Tử Nha khi còn trẻ, làm việc gì cũng không xong, kinh doanh gì cũng thua lỗ, cuối cùng bị vợ đuổi ra khỏi nhà. Cho đến khi ông 72 tuổi, cảm thấy mình đã đủ khả năng, liền lập kế ở bên sông Vị Thủy gần hoàng cung, câu được Chu Văn Vương, tranh thủ cơ hội thể hiện tài năng của mình. Đây đều là những bài học và kinh nghiệm, cần phải ghi nhớ. Chỉ cần phương pháp bạn dùng không vi phạm pháp luật, không làm tổn hại người khác, và bạn có mục đích là giúp đỡ người khác, bạn có thể dùng cách mà Khổng Tử đã dạy, hướng dẫn khéo léo, và theo binh pháp Tôn Tử, "binh giả quỷ đạo dã" (binh là đường đi của quỷ). Để người khác tích đức hành thiện, Phật giáo sẽ nói rằng kẻ làm điều ác sẽ xuống địa ngục, người hành thiện sẽ lên thiên đàng. Địa ngục và thiên đàng có tồn tại hay không không quan trọng, điều quan trọng là kẻ làm điều ác sẽ giảm đi, đó là mục tiêu đã đạt được.

147. Bạn là hình ảnh do những người xung quanh tạo ra

Không phải là bạn không thể, mà là bạn nghĩ rằng "bạn không thể". Không phải là bạn không làm được, mà là bạn nghĩ rằng "bạn không làm được". Đây mới là vấn đề lớn nhất của một người! Thực ra, mọi người trước ba tuổi đều không sợ trời, không sợ đất, dám nghĩ dám nói dám làm, chỉ là sau đó hầu hết mọi người đều bị những người nghèo, kẻ yếu, kẻ thất bại xung quanh tiêm nhiễm tư duy tầng dưới. Bạn là hình ảnh do những người xung quanh bạn tạo ra. Người xung quanh bạn là ai, bạn sẽ là người đó. Bởi vì, tiềm thức của con người không suy nghĩ, chỉ phản xạ có điều kiện. Khi mọi người xung quanh đều nói rằng bạn không được, chỉ cần họ liên tục lặp đi lặp lại điều này, tiềm thức của bạn sẽ chấp nhận, và ý thức của bạn cũng sẽ sinh ra sự nghi ngờ bản thân. Thực ra, đại đa số người ta đều có mâu thuẫn giữa ý thức và tiềm thức, một bên muốn thành công, một bên lại tự nhủ rằng mình không được, một bên

khao khát hạnh phúc, một bên lại nghĩ rằng mình không xứng đáng có hạnh phúc, liên tục nghi ngờ bản thân, mâu thuẫn bản thân, ở trong trạng thái tinh thần phân liệt. Khi những người xung quanh liên tục nói với bạn rằng "bạn không được", "bạn không thể thành công", tiềm thức của bạn sẽ chấp nhận quan điểm này, nếu bạn không có suy nghĩ độc lập và nội tâm mạnh mẽ, cuối cùng ý thức của bạn cũng sẽ chấp nhận rằng bạn không được. Khi ý thức và tiềm thức của bạn hợp nhất và đều cho rằng bạn không được, bạn sẽ hoàn toàn thất bại.

Hy vọng những điều này sẽ giúp bạn có thêm cái nhìn sâu sắc và tiếp tục phát triển trong cuộc sống và sự nghiệp.

148. Làm gì khi mơ hồ?

Tích lũy tri thức là cách chính để phá vỡ sự mơ hồ. Một người càng thiếu tri thức, nguồn thông tin càng đơn điệu, không có khả năng tư duy, người đó càng dễ hình thành nhận thức đóng kín và dễ dàng thỏa mãn với một giá trị tự cân bằng mục tiêu thấp. Càng ít rời khỏi quê nhà, người đó càng sợ khám phá thế giới bên ngoài. Càng ít đọc sách, người đó càng thích tranh cãi. Càng ít suy nghĩ, người đó càng thích ăn chơi, lãng phí thời gian như xác sống. Tích lũy tri thức bằng cách đọc nhiều sách, tiếp xúc với nhiều thông tin từ các góc nhìn khác nhau, để phá vỡ bộ đóng kín và tái thiết niềm tin và giá trị. Chỉ những ai hoàn thành tự giác ngộ và thức tỉnh mới hiểu được thế giới thực sự là như thế nào.

149. Phần lớn tai họa trong cuộc đời đến từ việc tiếp xúc với người không phù hợp

Tiếp xúc này không chỉ là làm bạn, mà còn là giao tiếp, hoặc ở trong cùng một nhóm, hoặc thậm chí chỉ là gặp gỡ. Những người có tần số, cấp độ, nhóm khác nhau, quan điểm sống khác nhau không thể hiểu được cách làm của nhau, vì vậy cần học cách đặt giới hạn cho bản thân. Tại sao Mẹ Mạnh Tử phải chuyển nhà ba lần? Bởi vì bà cảm thấy môi trường không phù hợp, nên phải rời đi ngay lập tức, thà ẩn náu xa, chứ không ở lại. Tôi và người khác hợp tác, chỉ cần cảm thấy không đúng, tôi sẽ cắt đứt ngay lập tức, thà mất một chút lợi ích cũng không hợp tác với người không đúng. Đôi khi, nếu bạn nhìn nhận ban đầu, tai họa sau này bạn không thể tưởng tượng nổi. Chi phí chìm phải kiểm soát ngay từ đầu. Những người không phù hợp, phải cắt đứt ngay lập tức, học cách chặn người không phù hợp, thì tai họa trong đời sẽ giảm đi nhiều.

150. Người lạnh lùng, thiếu tình cảm thường có kết quả lớn

Có những đứa trẻ thực sự thuộc loại tinh táo sớm, từ nhỏ đã nhìn thấu cuộc đời. Bình tĩnh, khách quan, lý trí, là những đứa trẻ có IQ rất cao, là tài năng hàng đầu. Những người lạnh lùng thường thành công lớn, họ có mục tiêu rõ ràng, biết mình muốn gì và làm thế nào để đạt được điều đó. Mặc dù có vẻ lạnh nhạt, nhưng đến lúc cần thiết, họ vẫn rất tình nghĩa, thậm chí tốt hơn nhiều so với những người ngoài mặt nhân hậu nhưng bên trong độc ác. Ba quan điểm của họ rất đúng, chỉ là cực kỳ lý trí. Sống theo bản chất của mình, không giả tạo, đó là đặc điểm của họ. Trông có vẻ lạnh lùng, nhưng thực sự là đầy trí tuệ, không ai có thể lừa được họ.

151. Cốt lõi để một gia đình phát triển

Toàn bộ gia đình phải giữ vững cảm xúc ổn định. Một ví dụ mô phỏng gia đình đơn giản. Người mẹ, là người dẫn dắt gia đình, phải vui vẻ và hay cười. Người cha, là trụ cột gia đình,

phải điếm tĩnh và có trách nhiệm. Con cái sẽ lớn lên trong một môi trường hòa thuận và đầy đủ an toàn. Con cái không cần lo lắng về gia đình u ám hay sợ hãi khi cha mẹ đột ngột cãi nhau. Trong một môi trường yên bình và hài hòa, con cái có đủ tình yêu thương để thoải mái là chính mình và khám phá các hướng đi trong cuộc sống dưới sự hỗ trợ của cha mẹ. Dưới đây là những điếm cần làm để gia đình phát triển, nếu bạn có thể đạt được ít nhất 3 điếm, đảm bảo gia đình bạn sẽ hạnh phúc, vợ chồng hòa hợp, con cái ngoan ngoãn.

1. Mục tiêu của cả gia đình phải nhất quán:
 - Có thể chia thành mục tiêu ngắn hạn và dài hạn. Ví dụ, mục tiêu ngắn hạn có thể là tiết kiệm bao nhiêu tiền trong một năm và đi du lịch đến đâu; mục tiêu dài hạn có thể là nuôi dạy con cái trở thành người có tâm và có ích cho xã hội.
2. Quan hệ vợ chồng cao hơn tất cả các mối quan hệ khác:
 - Vợ chồng là mối quan hệ quan trọng nhất, cao hơn cả mối quan hệ với con cái và gia đình gốc.
3. Vợ chồng hợp tác cùng nhau:
 - Một người có thể đảm nhận việc kiếm tiền, người còn lại đảm bảo ổn định. Điều này đảm bảo gia đình có cơ hội và khả năng thăng tiến.
4. Thế hệ trước phải có tự nhận thức:
 - Nếu họ thông minh, có thể đứng đầu gia đình; nếu không thông minh, hãy ít can thiệp vào thế hệ sau. Rất ít người lớn tuổi có quan điếm đúng đắn và trí óc sáng suốt.
5. Tập trung vào gia đình nhỏ trước, sau đó mới đến hai gia đình:
 - Tốt nhất là hạn chế để thế hệ trước can thiệp quá nhiều vào cuộc sống của con cái.
6. Chú trọng giáo dục thế hệ sau nhưng không ép buộc:
 - Chú trọng giáo dục để nuôi dưỡng thói quen học tập và sinh hoạt tốt, có một trình độ học vấn cơ bản, không biến con thành máy làm bài.
7. Phải có khả năng học tập liên tục:
 - Gia đình phải có ít nhất một người duy trì khả năng học tập suốt đời, để nắm bắt kiến thức, quan điếm và kỹ năng mới nhất.
8. Vấn đề lớn phải bàn bạc nhiều, vấn đề nhỏ phải thông cảm nhiều:
 - Giảm bớt mong muốn kiểm soát, không nghĩ rằng mọi việc phải nằm trong tầm kiểm soát, giảm bớt lo lắng, đồng thời để gia đình có thể tự do phát triển, những rắc rối nhỏ không cần thiết phải chỉ trích lẫn nhau.
9. Gia đình phải được dẫn dắt bởi logic và lợi ích, không phải cảm xúc:
 - Ví dụ, không phải vợ hay chồng quản lý tiền bạc, mà là ai có khả năng quản lý tiền tốt hơn sẽ quản lý, mục tiêu cuối cùng là tối đa hóa lợi ích chung. Nên nhớ rằng, trách nhiệm và quyền lợi luôn đi đôi với nhau.

152. Bạn có từng nhận ra điều gì đó đột ngột không?

Khi giao tiếp với các tầng lớp khác nhau, cách tiếp cận phải khác nhau. Giao tiếp với tầng lớp thấp hơn cần tránh sự thân thiện quá mức, càng thân thiện càng dễ bị lừa dối, cuối cùng không thể cứu vãn. Tầng lớp thấp có tính động vật cao, thích hợp với luật rừng, bạn tốt bụng họ sẽ sớm hay muộn cắn bạn, vì họ nghĩ sự thân thiện đại diện cho sự yếu đuối. Người mạnh mẽ luôn ở vị trí cao, không bao giờ tỏ ra tốt bụng quá mức. Phải đặt ra quy tắc từ trước, để họ biết rằng bạn không dễ bị đối phó. Giao tiếp với tầng lớp trung bình và cao cấp, có thể mềm mỏng

và thông minh hơn, thể hiện sự khôn ngoan. Đối với những người ở tầng lớp cao hơn, phải có những điểm sáng về quan điểm, phải có thực lực, không kiêu ngạo cũng không tự ti.

153. Sự trưởng thành nhờ nỗ lực, sự biến đổi lớn nhờ phá vỡ ba quan điểm

Nếu bạn sống đến ngày hôm nay và nhận thấy sự nghiệp và gia đình đều không thuận lợi, đừng nghi ngờ, chỉ có một lý do: Đó là những suy nghĩ và quan điểm trong đầu bạn đều sai! Nhiều phụ nữ thích đổ lỗi cho cha mẹ, đổ lỗi cho chồng. Tôi muốn nói rằng: Bạn nhận được những gì bạn đáng nhận, mất đi những gì bạn xứng đáng mất! Bạn ngu ngốc, không có khả năng, dẫn đến kết quả hiện tại. Mỗi người đều phải trả giá cho sự ngu ngốc của mình! Trở thành người chịu trách nhiệm chính cho cuộc sống của mình là sự khởi đầu của sự trưởng thành. Cách duy nhất để thay đổi cuộc đời là: Tự kiểm điểm và thừa nhận mình sai, sau đó loại bỏ hết suy nghĩ cũ! Bạn phải phá vỡ nhận thức sai lầm trước đây, xây dựng lại tri thức mới, điều chỉnh lại giá trị quan, thì mới có cơ hội thay đổi số phận! Nếu không, bạn xứng đáng với cuộc sống nghèo khổ, khó khăn và đầy đau khổ. Sự trưởng thành nhờ nỗ lực, sự biến đổi lớn nhờ phá vỡ ba quan điểm. Nếu ba quan điểm không bị phá vỡ, chỉ là thay đổi về lượng!

154. Bốn giới hạn của con người

Giới hạn về thời gian: Con côn trùng mùa hè không thể nói về băng tuyết. Giới hạn về không gian: Con ếch ngồi đáy giếng không thể nói về biển cả. Giới hạn về nhận thức: Người mù không thể nói về ánh sáng. Giới hạn về ba quan điểm: Người đời không thể nói về đạo lý.

Không phải tất cả mọi người đều ở cùng một cấp độ. Khi chúng ta không được hiểu trong cuộc sống, đừng vội tranh cãi, vì không phải ai cũng xứng đáng với lời giải thích của chúng ta! Trên thế giới này chỉ có một loại người có thể thực hiện được sự trung thành tuyệt đối, đó là người hiểu biết về nhân quả, đó là người suy nghĩ cẩn thận, đó là người hiểu quy luật, đó là người vượt qua bản chất con người, đó là người tìm thấy cốt lõi của mình. Những người này mới là những người trung thành nhất. Họ trung thành không phải vì bạn, mà vì họ trung thành với trời đất, trung thành với quy luật, trung thành với sự tôn kính đối với tự nhiên. Họ tuân theo đạo lý của thế gian, tuân theo quy luật của thế gian, tuân theo chân lý của thế gian, họ có niềm tin của mình, đó là những người trung thành nhất.

155. Sự giàu có có thể hóa giải sự nóng nảy

Khi một người có tiền, họ hầu như không gặp phải những chuyện khiến họ tức giận, ngay cả khi có, chỉ cần nhìn vào ví tiền của mình, họ sẽ ngay lập tức chuyển từ giận dữ sang cười. Những người có tính khí xấu chủ yếu là những người không có năng lực, không có tiền, họ chỉ có thể chuyển sự bất lực thành giận dữ. Khi một người có nhiều của cải, họ có nhiều lựa chọn thay thế, họ sẽ không lo lắng vì mất mát gì đó. Một người có đủ vật chất là nền tảng cho sự phong phú về tinh thần, nếu không, đó chỉ là căn nhà tranh bị gió thu làm đổ nát. Một người nhất định phải nâng cao năng lực của mình, kiếm nhiều tiền, luôn nở nụ cười với thế giới. Khi gặp chuyện không vui, hãy đi vòng qua, tìm thêm niềm vui, giao lưu với những người cùng tần số. Sử dụng sự giàu có để cách ly khỏi mặt xấu của thế giới. Một người thiếu thốn vật chất sẽ cảm thấy thế giới này như địa ngục, còn người đủ vật chất sẽ cảm nhận được những điều tốt đẹp của thế giới. Sự nghèo khổ là nguồn gốc của mọi đau khổ, nghèo là một tội lỗi nguyên bản.

156. Người giỏi đều có khả năng chống lại sự tiêu hao nội tại

Chống lại sự tiêu hao nội tại là gì? Đó là tập trung làm việc của mình, không lo lắng chuyện của người khác, thậm chí phải kiên quyết từ chối người khác, không để người nhân rồi chiếm dụng thời gian và năng lượng của mình, không cố gắng thay đổi bất kỳ ai, ai muốn thay đổi người khác đều là kẻ điên, đối đầu với thế giới này là đối đầu với chính mình. Thế giới là bao dung, bất kỳ ai, bất kỳ quan điểm nào, đều có lý do tồn tại. Đừng để bất kỳ ai đứng trên cao, phán xét bạn, và cũng đừng phán xét người khác. Một người có thời gian và năng lượng hạn chế, có người thích ăn chơi, có người thích nâng cao bản thân, đều có thể, tất cả đều do mình tự chuốc lấy. Chọn gì, phải chịu trách nhiệm cho điều đó. Trong thời đại giải trí đến chết, phải tỉnh táo và kiên quyết, từ chối sự cám dỗ của buông thả, dành nhiều thời gian để nâng cao bản thân.

157. Năng lượng thuần túy

Trong cuộc sống, có nhiều người có năng lượng, khi một người càng tự tin, càng thông thái, niềm tin càng kiên định, năng lượng họ sở hữu càng thuần túy. Bạn có cảm thấy khi ở bên cạnh một người, họ luôn mang lại phiền phức cho bạn, thậm chí khi cách xa hàng ngàn dặm, chỉ một cuộc điện thoại của họ cũng có thể làm bạn bức bối, năng lượng của bạn sẽ tiêu hao ngay lập tức. Khi giao tiếp với những người không hiểu lý lẽ, nói chuyện không cùng tần số, tư duy không cùng cấp độ, họ giống như vật phẩm tiêu hao, sẽ nhanh chóng tiêu hao hết năng lượng của bạn. Trong cuộc sống hàng ngày, bạn phải tránh xa những người này, không nên tiếp xúc bất kỳ ai. Có những người là nguồn năng lượng của bạn, tiếp xúc với họ, bạn sẽ trở nên bình tĩnh, ổn định, thực tế, vui vẻ. Lo lắng sẽ rời xa bạn, thậm chí bạn muốn làm gì đó, bạn sẽ tràn đầy năng lượng, trí tuệ sẽ tăng lên, tư duy trở nên thông suốt hơn. Một người cần biết cách nhận diện hai loại người này, tránh xa những vật phẩm tiêu hao, gần gũi với những nguồn năng lượng. Khí sắc, cuộc sống của bạn sẽ càng ngày càng tốt hơn.

158. Giải mã Kinh Dịch

Quẻ Càn tương ứng với nỗ lực, vươn lên, tự cường không ngừng. Quẻ Khôn tương ứng với bao dung, nhẫn nại, đức dày chở vật. Cân bằng Càn Khôn, nội tâm mạnh mẽ. Tập trung bản thân, làm năng lượng nội tại, giảm thiểu sự can thiệp từ bên ngoài. Trong cuộc sống hàng ngày, chúng ta cảm thấy mệt mỏi vì công việc, vì những việc vặt trong gia đình, bản chất là sự tiêu hao và chảy ra của năng lượng. Sự tiêu hao năng lượng thông qua việc nhìn, nghe, nói, chạm và suy nghĩ, mỗi khoảnh khắc đều tiêu hao. Một người thiếu năng lượng sẽ cảm thấy lực bất tòng tâm, làm việc gì cũng thấy khó khăn, dễ dàng cáu gắt. Muốn giữ tinh thần sáng khoái, đầy năng lượng, ý chí kiên định, cần tập trung bản thân, làm năng lượng nội tại, giảm thiểu sự can thiệp từ bên ngoài. Bạn cần suy nghĩ về mục tiêu hoặc ước mơ của mình. Tất cả những gì liên quan đến nó, bạn có thể suy nghĩ và hành động. Những gì không quan trọng, thậm chí cản trở bạn, không nên xem, nghe, nghĩ hay quan tâm. Tập trung vào những việc bạn muốn. Khi bạn tập trung hoàn toàn vào một việc, hợp nhất thân và tâm, kiên trì, không có gì là không thể thực hiện.

Quẻ Khôn trong Kinh Dịch nói: “囊括，无咎无誉。” (Túi kín, không sai không đúng). Nghĩa là, một cái túi, thắt chặt miệng, thu vào không để lộ ra, thì không có lỗi cũng không có danh dự. Trong cuộc sống, điều này có nghĩa là một người cần thu vào, ẩn mình, không để năng lượng thoát ra ngoài, tập trung vào mục tiêu và hướng đi của mình. Như vậy sẽ không bị sự phán xét và can thiệp từ bên ngoài. Giữ bình tĩnh, tiến lên từng chút một. Những việc nóng nảy, muốn làm lớn ngay lập tức, thường chỉ duy trì được ba phút nhiệt huyết, khó kiên trì đến

cuối cùng. Nếu bạn thực sự quyết tâm làm một việc, đừng vội vàng, hãy buông bỏ mong đợi kết quả, bình tĩnh và làm tốt từng việc nhỏ liên quan đến nó.

Quẻ Khôn trong Kinh Dịch nói: “履霜 坚冰至。” (Đi trên sương, đến băng cứng). Theo quy luật tự nhiên, khi có sương, sẽ có băng cứng. Mọi việc luôn bắt đầu từ không đến có, từ nhỏ đến lớn, từng bước phát triển. Nếu hướng đi và quyết định của bạn là đúng, phù hợp với bản thân, thì dù mục tiêu có xa xôi, bạn chỉ cần mỗi ngày làm một chút, mỗi ngày tiến một chút, đạt được mục tiêu chỉ là vấn đề thời gian. Năng lượng đủ mạnh sẽ bùng phát, cơ hội sẽ đến với người đã chuẩn bị sẵn sàng. Có người nói, họ đã nỗ lực cả đời nhưng vẫn sống tầm thường. Nguyên nhân là, năng lượng của bạn không đủ mạnh. Nghĩ xem, năng lượng của bạn đã tiêu hao ở đâu? Công việc hàng ngày có phải là mục tiêu cuộc đời bạn không? Sau giờ làm việc, bạn xem tivi, chơi game, ăn uống giao tiếp, dạo phố, tám chuyện, duy trì quan hệ xã hội, giải quyết việc vặt gia đình. Chỉ cần bình tĩnh suy ngẫm, phần lớn năng lượng của mọi người đều tiêu hao vào những việc vặt hàng ngày, không phải tập trung vào mục tiêu của mình. Nếu bạn có mục tiêu của riêng mình, hãy dồn hết năng lượng vào đó. Chăm chỉ làm việc, nghiêm túc thực hiện.

Quẻ Khôn trong Kinh Dịch nói: “含章可贞，以时发也。” (Ẩn chứa tài năng, có thể chính đáng, phát huy đúng lúc). Bình thường nỗ lực âm thầm, để năng lực của mình phù hợp với lý tưởng, khi cơ hội đến sẽ bùng phát. Cơ hội chỉ đến với người đã chuẩn bị sẵn sàng.

159. May mắn đến từ việc thử nghiệm và rèn luyện lặp đi lặp lại

Chúng ta thường nghĩ rằng thành công của người khác đến từ may mắn, nhưng thực chất may mắn đáng kinh ngạc đó chỉ là kết quả của nhiều năm chuẩn bị, nhiều lần thất bại, và nhiều năm rèn luyện. May mắn không phải là thứ có thể đạt được chỉ bằng cách chờ đợi và tưởng tượng. Bạn có biết rằng kỹ năng sở trường của bạn càng được luyện tập nhiều, may mắn càng đến nhiều hơn không? Đừng đổ lỗi cho sự thiếu thành công của mình là do không có may mắn hay số phận. Suy nghĩ tiêu cực này chỉ kéo dài thất bại và sự tầm thường của bạn.

160. Tài sản lớn nhất của người bình thường là thời gian, là 24 giờ mỗi ngày

Bạn cần tìm một công việc mà bạn yêu thích, đam mê và có thể kiếm tiền, sau đó dồn toàn bộ năng lượng, chú ý, thời gian, tiền bạc và tài nguyên vào nó. Tập trung vào một việc quan trọng duy nhất, bỏ qua tất cả các công việc vặt khác. Dành 3 tháng đến 3 năm để tập trung làm việc đó, nghiên cứu, tìm kiếm thông tin, và kết nối với những người thành công trong lĩnh vực đó. Tìm hiểu thông tin cốt lõi, các bước quan trọng, và rèn luyện một cách điên cuồng, ngày đêm. Không phải là lặp đi lặp lại một hành động mà phải tiến bộ từng chút một, ngày hôm nay giỏi hơn hôm qua, tối nay giỏi hơn sáng nay, liên tục như vậy. Hãy gắn bó với công việc đó như tình yêu. Vừa rèn luyện vừa nghiên cứu cách biến công việc đó thành nguồn thu nhập. Nhiều người không kiên trì được quá 1 tháng khi không thấy kết quả ngay lập tức, dẫn đến việc không có đủ tích lũy và không thành thạo bất kỳ điều gì, không có sức cạnh tranh.

161. Người thành công có một điểm chung: Đọc nhiều tiểu sử

Mặc dù không thể thu thập được tất cả thông tin quan trọng từ tiểu sử của một người, nhưng trong mỗi cuốn sách đều có tiết lộ một chút thông tin quan trọng. Điều này thử thách khả năng nhận biết của chúng ta. Nếu bạn đọc hàng trăm cuốn tiểu sử, bạn có thể tìm thấy vài chục, thậm chí chỉ cần vài thông tin đặc biệt và chung, điều này cũng là một khoản đầu tư đáng giá trong suốt cuộc đời. Đặc điểm của người thành công là có những đặc điểm chung.

162. Về nhà nên giả vờ ngạc nhiên, tỏ ra yếu đuối

Khi làm việc thì cố gắng hoàn thiện bản thân. Khi kiếm được nhiều tiền, trong vòng tròn quen biết, nên kể về những điều xui xẻo của mình để mọi người vui vẻ. Đừng khoe khoang, nếu không mọi người sẽ cười ngoài mặt nhưng thực chất ghét bạn. Trong vòng tròn lợi ích, hãy thể hiện sự mạnh mẽ để có nhiều cơ hội tiếp cận tài nguyên và mối quan hệ. Đừng khoe khoang trong vòng tròn quen biết và cầu xin giúp đỡ trong vòng tròn lợi ích. Hãy nhớ rằng, vòng tròn lợi ích chỉ giúp đỡ người mạnh, còn vòng tròn quen biết mới giúp đỡ người gặp khó khăn. Người thực sự giỏi thường để cuộc sống của mình ở chế độ im lặng vì họ biết rằng có thể có người muốn bạn sống tốt, nhưng đa số không muốn bạn sống tốt hơn họ.

163. Làm thế nào để biết một người có thật lòng với bạn không?

Đơn giản là hãy nhìn vào cuộc sống của bạn khi ở bên họ. Bạn có cảm thấy tốt hơn không? Tinh thần và cảm xúc của bạn có tốt hơn không? Bạn có kiếm được nhiều tiền hơn không? Công việc và kiến thức của bạn có được cải thiện không? Nếu không, thì người đó đang lừa bạn. Không quan trọng họ nói những điều tốt đẹp gì hay đã làm gì cho bạn, nếu cuộc sống của bạn trở nên tồi tệ hơn khi ở bên họ, thì đó là dấu hiệu rõ ràng rằng họ không tốt cho bạn.

164. Dành 3-5 năm để thử nghiệm và sai lầm, sau đó dành 10 năm để làm một việc, 90% sẽ thành công

Đọc nhiều về lịch sử thương mại, lịch sử chiến tranh và tiểu sử của những doanh nhân, chiến lược gia lớn, bạn sẽ thấy rằng hầu hết những người thành công đều trải qua giai đoạn này. Quy luật lịch sử trong Kinh Dịch và quy luật tự nhiên đều cho thấy điều này. Giai đoạn đầu tiên trong 3-5 năm đầu, hãy không ngại thất bại, tin tưởng vào bản thân, dũng cảm và kiên định. Sau giai đoạn này, trong 10 năm tiếp theo, cần sự kiên nhẫn, biết từ bỏ những điều không cần thiết, làm cho tâm trí yên tĩnh, vì giai đoạn sau này cần chiến lược để thắng lợi.

165. Khi một người có mục tiêu

1. Quý nhân sẽ xuất hiện
2. Phương pháp sẽ xuất hiện
3. Động lực sẽ xuất hiện
4. Tài nguyên sẽ xuất hiện
5. Nhân tài sẽ xuất hiện
6. Tiền bạc sẽ tự nhiên xuất hiện

166. Đôi khi sự nghi ngờ cũng khiến bạn ngừng phát triển

Khi bạn nghe một lý thuyết mới, thay vì học hỏi một cách khiêm tốn và thử nghiệm trong một thời gian dài để đánh giá kết quả, nếu bạn ngay lập tức nghi ngờ, phản đối, chế giễu và cho rằng đó là lời khuyên vô giá trị thì bạn đã dừng sự phát triển của mình và rơi vào tình trạng tâm thường. Những người tư duy nhạy bén thường được trọng dụng vì họ có thể tiếp nhận cùng một lượng thông tin và suy nghĩ sâu rộng hơn bạn. Những tác phẩm vĩ đại như “Đạo Đức Kinh”, “Trung Dung”, “Quý Cốc Tử” đều mang lại những cảm nhận và bài học khác nhau cho mỗi người ở mỗi thời điểm khác nhau. Cũng giống như các sự kiện trong cuộc sống hàng ngày hoặc lịch sử, đều có thể mang lại cho bạn sự khôn ngoan và những bài học quý giá

nếu bạn chịu suy nghĩ. Nhưng hầu hết mọi người không có ý thức đó, họ chỉ đơn giản là nghe qua rồi quên. Tôi muốn phát triển ý thức này ở bạn, để bạn có thể thu nhận và tinh lọc những điều tinh túy từ mọi thứ xung quanh, từ đó rút ra bài học và triết lý cuộc sống.

167. Không ngừng leo lên, tiến hóa và thải độc

Khi bạn càng tập trung vào bản thân và tiếp tục tiến bộ, bạn sẽ trở nên ngày càng tinh táo và vận may của bạn sẽ bước vào trạng thái thải độc. Trong khoảng một đến hai năm, bạn sẽ leo lên một bậc thang mới, chia tay với nhiều người và thông suốt nhiều điều. Vận may của con người không thuận lợi là do bị nhiễm quá nhiều từ trường tiêu cực. Khi vận may đổi chiều, nó sẽ tự động loại bỏ những kẻ xấu xa và những chuyện tồi tệ sẽ tránh xa bạn. Khi bạn thải độc hoàn toàn, diện mạo và sắc khí của bạn sẽ cải thiện nhiều, cuộc sống sẽ trở nên tươi mới và bạn sẽ gặp những người tốt, tạo ra vòng lặp tích cực. Chỉ khi thoát ra khỏi bùn lầy, bạn mới thực sự hiểu được cuộc sống bình thường là như thế nào.

168. Thế nào là giác ngộ

Khi nói rằng một người đã giác ngộ, điều đó có nghĩa là gì? Đơn giản mà nói, một người giác ngộ là người không còn phiền muộn trong bất kỳ hoàn cảnh nào. Đối với những người giác ngộ, thế giới này là một sân chơi, và thử thách khiến họ cảm thấy cuộc sống thêm phần thú vị. Đối với những người cố chấp, họ như đang trải qua kiếp nạn, lúc nào cũng bị tổn thương, khóc lóc và nói rằng kiếp sau sẽ không muốn làm người nữa.

169. Bốn cấp độ kiếm tiền, bạn ở cấp độ nào?

1. Kiếm tiền bằng lao động: kiếm tiền đứng
2. Kiếm tiền bằng kinh doanh: kiếm tiền ngồi
3. Kiếm tiền bằng vốn: kiếm tiền nằm
4. Kiếm tiền bằng hệ thống: kiếm tiền ngủ

Tiền không phải là do làm việc mà có, mà là sự hiện thực hóa của nhận thức. Nhận thức càng cao, tầm nhìn càng lớn, bạn càng giàu có. Những người lao động bằng trí óc sẽ điều khiển người khác, còn những người lao động bằng sức lực sẽ bị người khác điều khiển. Bản chất của sự giàu có là sự hiện thực hóa của nhận thức, và sự thua lỗ là do khiếm khuyết của nhận thức.

170. Thực sự tiến bộ

Đó là làm việc không ngừng nghỉ, bạn từ tận đáy lòng muốn đạt được một điều gì đó, loại bỏ mọi phiền nhiễu, ở lì trong phòng, dấn thân vào công việc, đói thì ăn, mệt thì ngủ, tỉnh dậy lại làm việc, thậm chí quên ăn quên ngủ, không đạt mục tiêu không dừng lại, không có quy tắc nào. Khi bạn đã đặt ra mục tiêu, hãy loại bỏ mọi quy tắc, ví dụ đến giờ là ngủ, đến giờ là ăn, công việc chưa xong mà lại đi lướt điện thoại, khi đang suy nghĩ đến điểm quan trọng thì bị gọi ăn cơm. Nếu bị làm phiền, bạn sẽ không đạt được mục tiêu, và suy nghĩ của bạn sẽ không có độ sâu, tất cả chỉ là lãng phí thời gian.

171. Nội hao lớn nhất của người trẻ từ tầng lớp thấp chính là sự chỉ đạo sai lầm từ gia đình và người thân

Bước đầu tiên để thức tỉnh là nhanh chóng thoát khỏi gia đình và tầng lớp cũ, càng xa càng tốt, sớm tự lập. Những người bị gia đình và người thân can thiệp quá nhiều sẽ gặp rất nhiều đau khổ và lo lắng trong quá trình leo lên. Nếu gặp phải những người không lấy cuộc sống của mình làm trung tâm mà luôn muốn chỉ đạo bạn, không nghe lời là bất hiếu, thì thật không may. Quá trình tách ra thường rất đau đớn, cần phải chịu đựng nhiều đau khổ về tinh thần, nhưng những ai vượt qua được quá trình này sẽ không phải là người bình thường.

172. Người xuất thân từ nông thôn có cơ hội vươn lên không?

1. Nhớ rằng! Trẻ em từ nông thôn mới ra không nên có quá nhiều người thân từ tầng lớp thấp kéo theo, tạm thời lo cho bản thân mình, càng vô tình tương lai càng có tình.
2. Mỗi năm về thăm một hai lần, đi thăm họ hàng là đủ, không nên dừng lại quá lâu, càng ít ràng buộc càng tốt.
3. Nếu muốn bay cao, tốt nhất là không có người thân, thậm chí không có anh chị em, lặng lẽ nâng cao bản thân, tỏa sáng! Nếu không, phần lớn là lực kéo xuống, hiểu được điều này thật khó khăn.
4. Cách giúp đỡ anh chị em tốt nhất là bạn bay cao và kéo theo họ, chứ không phải vừa bay vừa bị kéo xuống, cuối cùng sự tiêu hao làm bạn không thể tiến nhanh, thường thì kết quả sẽ chỉ là công cốc.

173. Bí mật của sự giàu có là gì?

Khi nghiên cứu kinh tế, bạn sẽ thấy đó là chính trị. Khi nghiên cứu chính trị, bạn sẽ thấy đó là lịch sử. Khi nghiên cứu lịch sử, bạn sẽ thấy đó là triết học. Khi nghiên cứu triết học, bạn sẽ thấy tất cả đều là nhân tính. Khi nghiên cứu nhân tính, bạn sẽ thấy đó là dục vọng. Khi nghiên cứu dục vọng, bạn sẽ thấy đó là nhu cầu. Khi nghiên cứu nhu cầu, bạn sẽ thấy đó là phát tâm. Khi nghiên cứu phát tâm, bạn sẽ thấy đó là đạo đức. Tất cả đều là sự bố thí, đều là khởi tâm đồng niệm...

174. Chỉ cần bạn đủ tự tin, chắc chắn sẽ có người thích bạn

Thế giới này rất kỳ diệu vì phần lớn mọi người không có tự tin, họ sẽ ngưỡng mộ những người mà họ không thể trở thành. Có thể có một số người nghĩ rằng bạn kiêu ngạo, tự phụ, kỳ quặc hoặc làm màu. Hãy tin tôi, đừng sợ, chỉ cần bạn thể hiện sự tự tin, chắc chắn sẽ có người theo dõi và ngưỡng mộ bạn. Vì phần lớn mọi người đều mơ hồ, đây là lý do tại sao nhiều người không thể hiểu được. Nếu bạn không tự tin, không tin vào bản thân, không dám làm thần tượng hoặc nam/nữ thần của người khác, không dám hô to khẩu hiệu của mình, không dám thiết lập nguyên tắc và giới hạn của mình, đó là điều cơ bản nhất. Chỉ cần bạn dám làm, sẽ có người theo dõi và thích bạn, càng nhiều người thích bạn, sức mạnh của bạn càng lớn và sức hấp dẫn cá nhân của bạn sẽ xuất hiện. Vì bạn biết có người thích bạn thực sự, bạn cũng chấp nhận bản thân thực sự của mình, đó chính là logic cơ bản của con người.

175. Các cô gái trẻ không nên mơ tưởng đi đường tắt

Những người đàn ông đã có vợ ra ngoài tán tỉnh, trong lòng họ đã tính toán rất kỹ. Họ dẫn bạn đi ăn nhà hàng cao cấp, ở khách sạn sang trọng, cho bạn trải nghiệm cuộc sống xa hoa, tặng bạn điện thoại mới, thanh toán chút tiền nhỏ, bạn tưởng đó là món quà của số phận, không biết đó là hộp Pandora. Những thứ này chỉ là tiền lẻ trong ngân sách của họ, thậm chí là chi phí có thể thanh toán. Bạn thử đòi hỏi số tiền lớn xem? Không nói đến việc từ giàu sang trở về bình thường dễ dàng, bạn còn để lại vết nhơ không thể rửa sạch. Đừng tin vào những lời trên mạng nói rằng ai yêu bạn sẽ chấp nhận mọi thứ về bạn, đó là chuyện nhảm nhí. Nếu bạn tìm được bệ đỡ và có thể thoát khỏi tình cảnh mà không tổn hại thì đó là một sự kiện rất hiếm hoi, nhiều người đã đánh giá quá cao khả năng của mình và tự hủy hoại cuộc đời. Đến 30 tuổi nhìn người khác lập gia đình, cuộc sống ngày càng tốt hơn, còn mình thì trở thành mẹ đơn thân, đàn ông không chịu trả tiền nuôi con. Trong những chuyện như vậy, đàn ông luôn là người tính toán kỹ nhất, kể cả khi họ ly hôn thì cũng là do mâu thuẫn trong nội bộ gia đình, chứ không phải bạn giỏi giang gì. Khi bạn không có gì trong tay, bạn sẽ tôn sùng những thứ đó. Khi bạn có nhiều hơn, bạn sẽ thấy sự xa hoa đó thật nực cười.

176. Định mệnh đúng là gì?

Định mệnh đúng là người xuất hiện vào thời điểm và cơ hội phù hợp. Gặp gỡ quá sớm hoặc quá muộn đều là nạn tình. Gửi tặng bạn một số lời khuyên: Bất kể bạn là nam hay nữ, đừng yêu khi không có tiền, hãy tập trung vào sự nghiệp. Hãy biết rằng tình cảm được duy trì bằng tiền bạc. Hãy lập nghiệp trước, sau đó mới lập gia đình; tìm bạn đời, ngoại hình và thân hình không quan trọng nhất. Quan trọng nhất là phẩm chất, hãy nhìn vào phẩm chất trước, sau đó mới đến những yếu tố khác. Đừng giao thiệp bừa bãi, không phải ai cũng tiếp cận. Sau khi khởi nghiệp, nếu bạn có suy nghĩ về giờ làm việc và giờ nghỉ, chắc chắn bạn sẽ là một kẻ nghèo. Nếu bạn nghĩ về việc cân bằng giữa công việc và gia đình, bạn sẽ không bao giờ thành công. Hãy từ bỏ suy nghĩ đó sớm. Giai đoạn đầu khởi nghiệp, chỉ có thể làm việc, không thể quan tâm gia đình, sự nghiệp thành công rồi thì mới có thể quan tâm gia đình. Người khởi nghiệp không cần sự hiểu biết của người thân, người yêu hay bạn bè, phải vượt qua chương ngại tình cảm, phải sống vì mục tiêu của mình. Cuộc đời phải chia giai đoạn, mỗi giai đoạn chỉ làm việc cần làm, chỉ tập trung vào mâu thuẫn chính. Các mâu thuẫn khác, không cần bận tâm. Khi giải quyết được mâu thuẫn chính, tất cả các mâu thuẫn phụ sẽ được giải quyết.

177. Người thông minh nói những lời dễ nghe

Nói lời dễ nghe có thể thuyết phục được 50% số người. Cho một chút đồ sẽ thuyết phục được 70% số người. Nói lời dễ nghe và cho một chút đồ sẽ thuyết phục được 90% số người. Nếu nắm được sở thích và cung cấp lợi ích phù hợp, bạn sẽ thuyết phục được 99% số người. Còn lại 1% không cần quan tâm. Con người thích nghe những lời dễ nghe, nói những lời dễ nghe với chi phí thấp nhất mà có thể thuyết phục được 50% số người, rất nhiều việc sẽ dễ dàng thành công. Inamori Kazuo nói: “Người thực sự thông minh không bao giờ nói những lời khó nghe vì con người không cần nghe sự thật, chỉ cần nghe những lời dễ nghe.” Hãy có khí phách “Vạn vật không thuộc về tôi, vạn vật đều có thể dùng.” Một người thực sự thông minh không phải là người ôn ào nhất mà là người có tư duy mạch lạc và đầu óc sáng suốt.

178. Một người càng kiếm được nhiều tiền, càng ít bị nội hao, tế bào cơ thể cũng rất linh hoạt

Tiền là gan của con người, là cột sống của một người, câu này không phải là nói suông. Khi một người kiếm được vài nghìn mỗi ngày, vài chục hay vài trăm chỉ phí không là gì đối với họ, và đồng thời, họ sẽ không phải lo lắng về những điều nhỏ nhặt. Họ sẽ không cãi vã với người khác vì vài chục hay vài trăm. Khi một người không có tiền, họ có thể lưỡng lự khi mua sắm trên mạng, chọn những thứ rẻ nhất và suy nghĩ liệu có thực sự cần hay không. Nhưng khi có tiền, họ sẽ mua sắm không suy nghĩ, và nếu mua thì mua những thứ tương đối tốt. Kiếm được hơn 10 nghìn mỗi ngày hoặc có 1 triệu tiền mặt là ranh giới giữa người bình thường và tầng lớp trung lưu. Vì vậy, nếu bạn cảm thấy mệt mỏi, vất vả, đó chỉ là do bạn nghèo. Hãy nỗ lực kiếm tiền, khi đạt đến một mức độ nhất định, niềm vui của bạn sẽ tăng lên. Bạn sẽ thấy rằng tầng lớp và thế giới của bạn khác hoàn toàn so với trước đây.

179. Không gần thì không kính

De Gaulle nói: “Nếu không có sự bí ẩn, sẽ không có uy tín, vì sự quen thuộc sẽ dẫn đến khinh miệt.” Trong mắt người hầu cận, không ai là anh hùng. Khổng Tử chỉ nói bốn từ: “Gần thì không kính.” Nếu bạn là một nhà quản lý hoặc chủ doanh nghiệp, bạn cần chú ý đặc biệt, quá quen thuộc sẽ dễ dàng dẫn đến hành vi phi lý. Giữ khoảng cách là đúng.

180. Nếu bạn muốn có mối quan hệ tốt với những người xung quanh, có một bí quyết:

Đừng chia sẻ bất kỳ niềm vui thành công hay bất kỳ điều gì vui vẻ với họ. Bản tính con người là không thể chịu đựng được việc người khác tốt hơn mình. Người thông minh càng biết giả vờ ngốc nghếch. Nếu bạn muốn chiếm được lòng người, hãy học cách che giấu sự thông minh của mình. Nhìn thấu nhưng không nói ra, đó là trí tuệ lớn của cuộc sống.

181. Về việc tiêu tiền, có 5 nguyên tắc phổ quát, dành tặng bạn:

1. Chi tiêu hợp lý và tiết kiệm, tạo thói quen tiết kiệm ít nhất 10% thu nhập mỗi lần để đối phó với những bất định trong tương lai.
2. Nếu không có một công việc nào kiếm tiền khi bạn đang ngủ, bạn sẽ phải làm việc đến chết; nếu không có ít nhất một sản phẩm có lợi nhuận, công ty của bạn sẽ gặp nguy hiểm.
3. Con người chỉ cần giàu một lần. Đừng dùng phần lớn tài sản hiện có để đặt cược vào thứ bạn không cần.
4. Luôn tiết kiệm, đặc biệt khi kiếm tiền nhanh và nhiều, vẫn phải duy trì thói quen tiết kiệm.
5. Trước khi tiêu tiền, hãy nghĩ xem đó là đầu tư (trí tuệ, tài sản) hay tiêu dùng. Nếu là đầu tư, có thể giúp bạn kiếm lại nhiều tiền hơn, thì hãy tiêu.

182. Tránh xa những người và hoạt động độc hại

Đối với người xấu, gặp một người thì hãy chặn ngay một người, cố gắng cách ly. Ông chủ của Hua & Hua, Hua Shan, từng nói: “Người xấu rất nhiều và rất táo bạo, nhưng người tốt chỉ có

thể tồn tại cùng họ, cố gắng không để bản thân bị họ ảnh hưởng. Cách cụ thể là tìm càng nhiều người tốt càng tốt, cùng nhau giữ ấm. Đối với người xấu, gặp một người thì hãy chặn ngay một người, cố gắng cách ly. Đừng đấu tranh với họ, không có ý nghĩa, và bạn không thể thắng họ.” Tôi kêu gọi các ông chủ hãy làm như vậy. Vì người xấu không từ thủ đoạn, người tốt có nguyên tắc, có lương tâm; người xấu ỷ mình, người tốt công khai; người xấu không để ai yên, người tốt chỉ dừng lại khi hợp lý; người xấu vu khống, bôi nhọ, người tốt đưa ra sự thật, lập luận; người xấu không quan tâm đến mạng sống, còn bạn có gia đình và bạn bè; người xấu thường quấy rối không buông, người tốt thường nhân từ khi có lợi thế. Đấu tranh, tính toán và đối đầu với người xấu trong xã hội không có ý nghĩa và thường không mang lại kết quả tốt, người tốt luôn chịu thiệt. Vì vậy, tốt nhất là khi phát hiện ra, hãy chặn ngay, tránh xa ngay, đừng đợi khi đã lún sâu mới nghĩ đến việc thoát khỏi họ. Lúc đó, họ sẽ như miếng cao su, khó gỡ bỏ. Ngoài ra, chỉ giao tiếp với những người có cùng giá trị quan trọng, “Đạo bất đồng bất tương vi mưu” là bài học máu và nước mắt, là chân lý. Nhiều người xấu, nhỏ nhen, cảm xúc lệch lạc hoặc tâm lý đen tối, thực sự có thể nhận ra dấu hiệu ngay khi mới quen. Chỉ cần có dấu hiệu, bạn nên nhận biết và dần dần loại bỏ họ ra khỏi cuộc sống của mình. Nhiều người dù đã nhận thấy dấu hiệu nhưng không cảnh giác, không cẩn thận, nên bị hại, bị lừa. Charlie Munger nói: “Khi gặp người độc hại, muốn lừa dối hoặc lừa bạn, không đáng tin, không thực hiện cam kết, kinh nghiệm quan trọng nhất trong cuộc đời là dù phải trả giá kinh tế hoặc giá khác, cũng phải để họ ra khỏi cuộc sống của bạn càng sớm càng tốt, càng nhanh càng tốt. Tránh xa người độc hại và hoạt động độc hại.”

183. Tại sao nhiều người thông minh lại sống bình thường?

Người mỏng manh và hiểu quá rõ về con người và sự việc nên lạnh lùng quan sát, không vui không buồn, gặp chuyện thì nhanh chóng xử lý, không kéo dài tình cảm. Người thông minh nhanh chóng đánh giá tình hình, phân tích lợi hại, biết sử dụng các phương tiện để bảo vệ lợi ích của mình. Thường họ chọn “tránh khó khăn”. Người tự cao, nhanh nhạy, nhìn thấu sự việc ngay lập tức, lâu dần sẽ tự cao và coi thường người khác. Người không kiên nhẫn với những người không rõ ràng, phản ứng chậm, không sửa đổi, không muốn mất thời gian.

184. Quyền lực chia cho ai?

Quyền lực không chia cho người có năng lực, thông minh, đóng góp nhiều, phẩm chất tốt trước tiên, mà chia cho người mà người cầm quyền tin tưởng, có thể kiểm soát, củng cố quyền lực của mình. Sau đó, trong điều kiện tin tưởng, có thể kiểm soát và củng cố quyền lực của mình, mới xét đến năng lực, trí tuệ, đóng góp và phẩm chất của bạn. Niềm tin dựa trên sự trung thành, bảo vệ quyền lực cốt lõi, chủ yếu dựa trên quan hệ huyết thống, có thể dựa trên sự giúp đỡ trong lúc khó khăn, tình cảm sống chết. Tất nhiên, cũng cần phải có năng lực thực sự, mang lại kết quả cho tổ chức và người cầm quyền. Không có năng lực thực sự, không mang lại kết quả có lợi, sự trung thành chỉ là lâu đài trên không, là sự nịnh bợ. Có năng lực thực sự, mang lại kết quả nhưng không trung thành, bạn chỉ là quân cờ, sớm muộn sẽ bị bỏ rơi.

185. Người mạnh mẽ có sức mạnh tự phục hồi mạnh mẽ, còn người yếu không có

Tôi chưa từng gặp người mạnh mẽ có quá khứ dễ dàng! Dù trải qua bao nhiêu tổn thương và giai đoạn thấp kém, người mạnh mẽ luôn giữ vững tâm trí và thậm chí trở nên tốt đẹp hơn. Người mạnh mẽ không bao giờ so sánh với người xấu, họ chỉ cảm thấy những người đó đáng thương. Trên thế giới này, thực sự có sự tốt lành và sức mạnh không thể đánh bại. Người thực

sự kiên cường và có tâm lý khỏe mạnh, dù bị người thân hiểu lầm, bị người yêu phản bội, bị bạn bè phản bội, cũng không bao giờ mất niềm tin vào bản thân.

186. Điều xa xỉ nhất trên thế giới luôn là sự nghiệp

Chỉ có những người chưa kiếm được tiền mới nghĩ rằng làm sự nghiệp dễ dàng, có đường tắt, không cần bỏ ra nhiều công sức cũng có thể nhanh chóng phát tài, một đêm giàu có. Bạn không nằm ở nhà chờ trời rơi xuống một tỷ? Thật là ngớ ngẩn. Làm sự nghiệp rất vất vả! Vất vả đến mức hầu hết mọi người không chịu nổi cái giá này, chỉ có thể chọn làm thuê, không dám từ bỏ công việc để khởi nghiệp. Một người làm sự nghiệp cần tiêu tốn tiền bạc, thời gian, tâm huyết và phải chịu rủi ro lớn hơn tất cả các thứ xa xỉ khác. Làm sự nghiệp không chỉ cần tiền mà còn cần toàn bộ thời gian và năng lượng. Giai đoạn khởi đầu, mọi tình cảm gia đình, bạn bè đều phải nhường chỗ cho sự nghiệp! Điều này cũng không đảm bảo bạn sẽ thành công. Làm sự nghiệp còn cần phải chịu đựng. Khi người khác bỏ cuộc, bạn sẽ thắng. Làm sự nghiệp, cuối cùng là đấu tranh về sức mạnh tinh thần! Người có tinh thần yếu không thể chịu đựng đến cuối cùng sẽ gục ngã. Người thua là vì hai lý do: một là không dám bắt đầu, hai là không chịu đựng đến cuối cùng. Thà sống nửa chết nửa sống, không bằng đánh cược một lần!

187. Người xuất thân từ gia đình bình thường đừng quá vội vàng

Hãy giữ bình tĩnh, khi có cơ hội hãy chủ động, khi không có cơ hội hãy ẩn mình, hầu hết mọi người đến tuổi 30 mới có sự nghiệp phát triển. Gặp người xấu đừng tính toán, gặp chuyện xấu đừng dấn thân, quan trọng hơn khả năng, tài sản, địa vị là tầm nhìn của một người, tầm nhìn quyết định bạn có thể đi bao xa. Hãy nhớ rằng, kiếm tiền, thành công không phải là chuyện một sớm một chiều, cần phải tích lũy sâu sắc trước, sau đó mới bùng nổ sức mạnh đáng kinh ngạc!

188. Kết bạn, nhất định phải có tiêu chuẩn

Không có tiêu chuẩn, mọi người lung tung sẽ ulla vào, cuối cùng kẻ xấu xua đuổi kẻ tốt, người tốt sẽ rời đi vì “môi trường” không đúng. Đọc sách lịch sử về sự thăng trầm của các triều đại, điều quan trọng là “gần gũi người hiền, xa lánh kẻ xấu.” Tránh xa kẻ xấu, lười biếng, không trung thực, không chân thành, người quá tiêu cực và người quá cực đoan, họ chỉ mang lại tiêu hao và kéo bạn xuống. Đừng cố gắng biến những người này thành người tốt, người giỏi, người chân thành. Người lớn chỉ chọn người, không giáo dục người. Họ sẽ không thay đổi theo ý bạn, cũng không có nghĩa vụ thay đổi, vì vậy chỉ có thể chọn người phù hợp. Họ gây rắc rối, tiêu hao thời gian, năng lượng và tiền bạc của bạn, phá hủy năng lượng và cảm xúc của bạn, phá hủy gia đình, sự nghiệp và mối quan hệ của bạn. Đừng tiếp xúc với họ, đừng tranh cãi, không cần thiết.

189. Đỉnh cao của phụ nữ là đi qua rừng hoa mà không vương một chiếc lá

Bạn càng không coi trọng đàn ông, họ sẽ càng coi trọng bạn. Nếu ai đó tặng bạn hoa hoặc gửi tiền, bạn đừng làm như chưa bao giờ thấy thế, còn đăng lên mạng xã hội. Những người sẵn lòng sẽ xem bạn như con mồi đã vào bẫy. Một phụ nữ cao quý không phải là bạn giàu có hay không mà là bạn biết từ chối.

190. Đây là tư duy của người giàu!

Người giàu lặng lẽ nói với con trai: “Nếu sau này con sống độc lập, nếu có điều kiện tài chính, nhất định phải thuê người giúp việc, đừng tiết kiệm khoản tiền này.” Con trai rất ngạc nhiên hỏi: “Tại sao?” Bố nói: “Ý nghĩa lớn nhất của việc kiếm tiền là có thể giải phóng bản thân khỏi những việc vặt vãnh trong cuộc sống, trả tiền để người khác lo liệu những việc vặt vãnh trong cuộc sống của con, sau đó để con tập trung vào những công việc xứng đáng với sự chú ý của con. Nếu không, việc kiếm tiền sẽ vô nghĩa.”

191. Người có tham vọng không cho phép bản thân bình thường

Người có tham vọng không thể chịu đựng việc kiếm thu nhập ít ỏi, ăn uống kém, mặc kém, sống kém, điều kiện giáo dục con cái kém, sống cuộc đời bình thường, không có giá trị và thành tựu. Người có tham vọng sẽ có dũng khí. Người bình thường luôn lo lắng về thất bại vì họ không dám chấp nhận rủi ro và thất bại. Người thành công chọn phá vỡ tính cách thường xuyên của mình, thường làm những việc vượt qua tính cách thường xuyên, tìm kiếm sự giàu có trong nguy hiểm. Nếu một người sống cả đời theo tính cách của mình, thường sẽ là người nghèo. Nhưng nếu họ phá vỡ tính cách thường xuyên và làm những việc vượt qua tính cách thường xuyên, số phận của họ có thể thay đổi. Tất cả những người thành công đều dám đánh cược, dám đối mặt với rủi ro, dám chấp nhận thất bại. Chỉ cần bạn dám làm bất cứ điều gì để đạt được mục tiêu, bạn chắc chắn sẽ làm được.

192. Người nhỏ nhen có dấu hiệu

Nhiều kẻ xấu, người nhỏ nhen, người có cảm xúc tiêu cực, người tâm lý đen tối thực ra khi mới quen đã có thể phát hiện ra dấu hiệu. Chỉ cần có dấu hiệu, nên hiểu rõ và dần dần để họ rời xa cuộc sống của mình. Nhiều người dù phát hiện ra dấu hiệu nhưng không tin tưởng và không bắt đầu can thiệp, dẫn đến bị hại và bị lừa.

193. Thế giới thực của các nhà tư bản là gì?

Làm cho con bạn nghiện trò chơi điện tử, dạy người bạn đời của bạn chơi các ứng dụng xã hội và bị cám dỗ ngoại tình, dùng các phương tiện giải trí để làm tê liệt cảm giác của bạn, khiến bạn hoàn toàn mất khả năng suy nghĩ về cuộc sống, dùng thủ đoạn cướp lấy việc kinh doanh của bạn, khiến bạn suy sụp và sau đó cho bạn vay tiền, nợ nần chồng chất, áp lực cuộc sống khiến bạn không dám ngừng lại một chút nào. Với những chuỗi hành động như vậy, dù chỉ có số ít người tỉnh ngộ sau khi bình tĩnh lại, tất cả cơ hội và lối thoát để vượt qua tầng lớp đều gần như đóng cửa, cuộc sống đã không còn khả năng phục hồi!

194. Chỉ có tình cảm được xây dựng bằng giá trị trao đổi mới là lâu dài và bền vững

Giữa người thân có tình cảm sao? Hãy thử khi bạn trở thành một gánh nặng. Giữa người yêu có tình cảm sao? Hãy thử khi bạn trở thành người vô dụng. Phụ nữ sợ dễ bị tổn thương, không lý trí và bị tình cảm chi phối là do thiếu đói, vẫn còn ăn được cơm; hai là thiếu đốn, trải nghiệm đốn roi xã hội quá ít. Sau khi bị cuộc sống tát vài lần, bạn sẽ thấy rõ bản chất con người. Trải qua vài lần bị đốn roi xã hội, phụ nữ sẽ trở nên mạnh mẽ và lý trí thực dụng. Khi bạn đã trải qua đốn roi xã hội, tôi sẽ chỉ cho bạn một chút mẹo, bạn sẽ lập tức thông suốt. Nếu không, nói bạn cũng không hiểu. Sớm trải nghiệm, muộn trải nghiệm, đều phải trải nghiệm.

Cuộc sống sẽ không để một người phụ nữ mãi mãi ngây thơ. Người tinh táo sẽ không có kỳ vọng gì vào bản chất con người, không còn ảo tưởng, không còn mất phương hướng. Phụ nữ từ tầng lớp thấp đi lên sẽ trở nên cực kỳ lạnh lùng, lý trí và thực dụng, không bị tình cảm chi phối, vì nếu không như vậy họ sẽ không thể tồn tại trong cuộc cạnh tranh khốc liệt của thị trường. Không nói đến tình cảm nhỏ nhặt, mới có thể nói đến tình cảm lớn. Nhiều phụ nữ không phải thực sự trọng tình cảm, mà là giả vờ dùng tình cảm để yêu cầu người khác yêu mình, dùng đạo đức để ràng buộc để có được tình yêu của người khác. Học hiểu bản chất con người bước đầu tiên là dùng cách đáp ứng sự ích kỷ của người khác để đạt được sự ích kỷ của bản thân. Chỉ có tình cảm được xây dựng bằng giá trị trao đổi mới là lâu dài và bền vững.

195. Chiến lược là đồng hành cùng người mạnh

Người mạnh luôn khắt khe với bản thân. Tại sao bạn không có kết quả? Vì bạn không khắt khe với bản thân. Miệng nói muốn làm sự nghiệp, muốn kiếm tiền, nhưng lại nhẹ nhàng với bản thân, vậy thì làm gì? Người mạnh luôn thay đổi bản thân, thay đổi thói quen suy nghĩ, thói quen hành vi, hệ thống ngôn ngữ của mình, gặp người giỏi hơn mình, lập tức thay đổi! Thay đổi suy nghĩ, thay đổi hành vi, thay đổi ngôn ngữ! Người mạnh luôn thay đổi bản thân, thay đổi sản phẩm và dịch vụ của mình, thay đổi mô hình kinh doanh để phù hợp với xu thế, phù hợp với bản chất con người! Người yếu luôn muốn thay đổi người khác. Người thay đổi bản thân là thần, người thay đổi người khác là thần kinh. Có một loại thợ săn thường xuất hiện dưới hình thức con mồi, lấy của bạn mà khiến bạn đếm tiền giúp hắn. Là người, đừng bao giờ xuất hiện dưới danh nghĩa người yếu. Người yếu chỉ có thể bị đánh đập, và chỉ xứng đáng bị đánh đập.

196. Người mạnh lên như thế nào?

Đáp: Biểu diễn. Đúng vậy, là biểu diễn, hai từ đơn giản nhưng huyền diệu. Trong tâm lý học gọi là tính dẻo của thân kinh, trong truyền thông học gọi là lý thuyết diễn xuất, còn một thuật ngữ phổ biến là luật hấp dẫn, nói trắng ra là học cách ám thị bản thân. Nghe có vẻ huyền diệu, thực ra nguyên lý rất đơn giản, bạn nghĩ mình là người như thế nào, liên tục biểu hiện ra ngoài mình là người như vậy, cuối cùng bạn sẽ trở thành người như vậy. Khi bạn liên tục ám thị bản thân, bạn thực sự bắt đầu tin rằng mình có những phẩm chất này, sau đó cơ thể, ham muốn, động lực hành động của bạn sẽ tự động theo kịp, từ bốn phương tám hướng thúc đẩy bạn, để bạn bước tới tương lai sáng lạng.

197. Các bộ phim phải xem trên con đường tiến tới

1. 《大明王朝 1566》(Đại Minh Vương Triều 1566): Đỉnh cao của thể loại phim lịch sử quyền mưu, bị cấm 10 năm.
2. 《雍正王朝》(Vương Triều Ung Chính): Tác phẩm kinh điển của thể loại phim lịch sử quyền mưu, cho đến nay chưa có phim nào vượt qua.
3. 《走向共和》(Tiến Tới Cộng Hòa): Phim kinh điển, đáng để nghiên ngẫm.
4. 《天道》(Thiên Đạo): Nhiều người lần đầu xem không hiểu, bị cấm 10 năm.
5. 《潜伏》(Tiềm Phục): Cuộc đời như kịch, kịch như cuộc đời, đỉnh cao của thể loại phim gián điệp.
6. 《岁月》(Năm Tháng): Nước sông trong xanh có thể giặt khăn, nước sông đục có thể rửa chân.

7. 《黑冰》 (Băng Đen): Phản ánh cuộc đời, thấu hiểu nhân tính, phim ngập tràn ánh sáng.
8. 《青瓷》 (Sứ Xanh): Được gọi là "sách giáo khoa về mối quan hệ giữa người với người".

198. Nguyên nhân một gia đình ngày càng nghèo, ngày càng thất bại

1. Trong gia đình không có người có tầm nhìn xa rộng chỉ đường.
2. Tất cả mọi người đều có tầm nhìn ngắn hạn, kiên định cho rằng làm việc chăm chỉ, làm thuê là đáng tin cậy.
3. Anh chị em không đoàn kết, họ hàng ganh tị, so bì và lợi dụng lẫn nhau.
4. Người lớn tuổi khi còn trẻ chỉ biết hưởng thụ, khi già mới nhớ đến con cái, làm phiền con cái, dùng đạo đức ràng buộc con cái, vừa thiếu đức vừa vô năng, cứ thế mà lặp lại qua từng thế hệ.
5. Gia đình thực sự xuất sắc là khi người lớn tuổi có đức cao vọng trọng, anh chị em trong gia đình đoàn kết, khi một người thành công thì sẽ giúp đỡ những người còn lại, và những người được giúp đỡ cũng hiểu biết, cố gắng nỗ lực, không có lòng dạ xấu. Vì vậy, từng thế hệ càng ngày càng tốt đẹp.

199. Cuộc đời này, người khác có yêu bạn hay không, thực sự không quan trọng

Nhưng bạn có yêu bản thân mình hay không, thực sự rất quan trọng. Nếu người khác làm bạn buồn, bạn liền buồn, người khác làm bạn đau khổ, bạn liền đau khổ, người khác làm bạn tức giận, bạn liền tức giận. Điều đó chỉ cho thấy rằng bạn là một con robot bị người khác điều khiển, bạn thật biết nghe lời. Muốn trưởng thành, hãy làm một "người cứng rắn"! Trưởng thành là một quá trình biến tiếng khóc thành im lặng. Càng đau, càng phải giữ im lặng, càng khổ, càng phải giữ im lặng. Khi còn trẻ, hãy coi khổ đau là vốn liếng, càng chịu khổ nhiều, vốn liếng của bạn ở tuổi trung niên càng phong phú. Hãy làm đôi tai cứng rắn! Những lời không có ích cho sự trưởng thành và kiếm tiền của bạn thì hãy coi như không nghe thấy. Người khôn ngoan biết rằng, khi bản thân chưa mạnh mẽ, thể diện chẳng khác gì rác rưởi. Người ngu ngốc thì vì thể diện mà có thể từ bỏ mọi thứ.

200. Thiên tài thực sự luôn cô độc!

Những người thích cô đơn, hoặc là thần, hoặc là thú. Hổ và sói đi một mình, trâu và dê thành bầy! Người mạnh luôn cô đơn, năng lượng càng cao, càng thích cô đơn. Cô đơn là không cầu hiểu. Vì khi ở một mình, thường là lúc đối thoại với thần. Khi có hai người, có thể nói lời chân thành, khi có ba người, sẽ nói lời xã giao, khi có bốn người trở lên, sẽ nói lời dối trá! Thiên tài thực sự luôn cô độc! Tại sao nhiều người thành công, đều phải trải qua khổ sở? Vì để rèn luyện định lực, nhiều người chưa từng chịu khổ, họ không biết tiền đến từ đâu, tự nhiên cũng không quản lý được tài sản. Chu Nguyên Chương, xuất thân ăn mày, sau khi làm hoàng đế, ăn xong, vẫn liếm sạch bát, không lãng phí một hạt cơm nào, vì cả gia đình ông chết đói, cả đời ông căm ghét lãng phí. Mao Trạch Đông khi 26 tuổi đến Bắc Kinh, để sinh tồn, tám người chen chúc trên một chiếc giường, đêm đến còn phải chào nhau khi trở mình. Năm 28 tuổi, ông đến Thượng Hải, làm việc tại một cửa hàng giặt là, kiếm được đồng lương ít ỏi. Khi đi hóa duyên, nhà sư quy định, dù thức ăn hóa được là gì, cũng phải ăn. Một số doanh nhân thế hệ trước, khi còn trẻ trải qua khổ sở, dù đã thành công vẫn giữ thói quen dùng khăn, áo ngủ và dép cũ mòn. Câu Tiễn, sau khi bại trận, làm vua của một nước, nằm ngủ trên đồng củi, ngủ trên đồng cỏ trong 10 năm, mỗi khi tỉnh dậy đều ném một chút mật đắng, cuối cùng nuốt

chứng Ngô, xưng bá. Những khó khăn này là họ tự nguyện chịu đựng, để rèn luyện định lực của mình. Theo một nghĩa nào đó, những người này là vô địch, vì sức chịu đựng mạnh mẽ, có nghĩa là dù trong môi trường khắc nghiệt đến đâu, họ cũng có thể vượt qua và cuối cùng giành chiến thắng.

201. Học hành có ích gì không?

Câu trả lời của tôi là có ích! Nếu bạn là đứa trẻ xuất thân từ gia đình nghèo, cha mẹ bạn là nông dân, công nhân. Hãy ý thức rằng, học hành gần như là cơ hội duy nhất để bạn thay thế giới, thay đổi vòng tròn, thay đổi tư duy. Đừng nói môi trường không quan trọng, thực ra môi trường rất quan trọng. Nếu không thay đổi vòng tròn, không thoát khỏi cách suy nghĩ của gia đình gốc, tư duy và hoàn cảnh sống của bạn sẽ bị khóa chặt. Chỉ có học hành, thi đậu, tiếp xúc với thế giới rộng lớn hơn, tiếp xúc với người ở cấp độ cao hơn mới có thể thay đổi nhận thức của bạn. Giả sử bạn đậu một trường đại học bình thường, giáo sư của bạn gần như đều là tiến sĩ từ Thanh Hoa, Bắc Kinh, thậm chí là tiến sĩ du học. Kiến thức và suy nghĩ của họ sẽ ảnh hưởng đến bạn ở mức độ nào đó, ý kiến của họ sẽ cho bạn những gợi ý. Bạn học có thể là con cái của lãnh đạo cơ quan nào đó, có thể là con cái của các gia đình trong thành phố, những gì họ biết và thấy sẽ thay đổi bạn. Tư duy rộng mở, nhận thức nâng cao, vòng tròn thay đổi, cuộc đời bạn cũng thay đổi.

202. Đại trượng phu phải đi khắp nơi

Trong bia mộ của Hứa Hiếu Khách viết rằng, "Đại trượng phu phải đi khắp nơi, sáng du ngoạn biển biếc, tối nghỉ dưới gốc cây ngô đồng." Nghĩa là, người đàn ông phải sống như vậy, buổi sáng còn đang du ngoạn ở biển biếc, buổi tối đã nghỉ dưới gốc cây ngô đồng. Ý nói rằng người đàn ông nên đi khắp nơi để học hỏi, mở rộng tầm nhìn, chứ không phải quanh quẩn ở quê nhà, sống dưới mái nhà cha mẹ suốt đời. Người trẻ nhất định phải rời xa quê hương, rời xa gia đình gốc của mình, đi khắp thế giới, đến những nơi rộng lớn hơn để thử thách. Đúng như câu nói, "Đọc vạn cuốn sách không bằng đi vạn dặm đường, đi vạn dặm đường không bằng gặp vô số người." Hãy tìm nơi phù hợp để phát triển, sống cuộc sống mình mong muốn, đừng lặp lại con đường cũ của thế hệ trước, đánh mất cá tính rồi chấm dứt cuộc đời.

203. Mục đích của sự trung thực

Nếu bạn rất giữ chữ tín, nhưng không học hỏi, sẽ không biết linh hoạt, tin tưởng mù quáng, bị người khác lừa, bị người khác làm tổn thương, bị người khác bỏ rơi. Tôi là người rất giữ chữ tín, tôi luôn nghĩ rằng những người không giữ lời hứa, chỉ cần tôi giữ lời với họ, đối xử tốt với họ, nghĩ đến lợi ích của họ, họ sẽ cảm động và đáp lại tôi. Tuy nhiên, tất cả những người thuộc loại này đều phụ lòng tin của tôi. Trung thực là đúng, nhưng điều kiện tiên quyết là phải phân biệt người. Đối với kẻ xấu, kẻ ác, kẻ nhỏ nhen, người chơi đùa với bạn, nếu bạn vẫn tin tưởng họ, không rời bỏ họ, không cắt đứt hoàn toàn, kết cục hầu như là bạn sẽ bị phản bội. Con người dễ thay đổi, nếu bạn không hiểu mục đích của sự trung thực, không phân biệt được người tốt, kẻ xấu, bạn sẽ bị lợi dụng và làm hại bản thân.

204. Trích đoạn phỏng vấn của tác giả Minh Triều

Phóng viên CCTV từng phỏng vấn tác giả của 《明朝那些事》 (Những Chuyện Minh Triều) - Dương Niên Minh Nguyệt, dưới đây là một đoạn phỏng vấn. **Dương Niên Minh Nguyệt:** Thường xuyên tự học đến 11 giờ đêm, tôi tự học trong lớp, tự học xong rồi tự mình ra ngoài.

Khi đó không còn ai, trong lớp không còn ai, trên đường cũng không còn ai. Tôi nhớ là mùa thu, buổi tối rất lạnh, tôi đi trên đường, đi về ký túc xá, chỉ nghe thấy tiếng bước chân của mình. Dù là những người đi chơi cũng đã trở về, chỉ có tiếng bước chân của tôi, lúc đó, tôi cảm thấy một niềm vui vô cùng. **Phóng viên:** Niềm vui? **Đương Niên Minh Nguyệt:** Tôi cảm thấy mình đang tiến lên không ngừng, trên thế giới này có rất nhiều người, nhiều lựa chọn. Thấp nhất là ăn no mặc ấm, đứng không, sau đó là lợi ích, tức là tiền bạc, vượt qua tiền bạc là danh vọng, quyền lực, nhưng trên tất cả những điều này còn có một thứ gọi là trí tuệ. Bạn đến thế giới này, bạn nên có sự nhận thức này, rằng bạn cuối cùng sẽ chết, đây là điều rất bi thảm của con người, bất kể bạn giỏi thế nào, bất kể bạn vĩ đại thế nào, bất kể bạn kiêu căng thế nào, bạn cũng sẽ chết, bạn sẽ có ngày kết thúc. Vậy thì trong thời gian này làm gì? Liên tục đọc sách, hiểu nhiều điều về thế giới này, biết được quy luật của thế giới, đó là một niềm vui vô cùng, niềm vui tột đỉnh. **Đương Niên Minh Nguyệt:** Tôi chưa bao giờ cảm thấy cô đơn. **Phóng viên:** Vì bạn có sách? **Đương Niên Minh Nguyệt:** Vì tôi biết tôi hiểu nhiều hơn. **Đương Niên Minh Nguyệt:** Trí tuệ, cho bạn một cảm giác vô cùng mạnh mẽ, mạnh mẽ đến mức bạn sẽ không sợ hãi bất kỳ ai. Trên thế giới này, bất kể là người lái xe sang, ở nhà đẹp, luôn khoe khoang những điều này, để chứng minh với người khác rằng mình không yếu, nhưng đó là hư ảo, vì nó rất dễ bị vạch trần. Làm sao để mạnh mẽ? Chỉ có trí tuệ và kiến thức bên trong mới làm bạn mạnh mẽ thật sự, làm bạn hiểu biết đầy đủ về thế giới này, bạn sẽ không còn cảm thấy ảm ức nữa.

205. Các giai đoạn trưởng thành của đàn ông

Thứ nhất, thấy thế giới, cũng gọi là đi vạn dặm đường, từ khi trưởng thành rời quê hương, nhất định phải dành thời gian đi khắp đất nước, không ngại khổ cực. Nếu có điều kiện, hãy đi khắp thế giới, hiểu rõ kiến thức địa lý cơ bản. Hiểu rõ sự quan trọng của địa lý đối với con người, hiểu rõ các nền văn hóa, ngôn ngữ, tập tục, thói quen tư duy khác nhau do các vùng miền tạo ra. **Thứ hai, thấy chúng sinh,** kết bạn khắp thiên hạ, tiếp xúc với những người khác nhau, tổng kết tính cách, tầng lớp của họ, hiểu rõ giới hạn của con người, va chạm với tư duy của các loại người, hiểu cách sống của mỗi người, biết rõ tầng lớp của mình, biết mình đang ở đâu, muốn đi đâu. **Thứ ba, thấy bản thân,** đọc vạn cuốn sách, các sách về cổ kim, trong ngoài, tìm kiếm các thông tin có giá trị, liên tục chiêm nghiệm, liên tục xây dựng mô hình thế giới trong đầu, điều gì không hiểu thì hỏi, nơi nào có thắc mắc thì tra cứu tài liệu, liên tục hiểu rõ thế giới.

206. Bản chất con người có một điểm yếu: quan tâm đến cách người khác nhìn nhận mình

Nếu bạn quá quan tâm đến cách người khác nhìn nhận mình, thì cuộc sống của bạn sẽ trở thành một chiếc quần đùi, người khác thả rắm gì, bạn cũng phải hứng lấy. Chỉ cần những điều không giúp ích cho sự trưởng thành và kiếm tiền của tôi, tôi đều coi như là rắm. Người khôn ngoan biết rằng, khi bản thân chưa mạnh mẽ, thể diện chẳng khác gì rác rưởi. Người ngu ngốc thì vì thể diện mà có thể từ bỏ mọi thứ.

207. Người như thế nào dễ gặp quý nhân?

Đương nhiên là người có năng lực càng mạnh càng dễ gặp người giúp đỡ mình. Hãy nhớ một điều, quý nhân không gặp ở nhà, quý nhân đều gặp trên đường. Đừng ở nhà mơ mộng hão huyền, mong muốn có người hiểu bạn, ngưỡng mộ bạn, giúp đỡ bạn. Bạn phải chạy trước, dù bắt đầu từ con số không, vấn đề đều gặp trên đường, khó khăn cũng được giải quyết trên đường. Một người mạnh mẽ, chỉ ngưỡng mộ một người đang trở nên mạnh mẽ, vì anh ta nhìn

thấy hình ảnh của mình ngày xưa, nhìn thấy con đường mình đã đi. Đừng bao giờ thể hiện ra bên ngoài về yếu đuối của mình, thế giới này không thương hại kẻ đáng thương, nhất định phải cho thấy bạn đang tiến lên, bạn đang tấn công, bạn đang vươn lên, bạn đang đột phá, dù thế nào cũng không từ bỏ, bạn đang tìm cách tấn công, cho thấy ra bên ngoài, giúp đỡ bạn là cùng có lợi, bạn là cổ phiếu tiềm năng chứ không phải kẻ vô dụng. Người giàu thả dơi nguồn lực chất lượng cao cho một dự án có tỷ lệ thành công thấp nhưng lợi nhuận cao, dù mất hết cũng không sao, chứ không bao giờ cho không người nghèo. Anh hùng chỉ trân trọng anh hùng, dù chết trong đám anh hùng cũng không làm bạn với kẻ yếu nhược.

208. Làm thế nào để chọn bạn?

Nhớ kỹ một điều, đừng bao giờ nịnh bợ ai, ai mới bắt đầu tiếp xúc cũng có thể thử thách một chút, nếu phát hiện ra người đối xử không tốt với bạn, lập tức đá văng, dù là nam hay nữ. Tào Tháo nói: "Thà ta phụ người, không để người phụ ta." Tào Tháo là người trọng tình nghĩa, nhưng một khi có người hại ông, ông sẽ lập tức giết ngay, không cho kẻ xấu cơ hội, đây là cách lọc người. Trong cuộc sống, nhiều người rất ngu ngốc, nhiều người có nguyên tắc sống là, bạn nhiều thì dễ đi. Người là một khối năng lượng, thực ra bạn bè ba giáo chín lưu càng nhiều, năng lượng càng hỗn loạn. Cuộc đời tu luyện là một con đường thuần dương, tu đến cuối, khi bạn có đạo hạnh sâu sắc, bạn tự nhiên sẽ tiếp xúc với những người bạn giỏi giang, năng lượng hỗn loạn, bạn chỉ có thể tiếp xúc với những người nhỏ nhen hỗn tạp.

209. Cần thận chọn đối tác

Hợp tác với người kém chất lượng, người xấu, người sai lầm, người không có giá trị quan đồng điệu, người không đáng tin cậy, ngắn hạn có thể mang lại một ít lợi ích, nhưng quá trình hợp tác không yên tâm, phải phòng tránh, không biết khi nào họ sẽ thay đổi, hại bạn một lần, tương lai có thể tiếp tục hợp tác hay không cũng không chắc, đừng nói đến việc kết giao. Giá trị quan của tôi là lợi ích cho người khác, chủ nghĩa dài hạn, nhưng người khác lại có ý đồ xấu, dùng thủ đoạn để đạt được lợi ích ngắn hạn, lấy được một lần rồi tính sau, làm sao tôi không bị hại? Vì vậy, tôi cẩn thận một chút, chỉ hợp tác với người tốt, đáng tin cậy, giá trị quan đồng điệu, không tham lam lợi ích ngắn hạn, cũng không nghĩ mình thông minh đến mức có thể ngăn chặn thiệt hại kịp thời, hoặc kiếm một khoản rồi rút ngay.

210. Không bao giờ có vị tướng nào thành công một cách nhanh chóng

Mỗi người chỉ huy ngàn quân vạn mã đều bắt đầu từ cấp thấp nhất, từng bước tiến lên bằng chiến công, tích lũy vốn cũng vậy, từ thu nhập hàng tháng 3 ngàn, lên 5 ngàn, rồi thu nhập hàng tháng qua 10 ngàn, từ thu nhập hàng năm 10 ngàn, đến 50 ngàn, 100 ngàn, mỗi bậc thang đều là một cửa ải. Trong thời kỳ kinh tế suy thoái, điều này càng đúng, luôn có người rơi rớt, nhưng con đường luôn tồn tại, vì vậy đừng mong muốn cao xa, mỗi lần vượt qua một cửa ải đều có nghĩa là tài nguyên, môi trường, môi quan hệ, khả năng kiểm soát tích hợp tài nguyên đều thay đổi lớn, đều là tích lũy lâu dài. Những người chưa từng trải qua đòn roi xã hội, ban đầu đều nghĩ mình là tài năng, người thực sự giỏi đều hiểu rằng thành công không dễ dàng, trưởng thành là leo bậc thang, nhìn thấy sự thật sớm, đừng lập đi lập lại ở cấp độ thấp, mơ mộng viễn vông.

211. Lời nói ác ý là tích ác

Một người nói chuyện không dễ nghe thì vận mệnh của người đó cũng không tốt. Lời nói ác ý chính là tích ác, ác tích nhiều thì không ai quan tâm. Việc ngăn ác trước hết là phải nói

chuyện nhẹ nhàng, hòa nhã. Đừng lấy lý do miệng dao lòng đậu hũ. Tâm thiện lành không thể sinh ra lời nói độc ác. Nếu không thể tu hành lời nói của mình, bạn sẽ thực sự thua ngay từ vạch xuất phát.

212. Buông bỏ tâm giúp người, tôn trọng số phận người khác

Đừng cố gắng cứu bất kỳ ai dưới biển. Trạng thái tốt nhất giữa người với người là không tiếp xúc. Họ mạnh thì cứ để họ mạnh, họ yếu thì cứ để họ yếu, tất cả đều không liên quan gì đến bạn. Khi bạn nhảy xuống biển cứu người, phản ứng đầu tiên của họ không phải là thay đổi bản thân mà là cố kéo bạn xuống biển cùng họ. Cứu người là cực kỳ nguy hiểm, con người có độc, nhất là những người dưới biển, họ đầy oán giận, nguy hiểm và tư duy cực đoan.

213. Đọc sách đúng không phải là học thuộc lòng

Đọc nhiều sách rồi học thuộc không phải là mục đích, đó gọi là học vẹt, dù bạn có đọc nhiều sách cũng chỉ là kẻ ngốc. Mục đích của đọc sách là sử dụng thông tin phong phú để mở mang đầu óc, hình thành lối suy nghĩ độc lập ở mức cao. Não bộ không được sử dụng chỉ biết đáp ứng nhu cầu hàng ngày như ăn ngủ, nhưng khi đã được kích hoạt, nó có thể làm những điều kỳ diệu. Mỗi người đều có một vũ trụ rộng lớn trong não, thậm chí suy nghĩ có thể lớn hơn cả vũ trụ. Mục đích của việc có bộ não là để suy luận độc lập, không phải để bị dẫn dắt bởi kiến thức được nhồi nhét.

214. Phụ nữ nhất định phải có giá trị cốt lõi để đàn ông không rời bỏ

Khi một phụ nữ không có tiền, họ nên tập trung vào sự phát triển và sự nghiệp thay vì tình cảm. Nếu bạn dành tình cảm thật lòng, còn người khác chỉ xem bạn như một mối lợi, bạn sẽ bị tổn thương ngay lập tức. Tình cảm chỉ là bề ngoài, lợi ích mới là bản chất. Không có lợi ích, mọi quan hệ sẽ kết thúc. Phụ nữ có giá trị thì đàn ông cần bạn, còn nếu không có giá trị, họ sẽ tìm người tốt hơn. Đàn ông sống dựa trên sự cần thiết lẫn nhau, còn phụ nữ sống dựa trên đạo đức và tình cảm, vì thế phụ nữ dễ bị tổn thương. Trước khi có tiền, đạo đức của bạn nên là kiếm tiền trong khuôn khổ pháp luật.

215. Cao thủ chỉ có giao lưu tư tưởng, không có giao tiếp xã giao

Cao thủ không thích tụ tập với bạn học, bạn bè cũ. Điều này không phải vì kiêu ngạo mà vì họ biết rõ tư tưởng của những người này là sai, nhưng không thể thay đổi họ, vì những người ngu ngốc càng cố chấp. Cao thủ càng đỉnh cao thì càng cô độc. Họ không muốn kết bạn với người thường, thậm chí không muốn nói chuyện. Những gì bạn nói không hấp dẫn họ, và những gì họ nói bạn không hiểu. Cao thủ thích giao lưu tư tưởng với những người vĩ đại trong lịch sử, đọc sách của họ, xem phim của họ. Giao lưu tư tưởng với cao thủ hữu ích gấp ngàn lần giao tiếp xã giao với người thường.

216. Bốn việc lo chuyện bao đồng trong đời

1. Nâng đỡ bùn lầy: Bùn lầy nằm yên, bạn cứ muốn dựng lên tường.
2. Điều khắc gỗ mục: Gỗ mục để yên, bạn cứ muốn điều khắc thành tài.
3. Lật cá khô: Cá khô nằm yên, bạn cứ muốn lật qua lật lại.
4. Nấu lợn chết: Lợn chết nằm yên, bạn cứ muốn đổ nước sôi lên. Mỗi người có quỹ đạo sống riêng, đừng áp đặt giá trị của mình lên người khác. Không xen

vào chuyện của người khác, không can thiệp vào cuộc sống của họ là sự tôn trọng lớn nhất dành cho mỗi sinh mệnh. Đừng tự cho mình là đúng, thông minh khi xen vào chuyện của người khác. Không khuyên răn, không dạy dỗ, không đề nghị, không ngăn cản, không phản đối là một loại tu dưỡng.

217. Người ở ba đẳng cấp tình cảm

1. Người hạ đẳng: Tình cảm hời hợt
2. Người trung đẳng: Tình cảm sâu sắc
3. Người thượng đẳng: Vô tình Hoàng đế và ông chủ có tư duy giống nhau, đều là yêu lớn không yêu nhỏ, tình cảm lớn không có tình cảm nhỏ. Điều này phù hợp với đạo trời. "Đạo đức kinh" nói: "Trời đất bất nhân, coi vạn vật như chó rơm." Trời đất có quy luật riêng, không bị tình cảm chi phối, không có thiện và ác. Trời không vì thương hại cừu yếu mà cho sói không ăn cừu, để sói chết đói. Trời không can thiệp, để tự nhiên tự phát triển, yếu nhược mạnh thịnh, thích nghi sống sót. Người có cảm xúc không ổn định, phân biệt rõ ràng sự việc và tình cảm cá nhân, không thể làm cao quản hoặc ông chủ, đoạn vị thấp, thiếu tu luyện. Thiện thật sự phải là lý trí, bỏ qua yếu tố cảm xúc, tình cảm. Không bị tình cảm chi phối, không bị cảm xúc làm phiền. Thiện lý trí phải cân nhắc dài hạn, cân nhắc chuỗi nhân quả đằng sau sự việc. Đó là "Đại thiện vô tình." Từ bi lớn gần như tàn nhẫn. Tình yêu vĩ đại chứa đựng tâm độc ác. Phần lớn người bình thường chỉ có thiện lành, không có cường lực và thủ đoạn, nên định sẽ bị tổn thương, không làm được việc lớn.

218. Một số kiến thức kinh doanh nhỏ

Khi đàm phán hợp đồng lớn, thường sẽ xem xét vợ của đối phương. Tại sao? Người đàn ông có phẩm vị cao nhất chính là người vợ anh ta lấy. Nếu vợ anh ta không có khí chất, nghĩa là chồng không cho tiền đủ, không có cơ sở vật chất đầy đủ. Người không dám chi tiền cho vợ, hợp tác với anh ta bạn có lợi ích gì? Nếu vợ anh ta mặt mày tiêu tụy, gia đình có mâu thuẫn nội bộ, trong kinh doanh sẽ kéo theo tranh chấp lợi ích. Do đó, các ông chủ thường dẫn vợ đi cùng khi hợp tác kinh doanh để đối tác yên tâm. Không quét dọn nhà cửa thì không thể dọn dẹp thiên hạ. Muốn trị quốc, phải trước hết tề gia.

219. Nước chảy không tranh đầu

Khi còn trẻ chưa có năng lực, đừng ra ngoài vui chơi. Bạn nghĩ rằng mình đang dẫn đầu, nhưng thực tế là lãng phí thời gian lớn. Người khác học chậm hơn bạn, khi họ học thành tài, bước lên từng bậc một, bạn vẫn đang dậm chân tại chỗ. Nước chảy không tranh đầu, tranh là sự liên tục không ngừng. Đòi người như sợi dây chun, cần từ từ kéo dài, càng kéo dài, càng dẻo dai. Có người cả đời chỉ dừng lại ở "tân thủ thôn" (vùng nông thôn mới), huyện thành. Có người bước từ nông thôn lên huyện thành, từ huyện thành lên thành phố mới, từ thành phố mới lên thành phố lớn, người chắc chắn tiến từng bước, từng bước một, cho đến khi lên đỉnh.

220. Cao thủ không có nhiều cảm xúc và phiền phức

Cao thủ là người lạnh lùng, ít nói. Người càng thông minh càng đơn giản. Cao thủ vừa học hỏi kinh nghiệm và tư duy của người thành công, vừa làm việc chăm chỉ, biến mọi điều học

được thành tiền. Còn người ngu ngốc thì sao? Trong đầu toàn là tạp niệm, hành động đầy trở ngại, cả ngày mơ màng, không biết mình đang làm gì. Con người chỉ có thể tiến lên trên, nếu không cuộc sống của bạn sẽ trở thành một mớ hỗn độn.

221. Nguyên tắc xã giao lên trên

1. Đừng bao giờ chơi xỏ người ở cấp độ cao, người ở cấp độ cao đều nhìn thấu bản chất con người, nếu bạn chơi xỏ họ, họ sẽ ghét bạn từ tận đáy lòng.
2. Trong thực tế, muốn kết nối với một người, hãy xem thái độ của họ với bạn, nếu họ không quan tâm đến bạn, không nên lãng phí thời gian.
3. Nếu họ sẵn sàng quan tâm đến bạn, điều này có nghĩa là bạn có cơ hội, hãy lập kế hoạch bước tiếp theo nên làm gì.
4. Khi lập kế hoạch, có hai điểm quan trọng: một là lợi ích cho người khác, hai là chân thành, không chỉ cần bỏ công sức mà còn phải bỏ công sức nhiều hơn.
5. Xã giao lên trên là dùng giá trị của bạn để đổi lấy cơ hội, không phải trao đổi ngang giá, mà là nỗ lực của bạn đổi lấy sự công nhận của họ, đó là phần thưởng giá trị tốt nhất.

222. Tự ái quá mạnh là trở ngại thành công

Quý nhân là con đường tắt để thành công, nhưng người tự ái quá mạnh sẽ không chủ động làm vui lòng người khác. Nếu không thể tăng bốc, cũng không sao, nhưng đòi họ chủ động khen người khác, nói lời tốt, hạ thấp tư thế, chân thành cầu giúp đỡ, họ cũng không làm được. Công việc của bản thân mình mà họ còn không chủ động, quý nhân đương nhiên càng không chủ động. Những người đến chủ yếu là kẻ lừa đảo, quý nhân không rẻ. Làm sao để giải quyết? Đừng quá coi trọng bản thân! Cầu người là để tiến bộ, điều này không đáng xấu hổ. Bạn không cầu người, tài sản và sự nghiệp của bạn không thể khởi sắc, lòng tự trọng tạm thời được giữ, nhưng liệu điều đó có mang lại lòng tự trọng thực sự không? Bạn có thể nói rằng, đánh chết tôi cũng không cầu người, dù có quý nhân sẵn sàng giúp tôi cũng không cầu! Trong trường hợp này, làm sao có thể thành công, làm sao có thể đột phá? Chỉ còn một con đường, làm việc chăm chỉ, bỏ ra nỗ lực không thua kém bất kỳ ai, đắm chìm vào một việc và nghiên cứu đến tận cùng, không điên không thành.

223. Những người không thành công trong thế giới này là ai?

Trên thế giới này, có hai loại người dễ thành công nhất:

1. Những người có trí tuệ cao. Ví dụ như Steve Jobs, Elon Musk. Đây là những thiên tài, những người cực kỳ thông minh, có khả năng nhận thức cao và năng lực hành động mạnh mẽ. Họ dễ dàng hiểu và thành công trong mọi việc nhờ vào sự nỗ lực và khả năng của mình. Bạn nghĩ rằng họ thành công nhờ tài năng bẩm sinh, nhưng sự thật là những người giỏi hơn bạn lại nỗ lực hơn bạn rất nhiều.
2. Những người có trí tuệ thấp. Giống như nhân vật Forrest Gump. Nhìn họ có vẻ vụng về nhưng ưu điểm lớn nhất của họ là không thông minh thì sẽ cứng đầu làm việc. Một năm không được thì hai năm, hai năm không được thì ba năm. Chỉ cần không chết thì họ cứ tiếp tục làm việc, nhờ vào sự kiên trì và nỗ lực không ngừng, cuối cùng cũng đạt được thành công trong một lĩnh vực nào đó.

Loại người đáng thương nhất là những người tầm thường. Họ tự cao tự đại, tự cho mình là đúng và thông minh. Họ không chịu lắng nghe ai, luôn hoài nghi và phản đối mọi thứ. Cả đời họ cố gắng nhưng vẫn không đạt được gì.

Như Không Tử đã nói: "Chỉ có những người trí tuệ cao và những người cực kỳ ngu ngốc là không thay đổi."

224. Gia đình có tầm nhìn

Gia đình có tầm nhìn sẽ khuyến khích trẻ thử nghiệm và học từ sai lầm. Cha mẹ kiểm soát mức độ rủi ro để đảm bảo trẻ không gặp nguy hiểm quá mức. Những trải nghiệm này không thể mua được và khi trẻ hiểu ra, tương lai của chúng sẽ vô cùng rộng mở. Những gia đình này dễ sinh ra nhân tài.

Nhiều gia đình khác lại ràng buộc ước mơ của trẻ, chỉ muốn an ổn. Trẻ lớn lên với tư tưởng an phận, thiếu sáng tạo và thử thách. Những gia đình này ít có khả năng sinh ra nhân tài, trừ khi có ai đó quyết tâm phá bỏ ràng buộc và tự mình thử nghiệm.

225. Khi còn trẻ, nhất định phải rời xa vùng an toàn

Hãy đi đến một môi trường mới. Não bộ của con người khoảng 23 tuổi sẽ khởi động lại một lần. Đây là độ tuổi lý tưởng để đổi mới với thực tế, phá vỡ bản thân cũ và xây dựng nhận thức mới. Đừng lùi bước, nếu vượt qua được vài năm khó khăn ban đầu, bạn sẽ có kỹ năng thích nghi và sống sót trong môi trường lạ.

Nếu bạn sợ hãi và lùi bước, bạn sẽ mãi bị kẹt trong vùng an toàn nhận thức. Như người sợ nước không bao giờ học bơi, nếu không nhảy xuống nước ở tuổi 23, có thể suốt đời bạn sẽ không biết bơi. Một số điều nhất định phải trải qua và nắm bắt thời gian, nếu bỏ lỡ thì không còn cơ hội.

226. Cách giao tiếp tốt nhất

Cách giao tiếp tốt nhất không phải là sử dụng kỹ thuật hay trang trí lời nói, cũng không phải là nói nhiều hay ít, mà là suy nghĩ rõ ràng và giao tiếp chân thành. Nếu có vấn đề trong giao tiếp, thường là do suy nghĩ chưa rõ ràng hoặc không đủ chân thành. Nếu sau khi suy nghĩ và nói rõ ràng, giao tiếp chân thành mà đối phương vẫn không hiểu, cách tốt nhất là ngừng giao tiếp vô hiệu hoặc thay đổi người giao tiếp.

227. Người yếu bị người khác bắt nạt

Một nữ nhân viên văn phòng hỏi: Tại sao tôi rất thân thiện và không làm mất lòng ai trong công ty, nhưng đồng nghiệp lại luôn cô lập và nói xấu tôi?

Tôi nói: Ai bảo bạn rằng thân thiện, tốt bụng và có phẩm chất tốt thì sẽ không bị bắt nạt? Bạn nghĩ rằng đây là nhà hay trường học sao? Ai nói rằng bạn phải làm mất lòng ai mới bị họ bắt nạt? Bạn luôn riêng biệt, không kết nối với mọi người, họ không cô lập người ngoài thì cô lập ai? Bạn có thể không làm mất lòng ai, nhưng lời nói và hành động vô tình của bạn làm người khác không hài lòng, hoặc họ ghen tỵ với bạn, hoặc bạn là đối thủ tiềm năng của họ, hoặc đơn giản là có người bản tính xấu xa. Đó đều là lý do để bắt nạt bạn.

Bạn không kết nối với người khác, không xây dựng mối quan hệ, không bỏ tiền cho xã giao, lại không có năng lực vượt trội. Bạn không phải là mục tiêu dễ bắt nạt sao? Ai có thể giúp bạn trong tình huống này?

228. Tránh xa những người mang gene thất bại

Nếu bạn gặp một người luôn tìm cớ, tìm lý do, luôn nghĩ rằng không có cơ hội, mọi thứ đều là giả dối và luôn phản bác, không hành động, chỉ chờ đợi, không dám thử nghiệm, chế nhạo người khác thất bại và ghen tỵ với những người thành công, thì đó là những người mang gene thất bại suốt đời.

229. Cách nhận biết người thông minh xung quanh

1. Người mà bạn không thể nhìn thấu, chắc chắn là người thông minh, ít nhất là vượt trội hơn bạn.
2. Người có tâm cơ sâu, hành động thận trọng, tinh tế, khó gần gũi.
3. Người luôn suy nghĩ về mối quan hệ của mình với xã hội, hiểu rõ những gì xảy ra xung quanh để giảm bớt sự tiêu hao.
4. Người nói chuyện chỉ nói một phần, không bao giờ tiết lộ toàn bộ.
5. Người có thể tiếp tục mọi chủ đề và nói đúng tâm tư của bạn.
6. Người giữ thái độ khiêm tốn, không tiết lộ kế hoạch trước khi thành công.
7. Người kiểm soát cảm xúc tốt nhất, người thông minh nhất là người kiểm soát cảm xúc của mình.
8. Người không ép buộc bản thân phải hợp nhau, nhưng có kỹ năng xã giao tốt, biết tích lũy quan hệ.

230. Các giai đoạn tiến bộ của phụ nữ

1. Giai đoạn một: Ngây thơ vô tội
2. Giai đoạn hai: Bối rối không biết làm gì
3. Giai đoạn ba: Dễ bị cảm xúc chi phối
4. Giai đoạn bốn: Kiêu ngạo
5. Giai đoạn năm: Dịu dàng tinh tế
6. Giai đoạn sáu: Mạnh mẽ, có mưu kế
7. Giai đoạn bảy: Mềm mại bên ngoài, mạnh mẽ bên trong
8. Giai đoạn tám: Không hành động nhưng đạt được điều muốn

Các giai đoạn một và hai là “tay không kiếm, trong tim không kiếm” Các giai đoạn ba và bốn là “tay có kiếm, trong tim không kiếm” Các giai đoạn bảy và tám là “tay không kiếm, kiếm trong tim”

231. Một bộ não bận rộn không thể nảy ra những ý tưởng vĩ đại và sáng tạo mới mẻ

Dù bận rộn đến đâu, tôi cũng luôn dành ra một khoảng thời gian nhất định để tĩnh tâm và tập trung suy nghĩ sâu sắc về một chủ đề. Không để mọi việc chiếm trọn cả ngày và đầu óc của tôi. Một người bận rộn suốt ngày với công việc, học tập, giải trí, xem video mà không có thời gian suy nghĩ sâu sắc sẽ không thể đơn giản hóa vấn đề, tìm ra giải pháp. Những người thực

sự thông minh và hiệu quả trong công việc luôn giữ lại ít nhất 1-2 giờ mỗi ngày để tĩnh tâm, suy nghĩ sâu sắc và đưa ra quyết định đúng đắn. Quyết định là nguyên nhân của mọi việc, nếu quyết định sai thì kết quả cũng sẽ sai. Người có tỷ lệ quyết định đúng 80% có giá trị và nhận được phần thưởng cao gấp hàng chục, hàng trăm lần so với người có tỷ lệ đúng 70%.

232. Ban ơn cho người khác, tốt nhất là bắt đầu từ ân huệ nhỏ và tăng dần

Nếu bạn đầu ban cho nhiều ân huệ rồi giảm dần, người ta sẽ quên ơn và trở thành kẻ vô ơn. Thiết lập uy tín, tốt nhất là nghiêm khắc từ đầu rồi dần dần khoan dung. Nếu bạn đầu khoan dung rồi dần dần nghiêm khắc, người ta sẽ bất mãn và tức giận vì sự nghiêm khắc của bạn.

Cuộc sống là quá trình vượt qua những giới hạn tư duy và hành động của bản thân. Đường lên dốc khó đi nghĩa là bạn phải lật đổ các giá trị quan của mình. Sự trưởng thành nhỏ dựa vào nỗ lực, sự biến đổi lớn dựa vào việc phá bỏ các giá trị quan. Những gì bạn đang có hiện tại là kết quả tốt nhất mà bạn có thể đạt được dựa trên nhận thức và khả năng hiện tại của bạn. Những thứ bạn khao khát thường vượt qua nhận thức và khả năng hiện tại của bạn. Nếu bạn muốn có chúng, bạn cần không ngừng nâng cao nhận thức và khả năng của mình để đạt được ước mơ, trong quá trình đó bạn sẽ trở nên mạnh mẽ hơn.

233. Tài nguyên tuân theo hiệu ứng Matthew

Tình yêu dành cho những người không thiếu tình yêu, tiền dành cho những người không thiếu tiền. Những người sở hữu nhiều công ty niêm yết sẽ càng có nhiều công ty niêm yết hơn. Người không có công ty niêm yết sẽ khó có được một công ty niêm yết trong suốt đời. Người có nhiều phụ nữ yêu mến sẽ càng có nhiều phụ nữ yêu mến hơn, người không có ai yêu mến, dù có cưới và tặng của hồi môn cũng không ai yêu. Các quốc gia phát triển hàng đầu thế giới hiện nay vẫn là những nước đã từng là Liên minh Tám Quốc. Qua 200 năm không có gì thay đổi. Gia tộc Quandt đã là gia tộc giàu có 100 năm trước, 100 năm sau vẫn vậy, trong khi gia đình bạn vẫn nghèo. Đó là thực tế của thế giới này. Nếu bạn không muốn thừa nhận, đó là do bạn chưa hiểu đúng về thế giới, nghĩa là bạn là kẻ yếu.

234. Hãy vào môi trường tiên tiến và tiếp xúc với những người tiên tiến

Môi trường tiên tiến và những người tiên tiến chứa đựng, giải phóng và lưu thông thông tin chất lượng cao. Khi những thông tin này được nạp vào đầu bạn, bạn sẽ trở nên thông minh và sáng suốt. Trong khi đó, môi trường lạc hậu chủ yếu đầy rẫy những người lạc hậu, những người đã tụt hậu một bước sẽ càng tụt hậu hơn. Một người thông minh nên chọn môi trường tiên tiến và xuất sắc, dù cạnh tranh khốc liệt cũng phải vào. Trong môi trường tiên tiến, bạn sẽ ngày càng thông minh, có năng lực và chăm chỉ hơn. Nếu vào sai môi trường, tiếp xúc với những người lạc hậu, tài năng của bạn sẽ bị nuốt chửng, trở nên lười biếng, thiếu mục tiêu và ước mơ. Thậm chí, bạn còn bị cuốn vào những toan tính nhỏ nhen, thù oán và những chuyện vặt vãnh.

Bạn có thể dành cả đời để làm những việc lớn hoặc những việc nhỏ, điều đó phụ thuộc vào bạn.

236. Trong quá trình phát triển, đừng đấu tranh vô ích và hành động mù quáng

Những việc này không có ý nghĩa gì, chỉ lãng phí thời gian. Tôi đã xem một video của Yu Minhong, ông nói rằng người lười biếng không phải là những người cả ngày đọc sách trong

phòng, mà là những người chạy khắp nơi tạo mối quan hệ. Họ che giấu sự lười biếng chiến lược bằng sự chăm chỉ chiến thuật.

Ba người tôi ngưỡng mộ nhất là Gia Cát Lượng, Tả Tông Đường và Chủ tịch Mao. Khi còn trẻ, họ đã đọc rất nhiều sách và thu thập thông tin để nâng cao tầm tư duy của mình. Trong xã hội đầy cạm bẫy của chủ nghĩa tiêu dùng, cần học cách giảm bớt ham muốn, giảm bớt những việc vụn vặt, đơn giản hóa cuộc sống, đồng thời nỗ lực nâng cao bản thân và tăng cường tầm nhận thức của mình.

Đừng vội ra ngoài lập nghiệp. Nếu bạn thực sự có tài, sẽ không thiếu việc làm. Nếu không có tài năng thực sự, chỉ lang thang khắp nơi sẽ sớm bị xã hội đào thải và bị ném vào thùng rác của lịch sử.

237. Khi được hỏi điều gì khiến Bill Gates sợ hãi nhất, ông trả lời:

“Điều tôi sợ nhất là những người trẻ đang làm việc suốt đêm trong những gara hỏng hóc, cố gắng phát minh ra điều mới.” Câu trả lời này thực sự hài hước và thông minh, cũng là động lực cho những người trẻ.

238. Những người phụ nữ sống thực tế và lý trí

Tất cả những người phụ nữ sống vui vẻ, thành công đều có điểm chung là rất tự lập và lý trí. Họ nỗ lực phát triển bản thân và làm tốt công việc. Dù độc thân hay đã kết hôn, họ luôn giữ vững sự độc lập, kiểm soát hạnh phúc trong tay mình.

Ngược lại, những phụ nữ truyền thống hy sinh bản thân vì chồng con lại sống không hạnh phúc. Sự hy sinh của họ không được đánh giá cao và không được trả công xứng đáng. Ai sẽ quan tâm đến một người phụ nữ phụ thuộc tài chính và tinh thần vào người khác?

Nhớ rằng, trước khi trở thành vợ hay mẹ, bạn phải trở thành chính mình. Đó là điều quan trọng nhất. Bạn phải sống tốt cho chính mình, rồi mới có thể đóng vai trò tốt trong các vai trò khác.

239. Từ 20 đến 30 tuổi là giai đoạn đầy đau khổ

Nếu bạn không cảm thấy đau khổ, có nghĩa là bạn đang chìm trong vùng an toàn. Đau khổ sẽ không biến mất mà sẽ dần dần kéo dài theo tuổi tác. Rất ít người từ 20 tuổi có thể hoàn thành sự tỉnh thức nhận thức, độc lập tài chính, vượt qua bóng tối của sự mơ hồ và dần dần phát triển năng lực, hiểu rõ thế giới, nâng cao vòng tròn xã hội và xây dựng lại cách suy nghĩ.

Hầu hết mọi người không sống cuộc sống bình thường và không có cách suy nghĩ logic bình thường. Họ bận rộn suốt đời để tồn tại mà không có cơ hội dừng lại để suy nghĩ. Chỉ khi thực sự tỉnh thức từ bên trong, năng lượng từ trong ra ngoài được phát ra, từ trường thay đổi, bạn mới thực sự tự tin, tự do và vui vẻ.

240. Hầu hết mọi người phải đến 35-40 tuổi mới hiểu được sự thật và logic của xã hội

Nhưng đến lúc đó, họ đã bị gắn chặt vào cuộc sống, không thể đấu tranh. Người sinh ra trong tầng lớp thượng lưu đã hiểu rõ từ khi 20 mấy tuổi và không phải lo lắng về chi phí thử nghiệm, đó là sự kế thừa từ nhiều thế hệ. Lãng phí lớn nhất không phải là tiền bạc mà là thời gian và sự nhận thức chậm trễ.

Thường thì những người xuất thân từ gia đình bình thường, khi 20 mấy tuổi không hiểu rõ tầm quan trọng của tiền bạc và quyền lực, không rèn luyện khả năng để có chúng. Thanh xuân là một tài nguyên, nhưng họ lãng phí nó, để đến khi 35 tuổi mới nhận ra tầm quan trọng của tiền bạc và quyền lực thì đã muộn.

241. Tự tin là tốt, nhưng quá tự tin thì không tốt

Khi đạt được nhiều thành công, con người dễ bị cuốn theo những thói xấu như kiêu căng, xa hoa, lười biếng và tìm kiếm thú vui. Lúc này, họ dễ vấp ngã và không thể đứng dậy. Làm việc không mệt mỏi, tạo ra giá trị, tránh xa sự an nhàn, khiêm tốn và cẩn trọng là điều kiện quan trọng để không gục ngã.

242. Bỏ cuộc dễ dàng là đặc tính phổ biến của đa số người

Gốc rễ là do họ không có tâm tính kiên định để kiên trì đạt mục tiêu. Người thất bại chỉ có một loại, đó là người bỏ cuộc trước khi đạt được mục tiêu dự định.

243. Người giỏi là người suy nghĩ sâu sắc và hiểu biết rộng

Người giỏi không nhất thiết có năng lực hay IQ cao hơn, mà họ suy nghĩ sâu sắc hơn và hiểu biết rộng hơn. Họ nhìn thấy hệ thống lớn hơn, nắm vững cục diện. Hiểu biết về cục diện giúp tồn tại và thắng lợi. Họ tuân theo đạo lý và tôn trọng sự thật, đây là nguyên tắc hành động của người giỏi.

244. Bất hiếu kiểu mới

Có những bậc cha mẹ nghĩ rằng con cái ở ngoài đời dễ kiếm tiền. Nhưng họ không biết rằng, những đứa trẻ không có nền tảng vốn liếng phải đối mặt với nhiều khó khăn, kiếm tiền không dễ. Điều này dẫn đến mâu thuẫn giữa cha mẹ và con cái khi cha mẹ cảm thấy thất vọng và con cái cảm thấy oan ức.

245. Dấu hiệu của người đàn ông bắt đầu trở nên mạnh mẽ

1. Ít kỳ vọng vào người khác.
2. Đặt sức khỏe và kiếm tiền lên hàng đầu.
3. Ít bận tâm đến những điều nhỏ nhặt.
4. Cảm xúc ngày càng ổn định.

246. Người có thành tựu lớn thường là người hướng nội

Nghiên cứu tâm lý học cho thấy, hướng nội và hướng ngoại chỉ là nguồn năng lượng tâm lý. Người hướng nội có năng lực suy nghĩ độc lập và quyết định chính xác, hiểu rõ bản thân và có khả năng kiểm soát cảm xúc tốt hơn.

247. Phụ nữ cảm xúc là những người chơi cảm giác, khó thành công

Họ quá quan tâm đến cảm giác của mình và những chuyện nhỏ nhặt. Ngược lại, những người đàn ông và phụ nữ giỏi đều có thể chiến thắng cảm giác, chỉ tập trung vào mục tiêu chính và bỏ qua những chuyện vụn vặt.

248. Không nên kết giao với những người xấu xa

Những người có ý tưởng tồi, tiêu cực, sẽ làm hỏng môi trường của bạn và mang lại khó khăn cho bạn. Người ta dễ bị ảnh hưởng bởi môi trường và những người xung quanh. Bạn nên chọn những người có đạo đức tốt, tích cực và có chí tiến thủ để kết giao.

249. Ổn định cảm xúc là đỉnh cao của tu dưỡng

Người có tu dưỡng tốt là người có thể giữ kín mọi chuyện trong lòng. Trẻ con thì vui là cười, buồn là khóc. Người trưởng thành thì dù chuyện lớn đến đâu cũng có thể giấu kín.

Những người luôn có nhiều cảm xúc và chuyện nhỏ nhặt, không có mục tiêu, tôi sẽ không hợp tác sâu sắc với họ. Bạn nên quan tâm đến số dư tài khoản ngân hàng của mình hơn là cảm xúc và cảm giác của bản thân. Khả năng tiêu hóa nỗi đau khác nhau giữa người giỏi và người bình thường.

250. Cách tạo mối quan hệ với người thành công và quý nhân

Khi gặp người thành công, bạn có cảm thấy tự ti không? Muốn cúi đầu, quỳ gối khen ngợi họ không? Chiêu này không hiệu quả đâu!

Người giàu không sợ mất mặt, chỉ người nghèo mới sợ mất mặt. Khi giao tiếp với người mạnh hơn mình, bạn phải có giá trị riêng của mình và phải nỗ lực hết sức để cung cấp giá trị đó cho họ.

Càng là người có địa vị cao, họ càng cần người có giá trị đồng hành. Đừng để họ cảm thấy bạn đang hạ thấp họ hay tiêu hao năng lượng của họ. Không ai muốn giúp đỡ một người không có giá trị!

251. Người nghèo có mặt mỏng, xương cứng, túi rỗng

Người giàu thì không sợ mất mặt, luôn tươi cười và luôn kiếm tiền. Người giàu có thể hạ mình học hỏi từ người khác, có thể cúi đầu mười lần nếu cần. Người sống trong hai thế giới: một thế giới làm cháu, một thế giới làm ông.

252. Khi bạn đời của bạn có giá trị hơn bạn

Khi bạn gặp một người đàn ông xuất sắc hơn bạn, hãy coi anh ta là quý nhân khó gặp trong đời. Học hỏi từ anh ta những đặc điểm xuất sắc như làm việc tập trung, làm việc chăm chỉ, tầm nhìn lớn, tư duy tiến bộ. Khi bạn mạnh mẽ và đủ lòng dũng cảm, nếu anh ta trân trọng bạn, bạn có thể giữ anh ta lại, còn nếu anh ta không chung thủy, bạn có thể tự do bay đi.

253. Ba sai lầm lớn trong cuộc đời

1. Lập gia đình quá sớm khi sự nghiệp chưa ổn định và khả năng chưa được nâng cao.
2. Quay về thành phố nhỏ quá sớm mà chưa trải nghiệm thế giới lớn hơn.
3. Bỏ học và ngừng phát triển bản thân.

Đừng mắc cả ba sai lầm này cùng lúc, vì nó sẽ chặn đứng sự phát triển của bạn. Khi còn trẻ, hãy tận dụng thời gian để học hỏi và phát triển khả năng của mình, không phải để lặp lại công việc hàng ngày.

254. "Khi phải cắt đứt, nếu không làm sẽ gặp họa"

Với những người cản trở hoặc ảnh hưởng tiêu cực đến bạn, hãy nhanh chóng rời xa họ. Đừng để tình cảm và đạo đức làm bạn phân vân. Những trải nghiệm tiêu cực sẽ làm tổn thương tư tưởng và tinh thần của bạn. Đừng dính líu đến những người có suy nghĩ tồi tệ, tầm thường hoặc có phẩm chất kém.

255. Bạn không có lòng quả cảm, sẽ chẳng bao giờ thành công

Người thành công đích thực là người có thể ngủ khi cần, cai thuốc lá khi muốn, và làm điều họ quyết tâm làm. Họ thực hiện những lời hứa của mình, trả nợ đúng hạn, bình tĩnh trước khó khăn và giữ tâm lý vững vàng.

256. Người tài giỏi thường có thể lực mạnh mẽ như lừa hoang

Nhà văn Nhật Bản Haruki Murakami gây ấn tượng mạnh với tôi vì ông có thể chạy bộ. Để tăng sự tập trung cho việc viết lách và bỏ thuốc lá, ông bắt đầu chạy bộ từ khi 33 tuổi, từ 20 phút mỗi ngày đến 10 km mỗi ngày và sau đó tham gia các cuộc thi marathon siêu bền 100 km. Chạy bộ giúp Murakami duy trì sự tập trung viết lách suốt 4-5 giờ mỗi ngày.

Biến thành người mạnh mẽ cần có chu kỳ. Giống như việc rèn luyện thể chất, học tập cũng cần thời gian để não bộ phát triển và kết nối thần kinh trở nên mạnh mẽ hơn.

257. Bạn là một người thật tuyệt vời!

Bố mẹ bạn có thể không bao giờ hiểu được rằng con trai của họ đã dũng cảm tự mình vượt qua mọi khó khăn, thoát khỏi những định kiến và hành vi bị ràng buộc bởi những lời dối trá đã được cấy vào đầu suốt hơn mười năm. Sau đó, bạn đã xây dựng được một hệ thống mới, phù hợp với xã hội và có thể tự do định nghĩa thành công, sống cuộc sống theo ý muốn của

mình, làm những gì bạn thích và đạt được nhiều thành tựu và niềm vui từ đó. Đây mới là cách sống đích thực của con người, thật đáng khâm phục!

258. Người trông có vẻ đần độn nhưng có nội tâm tinh tế thường là người tài giỏi

Người thông minh thật sự thường không tranh giành hư danh. Trí tuệ lớn thường giả ngốc, không tranh giành chính là sự tranh giành lớn nhất. Trong lịch sử, Tư Mã Ý, Lưu Bang, và Lý Thái Dân đều là những bậc thầy trong việc chờ đợi thời cơ, khi tranh giành quyền lực, họ để người khác đấu tranh, còn họ chờ đợi thời điểm cuối cùng để bước vào và giành chiến thắng. Trong công việc, khi mọi người đang tranh giành vị trí, bạn chỉ cần xây dựng mối quan hệ tốt với sếp, không cần thể hiện nhiều, cuối cùng vị trí đó sẽ thuộc về bạn. Nếu có hai người bạn cãi nhau, bạn không cần phải đứng về phía ai, cuối cùng họ đều sẽ hòa hợp với bạn. Không tranh giành chính là sự tranh giành lớn nhất, người có trí tuệ cuối cùng sẽ chiến thắng.

259. Người khôn ngoan lập kế hoạch trong bóng tối và thành công trong ánh sáng

Nếu bạn có ước mơ, hãy bảo vệ nó và đừng dễ dàng tiết lộ. Trên đời này có rất nhiều người thích phá hoại và truyền năng lượng tiêu cực, bạn phải ngăn chặn họ làm hỏng ước mơ và mục tiêu của mình. Hầu hết mọi người chỉ phù hợp để cho họ thấy kết quả, không phải là quá trình. Nếu không, bạn sẽ gặp phải những trở ngại không đáng có và dễ dàng từ bỏ giữa chừng, tưởng rằng mình không đủ khả năng, nhưng thực tế là do bị ảnh hưởng bởi những người tiêu cực.

260. Khả năng kiếm tiền mạnh và nhiều tiền mang lại cảm giác an toàn và đảm bảo cho gia đình

Chỉ khi khả năng kiếm tiền mạnh và kiếm được nhiều tiền, bạn mới có cảm giác an toàn và gia đình bạn mới được đảm bảo. Nếu không có tiền mà không nghiên cứu cách giải quyết vấn đề cho nhiều người, không nghiên cứu cách kiếm tiền, bạn sẽ nghèo và không có thực lực. Có người nói cảm giác an toàn là từ trong lòng, nhưng tôi không có sự giác ngộ cao đến vậy. Tôi muốn có cảm giác an toàn trong lòng và cả bên ngoài. Ai nói người tu đạo phải nghèo? Người nói mình tu đạo nhưng sống nghèo khổ thực ra là chưa tu đạo. Chỉ những người từng kiếm được nhiều tiền hoặc có khả năng kiếm nhiều tiền mới có quyền nói rằng họ đã buông bỏ được tiền bạc.

261. Quý nhân thực sự là ai?

Không phải người trực tiếp giúp bạn mở đường mới là quý nhân. Người mắng bạn khi có đông người là để làm hài lòng người khác, đừng để tâm, đó là tiểu nhân. Người mắng bạn khi không có ai là người thật lòng với bạn, hãy nhớ kỹ, đó là quý nhân của bạn. Người dẫn dắt bạn kiếm tiền, mời bạn học hỏi, nói chuyện về cuộc sống và lý tưởng với bạn, người luôn cổ vũ và hy vọng bạn ngày càng tốt hơn, đó mới là quý nhân thực sự.

262. Con người phải có chính kiến của riêng mình

Cố gắng làm hài lòng mọi người là điều ngu ngốc. Dù bạn có quan điểm hay hành động thế nào cũng sẽ có người phản đối. Câu chuyện "Cha con cưới lừa" là một ví dụ điển hình cho việc cố gắng làm hài lòng tất cả mọi người.

263. Quy tắc trục xoay

Con người tìm thấy trục xoay của mình, mới có thể tìm thấy điểm tĩnh trong biến động. Khi tầm nhìn rõ ràng, tâm không bị ngoại cảnh làm mê hoặc, đó chính là đức tính tự tại. Nếu cuộc đời như một mớ hỗn độn, không biết hướng đi, là do chưa tìm thấy trục xoay của mình, tâm đã lạc lối. Cuộc sống trôi theo dòng chảy, không thể tự chủ, thật đau lòng!

264. Cuộc đời gặp khó khăn, phần lớn do hai nguyên nhân:

1. Quá tìm kiếm bên ngoài: Con người đặt tâm vào vật chất, ham mê danh lợi, bị mê hoặc bởi thế sự, quên mất tâm hồn mình thuộc về đâu.
2. Tâm lạc lối: Không biết đi đâu, không biết làm gì, tâm không có trục xoay. Con thuyền cuộc đời mất phương hướng, chỉ trôi theo dòng, không thể tiến tới đích.

265. Người phụ nữ kiếm được nhiều tiền là người mạnh mẽ

Họ không bị cảm xúc chi phối, không vì tình yêu mà bối rối, luôn giữ đủ sự lạnh lùng và tỉnh táo. Họ chỉ có mục tiêu trong tâm, không quan tâm đến đánh giá và ánh mắt của người khác. Một khi đã xác định mục tiêu, họ sẽ hành động quyết đoán, dồn hết tâm lực vào để đạt được mục tiêu. Người phụ nữ kiếm được nhiều tiền, luôn biết cách cân nhắc và không mơ mộng đạt được mọi thứ. Người muốn tất cả thường sẽ không đạt được gì. Những người phụ nữ thành công trong sự nghiệp và tài chính cuối cùng cũng sẽ quản lý tốt tình cảm, con cái và gia đình.

236. Trong quá trình phát triển, đừng đấu tranh vô ích và hành động mù quáng

Những việc này không có ý nghĩa gì, chỉ lãng phí thời gian. Tôi đã xem một video của Yu Minhong, ông nói rằng người lười biếng không phải là những người cả ngày đọc sách trong phòng, mà là những người chạy khắp nơi tạo mối quan hệ. Họ che giấu sự lười biếng chiến lược bằng sự chăm chỉ chiến thuật.

Ba người tôi ngưỡng mộ nhất là Gia Cát Lượng, Tả Tông Đường và Chủ tịch Mao. Khi còn trẻ, họ đã đọc rất nhiều sách và thu thập thông tin để nâng cao tầng tư duy của mình. Trong xã hội đầy cạm bẫy của chủ nghĩa tiêu dùng, cần học cách giảm bớt ham muốn, giảm bớt những việc vụn vặt, đơn giản hóa cuộc sống, đồng thời nỗ lực nâng cao bản thân và tăng cường tăng nhận thức của mình.

Đừng vội ra ngoài lập nghiệp. Nếu bạn thực sự có tài, sẽ không thiếu việc làm. Nếu không có tài năng thực sự, chỉ lang thang khắp nơi sẽ sớm bị xã hội đào thải và bị ném vào thùng rác của lịch sử.

237. Khi được hỏi điều gì khiến Bill Gates sợ hãi nhất, ông trả lời:

“Điều tôi sợ nhất là những người trẻ đang làm việc suốt đêm trong những gara hồng hóc, cố gắng phát minh ra điều mới.” Câu trả lời này thực sự hài hước và thông minh, cũng là động lực cho những người trẻ.

238. Những người phụ nữ sống thực tế và lý trí

Tất cả những người phụ nữ sống vui vẻ, thành công đều có điểm chung là rất tự lập và lý trí. Họ nỗ lực phát triển bản thân và làm tốt công việc. Dù độc thân hay đã kết hôn, họ luôn giữ vững sự độc lập, kiểm soát hạnh phúc trong tay mình.

Ngược lại, những phụ nữ truyền thống hy sinh bản thân vì chồng con lại sống không hạnh phúc. Sự hy sinh của họ không được đánh giá cao và không được trả công xứng đáng. Ai sẽ quan tâm đến một người phụ nữ phụ thuộc tài chính và tinh thần vào người khác?

Nhớ rằng, trước khi trở thành vợ hay mẹ, bạn phải trở thành chính mình. Đó là điều quan trọng nhất. Bạn phải sống tốt cho chính mình, rồi mới có thể đóng vai trò tốt trong các vai trò khác.

239. Từ 20 đến 30 tuổi là giai đoạn đầy đau khổ

Nếu bạn không cảm thấy đau khổ, có nghĩa là bạn đang chìm trong vùng an toàn. Đau khổ sẽ không biến mất mà sẽ dần dần kéo dài theo tuổi tác. Rất ít người từ 20 tuổi có thể hoàn thành sự tỉnh thức nhận thức, độc lập tài chính, vượt qua bóng tối của sự mơ hồ và dần dần phát triển năng lực, hiểu rõ thế giới, nâng cao vòng tròn xã hội và xây dựng lại cách suy nghĩ.

Hầu hết mọi người không sống cuộc sống bình thường và không có cách suy nghĩ logic bình thường. Họ bận rộn suốt đời để tồn tại mà không có cơ hội dừng lại để suy nghĩ. Chỉ khi thực sự tỉnh thức từ bên trong, năng lượng từ trong ra ngoài được phát ra, từ trường thay đổi, bạn mới thực sự tự tin, tự do và vui vẻ.

240. Hầu hết mọi người phải đến 35-40 tuổi mới hiểu được sự thật và logic của xã hội

Nhưng đến lúc đó, họ đã bị gắn chặt vào cuộc sống, không thể đấu tranh. Người sinh ra trong tầng lớp thượng lưu đã hiểu rõ từ khi 20 mấy tuổi và không phải lo lắng về chi phí thử nghiệm, đó là sự kế thừa từ nhiều thế hệ. Lãng phí lớn nhất không phải là tiền bạc mà là thời gian và sự nhận thức chậm trễ.

Thường thì những người xuất thân từ gia đình bình thường, khi 20 mấy tuổi không hiểu rõ tầm quan trọng của tiền bạc và quyền lực, không rèn luyện khả năng để có chúng. Thanh xuân là một tài nguyên, nhưng họ lãng phí nó, để đến khi 35 tuổi mới nhận ra tầm quan trọng của tiền bạc và quyền lực thì đã muộn.

241. Tự tin là tốt, nhưng quá tự tin thì không tốt

Khi đạt được nhiều thành công, con người dễ bị cuốn theo những thói xấu như kiêu căng, xa hoa, lười biếng và tìm kiếm thú vui. Lúc này, họ dễ vấp ngã và không thể đứng dậy. Làm việc không mệt mỏi, tạo ra giá trị, tránh xa sự an nhàn, khiêm tốn và cẩn trọng là điều kiện quan trọng để không gục ngã.

242. Bỏ cuộc dễ dàng là đặc tính phổ biến của đa số người

Gốc rễ là do họ không có tâm tính kiên định để kiên trì đạt mục tiêu. Người thất bại chỉ có một loại, đó là người bỏ cuộc trước khi đạt được mục tiêu dự định.

243. Người giỏi là người suy nghĩ sâu sắc và hiểu biết rộng

Người giỏi không nhất thiết có năng lực hay IQ cao hơn, mà họ suy nghĩ sâu sắc hơn và hiểu biết rộng hơn. Họ nhìn thấy hệ thống lớn hơn, nắm vững cục diện. Hiểu biết về cục diện giúp tồn tại và thắng lợi. Họ tuân theo đạo lý và tôn trọng sự thật, đây là nguyên tắc hành động của người giỏi.

244. Bất hiếu kiểu mới

Có những bậc cha mẹ nghĩ rằng con cái ở ngoài đời dễ kiếm tiền. Nhưng họ không biết rằng, những đứa trẻ không có nền tảng vốn liếng phải đối mặt với nhiều khó khăn, kiếm tiền không dễ. Điều này dẫn đến mâu thuẫn giữa cha mẹ và con cái khi cha mẹ cảm thấy thất vọng và con cái cảm thấy oan ức.

245. Dấu hiệu của người đàn ông bắt đầu trở nên mạnh mẽ

1. Ít kỳ vọng vào người khác.
2. Đặt sức khỏe và kiếm tiền lên hàng đầu.
3. Ít bận tâm đến những điều nhỏ nhặt.
4. Cảm xúc ngày càng ổn định.

246. Người có thành tựu lớn thường là người hướng nội

Nghiên cứu tâm lý học cho thấy, hướng nội và hướng ngoại chỉ là nguồn năng lượng tâm lý. Người hướng nội có năng lực suy nghĩ độc lập và quyết định chính xác, hiểu rõ bản thân và có khả năng kiểm soát cảm xúc tốt hơn.

247. Phụ nữ cảm xúc là những người chơi cảm giác, khó thành công

Họ quá quan tâm đến cảm giác của mình và những chuyện nhỏ nhặt. Ngược lại, những người đàn ông và phụ nữ giỏi đều có thể chiến thắng cảm giác, chỉ tập trung vào mục tiêu chính và bỏ qua những chuyện vụn vặt.

248. Không nên kết giao với những người xấu xa

Những người có ý tưởng tồi, tiêu cực, sẽ làm hỏng môi trường của bạn và mang lại khó khăn cho bạn. Người ta dễ bị ảnh hưởng bởi môi trường và những người xung quanh. Bạn nên chọn những người có đạo đức tốt, tích cực và có chí tiến thủ để kết giao.

249. Ổn định cảm xúc là đỉnh cao của tu dưỡng

Người có tu dưỡng tốt là người có thể giữ kín mọi chuyện trong lòng. Trẻ con thì vui là cười, buồn là khóc. Người trưởng thành thì dù chuyện lớn đến đâu cũng có thể giấu kín.

Những người luôn có nhiều cảm xúc và chuyện nhỏ nhặt, không có mục tiêu, tôi sẽ không hợp tác sâu sắc với họ. Bạn nên quan tâm đến số dư tài khoản ngân hàng của mình hơn là cảm xúc và cảm giác của bản thân. Khả năng tiêu hóa nỗi đau khác nhau giữa người giỏi và người bình thường.

250. Cách tạo mối quan hệ với người thành công và quý nhân

Khi gặp người thành công, bạn có cảm thấy tự ti không? Muốn cúi đầu, quỳ gối khen ngợi họ không? Chiêu này không hiệu quả đâu!

Người giàu không sợ mất mặt, chỉ người nghèo mới sợ mất mặt. Khi giao tiếp với người mạnh hơn mình, bạn phải có giá trị riêng của mình và phải nỗ lực hết sức để cung cấp giá trị đó cho họ.

Càng là người có địa vị cao, họ càng cần người có giá trị đồng hành. Đừng để họ cảm thấy bạn đang hạ thấp họ hay tiêu hao năng lượng của họ. Không ai muốn giúp đỡ một người không có giá trị!

251. Người nghèo có mặt mỏng, xương cứng, túi rỗng

Người giàu thì không sợ mất mặt, luôn tươi cười và luôn kiếm tiền. Người giàu có thể hạ mình học hỏi từ người khác, có thể cúi đầu mười lần nếu cần. Người sống trong hai thế giới: một thế giới làm cháu, một thế giới làm ông.

252. Khi bạn đời của bạn có giá trị hơn bạn

Khi bạn gặp một người đàn ông xuất sắc hơn bạn, hãy coi anh ta là quý nhân khó gặp trong đời. Học hỏi từ anh ta những đặc điểm xuất sắc như làm việc tập trung, làm việc điềm tĩnh, tầm nhìn lớn, tư duy tiến bộ. Khi bạn mạnh mẽ và đủ lông đủ cánh, nếu anh ta trân trọng bạn, bạn có thể giữ anh ta lại, còn nếu anh ta không chung thủy, bạn có thể tự do bay đi.

253. Ba sai lầm lớn trong cuộc đời

1. Lập gia đình quá sớm khi sự nghiệp chưa ổn định và khả năng chưa được nâng cao.
2. Quay về thành phố nhỏ quá sớm mà chưa trải nghiệm thế giới lớn hơn.
3. Bỏ học và ngừng phát triển bản thân.

Đừng mắc cả ba sai lầm này cùng lúc, vì nó sẽ chặn đứng sự phát triển của bạn. Khi còn trẻ, hãy tận dụng thời gian để học hỏi và phát triển khả năng của mình, không phải để lặp lại công việc hàng ngày.

254. "Khi phải cắt đứt, nếu không làm sẽ gặp họa"

Với những người cản trở hoặc ảnh hưởng tiêu cực đến bạn, hãy nhanh chóng rời xa họ. Đừng để tình cảm và đạo đức làm bạn phân vân. Những trải nghiệm tiêu cực sẽ làm tổn thương tư tưởng và tinh thần của bạn. Đừng dính líu đến những người có suy nghĩ tồi tệ, tâm thường hoặc có phẩm chất kém.

255. Bạn không có lòng quả cảm, sẽ chẳng bao giờ thành công

Người thành công đích thực là người có thể ngủ khi cần, cai thuốc lá khi muốn, và làm điều họ quyết tâm làm. Họ thực hiện những lời hứa của mình, trả nợ đúng hạn, bình tĩnh trước khó khăn và giữ tâm lý vững vàng.

256. Người tài giỏi thường có thể lực mạnh mẽ như lừa hoang

Nhà văn Nhật Bản Haruki Murakami gây ấn tượng mạnh với tôi vì ông có thể chạy bộ. Để tăng sự tập trung cho việc viết lách và bỏ thuốc lá, ông bắt đầu chạy bộ từ khi 33 tuổi, từ 20 phút mỗi ngày đến 10 km mỗi ngày và sau đó tham gia các cuộc thi marathon siêu bền 100 km. Chạy bộ giúp Murakami duy trì sự tập trung viết lách suốt 4-5 giờ mỗi ngày.

Biến thành người mạnh mẽ cần có chu kỳ. Giống như việc rèn luyện thể chất, học tập cũng cần thời gian để não bộ phát triển và kết nối thần kinh trở nên mạnh mẽ hơn.

257. Bạn là một người thật tuyệt vời!

Bố mẹ bạn có thể không bao giờ hiểu được rằng con trai của họ đã dũng cảm tự mình vượt qua mọi khó khăn, thoát khỏi những định kiến và hành vi bị ràng buộc bởi những lời dối trá đã được cấy vào đầu suốt hơn mười năm. Sau đó, bạn đã xây dựng được một hệ thống mới, phù hợp với xã hội và có thể tự do định nghĩa thành công, sống cuộc sống theo ý muốn của mình, làm những gì bạn thích và đạt được nhiều thành tựu và niềm vui từ đó. Đây mới là cách sống đích thực của con người, thật đáng khâm phục!

258. Người trông có vẻ đần độn nhưng có nội tâm tinh tế thường là người tài giỏi

Người thông minh thật sự thường không tranh giành hư danh. Trí tuệ lớn thường giả ngốc, không tranh giành chính là sự tranh giành lớn nhất. Trong lịch sử, Tư Mã Ý, Lưu Bang, và Lý Thê Dân đều là những bậc thầy trong việc chờ đợi thời cơ, khi tranh giành quyền lực, họ để người khác đấu tranh, còn họ chờ đợi thời điểm cuối cùng để bước vào và giành chiến thắng. Trong công việc, khi mọi người đang tranh giành vị trí, bạn chỉ cần xây dựng mối quan hệ tốt với sếp, không cần thể hiện nhiều, cuối cùng vị trí đó sẽ thuộc về bạn. Nếu có hai người bạn cãi nhau, bạn không cần phải đứng về phía ai, cuối cùng họ đều sẽ hòa hợp với bạn. Không tranh giành chính là sự tranh giành lớn nhất, người có trí tuệ cuối cùng sẽ chiến thắng.

259. Người khôn ngoan lập kế hoạch trong bóng tối và thành công trong ánh sáng

Nếu bạn có ước mơ, hãy bảo vệ nó và đừng dễ dàng tiết lộ. Trên đời này có rất nhiều người thích phá hoại và truyền năng lượng tiêu cực, bạn phải ngăn chặn họ làm hỏng ước mơ và mục tiêu của mình. Hầu hết mọi người chỉ phù hợp để cho họ thấy kết quả, không phải là quá trình. Nếu không, bạn sẽ gặp phải những trở ngại không đáng có và dễ dàng từ bỏ giữa chừng,

tưởng rằng mình không đủ khả năng, nhưng thực tế là do bị ảnh hưởng bởi những người tiêu cực.

260. Khả năng kiếm tiền mạnh và nhiều tiền mang lại cảm giác an toàn và đảm bảo cho gia đình

Chỉ khi khả năng kiếm tiền mạnh và kiếm được nhiều tiền, bạn mới có cảm giác an toàn và gia đình bạn mới được đảm bảo. Nếu không có tiền mà không nghiên cứu cách giải quyết vấn đề cho nhiều người, không nghiên cứu cách kiếm tiền, bạn sẽ nghèo và không có thực lực. Có người nói cảm giác an toàn là từ trong lòng, nhưng tôi không có sự giác ngộ cao đến vậy. Tôi muốn có cảm giác an toàn trong lòng và cả bên ngoài. Ai nói người tu đạo phải nghèo? Người nói mình tu đạo nhưng sống nghèo khổ thực ra là chưa tu đạo. Chỉ những người từng kiếm được nhiều tiền hoặc có khả năng kiếm nhiều tiền mới có quyền nói rằng họ đã buông bỏ được tiền bạc.

261. Quý nhân thực sự là ai?

Không phải người trực tiếp giúp bạn mở đường mới là quý nhân. Người mắng bạn khi có đông người là để làm hài lòng người khác, đừng để tâm, đó là tiểu nhân. Người mắng bạn khi không có ai là người thật lòng với bạn, hãy nhớ kỹ, đó là quý nhân của bạn. Người dẫn dắt bạn kiếm tiền, mời bạn học hỏi, nói chuyện về cuộc sống và lý tưởng với bạn, người luôn cổ vũ và hy vọng bạn ngày càng tốt hơn, đó mới là quý nhân thực sự.

262. Con người phải có chính kiến của riêng mình

Cố gắng làm hài lòng mọi người là điều ngu ngốc. Dù bạn có quan điểm hay hành động thế nào cũng sẽ có người phản đối. Câu chuyện "Cha con cười lừa" là một ví dụ điển hình cho việc cố gắng làm hài lòng tất cả mọi người.

263. Quy tắc trục xoay

Con người tìm thấy trục xoay của mình, mới có thể tìm thấy điểm tĩnh trong biến động. Khi tâm nhìn rõ ràng, tâm không bị ngoại cảnh làm mê hoặc, đó chính là đức tính tự tại. Nếu cuộc đời như một mớ hỗn độn, không biết hướng đi, là do chưa tìm thấy trục xoay của mình, tâm đã lạc lối. Cuộc sống trôi theo dòng chảy, không thể tự chủ, thật đau lòng!

264. Cuộc đời gặp khó khăn, phần lớn do hai nguyên nhân:

1. Quá tìm kiếm bên ngoài: Con người đặt tâm vào vật chất, ham mê danh lợi, bị mê hoặc bởi thế sự, quên mất tâm hồn mình thuộc về đâu.
2. Tâm lạc lối: Không biết đi đâu, không biết làm gì, tâm không có trục xoay. Con thuyền cuộc đời mất phương hướng, chỉ trôi theo dòng, không thể tiến tới đích.

265. Người phụ nữ kiếm được nhiều tiền là người mạnh mẽ

Họ không bị cảm xúc chi phối, không vì tình yêu mà bối rối, luôn giữ đủ sự lạnh lùng và tỉnh táo. Họ chỉ có mục tiêu trong tâm, không quan tâm đến đánh giá và ánh mắt của người khác. Một khi đã xác định mục tiêu, họ sẽ hành động quyết đoán, dồn hết tâm lực vào để đạt được

mục tiêu. Người phụ nữ kiếm được nhiều tiền, luôn biết cách cân nhắc và không mơ mộng đạt được mọi thứ. Người muốn tất cả thường sẽ không đạt được gì. Những người phụ nữ thành công trong sự nghiệp và tài chính cuối cùng cũng sẽ quản lý tốt tình cảm, con cái và gia đình.

266. Những người chấp nhận sự tương thích ngược đáng sợ đến mức nào?

Khi bạn tiếp xúc với nhiều người hơn, bạn sẽ nhận ra rằng những người thực sự giỏi giang thường rất khiêm tốn, biết tôn trọng người khác và quan tâm đến cảm xúc của người khác, ngay cả khi họ chấp nhận sự tương thích ngược. Sự tuyệt vời này xuất phát từ sự xuất sắc từ trong tâm hồn. Càng trải nghiệm nhiều, họ càng nhận ra những thiếu sót của mình. Trạng thái tốt nhất là như một đứa trẻ chưa từng tiếp xúc với thế giới, không ngừng khám phá thế giới. Nhận thức chính là nguồn dinh dưỡng tinh thần thực sự của con người. Cuộc đời của con người có ba lần trưởng thành: Lần đầu tiên là nhận ra rằng thế giới rất lớn. Lần thứ hai là nhận ra bản thân mình rất nhỏ bé. Lần thứ ba là nhìn thấu được sự tàn khốc của thế giới, nhưng vẫn yêu thương nó.

267. Bạn càng tử tế với bản thân, người khác sẽ càng tàn nhẫn với bạn

Bạn càng nghiêm khắc với bản thân, người khác sẽ càng tử tế với bạn. Người bình thường thiết lập mối quan hệ bằng tình cảm, nhưng những người giỏi đều thiết lập mối quan hệ bằng giá trị. Phụ nữ thực sự giỏi giang đều rèn luyện bản thân mình. Tại sao Tân Huệ Văn Vương lại phụ thuộc vào Mị Nguyệt? Tại sao Đường Cao Tông lại phụ thuộc vào Võ Tắc Thiên? Tại sao Mark Zuckerberg lại cần Priscilla Chan? Bởi vì họ là những quân sư không thể thiếu trong sự nghiệp của những người đàn ông này, đó chính là giá trị của họ! Đừng tin vào những lời hứa hẹn của đàn ông, hãy tin vào giá trị của bản thân!

268. Những người tài giỏi đều cực kỳ khiêm tốn và ỉn mình

Khi còn học đại học, bạn cùng phòng của tác giả "Minh triết" thường không tìm thấy anh ta, vì anh ta dành thời gian ở thư viện đọc sách, nhờ đó mà trước khi 30 tuổi anh đã hoàn thành bảy tác phẩm lớn. Sau khi đi làm, đồng nghiệp và sếp của anh cũng không biết anh đang làm gì, cho đến khi họ nhìn thấy anh trong một chương trình phỏng vấn trên truyền hình. Vợ anh cũng không biết anh đang làm gì, cho đến khi anh xuất bản bảy cuốn sách và trở thành triệu phú, một đêm nọ anh mới nói với vợ rằng anh đã tự do tài chính và từ đó cô có thể mua bất cứ thứ gì cô muốn. Người càng đọc nhiều sách và thu thập được nhiều trí tuệ, tổng kết được nhiều quy luật bản chất, thì càng trở nên sâu sắc và khó lường. Người tài giỏi luôn ỉn mình.

269. Quy tắc ngầm trong xã hội

Tại sao người trong tầng lớp thượng lưu lại giúp đỡ lẫn nhau? Còn người trong tầng lớp hạ lưu lại chen ép nhau? Bởi vì người thượng lưu biết rằng đối phương rất mạnh mẽ và có thực lực, nếu họ tấn công lẫn nhau, họ sẽ phải đối mặt với sự phản kháng tương xứng. Không ai dám chắc rằng họ có thể chịu đựng được sự phản kháng đó, nên họ hợp tác để cùng có lợi. Trong khi đó, người trong tầng lớp hạ lưu lại nghĩ rằng họ có thể chen ép người khác mà không sợ bị trả đũa vì họ đều biết rằng không ai trong họ có gì đáng gờm. Đó chính là sự thật.

270. Phương pháp tiên bộ nhanh chóng cho người bình thường - chế độ đóng cửa

Tìm một căn nhà yên tĩnh, chỉ cần đáp ứng nhu cầu sinh hoạt hàng ngày. Cắt đứt mọi liên hệ với thế giới bên ngoài, trừ những người liên lạc khẩn cấp. Sống tối giản, dành hết thời gian cho việc suy nghĩ và tra cứu tài liệu, chỉ tập trung vào một vấn đề lớn nhất mà mình muốn giải quyết. Chế độ đóng cửa này trong một hoặc hai tháng có thể thay thế ba đến năm năm sống một cách mơ hồ. Thường xuyên thực hiện chế độ này, mỗi lần đóng cửa là một lần đột phá lớn. Bill Gates khi điều hành Microsoft thường sử dụng phương pháp này, anh tự đặt mình vào một nơi không có bất kỳ sự can thiệp nào, mỗi lần như vậy kéo dài một đến hai tuần và mỗi lần anh ra ngoài đều có những đột phá lớn.

271. Đọc xong bạn sẽ không còn lo lắng nữa

Ông bà bạn đứng vững ở nông thôn, bố bạn mới có thể vào thị trấn. Bố bạn đứng vững ở thị trấn, bạn mới có thể vào tỉnh thành. Bạn đứng vững ở tỉnh thành, con bạn mới có thể đến thành phố lớn. Con bạn đứng vững ở thành phố lớn, cháu bạn mới có thể tranh giành mục tiêu lớn hơn. Mỗi thế hệ đều là một cuộc đua tiếp sức, mỗi thế hệ đều phải cố gắng hết sức mình. Sinh con không phải để nghỉ hưu sớm, cha mẹ không phải là bến đỗ mãi mãi. Một gia đình tốt là sự tích lũy qua nhiều thế hệ.

272. Giữ khuyết điểm của người khác trong lòng, nhìn nhận ưu điểm của họ và khen ngợi

Chỉ nhìn khuyết điểm của người khác thì không ai có thể sử dụng được, chỉ nhìn ưu điểm của họ thì ai cũng có thể sử dụng được. Nếu biết tận dụng cả ưu điểm và khuyết điểm của người khác thì bạn đã đạt đến cảnh giới cao của việc dùng người.

273. Đừng quá kỳ vọng vào việc con cái sẽ thành đạt để thay đổi tình trạng gia đình

Việc thay đổi gia đình cần phải bắt đầu từ việc cho con cái một khởi đầu tốt. Đừng để mình già đi mà vẫn ghét học tập, sống và làm việc lộn xộn, không kiên nhẫn với con cái, chỉ yêu cầu thành tích, khi thành tích không tốt thì trách móc người khác, gây tổn thương tinh thần cho con cái, thậm chí còn sử dụng bạo lực để ép con học. Nhiều người sống ngược lại, không làm gương cho con cái mà lại yêu cầu quá cao. Quy trình đúng là: Người cha phải thành công trước, người cha nhất định phải nỗ lực phấn đấu. Nếu người cha thành công, con cái chỉ cần nỗ lực một chút là đã vượt qua 90% người khác. Nếu người cha không thành công, con cái dù có nỗ lực cả đời cũng chỉ sống ở khu dân nghèo.

274. Cách thay đổi vận mệnh

1. Số mệnh; 2. Vận may; 3. Phong thủy; 4. Tích đức; 5. Đọc sách; 6. Danh tiếng; 7. Tướng mạo; 8. Tôn kính thần thánh; 9. Kết giao với người quý; 10. Dưỡng sinh; 11. Chọn bạn đời và nghề nghiệp; 12. Tránh xui rủi và tìm điều tốt lành; 13. Không oán trách khi gặp khó khăn; 14. Không cố chấp phân biệt thiện ác.
- Đọc ngược lại, đây là cách để thay đổi vận mệnh.

275. Người cũ không đi xa, họ chỉ dừng lại ở nơi đó

Bạn phải hiểu rằng, trên thế giới này, phần lớn mọi người không có nhiều ý thức tự ngã, họ sinh ra đã rơi vào vòng luân quần: sinh ra - kết hôn - chết. Họ và nhiều thể hệ của họ sẽ bị gò bó trong một nơi, làm một công việc duy nhất. Họ lặp đi lặp lại để duy trì hoạt động cơ bản của thế giới. Chỉ có số ít người có ý thức tự ngã, họ được cài đặt chương trình thức tỉnh trước khi sinh ra, đến tuổi thanh niên sẽ thức tỉnh và có thể phá vỡ rào cản nơi sinh ra, vượt qua giới hạn của trí tuệ bẩm sinh, tung hoành bốn bề, hoàn thành sứ mệnh của mình. Những con chim trong lồng không thể bị nhốt mãi, những người có ý thức tự ngã đều tự thức tỉnh. Đừng cố gắng nói với người khác về bí mật của thế giới này, vì họ không có ý thức để hiểu điều đó.

276. Con đường thành công bí mật của những người giỏi

Khi đến một môi trường mới, hãy tìm ra trung tâm quyền lực ở đâu, sau đó tìm cách tiếp cận người nắm giữ quyền lực và những người xung quanh họ, sử dụng một số kỹ thuật nhỏ để thu hút sự chú ý của họ. Nếu không có nhận thức này, bạn sẽ không có hướng phát triển. Chỉ biết cắm đầu làm việc mà không biết chọn hướng đi sẽ lãng phí rất nhiều thời gian và cơ hội. Khả năng của bạn là giới hạn dưới, còn việc được người tài giỏi chú ý sẽ nâng cao giới hạn trên của bạn. Khi bạn có được một số quyền lực, hãy bắt đầu xây dựng vòng tròn của mình để duy trì và nâng cao quyền lực đó, nhưng đừng phá hoại hay phản bội. Những người ủng hộ bạn vì bạn mang lại giá trị cho họ hoặc cùng chí hướng với họ. Người có khả năng giống nhau nhưng ở xa trung tâm quyền lực sẽ khó có thể vươn lên. Tuy nhiên, điều này còn phụ thuộc vào việc người nắm giữ quyền lực có sẵn sàng nuôi dưỡng bạn hay không. Nếu họ không nuôi dưỡng bạn, thậm chí cản trở bạn, bạn phải tìm một người khác để theo đuổi.

277. Đừng mong đợi quá nhiều vào bất kỳ ai

Tin vào tính thiện của con người sẽ khiến bạn đau khổ cả đời. Tin vào tính tư lợi của con người sẽ khiến bạn hạnh phúc cả đời. Càng có nhiều mâu thuẫn lợi ích, bạn càng nhìn rõ tính cách con người. Đừng mong đợi quá nhiều vào bất kỳ ai, hãy suy nghĩ về giá trị của bản thân. Nếu bạn không có giá trị mà cứ nói về tình cảm, điều đó chỉ là gánh nặng. Nếu túi bạn không có tiền mà cứ lo lắng về đạo đức, lương tâm, và danh dự, đó là sự ngu ngốc. Túi tiền quyết định khuôn mặt, sức mạnh quyết định thái độ của người khác đối với bạn. Khi bạn đủ mạnh mẽ, thế giới sẽ mỉm cười với bạn. Nếu bạn từ bỏ sự phát triển và sự nghiệp, lãng phí cuộc đời, đừng trách người khác loại bỏ bạn. Phải làm cho bản thân trở nên xuất sắc hơn, nâng cao chi phí mà người khác có thể gây tổn thương cho bạn!

278. Trình độ cao nhất của việc kiểm soát người khác không phải là kiểm soát, mà là khiến đối phương cảm thấy biết ơn

Khi bạn chuẩn bị sử dụng một nhân tài, hãy để họ nhận một khoản tiền trước, và đó là số tiền họ không nên nhận. Ví dụ, số tiền đáng nhận, bạn tăng thêm 5%, số tiền tăng thêm này chính là năng lực lãnh đạo. Họ sẽ suy nghĩ về cách đền đáp bạn. Nếu người theo bạn không kiếm được tiền, dù bạn có đối xử tốt với họ đến đâu cũng vô ích.

279. Xuất thân của bạn chỉ quyết định 20 năm đầu đời của bạn

Vòng tròn bạn giao lưu quyết định cả cuộc đời còn lại của bạn. Thu nhập trung bình của 5 người bạn thường xuyên giao lưu là thu nhập của bạn. Bạn phải học cách mượn kiến thức của

người khác, mượn tài nguyên của người khác, mượn kinh nghiệm của người khác. Thay vì tự đóng thuyền để qua sông, hãy mượn thuyền của người khác. Người không ăn cỏ đêm không béo, người không có tài sản bên ngoài không giàu. Nếu bạn có thể bắt kịp một người tài giỏi, kiên trì theo họ, bạn có thể vươn lên trong 2 năm và không phải lo lắng về cơm áo gạo tiền từ đó trở đi. Đó là sự thật về việc lật ngược tình thế của người bình thường.

236. Trong quá trình phát triển, đừng đấu tranh vô ích và hành động mù quáng

Những việc này không có ý nghĩa gì, chỉ lãng phí thời gian. Tôi đã xem một video của Yu Minhong, ông nói rằng người lười biếng không phải là những người cả ngày đọc sách trong phòng, mà là những người chạy khắp nơi tạo mối quan hệ. Họ che giấu sự lười biếng chiến lược bằng sự chăm chỉ chiến thuật.

Ba người tôi ngưỡng mộ nhất là Gia Cát Lượng, Tả Tông Đường và Chủ tịch Mao. Khi còn trẻ, họ đã đọc rất nhiều sách và thu thập thông tin để nâng cao tầng tư duy của mình. Trong xã hội đầy cạm bẫy của chủ nghĩa tiêu dùng, cần học cách giảm bớt ham muốn, giảm bớt những việc vụn vặt, đơn giản hóa cuộc sống, đồng thời nỗ lực nâng cao bản thân và tăng cường tăng nhận thức của mình.

Đừng vội ra ngoài lập nghiệp. Nếu bạn thực sự có tài, sẽ không thiếu việc làm. Nếu không có tài năng thực sự, chỉ lang thang khắp nơi sẽ sớm bị xã hội đào thải và bị ném vào thùng rác của lịch sử.

237. Khi được hỏi điều gì khiến Bill Gates sợ hãi nhất, ông trả lời:

“Điều tôi sợ nhất là những người trẻ đang làm việc suốt đêm trong những gara hỏng hóc, cố gắng phát minh ra điều mới.” Câu trả lời này thực sự hài hước và thông minh, cũng là động lực cho những người trẻ.

238. Những người phụ nữ sống thực tế và lý trí

Tất cả những người phụ nữ sống vui vẻ, thành công đều có điểm chung là rất tự lập và lý trí. Họ nỗ lực phát triển bản thân và làm tốt công việc. Dù độc thân hay đã kết hôn, họ luôn giữ vững sự độc lập, kiểm soát hạnh phúc trong tay mình.

Ngược lại, những phụ nữ truyền thống hy sinh bản thân vì chồng con lại sống không hạnh phúc. Sự hy sinh của họ không được đánh giá cao và không được trả công xứng đáng. Ai sẽ quan tâm đến một người phụ nữ phụ thuộc tài chính và tinh thần vào người khác?

Nhớ rằng, trước khi trở thành vợ hay mẹ, bạn phải trở thành chính mình. Đó là điều quan trọng nhất. Bạn phải sống tốt cho chính mình, rồi mới có thể đóng vai trò tốt trong các vai trò khác.

239. Từ 20 đến 30 tuổi là giai đoạn đầy đau khổ

Nếu bạn không cảm thấy đau khổ, có nghĩa là bạn đang chìm trong vùng an toàn. Đau khổ sẽ không biến mất mà sẽ dần dần kéo dài theo tuổi tác. Rất ít người từ 20 tuổi có thể hoàn thành sự tỉnh thức nhận thức, độc lập tài chính, vượt qua bóng tối của sự mơ hồ và dần dần phát triển năng lực, hiểu rõ thế giới, nâng cao vòng tròn xã hội và xây dựng lại cách suy nghĩ.

Hầu hết mọi người không sống cuộc sống bình thường và không có cách suy nghĩ logic bình thường. Họ bận rộn suốt đời để tồn tại mà không có cơ hội dừng lại để suy nghĩ. Chỉ khi thực sự tỉnh thức từ bên trong, năng lượng từ trong ra ngoài được phát ra, từ trường thay đổi, bạn mới thực sự tự tin, tự do và vui vẻ.

240. Hầu hết mọi người phải đến 35-40 tuổi mới hiểu được sự thật và logic của xã hội

Nhưng đến lúc đó, họ đã bị gắn chặt vào cuộc sống, không thể đấu tranh. Người sinh ra trong tầng lớp thượng lưu đã hiểu rõ từ khi 20 mấy tuổi và không phải lo lắng về chi phí thử nghiệm, đó là sự kế thừa từ nhiều thế hệ. Lãng phí lớn nhất không phải là tiền bạc mà là thời gian và sự nhận thức chậm trễ.

Thường thì những người xuất thân từ gia đình bình thường, khi 20 mấy tuổi không hiểu rõ tầm quan trọng của tiền bạc và quyền lực, không rèn luyện khả năng để có chúng. Thanh xuân là một tài nguyên, nhưng họ lãng phí nó, để đến khi 35 tuổi mới nhận ra tầm quan trọng của tiền bạc và quyền lực thì đã muộn.

241. Tự tin là tốt, nhưng quá tự tin thì không tốt

Khi đạt được nhiều thành công, con người dễ bị cuốn theo những thói xấu như kiêu căng, xa hoa, lười biếng và tìm kiếm thú vui. Lúc này, họ dễ vấp ngã và không thể đứng dậy. Làm việc không mệt mỏi, tạo ra giá trị, tránh xa sự an nhàn, khiêm tốn và cẩn trọng là điều kiện quan trọng để không gục ngã.

242. Bỏ cuộc dễ dàng là đặc tính phổ biến của đa số người

Gốc rễ là do họ không có tâm tính kiên định để kiên trì đạt mục tiêu. Người thất bại chỉ có một loại, đó là người bỏ cuộc trước khi đạt được mục tiêu dự định.

243. Người giỏi là người suy nghĩ sâu sắc và hiểu biết rộng

Người giỏi không nhất thiết có năng lực hay IQ cao hơn, mà họ suy nghĩ sâu sắc hơn và hiểu biết rộng hơn. Họ nhìn thấy hệ thống lớn hơn, nắm vững cục diện. Hiểu biết về cục diện giúp tồn tại và thắng lợi. Họ tuân theo đạo lý và tôn trọng sự thật, đây là nguyên tắc hành động của người giỏi.

244. Bất hiếu kiểu mới

Có những bậc cha mẹ nghĩ rằng con cái ở ngoài đời dễ kiếm tiền. Nhưng họ không biết rằng, những đứa trẻ không có nền tảng vốn liếng phải đối mặt với nhiều khó khăn, kiếm tiền không dễ. Điều này dẫn đến mâu thuẫn giữa cha mẹ và con cái khi cha mẹ cảm thấy thất vọng và con cái cảm thấy oan ức.

245. Dấu hiệu của người đàn ông bắt đầu trở nên mạnh mẽ

1. Ít kỳ vọng vào người khác.
2. Đặt sức khỏe và kiếm tiền lên hàng đầu.

3. Ít bận tâm đến những điều nhỏ nhất.
4. Cảm xúc ngày càng ổn định.

246. Người có thành tựu lớn thường là người hướng nội

Nghiên cứu tâm lý học cho thấy, hướng nội và hướng ngoại chỉ là nguồn năng lượng tâm lý. Người hướng nội có năng lực suy nghĩ độc lập và quyết định chính xác, hiểu rõ bản thân và có khả năng kiểm soát cảm xúc tốt hơn.

247. Phụ nữ cảm xúc là những người chơi cảm giác, khó thành công

Họ quá quan tâm đến cảm giác của mình và những chuyện nhỏ nhất. Ngược lại, những người đàn ông và phụ nữ giỏi đều có thể chiến thắng cảm giác, chỉ tập trung vào mục tiêu chính và bỏ qua những chuyện vụn vặt.

248. Không nên kết giao với những người xấu xa

Những người có ý tưởng tồi, tiêu cực, sẽ làm hỏng môi trường của bạn và mang lại khó khăn cho bạn. Người ta dễ bị ảnh hưởng bởi môi trường và những người xung quanh. Bạn nên chọn những người có đạo đức tốt, tích cực và có chí tiến thủ để kết giao.

249. Ổn định cảm xúc là đỉnh cao của tu dưỡng

Người có tu dưỡng tốt là người có thể giữ kín mọi chuyện trong lòng. Trẻ con thì vui là cười, buồn là khóc. Người trưởng thành thì dù chuyện lớn đến đâu cũng có thể giấu kín.

Những người luôn có nhiều cảm xúc và chuyện nhỏ nhất, không có mục tiêu, tôi sẽ không hợp tác sâu sắc với họ. Bạn nên quan tâm đến số dư tài khoản ngân hàng của mình hơn là cảm xúc và cảm giác của bản thân. Khả năng tiêu hóa nỗi đau khác nhau giữa người giỏi và người bình thường.

250. Cách tạo mối quan hệ với người thành công và quý nhân

Khi gặp người thành công, bạn có cảm thấy tự ti không? Muốn cúi đầu, quỳ gối khen ngợi họ không? Chiêu này không hiệu quả đâu!

Người giàu không sợ mất mặt, chỉ người nghèo mới sợ mất mặt. Khi giao tiếp với người mạnh hơn mình, bạn phải có giá trị riêng của mình và phải nỗ lực hết sức để cung cấp giá trị đó cho họ.

Càng là người có địa vị cao, họ càng cần người có giá trị đồng hành. Đừng để họ cảm thấy bạn đang hạ thấp họ hay tiêu hao năng lượng của họ. Không ai muốn giúp đỡ một người không có giá trị!

251. Người nghèo có mặt mỏng, xương cứng, túi rỗng

Người giàu thì không sợ mất mặt, luôn tươi cười và luôn kiếm tiền. Người giàu có thể hạ mình học hỏi từ người khác, có thể cúi đầu mười lần nếu cần. Người sống trong hai thế giới: một thế giới làm cháu, một thế giới làm ông.

252. Khi bạn đời của bạn có giá trị hơn bạn

Khi bạn gặp một người đàn ông xuất sắc hơn bạn, hãy coi anh ta là quý nhân khó gặp trong đời. Học hỏi từ anh ta những đặc điểm xuất sắc như làm việc tập trung, làm việc điềm tĩnh, tầm nhìn lớn, tư duy tiến bộ. Khi bạn mạnh mẽ và đủ lông đủ cánh, nếu anh ta trân trọng bạn, bạn có thể giữ anh ta lại, còn nếu anh ta không chung thủy, bạn có thể tự do bay đi.

253. Ba sai lầm lớn trong cuộc đời

1. Lập gia đình quá sớm khi sự nghiệp chưa ổn định và khả năng chưa được nâng cao.
2. Quay về thành phố nhỏ quá sớm mà chưa trải nghiệm thế giới lớn hơn.
3. Bỏ học và ngừng phát triển bản thân.

Đừng mắc cả ba sai lầm này cùng lúc, vì nó sẽ chặn đứng sự phát triển của bạn. Khi còn trẻ, hãy tận dụng thời gian để học hỏi và phát triển khả năng của mình, không phải để lặp lại công việc hàng ngày.

254. "Khi phải cắt đứt, nếu không làm sẽ gặp họa"

Với những người cản trở hoặc ảnh hưởng tiêu cực đến bạn, hãy nhanh chóng rời xa họ. Đừng để tình cảm và đạo đức làm bạn phân vân. Những trải nghiệm tiêu cực sẽ làm tổn thương tư tưởng và tinh thần của bạn. Đừng dính líu đến những người có suy nghĩ tồi tệ, tầm thường hoặc có phẩm chất kém.

255. Bạn không có lòng quả cảm, sẽ chẳng bao giờ thành công

Người thành công đích thực là người có thể ngủ khi cần, cai thuốc lá khi muốn, và làm điều họ quyết tâm làm. Họ thực hiện những lời hứa của mình, trả nợ đúng hạn, bình tĩnh trước khó khăn và giữ tâm lý vững vàng.

256. Người tài giỏi thường có thể lực mạnh mẽ như lừa hoang

Nhà văn Nhật Bản Haruki Murakami gây ấn tượng mạnh với tôi vì ông có thể chạy bộ. Để tăng sự tập trung cho việc viết lách và bỏ thuốc lá, ông bắt đầu chạy bộ từ khi 33 tuổi, từ 20 phút mỗi ngày đến 10 km mỗi ngày và sau đó tham gia các cuộc thi marathon siêu bền 100 km. Chạy bộ giúp Murakami duy trì sự tập trung viết lách suốt 4-5 giờ mỗi ngày.

Biến thành người mạnh mẽ cần có chu kỳ. Giống như việc rèn luyện thể chất, học tập cũng cần thời gian để não bộ phát triển và kết nối thần kinh trở nên mạnh mẽ hơn.

257. Bạn là một người thật tuyệt vời!

Bố mẹ bạn có thể không bao giờ hiểu được rằng con trai của họ đã dũng cảm tự mình vượt qua mọi khó khăn, thoát khỏi những định kiến và hành vi bị ràng buộc bởi những lời dối trá đã được cấy vào đầu suốt hơn mười năm. Sau đó, bạn đã xây dựng được một hệ thống mới, phù hợp với xã hội và có thể tự do định nghĩa thành công, sống cuộc sống theo ý muốn của mình, làm những gì bạn thích và đạt được nhiều thành tựu và niềm vui từ đó. Đây mới là cách sống đích thực của con người, thật đáng khâm phục!

258. Người trông có vẻ đần độn nhưng có nội tâm tinh tế thường là người tài giỏi

Người thông minh thật sự thường không tranh giành hư danh. Trí tuệ lớn thường giả ngốc, không tranh giành chính là sự tranh giành lớn nhất. Trong lịch sử, Tư Mã Ý, Lưu Bang, và Lý Thê Dân đều là những bậc thầy trong việc chờ đợi thời cơ, khi tranh giành quyền lực, họ để người khác đấu tranh, còn họ chờ đợi thời điểm cuối cùng để bước vào và giành chiến thắng. Trong công việc, khi mọi người đang tranh giành vị trí, bạn chỉ cần xây dựng mối quan hệ tốt với sếp, không cần thể hiện nhiều, cuối cùng vị trí đó sẽ thuộc về bạn. Nếu có hai người bạn cãi nhau, bạn không cần phải đứng về phía ai, cuối cùng họ đều sẽ hòa hợp với bạn. Không tranh giành chính là sự tranh giành lớn nhất, người có trí tuệ cuối cùng sẽ chiến thắng.

259. Người khôn ngoan lập kế hoạch trong bóng tối và thành công trong ánh sáng

Nếu bạn có ước mơ, hãy bảo vệ nó và đừng dễ dàng tiết lộ. Trên đời này có rất nhiều người thích phá hoại và truyền năng lượng tiêu cực, bạn phải ngăn chặn họ làm hỏng ước mơ và mục tiêu của mình. Hầu hết mọi người chỉ phù hợp để cho họ thấy kết quả, không phải là quá trình. Nếu không, bạn sẽ gặp phải những trở ngại không đáng có và dễ dàng từ bỏ giữa chừng, tưởng rằng mình không đủ khả năng, nhưng thực tế là do bị ảnh hưởng bởi những người tiêu cực.

260. Khả năng kiếm tiền mạnh và nhiều tiền mang lại cảm giác an toàn và đảm bảo cho gia đình

Chỉ khi khả năng kiếm tiền mạnh và kiếm được nhiều tiền, bạn mới có cảm giác an toàn và gia đình bạn mới được đảm bảo. Nếu không có tiền mà không nghiên cứu cách giải quyết vấn đề cho nhiều người, không nghiên cứu cách kiếm tiền, bạn sẽ nghèo và không có thực lực. Có người nói cảm giác an toàn là từ trong lòng, nhưng tôi không có sự giác ngộ cao đến vậy. Tôi muốn có cảm giác an toàn trong lòng và cả bên ngoài. Ai nói người tu đạo phải nghèo? Người nói mình tu đạo nhưng sống nghèo khổ thực ra là chưa tu đạo. Chỉ những người từng kiếm được nhiều tiền hoặc có khả năng kiếm nhiều tiền mới có quyền nói rằng họ đã buông bỏ được tiền bạc.

261. Quý nhân thực sự là ai?

Không phải người trực tiếp giúp bạn mở đường mới là quý nhân. Người mắng bạn khi có đông người là để làm hài lòng người khác, đừng để tâm, đó là tiểu nhân. Người mắng bạn khi không có ai là người thật lòng với bạn, hãy nhớ kỹ, đó là quý nhân của bạn. Người dẫn dắt bạn kiếm tiền, mời bạn học hỏi, nói chuyện về cuộc sống và lý tưởng với bạn, người luôn cổ vũ và hy vọng bạn ngày càng tốt hơn, đó mới là quý nhân thực sự.

262. Con người phải có chính kiến của riêng mình

Cố gắng làm hài lòng mọi người là điều ngu ngốc. Dù bạn có quan điểm hay hành động thế nào cũng sẽ có người phản đối. Câu chuyện "Cha con cười lừa" là một ví dụ điển hình cho việc cố gắng làm hài lòng tất cả mọi người.

263. Quy tắc trục xoay

Con người tìm thấy trục xoay của mình, mới có thể tìm thấy điểm tĩnh trong biến động. Khi tâm nhìn rõ ràng, tâm không bị ngoại cảnh làm mê hoặc, đó chính là đức tính tự tại. Nếu cuộc đời như một mớ hỗn độn, không biết hướng đi, là do chưa tìm thấy trục xoay của mình, tâm đã lạc lối. Cuộc sống trôi theo dòng chảy, không thể tự chủ, thật đau lòng!

264. Cuộc đời gặp khó khăn, phần lớn do hai nguyên nhân:

1. Quá tìm kiếm bên ngoài: Con người đặt tâm vào vật chất, ham mê danh lợi, bị mê hoặc bởi thế sự, quên mất tâm hồn mình thuộc về đâu.
2. Tâm lạc lối: Không biết đi đâu, không biết làm gì, tâm không có trục xoay. Con thuyền cuộc đời mất phương hướng, chỉ trôi theo dòng, không thể tiến tới đích.

265. Người phụ nữ kiếm được nhiều tiền là người mạnh mẽ

Họ không bị cảm xúc chi phối, không vì tình yêu mà bối rối, luôn giữ đủ sự lạnh lùng và tỉnh táo. Họ chỉ có mục tiêu trong tâm, không quan tâm đến đánh giá và ánh mắt của người khác. Một khi đã xác định mục tiêu, họ sẽ hành động quyết đoán, dồn hết tâm lực vào để đạt được mục tiêu. Người phụ nữ kiếm được nhiều tiền, luôn biết cách cân nhắc và không mơ mộng đạt được mọi thứ. Người muốn tất cả thường sẽ không đạt được gì. Những người phụ nữ thành công trong sự nghiệp và tài chính cuối cùng cũng sẽ quản lý tốt tình cảm, con cái và gia đình.

266. Những người chấp nhận sự tương thích ngược đáng sợ đến mức nào?

Khi bạn tiếp xúc với nhiều người hơn, bạn sẽ nhận ra rằng những người thực sự giỏi giang thường rất khiêm tốn, biết tôn trọng người khác và quan tâm đến cảm xúc của người khác, ngay cả khi họ chấp nhận sự tương thích ngược. Sự tuyệt vời này xuất phát từ sự xuất sắc từ trong tâm hồn. Càng trải nghiệm nhiều, họ càng nhận ra những thiếu sót của mình. Trạng thái tốt nhất là như một đứa trẻ chưa từng tiếp xúc với thế giới, không ngừng khám phá thế giới. Nhận thức chính là nguồn dinh dưỡng tinh thần thực sự của con người. Cuộc đời của con người có ba lần trưởng thành: Lần đầu tiên là nhận ra rằng thế giới rất lớn. Lần thứ hai là nhận ra bản thân mình rất nhỏ bé. Lần thứ ba là nhìn thấu được sự tàn khốc của thế giới, nhưng vẫn yêu thương nó.

267. Bạn càng tử tế với bản thân, người khác sẽ càng tàn nhẫn với bạn

Bạn càng nghiêm khắc với bản thân, người khác sẽ càng tử tế với bạn. Người bình thường thiết lập mối quan hệ bằng tình cảm, nhưng những người giỏi đều thiết lập mối quan hệ bằng giá trị. Phụ nữ thực sự giỏi giang đều rèn luyện bản thân mình. Tại sao Tần Huệ Văn Vương lại phụ thuộc vào Mị Nguyệt? Tại sao Đường Cao Tông lại phụ thuộc vào Võ Tắc Thiên? Tại sao Mark Zuckerberg lại cần Priscilla Chan? Bởi vì họ là những quân sư không thể thiếu

trong sự nghiệp của những người đàn ông này, đó chính là giá trị của họ! Đừng tin vào những lời hứa hẹn của đàn ông, hãy tin vào giá trị của bản thân!

268. Những người tài giỏi đều cực kỳ khiêm tốn và ỉn mình

Khi còn học đại học, bạn cùng phòng của tác giả "Minh triết" thường không tìm thấy anh ta, vì anh ta dành thời gian ở thư viện đọc sách, nhờ đó mà trước khi 30 tuổi anh đã hoàn thành bảy tác phẩm lớn. Sau khi đi làm, đồng nghiệp và sếp của anh cũng không biết anh đang làm gì, cho đến khi họ nhìn thấy anh trong một chương trình phỏng vấn trên truyền hình. Vợ anh cũng không biết anh đang làm gì, cho đến khi anh xuất bản bảy cuốn sách và trở thành triệu phú, một đêm nọ anh mới nói với vợ rằng anh đã tự do tài chính và từ đó cô có thể mua bất cứ thứ gì cô muốn. Người càng đọc nhiều sách và thu thập được nhiều trí tuệ, tổng kết được nhiều quy luật bản chất, thì càng trở nên sâu sắc và khó lường. Người tài giỏi luôn ỉn mình.

269. Quy tắc ngầm trong xã hội

Tại sao người trong tầng lớp thượng lưu lại giúp đỡ lẫn nhau? Còn người trong tầng lớp hạ lưu lại chèn ép nhau? Bởi vì người thượng lưu biết rằng đối phương rất mạnh mẽ và có thực lực, nếu họ tấn công lẫn nhau, họ sẽ phải đối mặt với sự phản kháng tương xứng. Không ai dám chắc rằng họ có thể chịu đựng được sự phản kháng đó, nên họ hợp tác để cùng có lợi. Trong khi đó, người trong tầng lớp hạ lưu lại nghĩ rằng họ có thể chèn ép người khác mà không sợ bị trả đũa vì họ đều biết rằng không ai trong họ có gì đáng gờm. Đó chính là sự thật.

270. Phương pháp tiến bộ nhanh chóng cho người bình thường - chế độ đóng cửa

Tìm một căn nhà yên tĩnh, chỉ cần đáp ứng nhu cầu sinh hoạt hàng ngày. Cắt đứt mọi liên hệ với thế giới bên ngoài, trừ những người liên lạc khẩn cấp. Sống tối giản, dành hết thời gian cho việc suy nghĩ và tra cứu tài liệu, chỉ tập trung vào một vấn đề lớn nhất mà mình muốn giải quyết. Chế độ đóng cửa này trong một hoặc hai tháng có thể thay thế ba đến năm năm sống một cách mơ hồ. Thường xuyên thực hiện chế độ này, mỗi lần đóng cửa là một lần đột phá lớn. Bill Gates khi điều hành Microsoft thường sử dụng phương pháp này, anh tự đặt mình vào một nơi không có bất kỳ sự can thiệp nào, mỗi lần như vậy kéo dài một đến hai tuần và mỗi lần anh ra ngoài đều có những đột phá lớn.

271. Đọc xong bạn sẽ không còn lo lắng nữa

Ông bà bạn đứng vững ở nông thôn, bố bạn mới có thể vào thị trấn. Bố bạn đứng vững ở thị trấn, bạn mới có thể vào tỉnh thành. Bạn đứng vững ở tỉnh thành, con bạn mới có thể đến thành phố lớn. Con bạn đứng vững ở thành phố lớn, cháu bạn mới có thể tranh giành mục tiêu lớn hơn. Mỗi thế hệ đều là một cuộc đua tiếp sức, mỗi thế hệ đều phải cố gắng hết sức mình. Sinh con không phải để nghỉ hưu sớm, cha mẹ không phải là bến đỗ mãi mãi. Một gia đình tốt là sự tích lũy qua nhiều thế hệ.

272. Giữ khuyết điểm của người khác trong lòng, nhìn nhận ưu điểm của họ và khen ngợi

Chỉ nhìn khuyết điểm của người khác thì không ai có thể sử dụng được, chỉ nhìn ưu điểm của họ thì ai cũng có thể sử dụng được. Nếu biết tận dụng cả ưu điểm và khuyết điểm của người khác thì bạn đã đạt đến cảnh giới cao của việc dùng người.

273. Đừng quá kỳ vọng vào việc con cái sẽ thành đạt để thay đổi tình trạng gia đình

Việc thay đổi gia đình cần phải bắt đầu từ việc cho con cái một khởi đầu tốt. Đừng để mình già đi mà vẫn ghét học tập, sống và làm việc lộn xộn, không kiên nhẫn với con cái, chỉ yêu cầu thành tích, khi thành tích không tốt thì trách móc người khác, gây tổn thương tinh thần cho con cái, thậm chí còn sử dụng bạo lực để ép con học. Nhiều người sống ngược lại, không làm gương cho con cái mà lại yêu cầu quá cao. Quy trình đúng là: Người cha phải thành công trước, người cha nhất định phải nỗ lực phấn đấu. Nếu người cha thành công, con cái chỉ cần nỗ lực một chút là đã vượt qua 90% người khác. Nếu người cha không thành công, con cái dù có nỗ lực cả đời cũng chỉ sống ở khu dân nghèo.

274. Cách thay đổi vận mệnh

1. Số mệnh; 2. Vận may; 3. Phong thủy; 4. Tích đức; 5. Đọc sách; 6. Danh tiếng; 7. Tướng mạo; 8. Tôn kính thần thánh; 9. Kết giao với người quý; 10. Dưỡng sinh; 11. Chọn bạn đời và nghề nghiệp; 12. Tránh xui rủi và tìm điều tốt lành; 13. Không oán trách khi gặp khó khăn; 14. Không cố chấp phân biệt thiện ác. Đọc ngược lại, đây là cách để thay đổi vận mệnh.

275. Người cũ không đi xa, họ chỉ dừng lại ở nơi đó

Bạn phải hiểu rằng, trên thế giới này, phần lớn mọi người không có nhiều ý thức tự ngã, họ sinh ra đã rơi vào vòng luân luân: sinh ra - kết hôn - chết. Họ và nhiều thế hệ của họ sẽ bị gò bó trong một nơi, làm một công việc duy nhất. Họ lặp đi lặp lại để duy trì hoạt động cơ bản của thế giới. Chỉ có số ít người có ý thức tự ngã, họ được cài đặt chương trình thức tỉnh trước khi sinh ra, đến tuổi thanh niên sẽ thức tỉnh và có thể phá vỡ rào cản nơi sinh ra, vượt qua giới hạn của trí tuệ bẩm sinh, tung hoành bốn bể, hoàn thành sứ mệnh của mình. Những con chim trong lồng không thể bị nhốt mãi, những người có ý thức tự ngã đều tự thức tỉnh. Đừng cố gắng nói với người khác về bí mật của thế giới này, vì họ không có ý thức để hiểu điều đó.

276. Con đường thành công bí mật của những người giỏi

Khi đến một môi trường mới, hãy tìm ra trung tâm quyền lực ở đâu, sau đó tìm cách tiếp cận người nắm giữ quyền lực và những người xung quanh họ, sử dụng một số kỹ thuật nhỏ để thu hút sự chú ý của họ. Nếu không có nhận thức này, bạn sẽ không có hướng phát triển. Chỉ biết cắm đầu làm việc mà không biết chọn hướng đi sẽ lãng phí rất nhiều thời gian và cơ hội. Khả năng của bạn là giới hạn dưới, còn việc được người tài giỏi chú ý sẽ nâng cao giới hạn trên của bạn. Khi bạn có được một số quyền lực, hãy bắt đầu xây dựng vòng tròn của mình để duy trì và nâng cao quyền lực đó, nhưng đừng phá hoại hay phản bội. Những người ủng hộ bạn vì bạn mang lại giá trị cho họ hoặc cùng chí hướng với họ. Người có khả năng giống nhau nhưng ở xa trung tâm quyền lực sẽ khó có thể vươn lên. Tuy nhiên, điều này còn phụ thuộc vào việc người nắm giữ quyền lực có sẵn sàng nuôi dưỡng bạn hay không. Nếu họ không nuôi dưỡng bạn, thậm chí cản trở bạn, bạn phải tìm một người khác để theo đuổi.

277. Đừng mong đợi quá nhiều vào bất kỳ ai

Tin vào tính thiện của con người sẽ khiến bạn đau khổ cả đời. Tin vào tính tư lợi của con người sẽ khiến bạn hạnh phúc cả đời. Càng có nhiều mâu thuẫn lợi ích, bạn càng nhìn rõ tính cách con người. Đừng mong đợi quá nhiều vào bất kỳ ai, hãy suy nghĩ về giá trị của bản thân. Nếu bạn không có giá trị mà cứ nói về tình cảm, điều đó chỉ là gánh nặng. Nếu túi bạn không có tiền mà cứ lo lắng về đạo đức, lương tâm, và danh dự, đó là sự ngu ngốc. Túi tiền quyết định khuôn mặt, sức mạnh quyết định thái độ của người khác đối với bạn. Khi bạn đủ mạnh mẽ, thế giới sẽ mỉm cười với bạn. Nếu bạn từ bỏ sự phát triển và sự nghiệp, lãng phí cuộc đời, đừng trách người khác loại bỏ bạn. Phải làm cho bản thân trở nên xuất sắc hơn, nâng cao chi phí mà người khác có thể gây tổn thương cho bạn!

278. Trình độ cao nhất của việc kiểm soát người khác không phải là kiểm soát, mà là khiến đối phương cảm thấy biết ơn

Khi bạn chuẩn bị sử dụng một nhân tài, hãy để họ nhận một khoản tiền trước, và đó là số tiền họ không nên nhận. Ví dụ, số tiền đáng nhận, bạn tăng thêm 5%, số tiền tăng thêm này chính là năng lực lãnh đạo. Họ sẽ suy nghĩ về cách đền đáp bạn. Nếu người theo bạn không kiếm được tiền, dù bạn có đối xử tốt với họ đến đâu cũng vô ích.

279. Xuất thân của bạn chỉ quyết định 20 năm đầu đời của bạn

Vòng tròn bạn giao lưu quyết định cả cuộc đời còn lại của bạn. Thu nhập trung bình của 5 người bạn thường xuyên giao lưu là thu nhập của bạn. Bạn phải học cách mượn kiến thức của người khác, mượn tài nguyên của người khác, mượn kinh nghiệm của người khác. Thay vì tự đóng thuyền để qua sông, hãy mượn thuyền của người khác. Người không ăn cỏ đêm không béo, người không có tài sản bên ngoài không giàu. Nếu bạn có thể bắt kịp một người tài giỏi, kiên trì theo họ, bạn có thể vươn lên trong 2 năm và không phải lo lắng về cơm áo gạo tiền từ đó trở đi. Đó là sự thật về việc lật ngược tình thế của người bình thường.

280. Nghệ thuật điều khiển người khác

Đó là nắm bắt được bản chất của con người, nhìn thấu những điểm yếu của họ, sau đó dùng lợi ích hoặc tận dụng để đạt được mục tiêu của mình.

1. **Ân huệ nên từ nhạt đến đậm:** Ban đầu hãy cho người ta những ân huệ nhỏ, dần dần tăng lên, như vậy họ sẽ luôn nhớ đến lòng tốt của bạn. Nếu ngay từ đầu đã cho ân huệ lớn, sau đó giảm dần, họ sẽ dần quên đi ân huệ của bạn.
2. **Uy quyền nên từ nghiêm khắc đến khoan dung:** Để thiết lập uy tín, hãy bắt đầu bằng sự nghiêm khắc rồi sau đó khoan dung, như vậy bạn vừa khiến người khác sợ hãi vừa được tôn trọng. Nếu bạn bắt đầu bằng sự khoan dung rồi sau đó trở nên nghiêm khắc, họ chỉ cảm thấy oán hận bạn mà thôi.
3. **Ân huệ và uy quyền không nên quá thường xuyên:** Dục vọng là một cái hố không đáy, thói quen là một đại dương vô biên. Dù là ban phát ân huệ hay thiết lập uy quyền, đều phải điều chỉnh tần suất và số lần. Ban phát ân huệ quá nhiều sẽ dễ làm người khác phụ thuộc, một khi ngừng lại sẽ bị ghét bỏ. Thiết lập uy quyền quá nhiều sẽ làm người khác quen dần, không những giảm hiệu quả mà còn dễ bị phản đối.

281. Về sáng tạo

Phần lớn những người tự xưng là có tư tưởng sáng tạo đều thiếu kiến thức và ngu ngốc. Nếu bạn thực sự có tư tưởng sáng tạo, bạn đã nhận giải Nobel rồi. Những người tự xưng là có tư tưởng sáng tạo thường không biết rằng những gì họ nghĩ đã được người xưa nghĩ và ghi chép lại trong sách vở từ lâu. Sáng tạo thực sự là khi bạn học từ những thành tựu và kinh nghiệm của người khác, sau đó mô phỏng, tham khảo và cải tiến một chút. Không có kiến thức và kinh nghiệm lắng đọng, không thể sáng tạo từ không. Bạn chỉ có thể kích hoạt cảm hứng và tạo ra một chút cải tiến và khác biệt khi bạn nghiên cứu một lĩnh vực, một ngành nghề một cách sâu sắc và toàn diện. Sáng tạo không đồng nghĩa với việc mọi người cần nó. Quan trọng hơn là nó có giải quyết được vấn đề thực tế và đáp ứng nhu cầu thiết yếu của mọi người hay không.

282. Người hiểu biết

1. Hiểu rằng cốt lõi của việc kiếm tiền là trao đổi giá trị, không phải là làm việc chăm chỉ.
2. Hiểu rằng vai trò của tiền là lưu thông, tiền chỉ cần chuyển động là có thể kiếm ra tiền, thực sự coi tiền là công cụ, là năng lượng, là tài nguyên, là quà tặng.
3. Hiểu rằng thời gian rất quan trọng, bắt đầu quý trọng thời gian, thời gian là sinh mệnh, biết làm những việc có ý nghĩa.
4. Nhìn nhận vấn đề theo bản chất, làm việc theo quy luật, trên cơ sở bản chất và quy luật mà thiết lập phương pháp luận, lấy đạo điều khiển thuật.
5. Nhìn thấu pháp luật xã hội và bản chất con người, hiểu rằng hai yếu tố này không chỉ thông suốt mà còn ràng buộc lẫn nhau, thuận theo thì thuận buồm xuôi gió, vinh hoa phú quý, thách thức thì gặp nhiều khó khăn, đi từng bước khó khăn.

283. Tiến bộ mang lại sự tỉnh táo và thuận lợi

Khi bạn ngày càng tập trung vào bản thân, không ngừng tiến bộ, bạn sẽ trở nên tỉnh táo hơn, toàn bộ vận khí của bạn sẽ bước vào trạng thái giải độc, trong thời gian từ một đến hai năm, bạn sẽ đạt được một bậc thang mới, sẽ chia tay với nhiều người, sẽ đột nhiên hiểu ra nhiều điều. Vận khí của con người không thuận lợi là do bị ô nhiễm bởi quá nhiều trường năng lượng xấu. Khi vận khí đảo ngược, nó sẽ tự động loại bỏ tiểu nhân, nhiều việc xấu cũng sẽ tránh xa bạn, một người giải độc hoàn toàn, sắc mặt và khí sắc sẽ tốt hơn nhiều, cuộc sống sẽ bước vào trạng thái tươi mới, bước tiếp theo sẽ gặp được người tốt, sẽ tạo ra chu kỳ tích cực. Chỉ những người thoát khỏi bùn lầy mới thực sự hiểu được cuộc sống bình thường là như thế nào.

284. Cảnh giới tối cao của cuộc đời là Nho làm vỏ, Đạo làm xương, Phật làm tâm

- **Nho làm vỏ:** Ẩn mình, giấu trí tuệ, ít gây rắc rối. Không làm những việc vô ích, không tranh cãi những việc không cần thiết. Để kẻ thù đánh giá thấp khả năng của bạn, không để lộ tài năng. Khi hành động sẽ là cơ hội giết người.
- **Đạo làm xương:** Minh Nho ám Đạo. Thực sự tuân theo Đạo, sử dụng Đạo. Đạo là quy luật, hiểu rõ quy luật của sự vật, nhìn thấu bản chất của nó. “Người làm việc theo quy luật là thần”.

- **Phật làm tâm:** Tâm sinh cảnh, pháp do tâm tạo. Nhận thức sinh ra từ cảnh, không có cảnh thì không có nhận thức. Thực sự Phật pháp không thể hiểu đơn giản là “chủ nghĩa duy tâm”. Nhưng phải tạo dựng tâm mình, có thể bao dung người khác, sự việc. Quan trọng hơn là tu tâm, sửa mình.

285. Mỗi người đều phải trả giá cho nhận thức của mình

Einstein từng nói: “Muốn giải quyết vấn đề, phải đứng trên tầm cao hơn của vấn đề, không phải chìm đắm trong vấn đề”. Khi nhận thức của chúng ta nâng cấp, không phải chúng ta tìm thấy câu trả lời, mà là vấn đề đã biến mất. Người có nhận thức cao, mỗi giây đều là tiền, họ không lãng phí năng lượng vào những việc vô ích. Gặp vấn đề thì tìm cách giải quyết, không giải quyết được thì buông bỏ, tiếp tục tiến lên, phát triển vấn đề trong quá trình phát triển. Người có nhận thức thấp, mỗi giây đều buồn bã, liên tục lãng phí năng lượng vào những việc vô ích, biến cuộc sống của mình thành một bi kịch hoàn toàn. Mỗi người đều phải trả giá cho nhận thức của mình. Sự bắt đầu của sự trưởng thành là dám thay đổi nhận thức của mình.

286. Hai việc quan trọng nhất để rèn luyện bản thân

1. Khi lựa chọn hướng đi, phải đủ thông minh. Dành nhiều thời gian để suy nghĩ, lập kế hoạch, lựa chọn đúng luôn hơn là nỗ lực mù quáng.
2. Khi đã chọn đúng hướng đi, hãy trở thành một kẻ ngốc, thực hiện một cách bền bỉ, không để bất kỳ yếu tố bên ngoài nào ảnh hưởng, cũng không quan tâm đến khoảng cách tới kết quả. Quên mọi thứ, chỉ biết thực hiện một cách bền bỉ. Những người quá thông minh thường bỏ cuộc khi không thấy kết quả ngay. Những người quá ngốc thì không suy nghĩ đến hướng đi, họ làm việc chăm chỉ nhưng trong con đường sai lầm, như nghĩa quân Nghĩa Hòa Đoàn dùng dao đâm đầu vào súng của đế quốc, cuối cùng không chạm được đến kẻ thù mà bị giết chết. Tất cả những thất bại đều vì học sai điều.

287. Con người có chí lớn mà không có vận may thì cũng khó thành công

Bạn không thể luôn có cơ hội, gặp quý nhân, có tài nguyên. Ai cũng có lúc không có thiên thời, địa lợi, nhân hòa. Khi vận may đến, mọi việc suôn sẻ, hãy mạnh dạn kiếm lợi; khi vận may đi qua, dù thông minh đến đâu cũng khó thành công. Khi không được thời, không nên lười biếng lãng phí thời gian, mà nên tranh thủ tích lũy kiến thức trong một lĩnh vực nào đó, tích lũy đến mức tối đa. Thực hành sẽ mang lại kinh nghiệm; không thực hành thì gọi là kiến thức. Không có thực hành, hãy kiên nhẫn tích lũy kiến thức, đọc sách nhiều hơn, học hỏi nhiều hơn, gặp gỡ chuyên gia, người tài, chờ đợi cơ hội.

288. Đừng cho người khác cơ hội làm điều ác

Có người đến mượn tiền, bạn thấy họ đáng thương nên cho mượn một khoản tiền, họ cảm ơn rồi rút. Kết quả là sau nửa năm khi đòi lại, họ tắt máy, chặn số. Bạn nói là lỗi của ai, của bạn hay của họ? Trước đây tôi nghĩ là lỗi của họ, bây giờ tôi nghĩ là lỗi của chúng ta. Vì chúng ta đã cho người khác cơ hội làm điều ác. Người thực sự giỏi giang hiếm khi cho người khác cơ hội làm điều ác. Làm việc gì khó chịu, tốt nhất là làm sớm hơn muộn. Ai đó đến mượn tiền, bạn thẳng thắn nói rằng khi có tiền sẽ cho mượn. Họ sẽ hiểu ngay. Cả hai tiết kiệm được thời gian nói chuyện vô ích. Đôi khi không phải người xấu quá xấu, mà vì chúng ta quá tốt. Chúng

ta không làm hại người khác, không có nghĩa là người khác không tính toán với chúng ta. Tuân theo bản chất con người, đi xa hơn.

289. Học cách đối nhân xử thế của người bình thường

Người bình thường học cách đối nhân xử thế bằng cách làm hài lòng người khác, không làm phật lòng người khác, đặt người khác lên cao, đặt mình xuống thấp, nịnh nọt, tăng bốc, tôn thờ, khen ngợi, thỏa hiệp, hòa nhã, trong công cộng thì tán dương người khác, cúi đầu, cúi lưng, rót rượu, rót trà, mở cửa xe, chú ý trang phục, lễ phép, sẵn sàng nhún nhường, cười giả tạo, nén giận... Đó chỉ là lễ nghĩa cơ bản, kiến thức cơ bản, hoàn toàn không đủ. Thực sự đối nhân xử thế phải là phân tích điểm mạnh của bản thân, tìm ra lợi thế của mình, liên tục gia tăng điểm mạnh và lợi thế đó, thiết lập nguyên tắc, giới hạn, khung của mình để lọc ra những người phù hợp, loại bỏ những người không phù hợp, dùng giá trị, năng lực của mình để thu hút người khác đến trao đổi tài nguyên, giá trị, làm người khác thấy bạn có giá trị. Bạn càng nhún nhường, càng nhịn nhục, không có thực tài, thì càng ít người quý trọng bạn.

290. Phần đầu nên bắt đầu từ sớm

Khi bạn đã trên 20 tuổi mà chưa nhận ra tầm quan trọng của công việc và kiếm tiền, chưa tìm ra niềm vui trong công việc, bạn sẽ dần dần sống qua ngày, lười biếng, ham chơi và an nhàn. Đừng để những người khuyên bạn sống chậm, sống bình yên lừa dối bạn. Những người đó khó mà thành công, nên tìm lý do khuyên người khác cũng không nên tiến lên. Hoặc họ muốn khiến bạn mất đi ý chí chiến đấu sớm để phục vụ cho số ít người, bị vắt kiệt tuổi trẻ và sức lực. Bạn nên yêu thích công việc, tìm ra những hành động kiếm tiền hiệu quả và yêu thích chúng. Đừng an nhàn mù quáng, sống qua ngày. Gia đình, bạn bè, sự nghiệp, chăm sóc sức khỏe của bản thân và người thân đều cần tiền. Bạn có thể chịu đựng vài nghìn đồng mỗi tháng trong 10 năm, 20 năm? Bạn có muốn cả đời rẻ mạt như vậy? Hãy làm việc, cống hiến, tích lũy sức mạnh tuyệt đối, liên tục tạo ra giá trị, giải quyết vấn đề, nhu cầu của nhiều người hơn, đổi lấy tiền, cải thiện chất lượng cuộc sống. Người có tiền có thể tận hưởng cuộc sống, trải nghiệm những điều mới mẻ. Bạn hãy nhìn số dư tài khoản của mình, có nên đổi diện với thực tế, làm việc, cống hiến, kiếm tiền? Cả gia đình cần bạn chăm sóc.

291. Tâm lý lành mạnh thường phù hợp với những thất bại đã trải qua

Nhiều người thành công trong công việc, không gặp phải người xấu, xung quanh toàn bạn bè cùng chí hướng, nên niềm tin của họ được bảo toàn, làm được nhiều việc và đạt nhiều thành tích. Cuộc đời của họ sẽ luôn rực rỡ. Nhưng những người phải “khổ tâm chí, lao cơ xương, đói khổ thể xác, thiếu thốn về vật chất” thì rất ít người vượt qua được. Gặp phải công ty, sếp, cha mẹ, bạn đời tồi tệ, họ phải nỗ lực vượt qua, tiêu hóa và tái thiết lập, chỉ những người có năng lượng phi thường mới có thể phục hồi. Phần lớn sẽ bị tổn thương nặng nề. Cuộc sống có hai trạng thái: hoặc không trải qua thất bại và mãi mãi vô tư, hoặc trải qua nhiều khó khăn nhưng vẫn giữ được tinh thần như thuở ban đầu. Thế giới luôn tồn tại sự thiên lệch của người sống sót, hãy luôn tôn trọng người khác, đừng coi thường ai, có thể bạn chỉ may mắn hơn họ mà thôi, đừng nghĩ rằng người kém hơn bạn là không đủ cố gắng.

292. Thực sự trưởng thành không phải chỉ là nghe hiểu, mà là từ học hiểu, học nghĩ đến học dùng

Thực sự trưởng thành là vào những vòng tròn xuất sắc, theo đúng người, học đúng thứ, rồi thực hành nhiều. 10% thời gian học, 90% thời gian thực hành. Sự khác biệt giữa người và người thường nằm ở khả năng xuất phát. Có người nghe một bài giảng là đi dạy lại, kiếm được vài nghìn đồng. Còn có người học nhiều năm mà không biến thành tiền, chỉ cảm động chính mình, không bao giờ dùng kết quả để kiểm tra tiến bộ của mình, không bao giờ dùng thu nhập để đo lường sự cố gắng của mình có thực sự là cố gắng không, cuối cùng không biết vì sao mình bị thị trường loại bỏ.

293. Người và người sinh ra đã không bình đẳng

Cạnh tranh giữa người với người là cạnh tranh của nhiều thế hệ, không chỉ một thế hệ. Ông bà, cha mẹ của người khác khi còn trẻ làm gì? Ông bà, cha mẹ của bạn khi còn trẻ làm gì? Tại sao phải bình đẳng? Nhiều thế hệ cố gắng, tích lũy đủ tài nguyên, mới nâng đỡ được một thế hệ nổi lên. Phần lớn mọi người không có ý thức này, nên mỗi thế hệ gần như bắt đầu từ con số không. Gia đình người khác là tích lũy nhiều mới phát triển lớn; gia đình bạn mỗi thế hệ không có tích lũy, truyền lại là bắt đầu từ con số không, không có gì để lại cho con cái, để con cái mò mẫm từ đáy xã hội. Lấy gì để cạnh tranh với người ta? Người không có gì, mà còn nói “con cháu tự có phúc của con cháu” đều là những kẻ ngu ngốc vô trách nhiệm. Con cái người khác từ nhỏ đến lớn tiếp xúc với giáo dục gì, tư tưởng gì? Con cái bạn tiếp xúc với gì?

294. Trò chơi điên rồ của vốn

Chủ sở hữu thực sự của Tập đoàn New Fortune Hà Nam là Lữ Ngải. Tại sao nói anh ta thông minh? Vì sau khi vụ nổ sáu ngân hàng làng xã, chúng tôi không tìm thấy tên Lữ Ngải ở bất kỳ ngân hàng nào. Ngay cả trong danh sách cổ đông của Tài sản mới Hà Nam cũng không có tên anh ta. Người này đã chơi trò cổ đông ẩn và ủy thác quản lý đến mức đỉnh cao. Phân tích sâu hơn mới phát hiện, anh ta đã âm thầm thâm nhập và kiểm soát hơn mười ngân hàng làng xã. Tại sao nói anh ta thông minh? Vì anh ta biết sử dụng internet. Chính nhờ tận dụng các nền tảng cho vay trực tuyến của Baidu, JD, Xiaomi, mà những ngân hàng làng xã vốn chỉ có thể thu hút tiền gửi tại địa phương đã mở rộng điên cuồng, với hàng chục nghìn người bị ảnh hưởng. Tại sao nói anh ta thông minh? Vì anh ta giỏi xây dựng mối quan hệ, gan dạ nổi tiếng. 29 tuổi đã nắm được dự án cao tốc Lan Vị, sau đó kiểm soát nhiều ngân hàng làng xã. Để đạt được điều này, một mình anh ta không thể làm được, phải xây dựng một mạng lưới quan hệ lớn đến mức nào? Tại sao nói anh ta thông minh? Vì anh ta đã dự đoán trước ngày này, quốc tịch của anh ta đã sớm chuyển thành Síp, một quốc gia nhỏ ở Địa Trung Hải nhưng là thành viên của Liên minh châu Âu và Khối thịnh vượng chung. Hộ chiếu của anh ta miễn thị thực đến 171 quốc gia và vùng lãnh thổ trên toàn cầu. Ngay trước khi ngân hàng làng xã nổ tung, anh ta đã thành công trốn sang Mỹ. Hiện tại Trung Quốc và Mỹ không có hiệp định dẫn độ. Cuối cùng, tiền có thể lấy lại không? Điều này phụ thuộc vào việc xác định số tiền này là gì. Nếu xác định là tiền gửi, thì mọi người yên tâm, tiền gửi có cơ chế bảo hiểm, đền bù tối đa là 500.000. Nhưng nếu không xác định là tiền gửi thì...

295. Thanh niên từ 20 đến 30 tuổi phải hoàn thiện nhận thức của mình

Hoàn thiện nhận thức của mình nghĩa là xây dựng hệ thống chân lý và quy luật của mình. Chỉ nghiên cứu bản chất, quy luật, phương pháp luận, những thứ khác đều là giả dối, học không

chỉ không có ích mà còn dễ bị nhiễm độc. Chân truyền chỉ một câu, giả truyền vạn quyển sách.

296. Bản chất là gì?

- **Bản chất của chiến tranh là chiếm đoạt tài nguyên**
- **Bản chất của tình yêu là thỏa mãn sở hữu**
- **Bản chất của con người là nhu cầu sinh tồn**
- **Bản chất của thương mại là trao đổi ngang giá**
- **Bản chất của tiền là giá trị**
- **Bản chất của quan hệ là lợi dụng lẫn nhau**

Hãy luôn nhìn thấu bản chất thông qua hiện tượng, tập trung vào trọng điểm và nắm vững cốt lõi.

297. Tại sao không nên tùy tiện dạy người khác kiến thức?

Trong "Luận ngữ" có câu: "Bất phần bất khái, bất phi bất phát. Cử nhất ngưng bất dĩ tam ngưng phản, tắc bất phục dã." Nghĩa là, nếu không đến mức người ta tự mình muốn hiểu mà không hiểu được thì đừng cố gắng khai sáng họ. Nếu không đến mức người ta đã hiểu mà không thể diễn đạt hoàn chỉnh thì đừng vội vàng mở mang cho họ. Nếu chỉ dạy cho họ một điều mà họ không thể suy ra được ba điều khác, thì cũng không nên dạy thêm nữa.

Không Tử, nhà giáo dục vĩ đại, từ 2500 năm trước đã biết rằng, việc học quan trọng nhất là phải biết suy nghĩ và tự tư duy. Tuy nhiên, phần lớn người bình thường lại không có khả năng này, và cũng không có tính chủ động. Bạn dạy họ, họ cũng không học, học rồi cũng không hiểu, vừa lãng phí thời gian của bạn, vừa lãng phí thời gian của họ.

298. Người có thể lột xác đều là người có khả năng phá vỡ giới hạn của nhận thức

Chỉ phá vỡ thôi chưa đủ, còn phải đập vỡ và tái tạo lại chính mình. Thực tế, những suy nghĩ trong đầu bạn không hoàn toàn là của bạn, mà là từ khi bạn sinh ra, những người xung quanh đã gieo vào bạn. Điều này dẫn đến việc bạn chỉ có thể tiếp nhận tư tưởng của cùng tầng lớp và lặp lại số phận của tầng lớp đó. Bạn chính là bản sao của những người xung quanh.

Để phá vỡ sự cố định tầng lớp, cốt lõi là bạn phải phá vỡ tư duy cố định của tầng lớp đó trong đầu mình, loại bỏ những tư tưởng của tầng lớp thấp và tái tạo những tư tưởng của tầng lớp cao. Tuy nhiên, điều này lại rất khó khăn vì khi thấy những tư tưởng khác với quan điểm cũ của mình, phản ứng đầu tiên của phần lớn người là từ chối, phản đối, thậm chí là chửi mắng. Chỉ khi một người phủ nhận tư tưởng trong đầu mình, mới có cơ hội phá vỡ tư duy cố định của tầng lớp. Quá trình này chính là quá trình "giải phóng tư tưởng".

299. Linh hồn là gì?

Chính trực, chân thành, khả năng thấu hiểu, phân biệt, kinh nghiệm, trái tim dũng cảm, ánh mắt sắc bén, sự u sầu trong mắt, lòng từ bi, kiến thức sâu rộng, bóng dáng cô đơn, tư duy nhanh nhẹn. Những phẩm chất xuất sắc này chính là linh hồn của một người. Và tất cả những điều này, bạn không thể nhìn thấy mà chỉ có thể cảm nhận được. Linh hồn chạm đến linh hồn, tự nhiên sinh ra tình yêu...

300. Sức hút của nhân cách là gì?

Một người thực sự trưởng thành chắc chắn là người có sức hút nhân cách mạnh mẽ. Loại người này có từ trường rất mạnh, khi bạn đến gần họ, toàn thân bạn sẽ cảm thấy rất dễ chịu vì kênh năng lượng của bạn tự động được khai thông. Người này có khả năng đọc tâm lý, cực kỳ ôn hòa, đầy lòng trắc ẩn, có thể nhận ra suy nghĩ của bạn bất cứ lúc nào, đồng thời đồng cảm và công nhận bạn, giúp bạn trở thành phiên bản tốt hơn của chính mình. Những điều bạn đã trải qua hoặc chưa trải qua, họ cơ bản đều đã trải qua.

301. Bạn sẽ bị môi trường đồng hóa

Khi bạn ở trong một môi trường có nhận thức thấp, bạn sẽ bị đồng hóa. Tiếp xúc với người như thế nào, nghĩa là tiếp xúc với nhận thức và thông tin như thế ấy. Nhận thức có tính lây lan, sẽ thẩm thấu vào tiềm thức của bạn, dần dần thay thế nhận thức của bạn. Hãy cảnh giác với những người mang theo nhận thức thấp kém, tồi tệ. Chúng ta không nhằm vào con người họ, không tấn công cá nhân, chỉ cảnh giác với nhận thức của họ. Chúng ta tôn trọng và đối xử thân thiện với con người, nhưng phải cực kỳ thận trọng với nhận thức của họ. Những thông tin trong tiềm thức của bạn quyết định những suy nghĩ, ý tưởng, hình ảnh trong đầu bạn, và từ đó khơi dậy cảm xúc, ảnh hưởng đến quyết định của bạn. Quyết định + cảm xúc + hành động = kết quả. Tiềm thức sai lệch, chất lượng thấp sẽ tạo ra quyết định sai lầm, dẫn đến kết quả sai lầm, thậm chí là thảm họa. Chúng ta phải ở bên những người ưu tú, không phải vì cơ thể họ vượt trội mà vì nhận thức của họ ưu tú, có thể truyền tải cho chúng ta những thông tin tiên tiến. Hãy để những người tài giỏi bao quanh bạn.

302. Khi từ chối người khác, hãy quyết đoán

Không được là không được, dù nói khéo léo cũng phải đưa ra câu trả lời rõ ràng, đừng mập mờ để người khác ôm hy vọng. Nếu không được, hãy để người ta tìm người khác giúp. Nếu bạn từ chối không rõ ràng, làm người ta lãng phí thời gian và tiền bạc vào bạn, đến khi việc gấp gáp bạn lại không làm được hoặc không có khả năng làm, người ta sẽ thiệt hại thế nào? Kiểu người không từ chối rõ ràng nhưng lại để người khác chờ đợi này, sớm muộn cũng bị người khác trả thù. Bạn đang làm hại người khác mà. Nếu bạn gặp người như vậy, tốt nhất không nên kết giao, vì họ không chỉ gây rắc rối cho bạn mà còn tự làm mình phiền phức. Trong tình cảm và kinh doanh cũng vậy, hãy cho người khác một thái độ từ chối rõ ràng, để họ không còn hy vọng. Chơi trò tâm cơ, đùa giỡn người khác, coi người khác là phương án dự phòng, sẽ mang lại tai họa.

303. Học tập suốt đời

Nếu công việc của bạn còn dư lực, nhất định phải học tập suốt đời. Nếu học tập còn dư lực, hãy áp dụng những gì đã học vào thực tế công việc và cuộc sống. Đừng để mình nhàn rỗi, liên tục làm việc, kiếm tiền, học tập, tập thể dục, không lãng phí mỗi giờ. Nguyên tắc này ai cũng hiểu, nhưng hãy tự nhìn lại xem, cuộc sống của bạn có chỉ toàn công việc và học tập không? Hãy đẩy mình đến cùng, sử dụng thời gian một cách hiệu quả, nhiều năm sau, bạn sẽ tự hào vì đã không ngừng tiến bộ mỗi ngày.

304. Lười biếng là không nên, phải nhìn thế giới bằng con mắt phát triển

Những người trẻ không biết "lo lắng" thường là những kẻ ngốc, điều này cho thấy họ nhìn thế giới bằng con mắt mơ hồ, ảo tưởng. Những năm 80 có những "vạn nguyên hộ", có người lúc đó đã nghĩ mình đã tự do tài chính, không cần phát triển thêm. Con cái họ cũng vậy, vừa mới nhìn ra khỏi giếng đã bắt đầu tự mãn, nghĩ rằng cuộc sống sau này có thể hưởng thụ. Họ không biết rằng mình chỉ may mắn có được tài sản trong thời kỳ đặc biệt, không hiểu quy luật phát triển của thế giới. Vào thập niên 80-90, họ ngừng phát triển và hậu quả là bị bỏ xa phía sau. "Lo lắng" trong một mức độ nào đó đại diện cho sự tỉnh táo, biết mình là ai và cần làm gì để đạt được những gì mong muốn, sẽ biết trân trọng những gì đã đạt được. Dù có trong tay những lá bài tốt, cũng không nên tự mãn tự lừa mình, phải tiếp tục phát triển. Nếu có lá bài xấu, đừng tự hủy hoại mình, hãy từng bước đánh đổi, chơi thật khéo, bạn vẫn có thể tạo nên một ván bài đẹp.

305. Người có khí trường mạnh là như thế nào?

1. Thích yên tĩnh, tận hưởng cô đơn, bên ngoài ôn hòa nhưng bên trong kiêu ngạo. Bạn bè có thể ít nhưng nhiều người muốn kết bạn với họ.
2. Cách giải quyết vấn đề của họ thường độc đáo, không theo lối mòn nhưng luôn hiệu quả.
3. Không bao giờ cười lớn hay kinh ngạc quá mức, thường không biểu lộ cảm xúc hoặc chỉ mỉm cười nhẹ nhàng. Người khác khó mà đoán được họ đang nghĩ gì.
4. Không cố ý làm hài lòng người khác cũng không dễ dàng hạ thấp ai, luôn xem xét vấn đề một cách khách quan.
5. Thích đọc sách có chiều sâu, lý thuyết nghiêm túc, thích làm những việc kích thích trí não.
6. Dù đối mặt với tình huống bất ngờ, họ cũng khản trương nhưng không hoảng loạn, giữ được suy nghĩ rõ ràng và nhanh chóng tìm ra giải pháp.
7. Đối mặt với sự việc mới, họ thường là người đưa ra nhận định cuối cùng, nhưng nhận định của họ luôn chính xác và đúng trọng tâm.
8. Luôn giữ ánh mắt kiên định, không dao động.

306. Vòng tròn càng nhỏ càng cố định

Khi tiếp xúc với những người khác nhau, bạn sẽ nhận ra rằng, có người hài lòng với ăn chơi, có người nỗ lực học hành, có người đến tuổi thì kết hôn sinh con ở quê nhà, có người lại cố gắng ở thành phố lớn. Phần lớn nam nữ thực sự không có khả năng lựa chọn bạn đời, họ không suy nghĩ kỹ càng mà chỉ nhìn vẻ bề ngoài, không hiểu rằng bạn đời cũng phân thành nhiều cấp độ khác nhau theo tư duy và nội tâm. Vòng tròn của bạn càng nhỏ, càng cố định, càng kém cỏi, bạn càng khó tiếp cận người ưu tú, và lựa chọn người khác nhau sẽ ảnh hưởng lớn đến con cái. Nếu bạn chọn người hiền lành, an nhàn, con cái của bạn có thể sẽ thừa hưởng tính cách đó, hoặc khi trưởng thành, tư duy thức tỉnh, người cha hoặc mẹ hiền lành an nhàn sẽ trở thành rào cản lớn nhất của họ, vì sự khác biệt hoàn toàn trong tư duy sẽ gây ra xung đột kéo dài.

307. Làm việc lớn và khó, vốn dĩ không có đường tắt

Đó là làm việc 14 giờ mỗi ngày, 365 ngày một năm, cố gắng hết sức. Chỉ nói rằng "tôi đã cố gắng" là không đủ. Bạn phải làm việc không ngừng nghỉ, ngày đêm không phân biệt, ngày qua ngày liên tục làm việc, không ngừng nghỉ. Giấc ngủ đảm bảo 6-8 giờ vì thiếu ngủ sẽ làm giảm khả năng tập trung và trí nhớ, ảnh hưởng đến hiệu quả công việc. Tập thể dục ít nhất 1 giờ mỗi ngày, vì làm việc dưới áp lực cao lâu dài, nếu thể chất kém sẽ không chịu nổi. Dành ít nhất nửa giờ mỗi ngày để suy nghĩ độc lập, chỉ khi suy nghĩ độc lập, ý tưởng mới bùng nổ trong đầu. Đồng thời tránh để bất kỳ ai hoặc điều gì không liên quan làm lãng phí thời gian của bạn. Bạn chỉ có 24 giờ mỗi ngày, nếu để người không quan trọng chiếm dụng 2-3 giờ, bạn sẽ mất thời gian quý báu. Việc lớn và khó chính là như vậy, từng bước từng bước làm ra, từ nhỏ đến lớn, từ ít đến nhiều. Đặt hết tư duy, tập trung và hành động vào đó. Những thành công nhanh chóng, đi đường tắt, thường đến rồi đi nhanh chóng.

308. Đặc điểm lớn nhất của người rảnh rỗi là thời gian không có giá trị

Bạn sẽ thấy rằng những người có tư duy yếu kém thường làm việc chậm chạp. Người làm kinh doanh quý trọng thời gian, hiệu quả, tranh thủ từng phút, làm gì cũng phải nắm bắt thời cơ. Tư duy của họ luôn tăng tốc, đầu óc hoạt động rất nhanh, làm gì cũng hành động ngay, quyết đoán, không chần chừ, không kéo dài thời gian. Người kém cỏi thì làm gì cũng chậm chạp, phải bàn bạc với người này, hỏi ý kiến người kia, hoặc họ luôn có những việc ngoài kế hoạch chờ họ, một lúc làm cái này, một lúc làm cái kia, nhưng không làm việc trong kế hoạch. Hoặc họ chờ xem người khác làm thế nào, sợ đi trước người khác. Muốn thành công, trước tiên phải rèn luyện tốc độ tư duy, làm việc quyết đoán, sẵn sàng hành động dù có sai sót, đừng chần chừ, đừng chờ đợi, nếu không bạn sẽ không bao giờ có cơ hội.

309. Không bao giờ để lộ sức mạnh thật của bạn, giữ lại ba phần để bảo toàn

Trên thế giới này, khi mới gặp mặt, mọi người đều đang thử thách lẫn nhau. Họ sẽ hỏi bạn làm nghề gì, ở đâu, về xuất thân, học vấn, tuổi tác, công việc, bối cảnh của bạn để có thể nhanh chóng dán nhãn cho bạn. Sau vài lần trò chuyện, hình ảnh của bạn trong đầu họ sẽ hình thành, họ sẽ đánh giá sức mạnh của bạn và quyết định thái độ cũng như chiến lược đối với bạn.

Mối quan hệ giữa người với người thực chất là lợi ích. Mọi người đều bận rộn tìm kiếm lợi ích, nhiều mối quan hệ duy trì được đều dựa trên lợi ích. Người thực sự không có tình cảm, tình cảm gia đình cũng xây dựng trên nền tảng kinh tế gia đình. Mối quan hệ bạn bè cũng thường để tạo ra hoặc duy trì lợi ích. Bạn bè không có mối liên hệ về lợi ích sẽ dần xa cách, thậm chí không còn chủ đề chung. Tình yêu đẹp nhất cũng chỉ là sự trao đổi lợi ích giữa bản năng sinh lý, giá trị cảm xúc và tiền bạc. Cơ sở kinh tế quyết định độ bền của tình yêu. Một người không biết che giấu bản thân sẽ bị những kẻ có ý đồ xấu nhắm đến và nuốt chửng trong xã hội này.

310. Tại sao người tài giỏi không muốn dẫn dắt bạn?

Người ta không thêm để ý bạn, hãy nhìn cách người xưa làm. Chu Văn Vương mời Khương Tử Nha, tự mình khiêng kiệu; Lưu Bị mời Gia Cát Lượng, ba lần đến lều tranh; ngay cả Tào Tháo, một đại hùng, cũng hứa hẹn khắp nơi, thu phục lòng người. Đây là thái độ của người lớn đối với tài năng, hãy tự nhìn lại bạn đã làm gì? Người tài chỉ cần nhận xét vài câu, bạn đã bắt đầu cải lại. Kinh nghiệm sống cho tôi biết rằng khi gặp người tài, nhất định phải cung

kính, nghe lời và làm theo. Người tài chính là những gì "Tôn Tử binh pháp" nói: "Sử dụng người nghe lời, sẽ thành công; không nghe lời, sẽ thất bại." Người trí tuệ không cần bạn phải suy nghĩ, họ đã nghĩ thay bạn rồi, bạn chỉ cần làm theo. Người tài không thích những ai không nghe lời, họ sẽ tránh xa bạn ngay lập tức.

311. Không bao giờ cố gắng thay đổi bất kỳ ai

Điều này bao gồm cả con cái, bạn đời, anh em, cha mẹ của bạn. Bạn càng muốn tốt cho người khác, người ta càng ghét bạn. Nhiều thứ đã có sẵn từ trong bụng mẹ, rất khó thay đổi và cực kỳ cố chấp. Nếu không gặp phải thất bại lớn hay thảm họa trong cuộc đời, 80% người sẽ không thực sự tỉnh ngộ. Đừng cố gắng khuyên con bạn học tốt, trừ khi chính chúng nhận ra tầm quan trọng của học tập. Đừng cố thuyết phục bạn đời của bạn kiếm tiền nhiều, trừ khi họ đã chịu đủ đòn của xã hội. Đừng cố thay đổi suy nghĩ cũ kỹ của cha mẹ, trừ khi chính họ đã hiểu ra. Sự tỉnh ngộ thực sự của một người không xảy ra khi cuộc sống êm ả, mà khi họ trải qua những khó khăn của xã hội, kiếm tiền vất vả và thấy rõ sự khắc nghiệt của nhân sinh, họ mới thực sự trưởng thành.

312. Biểu hiện của người thâm sâu là gì?

1. Khả năng tự kỷ luật và tự kiểm soát phi thường.
2. Nói chuyện chậm rãi, có nhịp độ và mục đích rõ ràng.
3. Không dao động trước thành công hay thất bại, vui buồn không lộ ra ngoài.
4. Rất biết tôn trọng người khác, lễ nghi rất chu đáo.
5. Giỏi lắng nghe, có một sức hút mạnh mẽ.
6. Có thể nói chuyện với bất kỳ ai và khiến họ cảm thấy thoải mái.
7. Hành động theo lý trí, không nhất thiết phải nói rõ suy nghĩ của mình.
8. Không ham lợi nhỏ, không bị thiệt thòi lớn.
9. Tâm trí nhạy bén, có thể cảm nhận sự thay đổi của cảm xúc xung quanh.
10. Không dễ dàng bày tỏ quan điểm của mình về người khác hay sự việc.

313. Đừng đáp lại người tiêu cực

Nếu không, bạn sẽ tạo ra sự kết nối với họ. Giữa bạn và họ sẽ xảy ra sự chuyển dịch năng lượng, tức là nụ cười không biến mất, chỉ là chuyển từ người này sang người khác. Khi người khác đề nén, kiểm soát, chế giễu, và muốn hủy hoại bạn, bạn chỉ cần quay lưng và rời đi. Nếu bạn lao vào giải thích, tức là bạn đã trao đi trạng thái tốt của mình. Tại sao nhiều người lớn thích mắng mỏ trẻ con? Vì khi nhìn thấy trẻ khóc, người lớn sẽ thấy nhẹ nhõm hơn, đây chính là việc ném rác cảm xúc sang trẻ. Những đứa trẻ này, dù ban đầu rất thông minh, sau khi lớn lên cũng sẽ trở nên cạn kiệt sức sống, trông không còn chút sức sống nào.

314. Người tài giỏi là gì?

Người tài giỏi là người biết phát triển bộ não của mình, dù là nam hay nữ, chỉ cần có trí não tốt thì ở đâu cũng có thể xoay xở được. Làm thế nào để phát triển trí não? Tất cả bộ não đều giống nhau, ban đầu đều là một mớ hỗn độn. Bộ não chỉ là một cỗ máy, trước hết cần tiếp nhận một lượng lớn thông tin, càng chất lượng càng tốt, để xóa đi sự hỗn độn ban đầu. Sau đó cần suy nghĩ và rèn luyện thường xuyên, bộ não càng dùng càng linh hoạt, như con dao càng mài càng sắc bén. Hãy để ý thức hoạt động, mắt nhắm lại, mở ra con mắt tâm linh, quan sát vạn vật, thông suốt và rõ ràng.

315. Thà dạy con thành sói, không dạy con thành cừu

Điều này không có nghĩa là bạn phải biến con thành người tàn bạo, mà là dạy chúng thích nghi với quy luật sinh tồn khắc nghiệt, tranh giành vị trí đầu bảng, không sống dưới đáy chuỗi thức ăn để người khác tùy ý xử lý. Người phụ nữ biết kiếm tiền sẽ dạy con làm thế nào để mạnh mẽ, kiếm tiền và phân chia tài sản. Người phụ nữ không biết kiếm tiền sẽ dạy con nghe lời, học tốt, tham gia lớp học thêm, tránh yêu sớm, không chơi game, và quan tâm những chuyện vật vãn, mà không nắm được vấn đề cốt lõi. Kết quả là, con cái trở thành người vô dụng, chỉ cần gặp khó khăn là gục ngã.

316. Người thực sự tài giỏi

Người thực sự tài giỏi đều trải qua vô số gian khổ và khó khăn để có được năng lực và tâm trạng vượt trội. Họ thông suốt, quyết đoán, bình tĩnh nhưng cũng rất nhân hậu và khôn ngoan. Vì vậy, hãy trải nghiệm và đối mặt với khó khăn để trở thành phiên bản tốt hơn của chính mình. Trên con đường cuộc đời, không chỉ tìm kiếm sự bình yên, mà phải dũng cảm vượt qua sóng gió. Hãy dùng tâm thế không tranh chấp để hành động, với tâm hồn không có chấp để làm những việc có ý nghĩa.

317. Khi nào con người thực sự mạnh mẽ?

Khi không còn bị ảnh hưởng bởi xung quanh (cha mẹ, gia đình, đồng nghiệp, người lạ, xã hội, v.v.). Trong tự nhiên, không có sinh vật nào cần chứng minh điều gì. Bạn đã từng thấy đám mây cần chứng minh nó là đám mây chưa? Bạn đã thấy con hổ cần chứng minh nó là con hổ chưa? Bạn đã từng thấy cây cần chứng minh nó là cây chưa? Chúng ta sinh ra đã là duy nhất và hoàn hảo, chỉ cần chứng minh sự vui vẻ và hạnh phúc của chính mình. Trưởng thành bắt đầu từ việc ngừng thể hiện bản thân, thay vào đó tập trung rèn luyện bản thân. Mọi người đều tỏa ra sức hút từ việc sống đúng với bản thân.

318. Làm thế nào để thay đổi số phận?

Phương pháp thay đổi số phận là nhảy vào nước, chịu đựng việc ngọt ngào, và học bơi, quá trình này càng thực hiện sớm càng tốt. Giống như đại bàng con nhảy từ vách núi, hoặc học bay hoặc bị rơi chết. Tư duy làm thuê và tư duy khởi nghiệp là hai loại tư duy hoàn toàn khác nhau. Giữa làm thuê và khởi nghiệp có một khoảng trống, đó là khoảng thời gian bạn phải tự mình trải qua những ngày tháng tối tăm, không ai hiểu và giúp đỡ. Bạn phải trải qua những ngày tháng khổ cực đó. Tư duy làm thuê độc hại ở chỗ sự ổn định, an nhàn. Vì bạn kiếm tiền của ông chủ, nên dần dần bạn sẽ chờ chết trong vùng an toàn. Tư duy khởi nghiệp độc hại ở chỗ sự kích thích, thăng trầm lớn. Vì bạn kiếm tiền của thị trường, khởi nghiệp là chủ động tìm cái chết. Một khi bạn trải nghiệm khởi nghiệp một ngày kiếm được tiền bằng một năm làm thuê, bạn sẽ không bao giờ nghĩ đến làm thuê nữa. Hãy dũng cảm sớm đạt được sự độc lập tài chính, thoát khỏi tư duy gia đình, chịu đựng sự ngọt ngào của khoảng trống, không ngừng thoát ra khỏi vùng an toàn, tài chính độc lập là tiền đề cho sự độc lập tư duy. Khi tư duy đã thoát ra, cuộc sống sẽ thực sự tự do.

319. Một người có thể khiêm tốn đến mức nào?

Một đêm nọ, hai vợ chồng không ngủ được, vợ đùa hỏi chồng: “Anh nói thật đi, từ khi chúng ta kết hôn đến giờ, anh đã tiết kiệm được bao nhiêu tiền riêng?” Chồng ngại ngần trả lời:

“Khoảng 41 triệu.” Vợ bật cười: “Anh học được cách nói khoác rồi sao?” Lúc này chồng lấy điện thoại ra và cho vợ xem màn hình, vợ ngỡ ngàng. Chồng đang xem một video phỏng vấn anh. Vợ nhìn thấy video thì bàng hoàng. Cô không thể ngờ chồng mình là một người nổi tiếng trên mạng. Sau khi bình tĩnh lại, cô hỏi: “Anh còn là một nhà văn?” Chồng cười đáp: “Đúng vậy, anh chính là Dương Niên Minh Nguyệt.”

320. Làm ngay những việc khiến bạn ngại ngùng

Người bán hàng ngại đòi nợ, cuối cùng cửa hàng đóng cửa. Ngại tỏ tình với người yêu thích, cuối cùng họ đến với người khác. Ngại mời khách hàng ký hợp đồng, cuối cùng khách hàng ký với người khác. Ngại giao tiếp với người giỏi, cuối cùng mình trở nên tầm thường. Ngại nhận lỗi, cuối cùng người quen trở thành người lạ. Đừng để sự ngại ngùng trở thành chướng ngại của bạn. Làm ngay những việc khiến bạn ngại ngùng.

321. Thế nào là hiểu chuyện?

Hiểu chuyện là làm cho đối phương cảm thấy thoải mái và tin tưởng bạn. Khi họ cảm thấy thoải mái một lần, họ sẽ muốn có lần thứ hai. Ví dụ:

1. Bạn bè giới thiệu công việc cho bạn, bạn kiếm được 5.000, bạn lập tức chuyển 3.000 cho họ. Sau đó, họ sẽ không giới thiệu việc cho người khác nữa, mà luôn giới thiệu cho bạn, vì họ thấy bạn đáng tin cậy.
2. Nhờ bạn bè giúp chuyển nhà, bạn mời họ ăn uống hết 3.800, dù ban đầu bạn thấy giá của công ty chuyển nhà là 1.800 và nghĩ là đắt. Sau này bạn hiểu rằng việc nhờ người khác giúp chỉ nên khi không thể tự giải quyết được.
3. Nhờ ông bà chăm sóc con nhỏ, mỗi tháng bạn chuyển 3.000 cho họ, mỗi lần gặp mặt họ đều vui vẻ, không còn kêu ca đau nhức.

Nếu bạn không hiểu về quan hệ con người, tất cả các nguồn lực sẽ biến mất.

322. Lãnh đạo lớn đều là bậc thầy về nhân tính

Nếu có cơ hội tiếp xúc gần gũi với lãnh đạo lớn, bạn sẽ thấy họ đều là bậc thầy về nhân tính. Không có ai hoàn toàn trong sạch hoặc hoàn toàn tham lam, hai cực này đã bị loại bỏ ngay từ đầu. Người tiếp tục đi lên là nghệ sĩ nhân tính, biết điều gì nên và không nên nhận, còn lại là vận may. Tổng thể là hai nguyên tắc:

1. Nhận lớn không nhận nhỏ.
2. Nhận từ người mạnh không nhận từ người yếu.

323. Tại sao chúng ta không thể nhờ cậy người lớn?

Vì chúng ta bị xếp dưới vạch đỏ, thuộc loại có rủi ro. Nhưng cũng có loại tiền nhỏ có thể nhận, thuộc loại quan hệ cảm tình, không có yêu cầu gì, hoàn toàn an toàn. Những người đã được đề bạt sẽ luôn được nhận, như là phân chia cổ tức hàng năm, hoàn toàn an toàn, là người của mình. Trong những vòng tròn cao hơn, bạn bè dù mới gặp lần đầu cũng không có sự công kích, rất thoải mái.

324. Không có khả năng không học được

Trên thế giới này, bất kỳ khả năng nào, chỉ cần bạn thực sự muốn học, dù không có ai dạy bạn, bạn sẽ cố gắng tìm cách học. Nếu bạn không học, dù có nhiều phương pháp, bạn cũng chỉ để đó. Bạn có tâm cầu pháp như Thiền Tông chặt tay không? Bạn có tâm nhảy vực chứng minh thành tâm không?

325. Học tập là để sử dụng

Nhận kết quả như mong đợi, dùng kết quả để nói chuyện, dùng sự đền đáp để nói chuyện. Kiến thức, trường hợp, kinh nghiệm không thể áp dụng thì không học. Hãy làm người thực hành, đừng làm người ăn bám kiến thức. Đừng dùng kiến thức để trò chuyện, tranh luận, khoe khoang. Nếu bạn chỉ dùng kiến thức để trò chuyện, phán xét, chỉ trích người khác mà không có kết quả, thu nhập thấp, thì bạn chỉ là trò cười. Như câu thơ: “Những kẻ nghèo đói khoe chữ nghĩa, ngồi giềng nói trời rộng. Khi túi tiền cạn, đổ lỗi cho thiên hạ.”

326. Một sự thật đau lòng, người có chí tiến thủ thường là người ít tình cảm

Phụ nữ thích người có chí tiến thủ, nhưng bạn có biết rằng, chí tiến thủ đi kèm với ít tình cảm và cô đơn, điều này không thể tránh khỏi. Chí tiến thủ của một người là tìm kiếm điều tốt hơn, điều này có nghĩa là họ phải rời xa vòng tròn cũ. Bạn sẽ thấy rằng những người có chí tiến thủ thường sẽ rời bỏ vòng tròn cũ để leo lên, nếu bạn không theo kịp, họ sẽ tiếp tục chạy. Khi một người đạt được chí tiến thủ, anh ta sẽ cảm thấy xa cách với vòng tròn cũ. Nếu bạn muốn tìm một người có chí tiến thủ, bạn phải hiểu rằng: thứ nhất, họ có kế hoạch lâu dài cho bạn không? Thứ hai, bạn có chấp nhận sự lạnh lùng của họ không? Chí tiến thủ không tự nhiên mà có, nó đến từ những đau đớn và trải nghiệm.

327. Tại sao bây giờ kết hôn ngày càng khó?

Rất đơn giản, đàn ông không thiếu tình dục, phụ nữ không thiếu tiền. Trong xã hội ngày càng tự do này, đàn ông dễ dàng có được tình dục, phụ nữ dễ dàng kiếm tiền, hôn nhân trở thành không cần thiết. Hôn nhân đòi hỏi sự bao dung từ cả hai phía, nhưng khi mỗi người đều có thể sống tốt một mình, tại sao phải tìm ai đó để bao dung? Xã hội yêu cầu chúng ta kiếm tiền, đặc biệt là đàn ông, bạn phải có tiền mới được công nhận và tôn trọng. Thời gian, năng lượng để theo đuổi phụ nữ không bằng dành để kiếm tiền, khi có tiền, phụ nữ, danh tiếng và sự tôn trọng sẽ tự đến. Phụ nữ cũng phải kiếm tiền vì cuối cùng họ nhận ra rằng sự dựa dẫm vào đàn ông là không đáng tin cậy, tốt hơn là tự mình kiếm tiền và tận hưởng. Xã hội đã cho phụ nữ quyền kiếm tiền, bình đẳng ngày càng tăng, thậm chí phụ nữ còn nổi trội hơn. Trong các thành phố lớn, phụ nữ có khả năng kiếm tiền không kém gì đàn ông. Tương lai, chi phí tình cảm sẽ trở thành chi phí lớn nhất, mọi người sẽ không còn dám đầu tư vào tình cảm, trở nên lý trí, lạnh lùng.

328. Thế nào là lựa chọn đúng?

Nếu được tái sinh, bạn sẽ làm gì? Ví dụ, bạn đột nhiên tỉnh dậy, thấy mình đang ở bàn học lớp 6, bạn sẽ làm gì? Với trí tuệ của 15 năm sau, bạn sẽ biết học hành rất quan trọng, bạn sẽ nói với bạn bè: “Đi chỗ khác chơi, đừng làm phiền tôi học.” Tất cả lựa chọn sai lầm và hành động sai lầm đều do chưa trải qua và không thể xem xét lại. Đây chính là tầm quan trọng của suy nghĩ trước. Khi bạn hiểu được 5 năm sau, bạn sẽ điều chỉnh hành vi hiện tại, đây chính là

“quý nhân chỉ đường không bằng tự mình ngộ ra.” Không ai chỉ dẫn, hãy tự mình làm người dẫn đường.

329. Bạn có thể cung cấp giá trị gì cho người khác?

Trong mối quan hệ nam nữ, khi phân nân về đối phương, hãy nghĩ xem bạn có thể cung cấp giá trị gì cho họ?

1. Giá trị tình dục (nhan sắc, thân hình, cách ăn mặc và sự hài hòa khi giao tiếp sâu)
2. Giá trị kinh tế (học vấn, công việc, thu nhập, tiềm năng phát triển, nhà cửa, gia đình)
3. Giá trị cảm xúc (tính tình, sự dịu dàng, tốt bụng, sẵn lòng hi sinh, quan tâm, giao tiếp tốt, sở thích chung, quan điểm sống tương đồng)

Bạn cung cấp giá trị càng cao, chi phí và rào cản để đối phương phản bội bạn càng lớn, mối quan hệ của bạn sẽ càng tốt. Đây là quy luật trao đổi giá trị trong nhân tính.

330. Bạn không thành công vì bạn không đủ quyết liệt

Bản chất của quyết liệt là gì? Không phải như Lý Thế Dân, bắn chết anh trai để làm hoàng đế, đó là hiểu hẹp. Bản chất của quyết liệt là loại bỏ mọi chướng ngại để đạt hiệu quả tối đa! Điều này có nghĩa là bạn phải là người cực kỳ chủ động, vì lý tưởng bạn có thể làm việc chăm chỉ không ngừng nghỉ! Điều này có nghĩa là bạn không có cảm giác đúng sai quá mạnh mẽ, chỉ cần không vi phạm những chuẩn mực cơ bản, cái gì hiệu quả là được! Điều này có nghĩa là bạn không bị giới hạn bởi xuất thân, nếu gia đình nguyên gốc gây hại cho bạn, hãy dùng cảm phá vỡ gông cùm để thay đổi! Điều này có nghĩa là khi người thấy mùi máu của con mồi lớn, bạn phải dùng cảm lao vào! Người thành công không ngại đối đầu, người ngần ngại là người không đủ quyết liệt. Quyết liệt là nhìn thấy bản chất của vấn đề, thấy bước nào có thể đảo ngược tình thế, là làm ngay lập tức! Không do dự, không chần chừ! Muốn tiến lên, bạn phải đối đầu với người khác và chấp nhận bị chỉ trích! Tấm lòng nhân từ có thể giúp bạn giành được khán giả, nhưng lòng tham lam mới giúp bạn giành chiến thắng cuối cùng.

331. Phương pháp tăng khả năng nhanh nhất

- Học từ người khác: Hãy tìm người có kết quả mà bạn mong muốn và học từ họ.
- Thực hành: Nghe và làm theo, rồi cải tiến và thực hành lại.
- Dạy người khác: Khi bạn dạy, bạn sẽ hiểu rõ hơn và củng cố kiến thức của mình.
- Trao đổi với người thông minh: Thảo luận để kích thích ý tưởng.

Đây là phương pháp nhanh nhất để phát triển, bất kỳ ai cũng nên làm theo.

332. Cách Nhanh Nhất Để Tăng Trưởng Năng Lực

1. **Bái Sư Học Đạo:**
 - Tìm người thầy, người có thành quả mà bạn mong muốn, để học hỏi.

- Sự khao khát kết nối và tập hợp nhân tài phải đạt đến mức độ cuồng nhiệt, chủ động nắm bắt mọi cơ hội có thể.
- 2. Thực Hành Ngay:**
- Hãy nghe theo lời khuyên, thực hành, cải tiến, rồi lại thực hành.
 - Nếu bạn chỉ học mà không thực hành ngay, bạn sẽ không thể biết liệu sự hiểu biết của mình có sai sót hay không và có phù hợp với thực tế hay không.
 - Kiến thức chưa được thực hành chỉ là "kiến thức giả"; chỉ khi được chứng minh qua thực hành, kiến thức mới trở thành "kiến thức thật" của bạn.
- 3. Tự Làm Thầy:**
- Dạy lại cho người khác những gì bạn đã học được.
- 4. Trao Đổi Với Người Thông Minh:**
- Thường xuyên trao đổi, thảo luận với những người thông minh để khơi gợi cảm hứng.

Đây chính là cách nhanh nhất để phát triển năng lực, bất kỳ ai cũng nên thực hiện theo cách này.

333. Người Lớn Nên Mạnh Dạn Nói Về Tiền

Người lớn nên mạnh dạn nói về tiền, dám yêu cầu tiền và dám tính phí dịch vụ. Nếu ai đó cần bạn giúp đỡ nhưng khi bạn nói về tiền, họ lại kéo quan hệ, nói chuyện tình cảm, lý lẽ, hay ràng buộc đạo đức, điều đó cho thấy họ chỉ muốn lợi dụng bạn mà không thực sự quan tâm đến lợi ích của bạn. Nếu bạn liên tục không nhận được gì mà cứ mãi cho đi, rất nhanh bạn sẽ cảm thấy mất cân bằng và cả hai mặt xấu của con người sẽ bộc lộ. Mỗi quan hệ chất lượng cao là mối quan hệ dựa trên lợi ích và trao đổi giá trị, chứ không phải một bên cứ mãi chịu thiệt. Vì loại quan hệ này chắc chắn không thể duy trì lâu dài. Cả hai bên đều sẵn lòng bàn về lợi ích, trên cơ sở đó mới nói đến quan hệ, tình cảm, lý lẽ, đây mới là mối quan hệ ổn định lâu dài, lành mạnh và đôi bên cùng có lợi.

334. Đừng Chỉ Trích Những Người Chia Sẻ Kiến Thức

Đừng chỉ trích những người chia sẻ kiến thức là lừa đảo hay nói họ cắt xén, lừa gạt. Không ai muốn đổi mặt với rủi ro bị đánh giá xấu chỉ để kiếm vài đồng. Khi ai đó cô đọng nhiều năm, thậm chí hàng chục năm kinh nghiệm và kiến thức thành sản phẩm và bán với giá rẻ, chúng ta nên biết ơn. Trước đây, khi không có internet, bạn phải trèo đèo lội suối để học từ một người thầy, thường phải làm việc vất vả trong nhiều năm. Bây giờ, giáo viên đứng dạy, học sinh ngồi thoải mái, nhưng vẫn còn những người phàn nàn, đánh giá xấu, yêu cầu hoàn tiền. Những người từ chối trả tiền cho kiến thức, thay vào đó chọn chỉ trích và đòi hỏi miễn phí, đang cho thấy mức độ hiểu biết và cam kết thấp. Nếu bạn không sẵn lòng đầu tư vào việc học của mình, không có thầy nào, dù tài giỏi đến đâu, có thể giúp bạn.

335. Cuộc Sống Là Nghệ Thuật Lựa Chọn và Cách Ly

Trong thế giới người lớn, đừng lãng phí thời gian để sửa chữa người khác. Hãy học cách lựa chọn và cách ly, bao gồm cả bạn bè, đối tác và nhân viên. Nếu bạn liên tục phát triển và những người xung quanh không theo kịp, bạn cần học cách cách ly để tránh bị kéo xuống. Những người yếu không thể chịu đựng việc lọc lựa và cách ly, kết quả là cuộc sống của họ sẽ

trở nên hỗn loạn và suy thoái. Bạn muốn mang theo đồng đội kém cỏi để cùng bay cao, nhưng thực tế là họ sẽ kéo bạn xuống. Học cách chọn lọc và cách ly, bạn sẽ trở thành người thực sự mạnh mẽ, luôn tiến lên phía trước.

336. Con Người Có Phần Cứng Giống Nhau Nhưng Phần Mềm Khác Nhau

Con người có cấu trúc vật lý giống nhau, nhưng suy nghĩ và nhận thức lại rất khác nhau. Sự khác biệt trong suy nghĩ và nhận thức dẫn đến sự khác biệt trong đóng góp và kết quả thực tế. Nếu suy nghĩ và nhận thức của bạn sai lầm, cuộc sống của bạn sẽ đi theo hướng sai lầm. Trên con đường khó khăn này, nhiều người sẽ chia sẻ những suy nghĩ tương tự, thu hút sự chú ý của bạn và tiêu hao thời gian, năng lượng và tài nguyên của bạn, làm cho việc sửa đổi suy nghĩ của bạn trở nên khó khăn hơn. Người khác sẽ cố gắng kéo bạn xuống hoặc cài đặt phần mềm kém chất lượng (suy nghĩ) vào tâm trí bạn. Bạn có dám bỏ lại vòng tròn kém cỏi hiện tại, tìm kiếm những người đồng chí hướng và cài đặt phần mềm chất lượng cao từ những người thành công không?

337. Càng ở Tầng Lớp Thấp, Càng Cạnh Tranh Khốc Liệt! Người Thoát Ra Là Hiếm

Những người từ tầng lớp thấp vươn lên đều có đặc điểm chung là không quan tâm đến quan hệ huyết thống. Khác với những người dựa vào gia thế, quan hệ xã hội để thăng tiến, những người này không có nhiều thứ để dựa vào. Quan hệ huyết thống thường giống như kẻ hút máu, bạn bè thì hai mặt, nói lời đường mật nhưng tâm địa gian ác. Điều họ thực sự dựa vào chính là lợi ích. Bất kể là lợi ích ràng buộc hay trao đổi lợi ích, trong mắt họ, lợi ích đáng tin cậy hơn là lòng người.

Khi xưa, nghệ sĩ hài nổi tiếng Trung Quốc, Guo Degang, đã ba lần đến Bắc Kinh mà vẫn không được coi trọng. Những tiền bối trong ngành liên tục chỉ trích và gây khó dễ, không ai giúp đỡ, khiến ông gặp vô vàn khó khăn. Cuối cùng, quý nhân Hou Yaowen đã giúp đỡ ông, nhưng cũng nói rằng: "Guo Degang đã đi một con đường quá khó khăn, dễ dàng cảm ghét sự bất công".

338. Trạng Thái Phát Triển Phổ Biến: "Máu Hết Không Dám Động, Máu Đầy Bắt Đầu Đua Giỡn"

Một câu nói của Wen Xishan: "Khi gặp khó khăn, hãy dừng cảm, khi sắp chiến thắng, hãy thận trọng". Những người giỏi thực sự là những người có thể chiến đấu khi đang yếu, không cần phải vượt trội đối thủ quá nhiều, chỉ cần thắng một chút là đủ. Giống như việc vượt qua một cột mốc cần 100 đồng, chuẩn bị 101 đồng là được, không cần lãng phí thời gian và công sức để chuẩn bị 200 hoặc 300 đồng. Mỗi lần chỉ cần hơn một chút, sạch sẽ, nhanh chóng, không kéo dài.

339. Người Có Tính Kiên Nhẫn Cao, Sẽ Luôn Thành Công Và Có Cơ Hội

Người thiếu kiên nhẫn, một lần bị từ chối, một lần bị chệch giễu, một lần thất bại sẽ tan vỡ hoàn toàn. Một yếu tố quan trọng để nhanh chóng tạo ấn tượng tốt trong lòng người khác là biết cách tạo mối quan hệ. Chỉ cần chi ít tiền để đạt được hiệu quả tốt nhất. Lần đầu gặp mặt, hãy mua hai ly trà sữa mang đến, ngay lập tức tạo mối quan hệ. Khi bảo dưỡng xe, hãy mang hai chai Red Bull cho thợ sửa, họ sẽ làm việc cẩn thận hơn và không lừa bạn.

Người thông minh khi trò chuyện và đàm phán sẽ biết điều chỉnh nhịp độ. Khi cuộc trò chuyện không thể tiếp tục, họ sẽ mời một điều thuốc, rót một ly rượu hoặc trà, giới thiệu món ăn. Người ngốc sẽ không hiểu điều này, chỉ biết nói không ngừng. Giao tiếp xã hội thực chất là trao đổi giá trị. Bạn cung cấp giá trị cho người khác, họ sẽ tự nhiên muốn đáp lại bạn.

340. Cuộc Đời Là Hành Trình Tăng Cường Kiến Thức Và Kỹ Năng

Nếu không tận dụng mọi thời gian để tiến bộ, bạn sẽ trở thành một người vô dụng trong nhiều thập kỷ, cả đời không có giá trị đối với người khác. Người kém chất lượng và thấp kém chỉ biết sống qua ngày, lặp lại công việc hàng ngày, hàng năm. Sau nhiều năm, khi nói chuyện lại với họ, họ vẫn giữ nguyên suy nghĩ, ngôn ngữ và hành vi cũ.

Họ không kiểm soát được bản thân, bị cuốn vào những ham muốn vật chất, ngoài công việc là một người làm công ăn lương, sau giờ làm thì ngủ, chơi game, xem video, tán gẫu vô nghĩa, làm giảm chất lượng cuộc sống. Tại sao suốt đời họ vẫn là những người dễ bị lừa? Là vì họ tự lựa chọn lối sống thấp kém và sa đọa, không ai ép buộc họ. Họ tự chọn lười biếng, vui chơi và tự tạo ra những điều khiến họ sẽ bị đào thải sau này.

Khi có người muốn thức tỉnh họ, họ lại giữ thái độ "nghe ngờ và chỉ trích", thật là cây mục không thể tạc tượng!

341. Tiếp Cận Nguồn Thông Tin Cốt Lõi

Khi bạn sống trong môi trường đầy thông tin chất lượng thấp, bộ não của bạn sẽ không thể tiếp nhận được những thông tin cốt lõi có thể cải thiện điều kiện vật chất của bạn. Nếu không có nguồn thông tin chất lượng cao (những người tài giỏi liên tục cung cấp thông tin có giá trị), thì bạn cũng sẽ không có thông tin chất lượng. Không hấp thụ thông tin chất lượng, nhận thức của bạn sẽ kém, suy nghĩ sai lệch và trạng thái tinh thần, cảm xúc cũng sẽ có vấn đề, hành vi của bạn cũng sẽ sai lầm.

Trạng thái tinh thần và cảm xúc không tốt, hành vi sai lầm, làm việc gì cũng sai. Bạn sẽ cố gắng trong ngành nghề sai lầm.

342. Đừng Giao Lưu Sâu Với Người Ngăn Cản Bạn

Nếu bạn muốn thành công trong việc gì đó, khi bạn nói chuyện với họ để tìm hiểu cách làm, chia sẻ kinh nghiệm, bài học, họ sẽ luôn nói rằng bạn không thể làm được, đưa ra lý do và lý luận để ngăn cản bạn, làm bạn mất động lực. Bạn cần những người có thể chỉ cho bạn cách làm, hoặc đưa ra lời khuyên mang tính xây dựng.

343. Người Giỏi Luôn Đặt Lợi Ích Lên Hàng Đầu

Họ sống trong thực tế, còn người tầm thường lại đặt cảm xúc và đạo đức lên hàng đầu, sống trong ảo tưởng. Người giỏi không tôn sùng bất kỳ ai, chỉ không ngừng học hỏi ưu điểm của người khác, trong khi người tầm thường lại dễ dàng tôn sùng người này, người kia mà không suy nghĩ, cuối cùng chẳng học được gì. Người giỏi thường không thích hòa đồng vì họ đủ mạnh mẽ, tâm hồn phong phú. Người tầm thường thì thiếu thốn, không thể chịu đựng được sự cô đơn nên luôn muốn hòa nhập vào đám đông.

Từ điển của người giỏi có các từ: bản chất con người, quy luật, nguyên tắc, lợi ích, giá trị. Từ điển của người tầm thường có các từ: đạo đức, cảm xúc, đối nhân xử thế, quan hệ. Thế giới xung quanh trở nên thực vì bạn trở thành một phần của xoáy nước đó. Hãy đồng hành cùng người mạnh, cùng tần số với người thông minh và cùng chí hướng với người tốt. Hãy giao dịch với lý tưởng và giữ khoảng cách với sự xao lãng.

344. Sự Trì Hoãn Tốn Nhiều Năng Lượng, Hành Động Chữa Bệnh

Người giỏi biết rõ mình muốn gì, mục tiêu rất rõ ràng. Một khi đã xác định, họ sẽ trực tiếp tiến tới mục tiêu, làm đến nơi đến chốn. Suy nghĩ của người giỏi là: hoặc làm hoặc bỏ, không bao giờ lưỡng lự, không do dự chút nào. Trong khi đó, suy nghĩ của người bình thường là: vừa muốn, vừa tự nhủ "tôi không thể", "tôi làm không được". Điều này dễ dẫn đến rối loạn tâm thần. Cuộc sống đã khó khăn, tại sao còn tự làm khổ mình?

Tôi đã gặp nhiều trí thức, trong lòng họ yêu tiền nhưng lại giả vờ thanh cao, không dám kiếm tiền. Họ nghĩ rằng làm bán hàng là xấu, đăng bài bán hàng trên mạng xã hội là khó chịu, miệng vẫn nói "tiền không quan trọng", vì vậy tiền thực sự không đến với họ.

Thực tế, những gì bạn muốn như sự tôn trọng, phẩm giá, phong cách, tình yêu đều cần tiền để duy trì! Trong cuộc sống, lòng kiêu hãnh của bạn không có giá trị! Nếu muốn, hãy mạnh dạn theo đuổi! Chỉ cần là mong muốn hợp lý và hợp pháp, chỉ cần kiếm tiền bằng năng lực thật sự, không việc gì phải lưỡng lự!³⁴⁵. Khi Còn Trẻ, Nếu Không Gặp Khó Khăn Về Tài Chính, Đừng Dừng Thời Gian Và Sức Lực Để Kiếm Tiền

Đây là cách làm rất đại dột và thiển cận. Tài sản lớn nhất của người trẻ là thời gian, năng lượng và sự chú ý. Nếu bạn dùng thời gian để lao động chân tay, sự chú ý để vui chơi và tiêu dùng, bạn sẽ kiếm ít tiền, thời gian bị lãng phí, và sức lực sẽ càng yếu đi. Khi đó, bạn sẽ làm gì?

Hãy chắc chắn đầu tư thời gian, năng lượng và sự chú ý của bạn vào việc tự học. Không phải chỉ học trong sách vở trường học mà là học những kiến thức ngoài trường. Khi tôi 21 tuổi, tôi chọn học tiếp thị, viết lách và quản lý. Đây là những kỹ năng sẽ càng ngày càng quý giá và có giá trị theo thời gian và trải nghiệm.

Bạn nên học về tài chính cá nhân, nâng cao nhận thức và tìm kiếm những gì bạn thực sự yêu thích, đam mê, mài giũa kỹ năng của mình. Hãy xem xét tất cả các kiến thức liên quan đến lĩnh vực bạn quan tâm, tìm kiếm các chuyên gia trong lĩnh vực đó để trò chuyện và giao lưu, chờ đợi cơ hội thực hành. Đừng dùng sức lao động để kiếm sống.

345. Đừng Dừng Thời Gian và Sức Lực Để Kiếm Tiền Khi Còn Trẻ

Khi còn trẻ, nếu không gặp khó khăn tài chính đặc biệt, đừng sử dụng thời gian và sức lực để kiếm tiền. Đây là một cách làm rất ngu ngốc và ngắn hạn. Tài sản lớn nhất của người trẻ chính là thời gian, năng lượng và sự tập trung. Nếu bạn sử dụng thời gian cho lao động tay chân, sự tập trung cho việc chơi bời và tiêu thụ, bạn sẽ kiếm được ít tiền, tiêu hao thời gian, và sức lực sẽ ngày càng yếu đi. Khi đó, bạn sẽ phải làm sao?

Bạn nhất định phải đầu tư thời gian, năng lượng, sự tập trung và một ít tiền vào việc tự học. Không phải là kiến thức trong sách giáo khoa mà là kiến thức ngoài sách vở. Năm 21 tuổi, tôi chọn học marketing, viết lách và quản lý. Đây đều là những kỹ năng ngày càng trở nên không thể thay thế và ngày càng có giá trị cùng với sự gia tăng kinh nghiệm và thời gian.

Bạn nên học về tài chính, nâng cao nhận thức và tìm ra những điều bạn yêu thích, đam mê. Hãy rèn luyện kỹ năng và học mọi kiến thức liên quan đến lĩnh vực mà bạn yêu thích. Tích lũy kiến thức nhiều nhất có thể trong một lĩnh vực cụ thể, chủ động tìm kiếm các chuyên gia trong lĩnh vực này để trò chuyện và kết nối, chờ đợi cơ hội thực hành. Thay vì sử dụng sức lực để làm việc, hãy đầu tư vào việc học hỏi và phát triển bản thân.

346. Bản Chất Con Người Luôn Tham Lam

Bản chất con người luôn tham lam và muốn mọi thứ với chi phí thấp nhất, đơn giản, nhanh chóng và đạt kết quả ngay trong thời gian ngắn. Mọi người đều phàn nàn về số phận bất công nhưng không bao giờ suy nghĩ về sự ngu dốt của mình. Số phận chỉ chăm sóc những người khôn ngoan, không bao giờ bảo vệ kẻ ngu ngốc.

Môi trường sống và kinh nghiệm tích lũy dễ dàng khiến bạn lệch khỏi quy luật khách quan. Sự cứu rỗi là sử dụng trí tuệ và tư duy đúng đắn để sửa đổi bản thân. Bạn phải trang bị cho mình những tư tưởng và kiến thức chất lượng cao, chỉ học hỏi từ các chuyên gia, bậc thầy, người giỏi và thánh nhân - những người đã đạt được kết quả và hành động theo quy luật khách quan.

Những tư tưởng và trí tuệ mạnh mẽ nhất đã được các bậc thầy khai thác từ lâu. Để chúng trở thành một phần của bạn, bạn phải mô phỏng lại những tư tưởng đó trong đầu mình và liên kết chúng với kinh nghiệm cá nhân. Cho đến khi những tư tưởng cao cấp ấy đâm rễ trong bạn, có thể dễ dàng sử dụng. Nếu không có đủ tâm tính, bạn sẽ không kiểm soát được hành vi của mình và sự lựa chọn sẽ dẫn đến thay đổi số phận của bạn. 347. “Đạo Đức Kinh” Có Một Câu Giải Quyết Hầu Hết Vấn Đề

“Phản giả đạo chi động, nhược giả đạo chi dụng”. Câu này có nghĩa là mọi việc phát triển đều sẽ đạt tới sự đối lập và thống nhất. Bạn càng muốn mạnh mẽ, càng phải yếu đuối, càng muốn đạt được, càng phải từ bỏ, càng muốn làm việc lớn, càng phải bắt đầu từ việc nhỏ.

Sự yếu đuối là phương tiện thường dùng của Đạo. Hãy đặt mình ở vị trí “người yếu đuối” và hành động theo phương pháp và quy luật của Đạo. "Thượng thiện nhược thủy, thủy lợi vạn vật nhi bất tranh" (Người tốt nhất giống như nước, nước đem lại lợi ích cho vạn vật mà không tranh giành). 348. Bản Chất Con Người Là Đi Ngược Lại, Tư Duy Ngược Chiều

Khi người khác còn ngủ nướng, bạn dậy sớm. Khi người khác chìm đắm trong TikTok, bạn đọc sách và nâng cao bản thân. Khi người khác buông thả, bạn tiết chế. Sự ngược lại cũng là sự trở lại. Con người cần trở về bản chất, giữ gìn căn bản và tuân theo quy luật tự nhiên.

Cũng giống như trong "Kinh Dịch", vật cực tất phản, âm thịnh dương suy, dương thịnh âm suy, cát hung hồi luân phiên. Khi bạn tự mãn, bạn sẽ kiêu ngạo, và sau kiêu ngạo là hiểm họa. Nếu kịp thời tỉnh ngộ, bạn sẽ lại gặp may mắn. Quê Khiêm (Địa Sơn Khiêm) nói rằng: "Núi nên ở trên mặt đất, nếu núi ở dưới mặt đất, sự khiêm nhường và thấp kém sẽ không gặp nguy hiểm gì."

Ngay cả khi máy ủi hay máy xúc đến, cũng không làm tổn thương bạn. Con người cũng vậy, hãy sống cẩn thận, giữ gìn và tôn trọng quy luật. 349. Làm Thế Nào Để Cảm Thấy Thoải Mái? Hướng Nội Tâm Linh

Khi bạn không có việc gì, đừng nghĩ về những thứ bên ngoài. Hãy nhắm mắt lại và tưởng tượng đến cánh tay, đùi, đầu, và các cơ quan nội tạng của mình. Bạn biết thiền định là gì không? Những phương pháp này, nếu không có người chỉ dẫn, bạn sẽ không bao giờ biết. Vì người chỉ dẫn không phải là bậc thầy, nếu bạn không gặp được bậc thầy thực sự, những gì họ nói đều vô ích, bạn sẽ không tiếp cận được những điều tốt đẹp này trong suốt cuộc đời. Tôi thực ra cũng không muốn nói cho bạn biết. Nếu bạn gặp được phương pháp này, đó là do bạn có duyên lành tự tu luyện được.

Khi bạn không có việc gì, hãy nhắm mắt lại và tưởng tượng đến cánh tay, đùi, mũi, mắt và tim của mình. Đây chính là hướng nội tâm linh. Khi bạn làm điều này, bạn sẽ cảm thấy rất thoải mái ngay lập tức. Đây không phải là tự luyện, nó khác với tự luyện. Tinh thần và khí chất của bạn sẽ bắt đầu tập trung vào bản thân. Không cần phải có tư thế đặc biệt, bạn có thể nằm trên giường, ngồi trên ghế, hoặc nằm trên đất. Bạn sẽ cảm thấy ngày càng có sức mạnh.

Như “Hoàng Đế Nội Kinh” có viết: "Thần đam hư vô, chân khí tòng chi; tinh thần nội thủ, bệnh an tòng lai."350. Dành Nhiều Thời Gian Với Người Cùng Trình Độ Sẽ Không Giúp Bạn Tiến Bộ

Nếu bạn luôn chơi cờ với những người cùng trình độ, bạn chơi 10 năm cũng không tiến bộ. Nếu bạn chơi cờ với người trình độ kém hơn, kỹ năng cờ của bạn sẽ giảm đi. Để nâng cao nhận thức và khả năng của mình, bạn phải dành nhiều thời gian với những người trình độ cao hơn, với những người đạt kết quả tốt hơn.

Họ có tư tưởng, ngôn ngữ, hành vi, phương pháp, trạng thái và thái độ mà bạn có thể học hỏi351. Làm Thế Nào Để Nâng Cao Kỹ Năng Giao Tiếp

1. Những người thường không nóng không lạnh với tất cả mọi người, ít nói chuyện, nhưng hành xử không kiêu ngạo, có chủ kiến, thường là những người có tầm nhìn rộng. Họ khó để làm thân, nhưng một khi đã thân, họ sẽ hy sinh lợi ích cá nhân để giúp đỡ bạn.
2. Có những người không hòa đồng vì họ không muốn lãng phí thời gian vào các mối quan hệ xã giao. Những người này có tiềm năng rất lớn, họ thường nỗ lực âm thầm, chờ đợi ngày thành công.
3. Nếu một người thường do dự trong những việc nhỏ, có khả năng cao là họ sẽ do dự cả đời. Người như vậy khó làm việc lớn, sự do dự gây ra nội hao rất lớn.
4. Trong tình cảm, đừng bị mê hoặc bởi "lời nói ngọt ngào". Đừng nghe họ nói gì, hãy nhìn họ làm gì.
5. Người đã giúp bạn, khi bạn gặp khó khăn lần nữa và nhờ họ, mười phần chín phần họ sẽ giúp bạn. Nhưng người bạn đã giúp đỡ thì không chắc.
6. Những người hay nói lời lẽ sáo rỗng, lời nói không đi đôi với hành động, thường là những người giả dối. Họ sẽ đạp lên bạn để leo lên nếu có cơ hội.
7. Người có thể tự phản tỉnh và cải thiện liên tục thường không gặp khó khăn trong cuộc sống. Họ biết rằng, tự phân tích và cải thiện bản thân hàng ngày sẽ giúp họ trở nên xuất sắc hơn.352. Người Thực Sự Giỏi Khi Bị Người Khác Chọc Giận, Họ Làm Gì?

Bạn có nghĩ rằng họ sẽ rộng lượng, tha thứ, bao dung không? Thực ra không phải vậy, họ sẽ trả thù. Càng ở vị trí cao, họ càng không cho phép ai thách thức quyền uy của mình. Trong mắt họ, họ là người kiểm soát, có thể chinh phục và kiểm soát bất kỳ ai. Việc bạn không tôn trọng họ giống như đánh gãy tay họ.

Họ hiểu rõ bản chất con người, thấu hiểu tâm lý, biết cách diễn kịch nên bạn không thể nhận ra. Bề ngoài họ không tức giận hay nổi giận, nhưng bên trong họ đã chỉ đạo tay chân của mình làm những việc không thể lộ ra ngoài.

Ví dụ, khi một nhân vật lớn của Lương Sơn muốn gây chuyện, họ sẽ cử Lý Quỳnh với cây riêu đi làm việc. Khi Lý Quỳnh hoàn thành công việc, họ sẽ đổ lỗi cho Lý Quỳnh vì hành vi thô bạo, để Lý Quỳnh chịu trách nhiệm và phạt anh ta một tháng không được uống rượu.

Khả năng lớn nhất của con người là diễn kịch, trả thù và thích làm việc sau lưng. Bề ngoài thì bình yên nhưng bên trong thì đầy rẫy mưu mô.³⁵³ Người Thành Công Đều Có Khí Chất Của Vua

Bất kể điều kiện hiện tại ra sao, họ luôn tin tưởng vào bản thân. Dù xuất thân và hoàn cảnh của tôi bình thường, nhưng tôi luôn có một niềm tin mãnh liệt rằng mình sẽ trở nên xuất sắc trong tương lai.

Dù trong túi chỉ có vài đồng, tôi vẫn tin rằng mình sẽ trở thành tỷ phú. Dù gặp bao nhiêu khó khăn và thất bại, niềm tin của tôi luôn là "Ai đó phải chiến thắng, và người đó nhất định là tôi!"

Chính vì chúng tôi tin vào bản thân nên chúng tôi đã vượt qua những ngày tháng bị cả thế giới phủ nhận. Khi bạn có nhiều năng lượng, hãy hạ thấp mình. Khi bạn ít năng lượng, hãy nâng cao niềm tin của mình. Chấp nhận bản thân hiện tại, nỗ lực hàng ngày, chắc chắn sẽ đạt được thành công.³⁵⁴ Bí Quyết Cốt Lõi Để Thành Công Là Gì?

Chơi với những người đúng đắn và sẵn sàng tiêu tiền vào họ. Tiêu tiền vào người giỏi hơn bạn là đầu tư vào chính mình. Bạn muốn trở thành ai, hãy gần gũi và mô phỏng người đó.

Chúng ta không cần sự công nhận của người bình thường, chỉ cần chơi với những người giỏi. Cuộc sống luôn có sự chọn lọc, người giỏi luôn có lựa chọn chính xác và quyết định chính xác!

Tìm những người giỏi xung quanh bạn, bám sát một hai người, theo sát nhịp độ của họ, trở thành khách hàng đắt giá nhất của họ, hoặc trở thành trợ thủ, tay chân đắc lực của họ, và đặc biệt chú tâm vào công việc của họ. Khi bạn thấy được khoảng cách với người giỏi, bạn sẽ có cơ hội. Khi bạn ở bên họ, nghiên cứu và học hỏi, bạn sẽ trở thành họ.³⁵⁵ Dám Từ Bỏ Tư Duy Cố Định Và Tiến Bộ Liên Tục!

Bạn sẽ trở thành một người mạnh mẽ và kiên cường. Điều này có nghĩa là bạn phải chiến đấu với chính mình! Nếu đầu óc bạn không tiến bộ, làm sao bạn mong muốn túi tiền của mình tiến bộ?

Khởi nghiệp giống như chiến đấu, cần phá vỡ trái tim mong manh, trở nên mạnh mẽ, và phải lột bỏ nhiều lớp vỏ để đạt được thành công. Đừng bao giờ sợ phá bỏ bản thân trước đây! Gà con phá vỏ trứng mới chính là sự tái sinh!³⁵⁶ Nam Giới Phải Cạnh Tranh Trong Sự Nghiệp, Nữ Giới Có Thể Cạnh Tranh Trong Sự Nghiệp Hoặc Hôn Nhân

Sinh ra ở tầng lớp dưới, trong gia đình và môi trường thiếu thốn, chắc chắn bạn sẽ thiếu sót về tư duy, nhận thức, tài nguyên và tầm nhìn.

Để thoát khỏi tầng lớp dưới, bạn phải từ bỏ toàn bộ những "kinh nghiệm" và "lời khuyên" của cha mẹ, họ hàng và bạn bè. Nếu họ thông minh, họ đã không sống cuộc sống tồi tệ như vậy. Để vượt qua từ gia đình nghèo đến thành phố, có lẽ bằng cấp cao và kỹ năng chuyên môn có thể giúp bạn đạt được mức sống trung bình, nhưng rất có thể bạn sẽ phải gánh nợ vay mua nhà hàng chục năm, cả đời chỉ vì một căn nhà mà chịu khổ.

Nếu bạn muốn đạt được mục tiêu quyền quý và thoát khỏi tầng lớp dưới và trung lưu, bạn phải phá vỡ toàn bộ nhận thức của mình và tái cấu trúc. Bạn phải cắt đứt với sự thoải mái, an toàn, tình cảm, yếu đuối và do dự của người bình thường.

Bạn phải tham vọng, từ bỏ tình cảm, mất mặt, nhẫn nhịn và chờ đợi. Những từ này mới thực sự phù hợp với bạn. Nội tâm bạn phải tuân theo quy luật rừng xanh, chọn lọc tự nhiên và tồn tại của người mạnh. Bất cứ điều gì người bình thường quyền luyến, tham lam, lười biếng mà cản trở bạn, bạn đều phải từ bỏ. Vì thế giới này là cân bằng, nếu bạn chọn vật chất, bạn phải từ bỏ mọi thứ phi vật chất³⁵⁷. Bản Chất Con Người Mới Là Đáng Sợ Nhất, Hiểu Được Sẽ Tiết Kiệm 10 Năm Đi Đường Vòng!

Trong phim "Thiên Đạo", Vương Chí Văn có một câu thoại nói lên sự thật về bản chất con người: "Chuột không bao giờ nghĩ rằng thức ăn mình ăn là ăn cắp, ruồi không nghĩ mình bẩn, dơi không biết mình có độc. Trong thế giới của quạ, thiên nga đều có tội."

Khi tư tưởng không cùng một mức độ, không cần phải cố gắng chinh phục nhau. Thế giới này chỉ có hai loại người: cừu và sói. Nhưng trong xã hội hiện nay, bạn sẽ thấy, sói không nhất thiết là sói, cừu không nhất thiết là cừu.

Tại sao vậy? Vì tất cả sói đều muốn giả làm cừu, đó là sói đội lốt cừu. Tất cả cừu đều muốn giả làm sói, đó là cừu đội lốt sói.

1. Con người và động vật bản chất là giống nhau: kẻ mạnh ăn kẻ yếu, kẻ lớn ăn kẻ nhỏ. Chúng ta phải nhớ rằng: Quy luật rừng xanh - kẻ mạnh ăn kẻ yếu - tồn tại ở khắp nơi trên thế giới này.
2. Xã hội này chỉ có hai loại người: một loại là sói, một loại là cừu. Bạn hoặc là sói, có thể ăn thịt người khác; hoặc là cừu, ngồi chờ bị người khác ăn. Sói sống theo logic làm thế nào để ăn thịt cừu một cách tinh tế; còn cừu chỉ có một logic sinh tồn duy nhất, đó là trở thành sói. Con người giỏi che giấu bản thân, khoác lên mình chiếc áo văn minh, khiến xã hội loài người trông không quá lộ liễu.
3. Chỉ cần bạn thành công, xấu cũng trở nên dễ nhìn, béo cũng trở nên đầy đặn, lùn cũng trở thành tinh túy, đen cũng trở thành chất liệu, mọi khuyết điểm đều có thể được chấp nhận.
4. Tại sao nhiều phụ nữ thường xuyên bị đàn ông lừa dối? Vì yêu cầu của họ chỉ có kẻ lừa đảo mới đáp ứng được, người bình thường không thể đáp ứng nổi.
5. Việc không nhất thiết phải làm thật tốt, nhưng lời nói phải đẹp. Như khi bạn vào quán ăn, nếu chủ quán nói với nhân viên: "Cho cậu này thêm thịt", bạn sẽ rất vui và nghĩ rằng lần sau sẽ quay lại đây ăn. Nhưng thực tế là nhân viên bếp không thực sự thêm thịt, chủ quán cũng không yêu cầu thêm thịt, nhưng bạn vẫn có ấn tượng tốt về quán và chủ quán. Con ngựa đẹp nhờ vào chân, người tốt nhờ vào miệng. Không biết cách thấp hươu sẽ xúc phạm thần linh, không biết cách nói chuyện sẽ xúc phạm người khác. Dần dần bạn sẽ nhận ra, lòng tốt không thể bằng một lời nói ngọt ngào.

6. Một người càng tài giỏi, bạn bè bên cạnh họ sẽ càng ít, thậm chí không có bạn bè thực sự. Trước đây chúng ta nghĩ rằng càng nhiều bạn, đường đi càng dễ. Thực tế là chỉ khi bạn có đường đi dễ dàng, bạn mới có nhiều bạn.
7. Đừng cố gắng thuyết phục ai đó khi bạn không có giá trị gì. Không ai muốn nghe những lời khuyên chân thành từ bạn khi bạn không tạo ra giá trị. Nhiều khi, không cần bạn nói gì, vị trí của bạn đã nói lên điều đó. Đôi khi, làm bạn im lặng không phải là vấn đề lý luận, mà là vấn đề vị trí của bạn.
8. Nếu bạn nghèo khổ, không ai quan tâm. Nếu bạn giàu có, người ta sẽ đến từ xa để thăm. Không tin, hãy nhìn vào cốc rượu, từng giọt chỉ kính trọng người có tiền. Khi bạn ở đáy xã hội, đừng làm phiền ai. Họ sẽ tránh xa bạn, chê bai bạn. Tại sao lại tự làm khổ mình?
9. Một số người đáng buồn nhất là khi họ nghèo khổ, vẫn cố gắng làm người tốt. Thực ra, người tốt chỉ là kẻ vừa bất lực vừa không biết xấu hổ, họ vẫn ngu ngốc đóng vai trò cứu trợ.
10. Người không nói về tiền bạc sẽ không bao giờ trưởng thành. Người thường xuyên nói rằng tiền không quan trọng, thường có ba loại: một là rất giàu, hai là chưa bao giờ thiếu tiền, ba là để che giấu sự bất lực không kiếm được tiền. Thực ra, tiền có quan trọng hay không, bạn chỉ cần thiếu một lần sẽ biết. Đừng nghĩ nói về tiền bạc là thô tục, tiền là nguồn gốc của nhiều mâu thuẫn nhưng cũng là chìa khóa giải quyết hầu hết các vấn đề.
11. Nếu ai đó luôn lừa bạn, không phải vì bạn không tốt với họ, mà vì bạn quá tốt với họ. Giống như trong tình yêu, người yêu quá đà cuối cùng sẽ chẳng được gì. Hãy nhớ rằng, dù bạn có quý trọng và yêu thích ai, đừng bao giờ hy sinh và cống hiến vô điều kiện. Làm như vậy chỉ khiến bạn trở nên rẻ mạt trong mắt người khác. Đây là một trong những sự tàn nhẫn của bản chất con người.
12. Khi bạn chỉ mạnh hơn người khác một chút, họ có thể ghen tị, không phục, tấn công và phỉ báng bạn. Nhưng khi bạn đủ mạnh để vượt xa người khác, họ sẽ không còn ghen tị nữa, chỉ còn sự ngưỡng mộ và kính sợ. Họ sẽ yêu bạn, sợ bạn và kính trọng bạn.
13. Tài nguyên xã hội luôn có hạn, những thứ tốt phải tranh giành. Người yếu sẽ chờ đợi phân chia. Luôn đặt lợi ích lên hàng đầu, đúng sai ở thứ hai. Bất cứ việc gì cũng đừng pha trộn quá nhiều yếu tố tình cảm và đạo đức. Hãy tin vào lợi ích và giá trị bạn xứng đáng nhận được, đó mới là cốt lõi.
14. Cuộc sống tươi đẹp không phải là sống tốt hiện tại, hưởng thụ hiện tại. Cuộc sống tươi đẹp là sự biến đổi liên tục, đau đớn lột bỏ từng lớp da để đạt được cuộc sống tốt đẹp. Vì vậy, không có cuộc sống tươi đẹp, chỉ có quá trình đấu tranh và thoát khỏi thực tại.
15. Chỉ có người mạnh mới có thể nhận được sự tôn trọng và tha thứ từ người khác. Sự nhượng bộ liên tục chỉ khiến bạn trở nên rẻ mạt. Khi gặp chuyện phải nhẫn nhịn, nhưng khi ra tay phải mạnh mẽ. Vì ai cũng muốn được lợi từ người mạnh, nên người mạnh luôn được tôn sùng. Điều này đã tồn tại từ ngàn xưa.
16. Tự làm thầy là một sự khoe khoang, ngầm ý nói rằng bạn giỏi hơn người khác. Khi thái độ này xuất hiện, sự phản cảm của người khác cũng xuất hiện.
17. Giao tiếp với ai cũng phải có sự mạnh mẽ thích hợp để được tôn trọng, và sự từ chối thích hợp để không bị ức hiếp. Vì bản chất con người là sợ mạnh và bắt nạt yếu, ít người có thể ngoại lệ.
18. Tính cách bạn càng mạnh mẽ, thế giới sẽ càng dịu dàng với bạn. Nếu bạn dịu dàng với thế giới, thế giới sẽ càng khắc nghiệt với bạn.

19. Khi giao tiếp với người khác, nếu liên quan đến lợi ích, đừng vì sợ người khác nghĩ bạn nhỏ mọn mà ngại ngùng. Nói về tiền bạc rõ ràng nhất để nhìn thấu một người. Phẩm chất về tiền bạc của một người phản ánh chính xác nhân phẩm của họ. Điều bạn cần làm là đặt ra quy tắc lợi ích trước, sau đó mới nói đến tình nghĩa. Nói đơn giản, là nói rõ điều xấu trước để tránh mâu thuẫn sau.
20. Khi bạn có ích cho người khác, bản chất con người là thiện lương. Khi bạn không còn ích lợi gì, bản chất con người là ích kỷ. Khi bạn chạm đến lợi ích của người khác, bản chất con người là ác độc. Mọi phiền muộn của bạn đều xuất phát từ sự bất lực của chính bạn. Khi bạn đủ mạnh để mang lại lợi ích cho người khác, bạn mới cảm nhận được sự tốt đẹp của xã hội. Trở nên mạnh mẽ là con đường duy nhất để giải quyết vấn đề.

346. Bản Chất Con Người Luôn Tham Lam Vô Độ

Con người luôn đòi hỏi những điều rẻ tiền, đơn giản, ngay lập tức và có kết quả trong thời gian ngắn. Họ thường phàn nàn về sự bất công của số phận, nhưng không bao giờ suy nghĩ về sự ngu dốt của mình. Số phận chỉ ưu ái những người thông minh, chứ không bao giờ che chở cho kẻ ngốc. Môi trường sống và kinh nghiệm tích lũy của bạn rất dễ làm bạn lệch khỏi quy luật khách quan.

Sự cứu rỗi chính là sử dụng trí tuệ và tư duy tốt để sửa chữa bản thân. Bạn phải sử dụng những tư tưởng và kiến thức chất lượng cao để trang bị cho não bộ của mình, chỉ học hỏi từ những chuyên gia, bậc thầy, những người có kết quả thực sự, làm việc theo quy luật khách quan. Trí tuệ mạnh nhất đã được các bậc thầy khám phá từ lâu. Để những tư tưởng đó trở thành một phần của bạn, bạn phải mô phỏng lại chúng trong đầu mình và liên kết chúng với kinh nghiệm cá nhân của bạn. Cho đến khi những tư tưởng cao cấp đó bám rễ trong bạn và có thể dễ dàng sử dụng.

347. Đạo Đức Kinh Có Một Câu Có Thể Giải Quyết Mọi Vấn Đề

"Phản giả đạo chi động, nhược giả đạo chi dụng" – câu này có nghĩa là mọi việc đều phát triển đến mặt đối lập của nó. Bạn càng muốn mạnh mẽ, bạn càng phải yếu đuối; bạn càng muốn đạt được, bạn càng phải từ bỏ; bạn càng muốn làm việc lớn, bạn càng phải bắt đầu từ việc nhỏ. Sự yếu đuối là cách thường dùng của đạo, đặt mình vào vị trí yếu đuối và hành động theo cách của đạo, "Thượng thiện nhược thủy, thủy lợi vạn vật nhi bất tranh."

348. Bản Chất Con Người Phải Đi Ngược Lại, Tư Duy Đảo Chiều

Khi người khác ngủ nướng, bạn hãy dậy sớm; khi người khác mê mải với TikTok, bạn hãy đọc sách và học hỏi; khi người khác buông thả, bạn hãy kiềm chế. Tư duy đảo chiều cũng có nghĩa là trở lại bản chất thật, giữ nguyên nguồn gốc, tuân theo quy luật tự nhiên. Giống như trong "Kinh Dịch", cực điểm của sự vật sẽ đảo ngược lại, khi âm thịnh thì dương suy, khi dương thịnh thì âm suy, cát hung hồi luân chuyển liên tục. Khi bạn đắc ý, bạn sẽ kiêu ngạo, sau kiêu ngạo là tai họa. Nếu kịp thời suy nghĩ và hồi hận, bạn sẽ gặp may mắn.

349. Làm Thế Nào Để Cảm Thấy Thật Sảng Khoái? Tập Trung Vào Nội Tâm

Khi bạn rảnh rỗi, đừng nghĩ về những thứ bên ngoài. Hãy nhắm mắt lại và tưởng tượng về cánh tay, đùi, đầu, nội tạng của mình. Bạn biết thế nào là thiên định không? Những phương

pháp này, nếu không có người chỉ dẫn, bạn sẽ không bao giờ biết. Vì nếu người đó không phải là cao nhân, bạn sẽ không bao giờ tiếp cận được những điều tốt đẹp này. Thực hành phương pháp này là duyên lành của chính bạn. Khi rảnh rỗi, hãy nhắm mắt lại và tưởng tượng về cánh tay, đùi, mũi, mắt, tim của mình, đó là tập trung vào nội tâm. Khi bạn làm điều này, bạn sẽ cảm thấy rất thoải mái. Đây không phải là tự yêu mình, mà là tập trung vào bản thân. Toàn bộ tinh thần và tâm lý của bạn sẽ bắt đầu chú ý đến chính mình. Bạn không cần một tư thế cụ thể, nằm trên giường, ngồi trên ghế hay nằm trên sàn đều được, bạn sẽ cảm thấy mạnh mẽ hơn. Như "Hoàng Đế Nội Kinh" nói: "Thanh đàm hư vô, chân khí tòng chi; tinh thần nội thủ, bệnh an tòng lai."

350. Dành Nhiều Thời Gian Với Người Cùng Trình Độ Không Giúp Bạn Tiến Bộ

Giống như bạn chơi cờ với người cùng trình độ, bạn chơi 10 năm cũng không tiến bộ. Nếu bạn chơi với người kém hơn, trình độ của bạn sẽ giảm. Để nâng cao nhận thức và năng lực của bạn, hãy dành nhiều thời gian với những người có trình độ cao hơn, những người có kết quả tốt hơn. Tư tưởng, ngôn ngữ, hành vi, phương pháp, trạng thái, thái độ của họ đều là nguồn dinh dưỡng cho bạn.

351. Làm Thế Nào Để Nâng Cao Khả Năng Đối Nhân Xử Thế

1. Người không nhiệt tình với mọi người, ít nói chuyện, nếu làm việc không kiêu ngạo, có chủ kiến, thường là người có tầm nhìn lớn. Người này có tầm nhìn cao, khó để kết giao, nhưng khi đã kết giao, họ sẽ sẵn sàng hy sinh lợi ích của mình để giúp bạn.
2. Có những người không hòa nhập vì không muốn lãng phí thời gian vào xã giao. Họ thường âm thầm nỗ lực và chờ đợi ngày tỏa sáng.
3. Nếu một người thường xuyên do dự về những việc nhỏ, họ có khả năng cả đời sẽ rất do dự. Sự do dự gây ra sự tiêu hao nội tâm nghiêm trọng.
4. Trong tình cảm, đừng bị "lời ngọt ngào" làm mờ mắt, đừng nghe họ nói gì, hãy nhìn họ làm gì.
5. Người đã giúp bạn một lần, khi bạn gặp khó khăn lần nữa, họ sẽ giúp bạn lần nữa. Nhưng người bạn đã giúp chưa chắc sẽ giúp lại bạn.
6. Người thích nói lời suông, nói một đằng làm một nẻo, thường là người giả tạo. Chỉ cần có cơ hội, họ sẽ giẫm lên bạn để tiến lên.
7. Người có thể tự phản tỉnh và không ngừng cải thiện, thường sẽ không tòi. Họ hiểu rằng không ngừng tự phân tích, đập tan bản thân cũ mới có thể tạo ra bản thân tốt hơn.

352. Người Thực Sự Giỏi Sẽ Làm Gì Khi Bị Người Khác Gây Hấn?

Bạn nghĩ rằng họ sẽ rộng lượng, tha thứ, bỏ qua, nhưng thực tế không phải vậy. Họ sẽ trả thù. Càng ở vị trí cao, họ càng không cho phép người khác thách thức quyền uy của mình. Họ có thể chinh phục và kiểm soát bất kỳ ai. Không tôn trọng họ giống như cắt đứt cánh tay của họ. Nhưng họ hiểu rõ nhân tính, biết diễn xuất, bề ngoài không tức giận, không phát hỏa, nhưng âm thầm ra tay. Họ sẽ ra lệnh cho thuộc hạ làm những việc không thể công khai. Giống như khi các nhân vật lớn của Lương Sơn muốn làm điều gì đó, họ sẽ phái Lý Quỳnh cầm rìu đi làm, sau khi Lý Quỳnh hoàn thành công việc, họ sẽ trách Lý Quỳnh thô bạo và bắt Lý Quỳnh gánh chịu hậu quả.

353. Những Người Thành Công Đầu Có Khí Chất Của Vua Chúa

Dù điều kiện hiện tại thế nào, họ vẫn tin chắc rằng mình có thể làm được. Dù xuất thân và nền tảng của tôi rất bình thường, nhưng tôi luôn có một niềm tin mãnh liệt rằng sau này tôi sẽ rất giỏi. Dù trong túi chỉ có vài đồng, tôi vẫn tin rằng sau này tôi sẽ là triệu phú. Dù gặp bao nhiêu khó khăn và thất bại, niềm tin của tôi luôn là "Ai đó phải chiến thắng, và người đó nhất định là tôi!" Chính vì chúng tôi tin vào bản thân nên chúng tôi đã vượt qua những ngày tháng bị cả thế giới phủ nhận. Khi bạn có nhiều năng lượng, hãy hạ thấp mình. Khi bạn ít năng lượng, hãy nâng cao niềm tin của mình. Chấp nhận bản thân hiện tại, nỗ lực hàng ngày, chắc chắn sẽ đạt được thành công.

354. Bí Quyết Cốt Lõi Để Thành Công Là Gì?

Chơi với những người đứng đầu và sẵn sàng tiêu tiền vào họ. Tiêu tiền vào người giỏi hơn bạn là đầu tư vào chính mình. Bạn muốn trở thành ai, hãy gần gũi và mô phỏng người đó. Chúng ta không cần sự công nhận của người bình thường, chỉ cần chơi với những người giỏi. Cuộc sống luôn có sự chọn lọc, người giỏi luôn có lựa chọn chính xác và quyết định chính xác! Tìm những người giỏi xung quanh bạn, bám sát một hai người, theo sát nhịp độ của họ, trở thành khách hàng đắt giá nhất của họ, hoặc trở thành trợ thủ, tay chân đắc lực của họ, và đặc biệt chú tâm vào công việc của họ. Khi bạn thấy được khoảng cách với người giỏi, bạn sẽ có cơ hội. Bạn ở gần họ, học hỏi từ họ, bạn sẽ trở thành họ.

355. Dám Bỏ Tư Duy Cố Định Và Tiến Bộ Liên Tục!

Bạn sẽ trở thành một người tuyệt vời, điều này có nghĩa là bạn phải chiến đấu với chính mình! Nếu tư duy của bạn không tiến bộ, tại sao bạn lại yêu cầu túi tiền của mình tiến bộ? Khởi nghiệp là một chuỗi trận chiến khó khăn, cần phải phá vỡ trái tim mong manh, biến mình thành người cứng rắn, và phải lột bỏ nhiều lớp da của chính mình mới có thể đạt được thành công. Đừng bao giờ sợ phá vỡ bản thân cũ! Con gà con phá vỡ vỏ trứng, chính là sự tái sinh!

356. Đàn Ông Thường Chỉ Có Thể Cạnh Tranh Trong Sự Nghiệp

Phụ nữ có thể chọn cạnh tranh trong cả tình yêu và sự nghiệp. Sinh ra ở tầng lớp dưới, trong gia đình và môi trường thiếu thốn, bạn chắc chắn sẽ có những hạn chế lớn về tư duy, nhận thức không đủ, thiếu thốn tài nguyên và tầm nhìn hạn hẹp. Để thoát khỏi tầng lớp dưới, bạn phải bỏ hết những "kinh nghiệm, lời khuyên" của bố mẹ, họ hàng và bạn bè. Bởi nếu họ có tư duy tốt, họ đã không rơi vào tình cảnh khốn khổ như vậy. Việc có học vấn cao và nghề nghiệp ổn định có thể giúp bạn đạt được mức sống trung bình, nhưng bạn có thể phải trả khoản vay mua nhà trong hàng chục năm và chịu đựng cuộc sống chỉ vì một căn nhà. Nếu bạn muốn trở thành người có quyền lực và địa vị, thoát khỏi tầng lớp dưới và trung lưu: tất cả những nhận thức của bạn phải được đập tan và tái cấu trúc. Sự thoải mái, ổn định, tình cảm, sự yêu chiều, do dự của người bình thường phải bị loại bỏ khỏi bạn. Những từ như tham vọng, từ bỏ tình cảm, từ bỏ thể diện, kiên nhẫn chờ đợi mới thực sự phù hợp với bạn. Luật rừng, chọn lọc tự nhiên, kẻ thích nghi mới tồn tại phải được áp dụng trong nội tâm của bạn. Bất cứ điều gì người bình thường gắn bó, tham lam, lười biếng, nếu điều đó cản trở bạn, bạn phải loại bỏ nó. Vì thế giới này là một hệ thống bảo toàn, nếu bạn chọn vật chất, bạn phải từ bỏ tất cả những thứ phi vật chất.

357. Bản Chất Con Người Là Đáng Sợ Nhất, Hiểu Được Sẽ Giúp Bạn Đi Đúng Hướng Trong 10 Năm

Vương Chí Văn trong bộ phim "Thiên Đạo" có một đoạn thoại đánh vào bản chất thật của con người: Chuột không bao giờ nghĩ rằng thức ăn của mình là đồ ăn cấp, ruồi không bao giờ nghĩ mình bẩn, dơi không biết mình có độc, trong thế giới của quạ, thiên nga đều có tội. Khi tư tưởng không ở cùng một mức độ, không cần thiết phải chinh phục lẫn nhau. Thế giới này có hai loại người, một là cừu, hai là sói. Nhưng trong xã hội hiện nay, khi nhìn kỹ, sói không hẳn là sói, cừu không hẳn là cừu. Tại sao? Vì tất cả sói đều muốn giả làm cừu, đó là sói đội lốt cừu. Tất cả cừu đều muốn giả làm sói, đó là cừu đội lốt sói. Con người và động vật về bản chất là giống nhau: mạnh ăn yếu, lớn ăn bé. Chúng ta phải nhớ một câu: quy luật chọn lọc tự nhiên luôn tồn tại trên trái đất này. Trong xã hội, chỉ có hai loại người: một là sói, hai là cừu. Bạn hoặc là sói, ăn thịt người khác; hoặc là cừu, chờ người khác ăn thịt. Logic sống của sói là làm thế nào để ăn thịt cừu một cách duyên dáng; còn logic duy nhất của cừu là trở thành sói! Nhưng con người biết cách tự bao bọc, mặc lên mình chiếc áo văn minh, làm cho xã hội loài người trông không quá trần trụi.

2. Khi bạn thành công, xấu là đẹp, béo là mũm mĩm, lùn là tinh hoa, đen là có chất. Mọi khuyết điểm đều có thể được che đậy.
3. Tại sao nhiều phụ nữ liên tục bị đàn ông lừa dối? Vì yêu cầu của họ chỉ có kẻ lừa đảo mới có thể đáp ứng, người bình thường không thể.
4. Việc không nhất thiết phải làm đẹp, nhưng lời nói nhất định phải hay. Giống như khi bạn đi ăn ở quán, nếu ông chủ nói với người trong bếp, "Cho cậu này thêm chút thịt", bạn sẽ cảm thấy rất vui và muốn quay lại lần sau. Nhưng thực tế, người trong bếp không thêm thịt cho bạn, và ông chủ cũng không bảo họ thêm, nhưng bạn vẫn có ấn tượng tốt về quán và ông chủ. Con ngựa đẹp ở đôi chân, người tốt ở cái miệng. Không biết cách nịnh thần thì mất lòng người, không biết cách nói chuyện thì mất lòng người. Dần dần, bạn sẽ nhận ra rằng một trái tim tốt không bao giờ so sánh với một cái miệng tốt.
5. Người càng giỏi, bạn bè quanh họ càng ít, thậm chí không có bạn chân thành. Trước đây chúng ta thường nghĩ rằng bạn bè nhiều sẽ dễ sống, nhưng thực tế chỉ khi bạn dễ sống, bạn bè mới nhiều.
6. Đừng giảng đạo lý khi bạn không có giá trị và chẳng có gì. Không ai muốn nghe những lời khuyên chân thành của bạn, họ quan tâm hơn đến giá trị mà bạn tạo ra ngay lúc đó. Vì nhiều khi, không cần bạn nói, vị trí của bạn đã giải thích tất cả. Đôi khi, điều khiến bạn phải im lặng không phải là đạo lý, mà là vị trí của bạn. Bạn không thể thay đổi bất kỳ ai, đặc biệt là những người thân nhất của bạn, họ chỉ nhìn vào kết quả của bạn, chứ không nghe bạn giảng đạo lý, vì ai cũng hiểu đạo lý.
7. Trong xã hội, có một quy tắc sắt đá: bạn nói lời hay sẽ làm hài lòng 50% người, bạn tặng quà sẽ làm hài lòng 70% người, bạn vừa nói lời hay vừa tặng quà sẽ làm hài lòng 90% người. Nếu bạn biết cách nói chuyện và tặng quà hợp lý, bạn sẽ làm hài lòng 99% người, còn 1% còn lại thì không cần để ý. Những người đạt được thành tựu trong xã hội thường là những người nói một đằng làm một nẻo. Nếu bạn nghĩ rằng người thành công nào đó không như vậy, chỉ có thể là họ đã làm quá tốt đến mức bạn không nhận ra sự khác biệt.
8. Nghèo ở chợ không ai hỏi, giàu trong rừng có người thân xa đến thăm. Không tin hãy nhìn ly rượu, ly nào cũng chỉ mời người có tiền. Khi bạn đang ở đáy

- vực, đừng làm phiền ai, họ sẽ tránh xa bạn, khinh thường bạn. Vậy tại sao bạn phải tự chuốc lấy phiền muộn?
9. Có những người thật đáng thương, họ nghèo khổ, nhưng vẫn muốn làm người tốt. Thực ra, người tốt là người vừa không có năng lực, vừa không có lòng tự trọng, lại ngu ngốc đóng vai người tốt, cứu giúp người khác.
 10. Người không nói về tiền sẽ không bao giờ trưởng thành. Những người luôn nói rằng tiền không quan trọng thường có ba loại: một là giàu có, hai là chưa từng thiếu tiền, ba là che giấu sự bất lực của mình. Tiền có quan trọng hay không, một lần thiếu tiền sẽ biết ngay. Đừng nghĩ rằng nói về tiền là tục tĩu, tiền là nguồn gốc của nhiều mâu thuẫn, nhưng cũng là chìa khóa giải quyết hầu hết vấn đề.
 11. Nếu người khác luôn thờ ơ với bạn, không phải vì bạn không tốt với họ, mà là vì bạn quá tốt, quá dễ chịu. Giống như "chó liếm" trong tình yêu, cuối cùng chỉ là chẳng được gì. Hãy nhớ, dù bạn coi trọng người khác đến đâu, thích người khác đến mức nào, cũng đừng hi sinh và cống hiến vô điều kiện, làm như vậy chỉ khiến bạn trở nên rẻ mạt trong mắt họ. Đây là một trong những sự tàn nhẫn của bản chất con người.
 12. Khi bạn chỉ mạnh hơn người khác một chút, họ có thể ghen tị, không phục, tấn công và phỉ báng bạn. Nhưng khi bạn đủ mạnh để vượt xa người khác, họ sẽ không còn ghen tị nữa, chỉ còn sự ngưỡng mộ và kính sợ. Họ sẽ yêu bạn, sợ bạn và kính trọng bạn.
 13. Tài nguyên xã hội luôn có hạn, những thứ tốt phải tranh giành. Người yếu sẽ chờ đợi phân chia. Luôn đặt lợi ích lên hàng đầu, đúng sai đặt thứ hai. Đừng bao giờ pha trộn quá nhiều yếu tố tình cảm và đạo đức. Chỉ tin vào lợi ích và giá trị mà bạn đáng được hưởng, đó mới là cốt lõi.
 14. Một cuộc sống tươi đẹp không phải là sống tốt hiện tại, hưởng thụ hiện tại; mà là liên tục biến đổi, chịu đau đớn lột bỏ từng lớp vỏ của chính mình mới có thể đạt được cuộc sống tươi đẹp. Vì vậy, không có cuộc sống tươi đẹp, chỉ có quá trình đấu tranh với thực tế, nỗ lực thoát khỏi nó.
 15. Chỉ những người mạnh mới có được sự tôn trọng và tha thứ của người khác. Sự nhượng bộ liên tục chỉ khiến người khác coi thường bạn. Khi gặp chuyện phải nhịn, nhưng ra tay phải mạnh mẽ. Vì ai cũng muốn nhận được nhiều lợi ích từ người mạnh. Vì vậy, người mạnh sẽ được nhiều người theo đuổi và tôn trọng, từ ngàn xưa đến nay vẫn vậy.
 16. Làm thầy người khác là một sự khoe khoang, vô thức nói cho người khác biết rằng bạn giỏi hơn họ. Khi tư thế này xuất hiện, sự phản cảm của người khác sẽ xuất hiện.
 17. Dù bạn giao tiếp với ai, hãy mạnh mẽ một cách hợp lý, bạn sẽ được tôn trọng; từ chối một cách hợp lý, bạn sẽ không bị bắt nạt. Vì bản chất con người là thích lấn át kẻ yếu, ít ai là ngoại lệ.
 18. Tính cách bạn càng cứng rắn, thế giới càng dịu dàng với bạn; nếu bạn dịu dàng với thế giới, thế giới sẽ càng cứng rắn với bạn.
 19. Khi giao tiếp với người khác, nếu liên quan đến lợi ích, đừng vì sợ người khác nghĩ rằng bạn là kẻ nhỏ nhen mà ngại ngùng. Bởi vì nói về tiền bạc là cách rõ ràng nhất để nhìn thấu một người. Phẩm chất tiền bạc của một người chính là phẩm chất thực sự của họ, phản ánh thái độ và giới hạn của họ. Điều bạn cần làm là đưa ra quy tắc về lợi ích và mất mát trước, sau đó mới nói đến tình nghĩa. Nói ngắn gọn, hãy nói điều xấu trước để tránh mâu thuẫn sau này.

20. Khi bạn có ích với người khác, bản chất con người là tốt đẹp. Khi bạn vô dụng, bản chất con người là ích kỷ. Khi bạn động chạm đến lợi ích của người khác, bản chất con người là độc ác. Tất cả những rắc rối của bạn đều xuất phát từ sự bất lực của chính bạn. Khi bạn đủ mạnh mẽ và mang lại lợi ích cho người khác, bạn mới cảm nhận được vẻ đẹp của xã hội. Tự cải thiện là cách duy nhất để giải quyết vấn đề.

40

còn không

ChatGPT

358. Tin Vào Những Người Có Kết Quả

Những người bạn tin tưởng, theo dõi và bắt chước phải là những người có kết quả thực tế. Khi bạn yếu, cách tốt nhất để trở nên mạnh mẽ là theo đuổi người đúng đắn. Điều kiện tiên quyết để theo đuổi đúng người là bạn phải tin tưởng vào họ. Nếu không tin, thì đừng theo, vì sẽ không có kết quả.

Người có kết quả là gì? Định nghĩa của tôi rất đơn giản: Danh tiếng, lợi nhuận, quyền lực, mối quan hệ (bao gồm quan hệ xã hội, tầng lớp, vị thế), tài nguyên, và kỹ năng chuyên môn, ít nhất phải có một trong những điều này.

Khi đã chọn tin tưởng, hãy đi theo suy nghĩ và hướng dẫn của họ. Nếu có cơ hội, hãy gần gũi với họ thay vì liên lạc từ xa. Nếu ai đó muốn bạn rời khỏi, đừng mắc lừa, hãy ở lại, không được xa rời vòng tròn hàng ngày của nhân vật cốt lõi. Theo chân người có kết quả, bạn sẽ không ngừng học hỏi kinh nghiệm và cách nghĩ thành công của họ, và còn có thể sử dụng sức mạnh của họ để giảm bớt khó khăn và tránh rủi ro cho bản thân.

Khi mới ra đời, muốn dựa vào sức mình để đối đầu với quy tắc xã hội, tầng lớp và tầng bậc, thực tế sẽ cho bạn thấy rằng sau cơn bão không có cầu vồng, chỉ có cảm giác bất lực và không ai giúp bạn. Nhiều người với tham vọng, ước mơ, mục tiêu và mong muốn trong tuổi trẻ đã bị phá hủy theo cách này.

359. Cao Thủ Thường Là Những Người Lười Biếng Nhưng Đầy Chiến Lược

Cao thủ thường là những người lười biếng, dưỡng sức chờ cơ hội để đánh đòn quyết định. "Rồng nằm chờ thời, thời cơ chưa chín muồi, dù có nóng lòng cũng vô ích". Bạn nghĩ họ đang câu cá, nhưng thực ra họ đang bày mưu. Bạn nghĩ họ đang vui chơi, nhưng thực ra họ đang dưỡng sức. Chỉ khi thời cơ đến, họ mới nhanh chóng nhận ra lợi và hại, vận dụng quy luật để giải quyết vấn đề một cách điềm nhiên. Điều này gọi là "rồng hiện ra nơi đồng cỏ". Khi bạn thấy người có vẻ uể oải, nhưng lại có tinh thần phấn chấn, đáng đi mạnh mẽ, nghĩa là họ đã sẵn sàng ra tay.

360. Xã Hội Loài Người Là Phiên Bản Nâng Cấp Của Thế Giới Động Vật

Trong thế giới động vật, loài mạnh nhất đứng đầu chuỗi thức ăn có thể săn giết kẻ yếu để nuôi sống mình. Trong xã hội loài người, kẻ mạnh điều khiển kẻ yếu để hưởng thụ thành quả lao động của họ. Sư tử là vua của đồng cỏ, có thể săn giết các loài khác, tuy tàn nhẫn nhưng lại là

quy luật tự nhiên. Sự tử tượng trưng cho sức mạnh và được tôn sùng trong văn hóa loài người. Từ việc ca ngợi sự tử, chúng ta có thể thấy con người có bản năng tôn thờ kẻ mạnh, nhưng lại không có sự đồng cảm thực sự với kẻ yếu.

Trong xã hội loài người, kẻ yếu làm các công việc nặng nhọc, bẩn thỉu, nguy hiểm như làm ruộng, quét đường, khai thác mỏ, xây dựng cơ sở hạ tầng, trông coi nhà vệ sinh, làm việc trong dây chuyền sản xuất. Còn kẻ mạnh ở đỉnh chuỗi thức ăn thì lập ra quy tắc, quản lý, giáo dục và tẩy não. Kẻ mạnh thu thập thành quả lao động của kẻ yếu, phân phối lại để mình sống sung túc và để kẻ yếu sống sót để tiếp tục khai thác.

Kẻ mạnh thường sử dụng lý do cao quý để thúc đẩy kẻ yếu làm vật hy sinh, chiến đấu giành lãnh thổ. Khi chiến tranh kết thúc, kẻ mạnh ngồi hưởng lợi, ghi tên mình vào sách lịch sử để được tôn vinh, trong khi kẻ yếu đã đổ máu ngoài chiến trường thì không được nhớ tên.

Trong thế giới động vật, kẻ mạnh sử dụng sự khôn ngoan, thể lực mạnh mẽ, răng nanh sắc bén và móng vuốt, phối hợp đồng đội để kiểm soát tuyệt đối kẻ yếu. Quy luật kẻ mạnh thống trị kẻ yếu, dù trong thế giới động vật hay trong xã hội loài người, không bao giờ thay đổi, dù là quá khứ, hiện tại hay tương lai.

361. Cách Làm Việc Của Những Người Thông Thái

Trong lợi ích, họ tối đa hóa mặt tốt của đối phương. Đồng thời, trong hệ thống, họ tối đa hóa việc kiềm chế mặt xấu của đối phương. Bạn phải cứng rắn hơn đối phương để họ không dám làm tổn thương bạn. Nếu bạn toàn thiện, không có sự cứng rắn, người khác sẽ không kính trọng bạn và dễ làm tổn thương bạn. Nhưng nếu bạn quá cứng rắn, không có sự thiện lành, cũng không tốt, giống như đế chế Tần dù thống nhất sáu nước nhưng chỉ tồn tại được 15 năm.

Vì vậy, cả hai yếu tố này phải được cân bằng: một bên là thiện lành, một bên là cứng rắn; một bên là nhân từ, một bên là tàn nhẫn. Tất cả các cao thủ đều vừa thiện lành vừa tàn nhẫn, vừa có tâm hồn Bồ Tát vừa có thủ đoạn sắt đá. Đây là hai mặt của một vấn đề, nếu bạn có thể làm tốt cả hai mặt này, bạn sẽ thành công trong sự nghiệp và có một gia đình hạnh phúc.

362. Tư Duy Nghèo Đang Hủy Hoại Bạn

1. Thích miễn phí, thích những thứ miễn phí, sẵn sàng bỏ vài giờ, thậm chí vài ngày để tiết kiệm vài đồng.
2. Da mặt mỏng, tự ti vì nghèo, tự ti dẫn đến nhạy cảm và yếu đuối.
3. Giả cao thượng, mù quáng tin vào năng lực cá nhân, có sự kháng cự và khinh miệt tự nhiên với nền tảng, quan hệ và tài nguyên.
4. Tự phụ, không tận dụng tài nguyên, không tin vào người khác và luôn muốn tự làm mọi việc, không biết mượn lực và không muốn làm phiền người khác.
5. Thiển cận, làm việc gì cũng nóng vội, mục đích rõ ràng, thích giàu nhanh nhưng thường trở thành đối tượng bị lợi dụng.
6. Hẹp hòi, suy nghĩ theo kiểu nhị nguyên, không nhận ra sự phức tạp và đa dạng của sự việc.
7. Vùng an toàn, luôn sợ hãi bước ra khỏi vùng an toàn của mình.

363. Tâm Lý Người Mạnh

- **Mặt dày:** Không sợ lúng túng, không sợ mất mặt, không quan tâm người khác nói gì. Mỗi ngày tự nhủ: “Tôi không cần mặt mũi.” Dù biết người khác sẽ nói xấu bạn, cũng không cần quan tâm. Người vô duyên mới hay đi đánh giá người khác, đánh giá người khác là hành động vô lễ.
- **Cảm giác chậm:** Khi gặp chuyện khó khăn, không hoảng loạn. Khi mắc lỗi, không tự trách quá mức. Không quá quan tâm đến lời nói xấu xa của người khác. Họ nghĩ gì về tôi có quan trọng không? Tôi đâu phải là cha của họ, cần gì phải lo lắng về lời nói của họ?
- **Ngừng tự phê phán:** Đừng phủ nhận bản thân nữa, hãy tắt tiếng nói trong đầu. Đừng có ý tưởng gì chưa kịp nói ra đã nghĩ mình không làm được. Đừng tự trách vì không giúp được bạn bè khi họ gặp chuyện không hay.
- **Không làm thánh mẫu:** Đừng luôn lo lắng cho người khác, lo cho họ trước cả khi họ cần. Quan tâm đến bản thân nhiều hơn, không yêu cầu, không giúp đỡ nếu không cần.
- **Không hao tổn năng lượng:** Khi gặp chuyện không chắc chắn, đừng đoán mò quá nhiều, không biết tương lai sẽ ra sao, cứ giải quyết vấn đề khi nó đến. Chấp nhận khuyết điểm của mình, mập thì sao? Bạn nghĩ tôi không đẹp thì có ảnh hưởng gì? Yêu bản thân thực sự rất tuyệt!
- **Không sợ làm người khác thất vọng:** Bạn có thể trở thành bất kỳ ai mà bạn muốn, dù là cha mẹ hay bạn đời, đừng bị kỳ vọng của họ ràng buộc, bạn không nợ ai cả. Mỗi quan hệ tốt nhất là hỗ trợ nhau theo đuổi mục tiêu riêng và cũng có những điều mình yêu thích.
- **Mồm miệng ngọt ngào:** Biết nịnh đúng lúc, đừng tự cao. Nịnh hót không phải là hạ cấp, hạ cấp là nịnh không đúng cách. Người thông minh biết nói đúng lúc, đúng chỗ, làm cho người nghe cảm thấy thoải mái.
- **Giả ngốc:** Không tự cao, không thể hiện quá mức, không làm người tiên phong. Làm tốt phần việc của mình, giả ngốc. Khi người khác gài bẫy, cứ giả vờ không hiểu, không tham gia. Ví dụ, có người hỏi bạn nghĩ sao về sếp, bạn trả lời: “Tất nhiên là nhìn bằng mắt.”
- **Không cầu không giúp:** Không chủ động cho lời khuyên, không chủ động lo lắng cho người khác, không chủ động giúp đỡ người khác. Quá chủ động và nhiệt tình có thể làm người khác khó chịu. Người không thích bạn, dù bạn làm gì họ cũng ghét bạn.
- **Tránh xa người xấu:** Ngoài những trường hợp bắt buộc, như trong công việc nhóm, hãy tránh xa những người làm bạn khó chịu. Đặc biệt là đàn ông không phù hợp, rời xa là cách tự chịu trách nhiệm cho cuộc sống của mình.
- **Thờ ơ:** Khi người khác vô tình xúc phạm bạn, nếu không quan trọng, hãy chọn thờ ơ. Điều này giúp giảm hao tổn năng lượng và không làm bạn khó chịu, cũng như giảm thời gian giao tiếp với người không xứng đáng.
- **Bỏ sự hư vinh:** Tránh xa sự so sánh về vật chất sẽ làm bạn cảm thấy thoải mái. So sánh là biểu hiện của sự không tự tin. Khi không còn quan tâm đến điều này, bạn chỉ muốn so tài bằng kiến thức.

345. Khi Còn Trẻ, Đừng Dùng Thời Gian và Sức Lực Để Kiếm Tiền

Khi còn trẻ, nếu không gặp khó khăn tài chính đặc biệt, đừng sử dụng thời gian và sức lực để kiếm tiền. Đây là một cách làm rất ngu ngốc và ngắn hạn. Tài sản lớn nhất của người trẻ chính là thời gian, năng lượng và sự tập trung. Nếu bạn sử dụng thời gian cho lao động tay chân, sự tập trung cho việc chơi bời và tiêu thụ, bạn sẽ kiếm được ít tiền, tiêu hao thời gian, và sức lực sẽ ngày càng yếu đi. Khi đó, bạn sẽ phải làm sao?

Bạn nhất định phải đầu tư thời gian, năng lượng, sự tập trung và một ít tiền vào việc tự học. Không phải là kiến thức trong sách giáo khoa mà là kiến thức ngoài sách vở. Năm 21 tuổi, tôi chọn học marketing, viết lách và quản lý. Đây đều là những kỹ năng ngày càng trở nên không thể thay thế và ngày càng có giá trị cùng với sự gia tăng kinh nghiệm và thời gian.

Bạn nên học về tài chính, nâng cao nhận thức và tìm ra những điều bạn yêu thích, đam mê. Hãy rèn luyện kỹ năng và học mọi kiến thức liên quan đến lĩnh vực mà bạn yêu thích. Tích lũy kiến thức nhiều nhất có thể trong một lĩnh vực cụ thể, chủ động tìm kiếm các chuyên gia trong lĩnh vực này để trò chuyện và kết nối, chờ đợi cơ hội thực hành. Thay vì sử dụng sức lực để làm việc, hãy đầu tư vào việc học hỏi và phát triển bản thân.

364. Phụ Nữ Không Có Tư Duy Nam Giới Sẽ Không Có Lợi Thế Cạnh Tranh Trong Tình Trường và Thương Trường

Trong cuốn "Jane Eyre" có câu: "Tình yêu là một cuộc đấu trí, cần phải duy trì sự cân bằng và ngang bằng với đối phương để có thể gắn bó lâu dài và hạnh phúc."

Bản chất của mối quan hệ giữa hai giới là sự đấu tranh. Nguồn gốc của sự thuần khiết và hạnh phúc trong mối quan hệ này là sự độc lập về tư tưởng và tiền bạc.

Cách tốt nhất để phụ nữ trưởng thành là giống như nam giới, thể hiện tham vọng, khát vọng, và dấn thân vào thế giới kinh doanh để kiếm tiền.

Trưởng thành là quá trình từ một người lính đến một vị tướng, mở rộng tầm ảnh hưởng cá nhân, gánh vác trách nhiệm ngày càng nhiều, và biến một cá nhân trở thành một đội quân.

Thương trường như chiến trường, người khởi nghiệp phải có lý trí tuyệt vời, cảm xúc ổn định, nội tâm mạnh mẽ, định hướng mục tiêu tuyệt đối và khả năng hành động vượt trội, để có thể đứng vững trước mọi khó khăn.

Phụ nữ muốn thành công trong sự nghiệp phải đắm mình vào thế giới đầy gian truân, rèn luyện mình trở nên mạnh mẽ và kiên cường, kết hợp hài hòa giữa sự cứng rắn và mềm mại. Người chủ có thể đối mặt với mọi khó khăn mà vẫn điềm tĩnh, bởi vì mỗi ngày họ sống trong khủng hoảng và khó khăn, từ đó khả năng chịu đựng trở nên ngày càng mạnh mẽ.

365. Thợ Săn Cao Cấp Xuất Hiện Như Một Con Mồi

Trong đám đông, họ luôn trông giống như những kẻ yếu.

Vào thời điểm thích hợp, họ cười, tán thưởng và khen ngợi người khác. Thân thiện, dịu dàng, đôi khi nói nhiều, đôi khi im lặng.

Họ không phản kháng hay giải thích khi bị chế giễu hoặc tổn thương, luôn chấp nhận phán xét và bình luận từ xung quanh với thái độ chịu đựng.

Tuy nhiên, ánh mắt của họ sáng ngời trong bóng tối.

Họ sẽ vượt qua thời gian im lặng và nghèo khó, từng bước từng bước vượt qua những khó khăn, trở thành vua của các loài thú, mạnh hơn bất kỳ đối thủ nào.

366. Luật Hấp Dẫn Trong "The Secret"

Những gì bạn nghĩ và hình dung về cuộc sống sẽ trở thành hiện thực trong cuộc sống của bạn.

Điều đó có nghĩa là bạn muốn sống một cuộc sống như thế nào, trước tiên bạn phải "nghĩ và hình dung" về nó.

Những trải nghiệm, cuộc sống, số phận và kết quả thực tế của một người được dẫn dắt bởi tư duy của người đó.

May mắn thay, cách bạn hình dung và suy nghĩ hoàn toàn có thể do bạn quyết định.

Vì vậy, khi bạn quyết định muốn sống một cuộc sống như thế nào và đạt được kết quả ra sao, trước tiên bạn phải hình dung hàng ngày, nghĩ về nó liên tục,

Tin tưởng rằng bạn đã sở hữu nó, sau đó hành động theo hướng mà bạn đã hình dung. Từng chút một, ranh giới giữa "tưởng tượng" và "thực tế" sẽ dần biến mất, trở thành hiện thực.

367. Bạn Càng Bình Tĩnh, Điềm Dạm và Kiên Nhẫn, Trường Khí Của Bạn Càng Mạnh

Người bình thường sẽ không dám khiêu khích bạn. Bạn sống quá hiểu rõ mọi thứ, những mảnh khóc của người bình thường trước mặt bạn đều là trò cười.

368. Bạn Đồng Hành Chất Lượng, Như Hổ Thêm Cánh

Nếu bạn gái của bạn có ba phẩm chất này, đó là phúc lớn của bạn từ kiếp trước:

Thứ nhất: Cô ấy biết lắng nghe bạn, có kiên nhẫn nghe bạn nói hết. Bạn có thể tìm cô ấy để tâm sự bất cứ lúc nào.

Thứ hai: Cô ấy luôn khích lệ bạn, luôn cho bạn sức mạnh, không làm bạn nản lòng, không phủ nhận bạn. Cô ấy luôn nói: "Em tin anh, em ủng hộ anh, em hiểu anh."

Thứ ba: Cô ấy khuyến khích bạn làm những việc khó khăn hơn, đặt ra những mục tiêu nhỏ cho bạn. Rồi nói: "Đừng sợ, em tin chúng ta có thể làm được, cứ mạnh dạn mà làm."

Cảm giác này giống như một động lực, đẩy bạn tiến lên phía trước, thực sự như hổ thêm cánh.

369. Đại Trí Nhược Ngốc

Càng thích suy nghĩ sâu sắc, càng có trí tuệ và mưu kế, họ trong cuộc sống hàng ngày càng giống như kẻ ngốc. Điều này xuất phát từ việc họ thường xuyên đắm mình trong thế giới suy nghĩ, họ thường không tiếp xúc với thực tế, và thậm chí quên đi những điều cơ bản nhất mà người bình thường biết.

Những người có địa vị cao, khi rơi xuống đáy xã hội, họ có thể bị những kẻ thấp kém bắt nạt và hành hạ. Điều này là do tài nguyên, quy tắc và cách chơi đều đã thay đổi. Tuy nhiên, nếu họ tái sinh và thức tỉnh, họ sẽ trở lại mạnh mẽ và tàn nhẫn hơn. Đây là lý do tại sao những người thành công đều trải qua một thời gian gian khổ ở tầng lớp thấp kém. Nhiều người nổi tiếng đã từng bị bắt nạt trong tuổi trẻ của họ.

Con người phải trải qua sự sỉ nhục mới có thể tái sinh, biết xấu hổ mới có thể mạnh mẽ hơn. Thiên đạo vận hành, mỗi người có số phận riêng, và người phải tìm ra nền tảng phù hợp để phát huy tài năng của mình.

370. Ba Vấn Đề Chính Mà Đàn Ông Cần Giải Quyết Trước Tuổi 35

Vấn đề sinh tồn, vấn đề hôn nhân, vấn đề phát triển

Giải quyết vấn đề sinh tồn thường khá đơn giản, chỉ cần biết tích lũy kiến thức hoặc học kỹ năng, đi sâu vào một ngành nghề hoặc kế thừa tài sản của gia đình, sinh tồn nghĩa là no ấm, đa số người dành cả đời chỉ để giải quyết vấn đề sinh tồn.

Vấn đề hôn nhân đối với đàn ông, nếu giải quyết tốt sẽ trở thành bậc thang, nếu không sẽ trở thành đầm lầy. Đối phó với hôn nhân cần hy sinh tài nguyên sinh tồn và năng lượng phát triển, hoặc sẽ nhận được sự hỗ trợ tài nguyên nhiều hơn. Nếu chưa giải quyết vấn đề sinh tồn mà bước vào hôn nhân, sự hao mòn trong gia đình và văn hóa hôn nhân sẽ làm một người tụt dốc, sinh tồn và hôn nhân đối với người bình thường là hai đầm lầy lớn.

Khi đã no đủ, được thỏa mãn về vật chất, thì phải đối mặt với vấn đề phát triển, nghĩa là bạn sẽ làm gì trong cuộc đời này. Người nghèo làm công suốt đời, chỉ giải quyết được hai vấn đề đầu tiên, còn người giàu kinh doanh và khởi nghiệp có thể giải quyết cả ba vấn đề. Sinh tồn, hôn nhân, phát triển, nếu giải quyết được trước tuổi 35 sẽ mở ra tự do trong cuộc sống, bước vào một thế giới mới, đạt đỉnh cao mới trong cuộc đời. Nếu không giải quyết được thì sẽ phải đối mặt với nỗi đau và phiền muộn vô tận, hoặc chọn cách tự an ủi, che giấu sự thật và sống cuộc đời mờ mịt.

371. Người Trẻ Không Quan Tâm Đến Thời Cuộc Sẽ Chắc Chắn Thất Bại

Làm việc trong một ngành nghề suốt đời ở một khu vực sẽ khiến tư duy của bạn bị cố định.

Trong 30 năm qua, từ năm 1992 đến 2022, đi đến các thành phố lớn như Bắc Kinh, Thượng Hải, Quảng Châu, Thâm Quyển luôn là lựa chọn tối ưu. Đặc biệt sau năm 2014 và đặc biệt là sau năm 2017, đến các thành phố mới nổi ở miền Trung và miền Tây cũng là một lựa chọn tốt. Năm 2022, các thành phố lớn đều rơi vào tình trạng tăng trưởng dân số âm, bạn nên quyết định nơi học tập dựa trên cơ hội việc làm và quy hoạch công nghiệp địa phương. Bạn quyết định nơi mua nhà cũng cần xem xét dòng người di cư ra vào khu vực đó.

Việc lập kế hoạch cấu trúc cuộc đời quan trọng hơn so với lập kế hoạch phát triển cá nhân. Trong giai đoạn từ năm 2014 đến 2022, mua một căn nhà ở các thành phố hạng nhất hoặc hạng hai sớm hơn sẽ có giá trị hơn so với bất kỳ nỗ lực nào bạn bỏ ra trong công việc. Tham gia vào những ngành còn nhiều lợi nhuận sớm hơn cũng sẽ có giá trị hơn so với việc ở lại trường học để lấy bằng cấp.

Làm sớm không làm muộn, đến muộn thì sẽ chẳng còn gì. Điều đáng buồn nhất trong cuộc đời là cố gắng vô ích trong một khu vực suy thoái, và điều bi thảm nhất là mù mờ tham gia vào những công việc không có ý nghĩa, nỗ lực rất nhiều nhưng cuối cùng không đạt được gì, cho đến khi không còn đường đi.

372. [Tránh Xa Những Người Gây Cản Trở Bạn]

Tránh xa những người cản trở bạn, ảnh hưởng đến bạn, và những nhóm người kém cỏi.

Hãy rời đi càng sớm càng tốt, nếu không bạn sẽ trở thành giống họ.

Khi phải quyết định, nếu không dứt khoát sẽ gặp rắc rối.

Đừng có quá nhiều ràng buộc về tình cảm và đạo đức.

Mọi trải nghiệm đều nhằm làm phong phú thêm trải nghiệm của bạn, cái cũ không đi, cái mới không đến; cái kém không đi, cái tốt không đến.

Tình cảm và đạo đức chỉ nên dành cho những người quan trọng, chứ không phải những người kéo bạn xuống, tiêu hao bạn và làm tổn thương bạn.

Thế giới có tình cảm chân thật, nhưng không phải để mọi người vô tình vô nghĩa, chúng ta rất quý trọng những người chân thành và biết ơn, nhưng bạn cũng phải nhận ra tính thiện và tính ác trong con người, thấy được môi trường xấu xa và kém cỏi có thể gây tổn hại cho tư duy và tinh thần của bạn.

Có những người không nên giao tiếp, những người có tư duy kém cỏi, tầm thường và phẩm chất kém thường sẽ vì những vấn đề nhỏ, vì lợi ích cá nhân mà phá vỡ mối quan hệ và không quan tâm đến lợi ích của người khác.

373. Đừng Tùy Tiện Mở Lòng Với Người Khác

Khi bạn ngày càng trở nên giỏi giang, hãy nhớ rằng đừng bao giờ mở lòng với mọi người. Những người tỏ ra tốt với bạn đều có mục đích riêng khi tiếp cận bạn.

Thế giới của người lớn luôn đặt lợi ích lên hàng đầu, kết bạn với những người có quan điểm khác nhau chỉ làm bạn mệt mỏi và cuối cùng mất phương hướng.

Để không bị thiệt thòi, chỉ có một cách là không bao giờ động lòng thật sự. Vấn đề của nhiều người là họ lãng phí thời gian vào những mối quan hệ vô nghĩa.

Chuột không bao giờ nghĩ mình đang ăn trộm thức ăn, ruồi không bao giờ nghĩ mình xấu xí, rắn không bao giờ biết mình có độc. Tư tưởng không cùng tần số, bạn nói gì cũng vô ích.

Hãy nhớ rằng, bất kỳ mối quan hệ nào cũng không duy trì được bằng cảm xúc của bạn, mà dựa trên giá trị bạn mang lại. Chỉ cần bạn sẵn lòng mời người khác ăn uống, sẽ luôn có người sẵn lòng đi cùng bạn. Người nghèo ở phố không ai hỏi, người giàu ở núi sâu có người thân xa. Chỉ khi bạn thực sự rơi vào cảnh khốn khó, bạn mới thấy rõ lòng người. Những gì bạn thấy bây giờ chỉ là những gì họ muốn bạn thấy. Tin hay không là tùy bạn.

374. Tại Sao Phải Ít Nói?

Hãy kể một câu chuyện: Một người đổi thân phận với Bồ Tát, điều kiện là không được nói bất cứ điều gì.

Một ngày, một người giàu đến, sau khi cầu nguyện xong, để quên túi tiền. Người đó muốn nhắc nhở nhưng nhớ lại rằng mình không được nói.

Sau đó, một người nghèo đến cầu xin tiền để cứu con đang bệnh. Người nghèo nhìn thấy túi tiền và nghĩ rằng Bồ Tát đã linh nghiệm.

Một lát sau, một người đánh cá đến cầu nguyện cho chuyến ra khơi an toàn. Khi người đánh cá chuẩn bị rời đi, người giàu trở lại tìm túi tiền, nghi ngờ người đánh cá đã lấy nó, và hai người cãi nhau. Lúc này, người đó hét lên "dừng lại" và kể sự thật. Sau khi sự thật được biết, mọi người rời đi.

Bồ Tát nói với người đó: "Người nghĩ người đang làm điều đúng đắn sao? Vì người mở miệng, tiền cứu mạng đã mất, người giàu mất cơ hội làm việc thiện, và người đánh cá ra khơi gặp bão, mất mạng. Nếu người không nói, con của người nghèo sẽ được cứu, người giàu sẽ làm việc thiện, và người đánh cá vì bị cản trở mà tránh được bão."

Vì vậy, nhiều việc phải thuận theo tự nhiên, tin rằng mọi thứ đều là sự sắp xếp tốt nhất. Nói nhiều tất mất, im lặng là vàng, quan sát tình hình là một khả năng, học cách im lặng là một trí tuệ.

375. Tôi Không Thích Người Yếu Đuối và Ngu Ngốc

Vì những người yếu đuối và ngu ngốc luôn đổ lỗi cho người khác, đổ lỗi cho xã hội, đổ lỗi cho hoàn cảnh. Họ luôn nghĩ rằng lỗi là của người khác, nhưng thực tế là lỗi của chính họ.

Tư duy của người mạnh là: Bạn yếu đuối, bạn nghèo, đó là lỗi của bạn.

Bạn bị thương, bị lừa, bị bắt nạt, đó là lỗi của bạn.

Dù người khác có lỗi, đó cũng là chuyện của họ. Người mạnh luôn tự phản tỉnh, mạnh mẽ bản thân, rèn luyện bản thân! Đây là tư duy của người mạnh!

Chúng ta học tập, trưởng thành, khởi nghiệp và kiếm tiền là để thoát khỏi sự phụ thuộc vào người khác. Vì trên thế giới này, không ai là cứu tinh của bạn, chỉ có bạn mới cứu được chính mình!

376. Vương Dương Minh Đã Từng Nói

"Người phải mài dũa trong công việc mới có thể đứng vững, mới có thể tĩnh khi động và động khi tĩnh. Càng gặp khó khăn, càng là lúc rèn luyện tâm hồn. Có một nội tâm mạnh mẽ, bạn sẽ không thua kém ở bất kỳ đâu. Mọi việc đều cần kỹ năng, nhìn có vẻ thông minh, nhưng thực chất là những người cơ hội với tiểu xảo."

"Nếu có một kỹ năng duy nhất, đó chính là 'tâm không động.' Bởi vì chỉ khi tâm không động mới có thể bình tĩnh, bình tĩnh mới có thể điềm đạm, điềm đạm mới có thể phát huy hết khả năng trong lúc nguy hiểm, thậm chí vượt qua."

"Dù trời đất có sụp đổ, lũ lụt có tràn lan, sấm sét có đùng đùng, mưa bão có dữ dội, chỉ cần trong lòng ta bình yên, thì luôn ở trong thế giới tươi đẹp. Đây chính là 'vạn pháp duy tâm tạo.'"

"Tâm là gốc rễ của mọi vấn đề, chỉ cần tâm ta không động, thì mọi thứ khác có thể làm gì được ta, mọi thứ đều sẽ thuận theo bản tâm của ta, giữ vững tự tâm và lương tri."

378. Người Khôn Ngoan Không Sa Vào Tình Yêu

Phụ nữ thông minh đặt tiền lên hàng đầu, phụ nữ thanh tao lại để tình yêu chi phối. Người đại bị vướng vào tình cảm, người khôn ngoan không sa vào tình yêu.

Phụ nữ cần hiểu rằng chỉ khi được người khác đặt vào vị trí quan trọng, bạn mới có quyền đòi hỏi và làm theo ý mình. Nếu không thể trở thành công chúa của người khác, thì hãy trở thành nữ hoàng của chính mình. Trong bất kỳ mối quan hệ nào, hợp thì tụ, không hợp thì tan, không có gì là to tát cả.

Nhường nhịn quá nhiều, hiểu biết quá nhiều, lo lắng quá nhiều sẽ khiến bạn mất đi bản thân mình, không cần thiết phải như vậy. Người xa lánh bạn thì hãy để họ xa lánh, đừng hỏi tại sao, vì những gì bạn nghe được chỉ là cái cớ. Đừng cố giữ người xa lánh bạn, vì việc đó sẽ làm bạn trở nên thấp kém.

Dù là mối quan hệ nào, khi tình cảm đã cạn, thì duyên số cũng đến hồi kết. Hãy nhận lỗi về mình và lịch sự rời đi, trả lại chính mình cho bản thân và trả lại người khác cho họ.

379. Năm Tầng Lớp Xã Hội, Bạn Ở Tầng Nào?

1. **Tầng Lớp Người Làm Công:**
 - Bàn về chương trình giải trí, chuyện gia đình, lướt video ngắn và chơi game, kiếm lương, suy nghĩ cách đối phó với sếp.
2. **Tầng Lớp Người Kinh Doanh:**
 - Bàn về sản phẩm, kênh phân phối, tài nguyên, tìm cách tìm kiếm cơ hội mới, kiếm lời từ lợi nhuận và chênh lệch, luôn bận rộn trên thị trường.
3. **Tầng Lớp Người Khởi Nghiệp:**
 - Bàn về ngành nghề, mô hình, giá trị, suy nghĩ về việc nâng cấp và phát triển, kiếm tiền từ định giá, cần liên tục nâng cấp bản thân.
4. **Tầng Lớp Nhà Đầu Tư:**

- Bàn về chính sách, xu hướng, nghiên cứu chiến lược quản lý, kiểm tiền từ giá trị thị trường, cần duy trì đỉnh cao nhận thức.
5. **Tầng Lớp Người Tư Tưởng:**
- Bàn về nhận thức, tư tưởng, suy nghĩ về hướng đi của văn minh nhân loại, kiếm danh tiếng, chuyên về lập kế hoạch và truyền đạo.

380. Con Người Bị Phế Bỏ Như Thế Nào

Giả vờ nỗ lực, liên tục mơ tưởng, nói lời lớn nhưng hành động nhỏ, tự khích lệ bản thân trước khi ngủ nhưng tỉnh dậy lại như cũ.

Luôn cảm thấy mình còn trẻ, có nhiều thời gian, luôn tìm lý do để trì hoãn việc làm: "Lát nữa làm", "Mai làm", "Tháng sau làm", "Năm sau làm".

Luôn bận rộn nhưng ít khi phân tích công việc mình làm có đáng giá không, hiếm khi lập kế hoạch nghề nghiệp.

80% thời gian của bạn bị sử dụng sai cách. Hãy thay đổi thói quen lãng phí thời gian, nhận phản hồi tích cực, xác định thứ tự công việc rõ ràng... Những điều này sẽ giúp bạn tiến gần hơn đến thành công.

381. Cách Tốt Nhất Để Giải Quyết Sự Mông Lung Của Người Trẻ Là Đọc Lịch Sử

Hãy đọc kỹ và đọc nhiều về lịch sử, nhất là lịch sử của những nhân vật nổi tiếng theo năm tháng. Phương pháp rất đơn giản.

Hãy tra cứu liên tục trên bách khoa toàn thư, ví dụ như một người bạn của tôi đọc lịch sử triều Minh. Anh ta hiểu rõ từng năm, từng tháng của 276 năm lịch sử triều Minh, những nhân vật lịch sử, sự kiện lịch sử, phát triển và diễn biến ra sao, thời niên thiếu và thanh niên của họ như thế nào, làm sao họ tiến lên.

Khi đọc nhiều sách lịch sử, bạn sẽ nhận ra mọi lịch sử đều có chu kỳ và lặp lại. Từ đó, bạn sẽ rút ra được bài học về bản chất con người, quyết định, số phận và bối cảnh lịch sử, cuối cùng là khả năng dự đoán tương lai.

Hãy liên tục đọc, bạn sẽ phát hiện ra rằng con người từ xưa đến nay đều giống nhau, "người đi trước hát, người sau bước vào sân khấu". Bạn cũng có thể dự đoán được giai đoạn lịch sử bạn đang ở, bạn cần phát triển đi đâu, và bạn phải hoàn thành nhiệm vụ gì, tương lai sẽ ra sao.

382. Người Có Năng Lực Thấp Thường Khó Kiếm Được Nhiều Tiền

Chúng ta sử dụng thân thể và tâm trí để giúp mình làm việc, nhưng lại dành quá nhiều thời gian chăm sóc thân thể và tâm trí, trở thành nô lệ của chúng.

Ví dụ: Người yếu đuối và thiếu năng lượng sẽ cảm thấy mệt mỏi và kiệt sức khi làm bất cứ việc gì. Đọc sách một chút cũng cảm thấy khó chịu và phiền toái, ngủ cũng khó chịu, tỉnh dậy cũng khó chịu.

Ngược lại, người mạnh mẽ và tràn đầy năng lượng có thể làm việc liên tục 18 giờ, ngủ một giờ rồi thức dậy làm việc tiếp 10 giờ mà không mệt mỏi.

Ví dụ: Người có nội tâm yếu đuối, nhạy cảm và bị niêm phong bởi nỗi sợ hãi sẽ cảm thấy lo lắng và bất an khi không làm gì cả. Chỉ cần gặp một chút sự cố, họ cảm thấy trời đất sụp đổ, toàn thân run rẩy và khó thở.

Ngược lại, người có nội tâm mạnh mẽ sẽ không bị ảnh hưởng bởi những mất mát, sự đánh giá của người khác, hay thất bại. Họ càng bị thử thách, càng mạnh mẽ và tiến bộ.

Vì vậy, nếu bạn là người yếu đuối, hãy nhìn nhận thực tế và đừng đặt mục tiêu quá cao. Bảo vệ năng lượng của mình và tiến bộ từ từ.

383. Sử Dụng Kỹ Năng Chuyên Môn Để Kiếm Danh, Lợi và Quyền

Sử dụng kỹ năng chuyên môn của bạn để kiếm danh, lợi và quyền là cách đáng tin cậy và dễ dàng nhất.

Khi bạn có một kỹ năng chuyên môn và có kinh nghiệm phong phú, không ai có thể lấy đi nó.

Đa số mọi người không tìm thấy đam mê sâu sắc của mình, không tìm thấy điều gì họ sẵn lòng đánh đổi tất cả để theo đuổi. Điều này dẫn đến việc thiếu kiên nhẫn và không chuyên sâu vào bất cứ việc gì.

Một người có thể tìm thấy điều mà họ yêu thích và sẵn sàng dành thời gian hàng ngày để đắm chìm vào nó, đó là một sự kiện quý hiếm và có thể thay đổi số phận.

Khi bạn tìm thấy điều đó, hãy dùng cả cuộc đời để theo đuổi nó. Đọc mọi sách và khóa học chất lượng cao trong lĩnh vực đó, tìm kiếm lời khuyên từ những người giỏi nhất, và thực hiện dự án, công việc liên quan đến nó.

Đừng tiêu tốn năng lượng vào nhiều ngành nghề khác nhau hay nhiều dự án khởi nghiệp khác nhau. Chỉ khi tập trung vào một điều duy nhất, bạn mới có thể đạt được nhận thức và kỹ năng chuyên sâu.

Kỹ năng chuyên môn không chỉ giúp bạn làm ra những sản phẩm và dịch vụ tuyệt vời, mà còn giúp bạn đột phá và đạt thành công. Dù bạn sống trong thời kỳ thịnh vượng hay hỗn loạn, bạn vẫn sẽ giữ được khả năng thu nhập cao và được người khác tôn trọng và đánh giá cao.

384. Đừng Thích Làm Thầy Người Khác

Những người giàu có và địa vị cao có một đặc điểm chung: Họ biết người khác không thể làm được nhưng họ không nhắc nhở hay chỉ bảo.

Dù họ có nhiều kinh nghiệm và kiến thức hơn người thường, họ cũng không đưa ra lời khuyên hay dạy bảo. Họ có thể chỉ nhắc nhở nhẹ nhàng vài câu, không lặp lại nhiều lần, vì việc chỉ bảo và thuyết phục người khác tiêu tốn năng lượng của họ.

"Người khôn một lời nghìn vàng, giữ im lặng mà không nói."

Tôi đã thấy nhiều người nhiệt tình, học tốt và thường giúp người khác chỉ bảo miễn phí. Nhưng theo thời gian, họ ngày càng gặp xui xẻo, sự nghiệp không suôn sẻ, tiền bạc ngày càng ít đi, cuộc sống rối tung lên, trở thành người nghèo khó, và tinh thần ngày càng tiêu tụy.

Muốn sống tốt: "Giữ tâm hồn bình yên".

385. Người Thầy Tốt Thực Sự Là Người Dạy Theo Từng Người Học

Người thầy tốt thực sự là người dạy theo từng học sinh, không dạy khi học sinh chưa muốn học, không khơi gợi khi học sinh chưa hiểu rõ, và giỏi đặt câu hỏi, giải đáp và làm mẫu.

Khi đã cân nhắc đến niềm đam mê và sở trường của học sinh, để học sinh tự chủ động học tập và luyện tập trước. Khi học sinh chưa nỗ lực đủ để hiểu, không vội vàng khơi gợi. Khi học sinh chưa tự mình thể hiện được, không vội vàng giải thích.

Khi học sinh đã luyện tập đủ nhiều, giáo viên mới đưa ra phản hồi và làm mẫu. Điều này giúp xây dựng lòng tin giữa học sinh và giáo viên, và học sinh sẽ ghi nhớ sâu sắc những gì đã học.

386. Tập Trung 85% Năng Lượng Vào Những Người Yêu Thương và Hỗ Trợ Bạn

Hãy tập trung 85% năng lượng vào những người yêu thương, ủng hộ, tán thưởng và giúp đỡ bạn. Loại bỏ những người làm tổn thương, nói xấu, chế giễu, làm nhục và làm phiền bạn.

Nếu bạn sử dụng 85% năng lượng sai chỗ, những người yêu thương, ủng hộ và giúp đỡ bạn sẽ dần xa lánh bạn.

Người có năng lực càng cao, càng khiêm tốn và bình dị. Họ hiểu rõ lòng người và biết rằng "kiêu căng sẽ hối hận", nên luôn giữ thái độ thấp.

Ngược lại, người không có năng lực thường đẽ bẽ người khác để tự nâng cao bản thân.

387. Làm Thế Nào Để Nhận Diện Phụ Nữ Chất Lượng

Phụ nữ chất lượng không phải là những người mềm mại yếu đuối. Họ mang trong mình sự kiên cường và quyết đoán. Họ có tâm hồn nhân hậu, thường có một tuổi thơ gian khó và trí tuệ được rèn luyện từ những khó khăn.

Họ rời xa quê hương, có khát vọng lớn lao và tự rèn luyện mình bằng những tiêu chuẩn cao. Họ không chấp nhận sự suy sụp và không tự hạ thấp mình.

Phụ nữ chất lượng tự giác và kỷ luật, họ có xu hướng thành công trong sự nghiệp mà ngay cả đàn ông cũng ngưỡng mộ. Những người phụ nữ này rất hiếm, khó tìm nhưng đáng quý.

388. Khi Tham Lam, Trí Tuệ Sẽ Biến Mất

Khi con người tham lam, trí tuệ, dũng cảm và năng lượng sẽ giảm sút.

Những người giỏi thực sự luôn tập trung vào một việc chính, không để phân tâm bởi những thứ khác.

"Chúng ta không tìm kiếm sự gia tăng mỗi ngày, chỉ cần giảm bớt một chút lòng tham, thì sẽ tăng thêm một chút trí tuệ."

Tập trung, tập trung và tập trung. Giảm bớt, giảm bớt và giảm bớt.

Người tham lam thì trí tuệ thấp. Sự bất hạnh lớn nhất của đời người là làm hai hoặc nhiều thứ cùng một lúc.

Người đến 40 tuổi mà vẫn bị người khác ghét bỏ, thì coi như cuộc đời đã kết thúc. Không còn cơ hội lật lại tình thế.

40 tuổi là giai đoạn trưởng thành của tư tưởng, khả năng, sự nghiệp và cuộc sống. Phải có điều gì đó để người khác tôn trọng và ngưỡng mộ.

Nếu đến 40 tuổi mà vẫn bị người khác khinh thường, không có thành tựu gì, gia đình và sự nghiệp không ổn định, không có kỹ năng chuyên môn, phẩm chất kém, thì cuộc đời đã thất bại.

Cần phải học sớm, phấn đấu sớm, không thể chơi đùa thêm 10 năm nữa. Bạn đang đánh cược tương lai và số phận của con cháu mình.

"Hoa niên không trở lại, một ngày khó hai sáng. Hãy cố gắng ngay khi còn có thể, thời gian không đợi người."

389. Làm Thế Nào Để "Giả Heo Ăn Hổ"?

Thợ săn cao cấp thường xuất hiện dưới hình thức con mồi.

Giả làm heo để ăn hổ, không phải làm heo.

Thực lực là chính, trí tuệ là phụ. Con người chỉ tôn trọng kẻ mạnh, không tôn trọng kẻ yếu.

Người tốt mà không có thực lực và thủ đoạn chỉ là kẻ tốt bụng bị chà đạp.

Khi bạn yếu đuối, hãy khiêm nhường và chăm chỉ làm việc. Hãy nhớ rằng giả làm heo để ăn hổ, không phải làm heo.

Giả làm heo để không gây thù địch, để người khác không cảnh giác, trong khi bạn bí mật phát triển, làm việc chăm chỉ và đạt được kết quả bất ngờ. Không kêu thì thôi, đã kêu thì phải làm kinh ngạc.

390. Người Có Trí Tuệ Thực Sự Là Ai?

Người có trí tuệ thực sự luôn giữ cho mình một lối thoát, và thậm chí là vài lối thoát bí mật.

Họ có nhiều mưu kế, bạn không bao giờ có thể đoán trước được họ. Họ có khả năng phục hồi cao, trí tuệ cảm xúc và tài chính vượt trội.

Khi bạn thấy họ không còn lối thoát, có thể họ đang diễn kịch.

Họ có khả năng chịu đựng, tinh thần mạnh mẽ, có thể không ăn vài ngày hoặc không ngủ vài đêm, hoặc ăn một bữa bằng ba bữa. Họ tư duy nhanh và luôn sống trong tình trạng khẩn cấp, thích dự trữ tài nguyên cho lúc cần thiết.

Họ có thể là người, có thể là quái vật, cũng có thể là thần.

391. Người Thiếu Tình Yêu Từ Nhỏ Thường Không Có Sức Mạnh Tâm Hồn

Những người thiếu tình yêu từ nhỏ thường không có động lực với tiền bạc, sự nghiệp, hay các mục tiêu xã hội.

Họ có thể cố gắng để phù hợp với xã hội, nhưng thực chất chỉ là khẩu hiệu rỗng tuếch vì trái tim họ không cảm nhận được gì.

Họ cảm thấy trống rỗng, lo lắng, sợ hãi, và vô lực. Trái tim cần tình yêu để phát triển, nếu không thì dù cơ thể lớn lên, trái tim vẫn không có sức mạnh.

Những người này thường sống mơ màng, chỉ làm công việc để nuôi sống bản thân, còn lại không biết làm gì, chỉ dựa vào điện thoại để giết thời gian, không có ý thức tự phát triển.

Động lực duy nhất của họ là từ những ham muốn cơ thể: dục vọng, vật chất, ăn uống. Nhưng sức mạnh của ham muốn không kéo dài, vì vậy họ luôn bỏ cuộc giữa chừng. Chỉ khi trái tim được kích hoạt, cuộc sống mới trở lại sinh động.

392. Đa Số Người Thất Bại Không Phải Vì Năng Lực, Trí Tuệ, Hay Cơ Hội, Mà Vì Tâm Trạng Tiêu Cực và Không Kiên Trì

"Mỗi họa tiềm ẩn trong phúc lợi, phúc lợi tiềm ẩn trong mỗi họa." Không thể đánh giá lợi hại của mọi việc dựa trên tình hình hiện tại.

Phải có cái nhìn toàn cảnh, quan sát và dự đoán quá trình, hiểu rõ nguyên nhân và hậu quả.

"Quan sát và dự đoán" là tưởng tượng ra các hình ảnh trong đầu, mô phỏng quá khứ và tương lai. Biết "nguyên nhân" và "kết quả" để có thể thay đổi "nguyên nhân" và "kết quả".

Nếu không làm vậy, kết quả của bạn sẽ không có gì thay đổi.

393. Thầy Dẫn Vào Cửa, Tu Hành Tại Cá Nhân

Có người nghĩ rằng gặp được quý nhân là sẽ vô lo, chờ người khác nâng đỡ, đề bạt, một dự án kiếm được nhiều tiền, thay đổi tầng lớp xã hội. Bạn sai rồi. Thầy dẫn vào cửa, tu hành tại cá nhân. Ban đầu, người ta đánh giá cao bạn không có nghĩa là luôn như vậy. Bạn chỉ đang trong giai đoạn quan sát.

Nếu người khác phát hiện bạn không như họ nghĩ, chỉ là kẻ vô dụng, không quyết tâm tự lực cánh sinh, họ sẽ lấy lại cơ hội quan trọng có thể dành cho bạn và tìm người khác. Bạn sẽ chỉ biết khóc trong vô vọng.

Cơ hội quan trọng trong đời không nhiều, đừng để sự lười biếng và thiếu nhiệt huyết của mình hủy hoại cơ hội đó. Mọi thứ bạn phải tự nghiên cứu, tự học hỏi. Hành động càng sớm càng tốt. Chính bạn mới là người cứu rỗi chính mình.

394. Tránh Xa Người Rác Rưởi

Người ngu ngốc, dù bạn có giúp đỡ họ thế nào, họ cũng chỉ cảm ơn bạn trong lúc đó, sau cùng họ sẽ phản bội và gây hại cho bạn. Ngu ngốc là xấu xa, họ sẽ đổ lỗi cho bạn khiến họ trở nên như vậy, hoặc cho rằng ý định của họ là tốt.

Người ngu ngốc cuối cùng trở thành kẻ xấu. Hãy có thái độ và biện pháp đối với kẻ xấu, kẻ ác, kẻ thù. Nếu không, sự nghiệp, đội ngũ, gia đình và lợi ích của bạn sẽ bị hủy hoại và cướp đoạt.

395. Tránh Xa Người Không Biết Ơn

Khi bạn gặp người không biết ơn, hãy ngay lập tức tránh xa, xóa bỏ, chặn họ. Không giao tiếp, không tiếp xúc, không hợp tác, không giúp đỡ, không vướng bận.

Người tham lam, thích lợi dụng sẽ làm bạn mệt mỏi và đầy bức bối. Cách cư xử ngu ngốc của họ không xứng đáng để bạn chịu đựng. Chúng ta nên giao lưu với những người tốt hơn, và những người không xứng đáng hãy kết thúc một cách êm đẹp.

Nếu đã bị lừa, bị hại, hãy cố gắng cắt đứt liên hệ, đừng tranh cãi hay làm lớn chuyện. Dù đã bị lừa, hãy coi như là chi phí chìm. Dùng năng lượng để chăm sóc những người biết ơn bạn hơn.

Hãy biết ơn những người đã giúp bạn, không phản bội hay lừa dối họ. Biết ơn không chỉ bằng lời nói, mà bằng hành động cụ thể như trả phí, tặng quà, cung cấp tài nguyên, giới thiệu nhân tài. Ai giúp bạn, bạn giúp lại họ.

396. Câu Chuyện Với Elon Musk

MC hỏi Elon Musk: "Ông lấy động lực từ đâu để kiên trì?"

Elon Musk trả lời: "Đó không phải cách tôi suy nghĩ. Tôi nghĩ rằng đây là việc quan trọng cần hoàn thành, nên chúng ta phải làm. Thà chết trong khi cố gắng còn hơn. Tôi không cần nguồn động lực nào."

MC hỏi: "Vậy từ bỏ, không có trong từ điển của ông?"

Elon Musk trả lời: "Nó không tồn tại trong bản chất của tôi. Tôi không quan tâm lạc quan hay bi quan. Chúng ta sẽ làm được!"

Văn hóa mạnh mẽ, tập trung vào việc tìm kiếm điều bạn giỏi và yêu thích, kết nối nó với tiền bạc hoặc phần thưởng khác, sẽ phù hợp với người bình thường hơn. Nhưng tôi quyết định nâng cấp suy nghĩ của mình. Kiên trì làm việc đúng và có giá trị, không chỉ chọn việc mình thích. Hãy biến mình thành robot, không có quá nhiều cảm xúc tiêu cực, không quá bận tâm về thái độ lạc quan hay bi quan. Chỉ cần nghiêm túc và tập trung vào công việc, chìm đắm vào nó và cải thiện liên tục. Không bỏ cuộc, loại bỏ khái niệm "bỏ cuộc" ra khỏi ý thức của bạn,

tập trung vào mục tiêu, giải quyết vấn đề và cải thiện đời sống vật chất và tinh thần của mọi người.

397. Người Phụ Nữ Đi Qua Nghịch Cảnh Rất Mạnh Mẽ

Bạn tin không? Để biến một người phụ nữ vốn không vương bận trần gian, đầy tình yêu và kỳ vọng trở nên tinh táo và chín chắn, chỉ cần giáng cho cô ấy một đòn chí mạng vào lúc cô ấy đang ở đỉnh cao, vui vẻ và tự tin.

Đòn này có thể đến từ người bạn đời bỏ rơi cô ấy, bạn bè phản bội, gia đình lạnh nhạt, hoặc cả ba cùng lúc. Đòn tấn công hủy diệt này, nhiều người không chịu nổi, nhưng nếu cô ấy không từ bỏ, thậm chí còn nhờ vào nghịch cảnh mà cô ấy thấy rõ bản chất con người, rèn luyện được sự mạnh mẽ đến tối.

Đừng nghĩ đến việc lừa dối một người phụ nữ đã vượt qua nghịch cảnh. Đằng sau cô ấy là một linh hồn mạnh mẽ, đã tái sinh từ máu và nước mắt.

398. Sức Khỏe Và Tâm Lý

Nếu cơ thể bạn yếu đuối, bệnh tật, không mạnh mẽ, thiếu tinh thần, điều này sẽ ảnh hưởng đến cách người khác đối xử với bạn. Họ có thể có thái độ ác ý, chế giễu, không kiên nhẫn, đe dọa, và khắc nghiệt với bạn, điều này sẽ làm cho bạn cảm thấy bị tổn thương tâm lý, làm cho bạn nhìn nhận thế giới một cách bi quan hơn, và làm giảm sức khỏe cơ thể hơn nữa.

Sức khỏe tâm lý và thể chất ảnh hưởng lẫn nhau. Ngược lại, nếu bạn có tâm lý bi quan, tiêu cực, bạn có thể cải thiện bằng cách rèn luyện thể chất, làm cho bản thân trở nên mạnh mẽ và khỏe mạnh hơn, từ đó cải thiện năng lượng và thái độ của người khác đối với bạn.

399. Trích Đoạn Từ Phim "Thiên Đạo"

Trong phim "Thiên Đạo", Nhược Tiểu Đan nói: "Nếu năng lực của tôi chỉ đủ để sống nghèo khổ, thì nghèo khổ chính là giá trị của tôi. Chỉ khi tôi tự nhận ra và hiểu được, tôi mới có thể làm được, và điều đó mới thực sự thuộc về tôi. Mọi thứ xảy ra xung quanh bạn đều là để giúp bạn nhận thức, không ai có thể cứu bạn ngoài chính bạn."

400. Lời Dạy Trong Kinh Kim Cang

"Phàm sở hữu tướng, giai thị hư vọng. Nhược kiến chư tướng phi tướng, tức kiến Như Lai."

Nghĩa là: Mọi hình tướng đều là hư vọng. Nếu thấy các tướng mà không phải là tướng, thì tức là thấy Như Lai. Chúng ta thường có những ý niệm, suy nghĩ sai lầm về người khác, tạo nên những ảo tưởng trong tâm trí mình. Khi loại bỏ được những ý niệm sai lầm này, chúng ta sẽ thấy được bản chất thực sự của sự việc.

401. Tại Sao Người Khác Biết Bạn Thật Thà Ngay Lần Đầu Gặp?

1. Nói thật thà, có gì nói đó.
2. Ánh mắt trực tiếp, không giấu giếm cảm xúc.
3. Tư duy cũ kỹ, không linh hoạt trong thay đổi.

4. Phản ứng chậm, hiểu chậm.
5. Không biết phản kháng khi bị bắt nạt.
6. Không biết tranh thủ cơ hội.
7. Ngại tỏ tình với người mình thích.
8. Chỉ biết làm việc chăm chỉ, không biết “mưu mẹo”.
9. Quá quan tâm đến ý kiến người khác.
10. Giá trị quan không linh hoạt, chỉ trắng đen rõ ràng.
11. Ít sử dụng ngôn ngữ cơ thể khi biểu đạt ý kiến.
12. Tốt bụng, sẵn sàng giúp đỡ người khác mà không cần điều kiện.

402. Làm Thế Nào Để Nhận Biết Một Người Đàn Ông Sẽ Nghèo Hay Giàu Trong Tương Lai?

"Khí chất đế vương, lãnh đạo và cường hào thực chất là cùng một thứ, thể hiện ở những cấp độ khác nhau. Nietzsche gọi nó là ý chí quyền lực, Mao gọi nó là sức mạnh tâm hồn. Đó là một loại khí chất của người mạnh mẽ."

Những người này luôn năng động, luôn tin tưởng vào khả năng chủ động của mình và luôn cảm thấy mình có thể thay đổi thế giới xung quanh.

403. Duy Trì Tầng Lớp Xã Hội, Khoảng Cách Tạo Nên Nhận Thức

Hãy tạo ra không gian riêng của mình, loại bỏ mọi yếu tố gây tiêu hao năng lượng hàng ngày, tập trung vào việc nâng cao bản thân. Thế giới này được chia thành các tầng lớp, bạn muốn trở thành ai, hãy định vị mình và không giao tiếp với những người không cùng tầng lớp.

404. 5 Loại "Khí" Của Người Mạnh Mẽ

1. **Khí lớn:** Không tức giận, không tham lam, không vội vàng, không sợ hãi, luôn tìm cách giải quyết vấn đề.
2. **Khí sát:** Người mạnh thường có khí sát để không trở thành con cừu non.
3. **Khí tĩnh:** Nếu chỉ có khí sát mà không có khí tĩnh, chỉ là dũng khí của kẻ thô bạo.
4. **Khí quý:** Khí quý sẽ từ trong xương tủy mà ra.
5. **Khí vận:** Người luôn nỗ lực và tuân theo quy luật phát triển sẽ có vận may.

405. Tối Ưu Cuộc Sống

Tối ưu cuộc sống rất đơn giản: ít nói chuyện với những người bạn không thích; làm ít những việc bạn không thoải mái. Kết hợp sở thích và công việc để có thể theo đuổi đến cùng. Đừng để cảm xúc xấu chi phối cuộc sống và công việc của bạn. Nâng cao kỹ năng trong lĩnh vực bạn chọn để trở thành người xuất sắc.

406. 8 Giới Hạn Cuộc Đời Không Nên Vượt Qua

1. Không để cơ thể chết hoặc gần chết.
2. Giữ cơ thể khỏe mạnh và nguyên vẹn.

3. Tránh rơi vào khủng hoảng nợ nần.
4. Không để mất niềm tin của công chúng.
5. Không phạm sai lầm đạo đức nghiêm trọng.
6. Không mất tự do cá nhân.
7. Không rơi vào tuyệt vọng.
8. Tránh nói về những chủ đề nhạy cảm.

407. Nhận Thức Thương Mại

Tình trạng kinh tế của bạn phản ánh nhận thức thương mại của bạn. Nếu bạn nghèo, nhận thức của bạn về thương mại cần được bổ sung. Hãy học hỏi từ những người kiếm được tiền và nâng cao nhận thức thương mại của mình.

408. Đơn Giản Hoá Mục Tiêu

Người kiếm tiền luôn đơn giản, xác định mục tiêu và hành động ngay lập tức. Sức mạnh hành động là yếu tố then chốt giúp họ vượt qua mọi trở ngại.

409. Đọc Sách Kinh Điển

Nếu không có người chỉ dẫn, cách nâng cao nhận thức tốt nhất là đọc sách kinh điển. Sách kinh điển chứa đựng những tư tưởng sâu sắc, có thể hướng dẫn bạn suốt đời.

410. Quy Tắc Giao Tiếp Nâng Cao

1. Đừng giở trò với người cấp cao, họ sẽ nhận ra ngay.
2. Nếu người ta không phản hồi, đừng mất thời gian.
3. Nếu người ta phản hồi, hãy lên kế hoạch tiếp cận.
4. Hãy chân thành và sẵn sàng cống hiến nhiều hơn.
5. Dùng giá trị của bạn để đổi lấy cơ hội, không phải là trao đổi ngang giá.

411. Quy Luật Tính Người

1. Bạn càng gần gũi với nhân viên kỹ thuật, dịch vụ của họ càng kém.
2. Bạn càng tốt với thợ sửa, chất lượng công việc của họ càng kém.
3. Bạn càng khiếm tốn với đồng nghiệp, họ càng xem thường bạn.
4. Bạn càng dễ chịu khi bảo dưỡng xe, họ càng hét giá cao.
5. Bạn càng thân quen, người bán hàng càng ép giá bạn.
6. Các nền tảng dịch vụ ban đầu giá rẻ, sau tăng giá.
7. Bạn càng dễ nói chuyện, người khác càng không coi trọng bạn.

412. Bậc Thầy Nhân Tính

Người giỏi thường hiểu rõ nhân tính và điều khiển được tâm lý con người. Họ nhìn thấu mọi người và biết cách sử dụng tâm lý để đạt được mục tiêu.

413. Vấn Đề Gia Đình Nguyên Sinh

Nhiều người chỉ nhận ra vấn đề gia đình nguyên sinh của mình khi đã trưởng thành. Những đứa trẻ ngoan thường không phải là những đứa trẻ tốt, chúng bị ảnh hưởng bởi sự áp đặt của cha mẹ. Một số bậc phụ huynh thiếu hiểu biết, kỷ luật nghiêm khắc sẽ hủy hoại tinh thần của trẻ.

414. Nhận Biết Người Tài

Người tài có kinh nghiệm phong phú, giao tiếp nhiều và đọc nhiều sách. Họ có thể đánh giá người khác qua lời nói, hành động và kết quả.

415. Đọc Lịch Sử

Đọc và hiểu lịch sử giúp bạn hiểu rõ các chu kỳ và quy luật của con người, từ đó dự đoán được tương lai và xác định hướng phát triển của bản thân.

416. Chân Thành

Người thực sự có EQ cao là người được mọi người tin tưởng, sẵn sàng chia sẻ và giúp đỡ người khác một cách chân thành. Họ không dùng mưu mẹo hay chiêu trò để tạo dựng mối quan hệ.

417. Người Bắt Đầu Từ Tay Trắng

Những người tự lập thường không có cảm xúc, họ chỉ quan tâm đến lợi ích vì quá trình leo lên từ dưới đáy đã dạy họ từ bỏ những điều không cần thiết, bao gồm cả tình cảm.

418. Bí Quyết Sống Trẻ Trung

Những người sống trẻ trung thường có tính cách ngây thơ, tinh thần mạnh mẽ và biết tận hưởng cuộc sống.

419. Sự Thật Cần Hiểu Rõ

1. Đánh giá của người khác không phản ánh bạn mà phản ánh họ.
2. Người khác thích bạn vì bạn có một phần giống họ.
3. Đánh giá của người khác là phản chiếu của tâm hồn họ.
4. Sự tôn trọng của người khác không phản ánh bạn, mà phản ánh sự xuất sắc của họ.

420. Đặc Điểm Người Trải Qua Khó Khăn

1. Không tin ai.
2. Khiêm tốn, không khoe khoang.
3. Nội tâm mạnh mẽ.
4. Làm điều mình thích mà không quan tâm ý kiến người khác.

5. Tự mình gánh vác khó khăn.
6. Hiểu rõ bản chất con người.
7. Không đặt hy vọng vào người khác.
8. Chỉ làm những việc kiếm ra tiền.
9. Bình tĩnh đối mặt với sự thay đổi.
10. Không quan tâm những chuyện không liên quan đến kiếm tiền.

421. Thấu Hiểu Tính Người

Những người xuất thân từ gia đình nghèo thường trưởng thành muộn và nhận thức về bản chất con người cũng chậm hơn. Tuy nói rằng trẻ em trong gia đình nghèo phải sớm trưởng thành, nhưng thực tế họ chỉ học được một số kỹ năng sinh tồn cơ bản trong môi trường khó khăn, điều này chỉ giúp họ sống sót mà không giúp họ vươn lên. Họ thường bỏ qua việc hiểu và kiểm soát tâm lý người khác, do đó họ gặp khó khăn trong việc thăng tiến.

Để thành công, việc đầu tiên là phải thấu hiểu tính người, từ đó hành động mới có thể thuận lợi và hiệu quả.

422. Người Giỏi Là Người Biết Biểu Đạt

Những người giỏi thường sử dụng ngôn ngữ đơn giản để diễn đạt những tư tưởng cao siêu. Họ có thể dùng những từ ngữ dân dã nhưng lại chứa đựng những quy luật và tư duy cao cấp.

423. Tại Sao Người Học Cao Thường Không Làm Được Kinh Doanh?

Những người học cao thường hay giữ phong cách lý thuyết, sử dụng thuật ngữ chuyên môn, không nói ngôn ngữ của khách hàng, do đó không hiểu nhu cầu của họ. Điều này khiến họ khó tiếp cận và thuyết phục khách hàng.

424. Lịch Sử Và Những Người Thành Công

Những người văn nhân, tự cao tự đại thường không có kết cục tốt. Ngược lại, những người thành công thường biết hạ mình, đặt cái tôi xuống, không cảm tính và luôn giữ sự tỉnh táo. Họ sống thực tế, biết khi nào cần chịu đựng và khi nào cần đứng lên.

425. Ăn Khổ Lúc Trẻ

Ở tuổi 35, nếu bạn vẫn chưa hiểu biết và không có khả năng kiếm tiền, đó thực sự là một thảm họa. Ăn khổ khi còn trẻ giúp bạn rèn luyện và chuẩn bị cho những khó khăn sau này.

426. Tình Cảm Và Sự Lý Trí

Người giỏi thường rất lý trí, họ phân biệt rõ giữa tiền, tình cảm và công việc. Họ hiểu rằng tình cảm thực sự chỉ tồn tại giữa những người có trình độ cao.

427. Cách Nâng Cao Bản Thân

1. Đọc sách: Đọc nhiều sách về tâm lý học, kinh tế học, triết học, văn học để phát triển khả năng tư duy độc lập.
2. Sử dụng điện thoại thông minh để nâng cao bản thân: Học cách ăn mặc, làm đẹp để tự tin hơn.
3. Xem các phim lịch sử, ít xem chương trình giải trí: Học hỏi kinh nghiệm và hiểu tâm lý con người.
4. Tập luyện thường xuyên: Sức khỏe rất quan trọng, bắt đầu từ 3 lần mỗi tuần.

428. Cách Vượt Qua Khoảnh Khắc Tăm Tối Trong Đời

1. Tạm dừng và nghỉ ngơi: Đặt lại trạng thái tinh thần và cảm xúc.
2. Lấy lại tự tin: Tin rằng thế giới luôn có phần thưởng cho những người nỗ lực.
3. Đối mặt với vấn đề: Tìm cách giải quyết tình hình hiện tại.
4. Tận dụng cơ hội khi thời điểm đến.
5. Học tập và làm việc không ngừng.
6. Tham gia vào cộng đồng kiếm tiền.
7. Loại bỏ những người có ý xấu ra khỏi cuộc sống.
8. Rèn luyện thể chất.
9. Liên lạc thường xuyên với người nợ bạn để xây dựng mối quan hệ.
10. Chấp nhận thất bại và tiếp tục cố gắng.

429. Phụ Nữ Khi Thức Tỉnh

1. **Tĩnh Ngộ:** Tư duy độc lập, không để cảm xúc chi phối.
2. **Giác Ngộ:** Suy nghĩ kỹ trước khi nói chuyện.
3. **Tĩnh Lặng:** Luôn duy trì sự bình tĩnh và có chiến lược.
4. **Cương Quyết:** Chỉ yêu đúng người và làm điều đáng làm.
5. **Chuyên Tâm:** Tập trung vào những việc quan trọng.
6. **Tài Chính:** Đầu tư vào bản thân và kiếm tiền.

430. Không Bao Giờ Cảm Thấy Xấu Hổ

Khi bạn không còn quan tâm đến đánh giá của người khác, cuộc sống sẽ mở ra nhiều cơ hội hơn. Đừng để ý quá nhiều đến những gì người khác nghĩ, hãy dũng cảm thử thách và đối mặt với khó khăn.

THE END

BY LUATNGAMTAICHINH